

REFLEXIONES ADMINISTRATIVAS

La reflexión ocupa un lugar importante y necesario en el desarrollo y realización del ser humano, pues es un proceso interno que permite el conocimiento de la verdad, la palabra reflexión proviene del latín reditio y reflexio, esto quiere decir que cuando la sustancia material cae sobre una superficie lisa, rebota y cambia de dirección, y es este el ejercicio que los invitamos a realizar a partir de este trabajo, que es una recopilación de reflexiones empresariales de la WEB.



1. CASO INTERESANTE DE LÍMITES IMPUESTO POR NOSOTROS MISMOS

Parece que Rudyard Kipling se quedó corto cuando escribió:

"Tanto si crees que puedes, como si crees que no puedes, tienes razón".

Existe un caso bien documentado, éste data de 1900. Por esas fechas, se instalaron unas máquinas tabuladoras nuevas en el Departamento de Censos de los Estados Unidos.

Su funcionamiento era parecido a una máquina de escribir. El inventor de la máquina estimó que un trabajador capacitado podría procesar alrededor de 550 tarjetas por día.

Después del entrenamiento inicial y un periodo de dos semanas de experiencia, los trabajadores llegaron a la meta de 550 tarjetas por día. Algún tiempo después podían producir algunas más, pero con un gran costo emocional. Poco después doscientos nuevos trabajadores se agregaron a los existentes. A ellos no les dijeron nada acerca del estrés ni sobre las limitaciones de la máquina.

Mientras que el grupo original sufría para producir 700 tarjetas por día, el grupo nuevo pronto llegó a tabular 2100 diarias sin padecer efectos negativos.

Lo anterior ilustra cómo, una vez que se nos marcan límites, tendemos a aceptarlos y actuar en consecuencia. Si la gente espera de nosotros un comportamiento o un nivel de desempeño lo alentarán; al mismo tiempo, castigarán aquello que lo contradiga. Henry Ford decía "La creencia hace la diferencia". Si bien es cierto que tenemos muchas áreas de oportunidad, el estar focalizados en lo negativo NO nos va hacernos mejorar, sino todo lo contrario. "La confianza en sí mismo, produce convicción. Hace que los demás crean en nosotros" (O.S. Marsden).

2. TRABAJO EN EQUIPO

"El próximo otoño cuando veas a los gansos dirigiéndose hacia el sur para el invierno, fíjate que vuelan formando una V.

Tal vez te interese saber lo que la ciencia ha descubierto acerca del porqué vuelan en esa forma. Se ha comprobado que cuando cada pájaro bate sus alas, produce un movimiento en el aire que ayuda al pájaro que va detrás de él. Volando en V la bandada aumenta por lo menos un 71% más de su poder que si cada pájaro volara sólo. Las personas comparten una dirección común y tienen sentido de comunidad pueden llegar a donde deseen más fácil y rápidamente porque van apoyándose mutuamente.

Cada vez que un ganso se sale de la formación siente inmediatamente la resistencia al aire, se da cuenta de la dificultad de hacerlo sólo y rápidamente regresa a su formación para beneficiarse del poder del compañero de adelante. Si nosotros tuviéramos la inteligencia de un ganso nos mantendríamos con aquellos que se dirigen en nuestra misma dirección.

Cuando el líder de los gansos se cansa, se pasa a uno de los puestos de atrás y otro ganso toma su lugar. Obtenemos mejores resultados si tomamos turnos haciendo los trabajos más difíciles. Los gansos que van detrás graznan (producen el sonido propio de ellos) para alentar a los que van adelante a mantener la velocidad. Una palabra de aliento produce grandes beneficios.

Finalmente, cuando un ganso se enferma o cae herido por un disparo,

otros dos gansos se salen de formación y lo siguen para ayudarlo y protegerlo. Se quedan acompañándolo hasta que esté nuevamente en condiciones de volar o hasta que muere, y sólo entonces los dos acompañantes vuelven a su bandada o se unen a otro grupo. Si nosotros tuviéramos la inteligencia de un ganso nos mantendríamos uno al lado del otro apoyándonos y acompañándonos. Esperando les haya gustado... y esperando también que no se quede allí, sino que en verdad, lo pongan en práctica.

Moraleja:

Si alguien los llama gansos a uds, piensen en lo que han leído, aun cuando sean unos verdaderos gansos!

3. PASOS PARA ATRAER A TU VIDA TODO LO QUE DESEAS SER, TENER Y HACER MEDIANTE LA CORRECTA APLICACION DE LA LEY DE LA ATRACCION / EL SECRETO

1. Convéncete de que el secreto es la ley de la atracción. Todo lo que llega a tu vida es porque tú lo has atraído. Y lo has atraído por las imágenes que tienes en tu mente, por tus pensamientos. Así que tienes el poder de atraer dinero, personas, libros, vehículos, etc.
2. El primer paso es pedir. Da una orden al universo. Deja que este sepa lo que quieres y él responderá a tus pensamientos.
3. Ten fe. Ve las cosas que deseas como si ya fueran tuyas. Eso sí, deja que lleguen en el momento en que realmente las necesitas. No te preocupes por ellas. No pienses en que no las tienes. Piensa que son tuyas, como si ya las tuvieras.
4. Recibe. Empieza a sentirte bien. Siéntete como te sentirás cuando lleguen. Sé feliz. Estamos en un universo de sentimientos. Si solo crees en algo intelectualmente, pero tus sentimientos no corresponden con ello, puede que no tengas poder suficiente para manifestar lo que quieres en tu vida.
5. Al universo le gusta la velocidad. No te retrases. No vuelvas a pensar las cosas. No dudes. Cuando surja la oportunidad, cuando aparezca el impulso, cuando sientas la intuición desde adentro, actúa. Ese es tu trabajo.
6. Sácate de la mente la idea de perder peso. Esta es la razón por la que no funcionan las dietas. Si alguien tiene sobrepeso, tanto si es consciente de ello como si no, se debe a sus "pensamientos de gordura".
7. Si comes conscientemente, solo enfocada en la placentera experiencia de comer, tu cuerpo asimilará la comida sin problemas y lucirá perfecto.
8. No existen el tiempo ni el tamaño en el universo. Es tan fácil manifestar un dólar como un millón. La única razón por la que uno llega más rápidamente que el otro es porque piensas que un millón de dólares es mucho dinero y un dólar no es demasiado.
9. Crea tu día con antelación, pensando cómo quieres que sea, y crearás tu vida intencionadamente.

10. La gratitud es un poderoso proceso para cambiar tu energía y aportar más de lo que realmente quieres en la vida. Da las gracias por lo que ya tienes y atraerás más cosas buenas.
 11. Es imposible atraer más dinero a tu vida cuando te enfocas en la falta del mismo.
 12. Utilizar la imaginación y fingir que ya tenemos el dinero que queremos es una herramienta útil. Juega a tener riqueza y te sentirás mejor con el dinero; cuando te sientas mejor, llegará más a tu vida. Por ejemplo, visualiza que te llegan cheques por correo.
 13. Da dinero para atraer más a tu vida. Cuando eres generoso con el dinero y te sientes bien compartiéndolo, estás diciendo: "Tengo en abundancia".
 14. Cuando no estás a gusto contigo mismo, estás bloqueando el amor y sigues atrayendo a más personas y situaciones que te hacen sentir mal.
 15. Para que una relación funcione, enfócate en lo que aprecias de la otra persona y no en lo que no te gusta. Cuando te enfocas en lo bueno, obtienes más de lo mismo.
 16. Cuando un paciente cree realmente que la pastilla va a curarle, recibe lo que cree y se cura.
 17. La risa atrae la felicidad, libera la negatividad y produce curaciones milagrosas. Así que a sonreír todo el año y a enfocarte en la salud y en la juventud eterna.
 18. La enfermedad se retiene en el cuerpo a través del pensamiento, mediante la observación de la enfermedad y por la atención que le concedemos a la misma. Si no te encuentras bien, no hables de ello, a menos que quieras más malestar. Si escuchas hablar a los demás de su enfermedad, añades energía a su enfermedad.
 19. Di adiós a tus pensamientos limitadores. Haz lo que te gusta. Si no sabes qué es, pregúntate: "¿Qué es lo que me hace feliz?". Cuando te comprometas con tu felicidad, atraerás una avalancha de cosas buenas porque estarás irradiando felicidad.
 20. Por último, para usar la ley de la atracción a tu favor, haz que sea tu forma de ser habitual, no solo una actitud puntual
- "Cuando empiezas a entender y a dominar realmente tus pensamientos y sentimientos, puedes empezar a ver cómo creas tu propia realidad. Ahí reside tu libertad, ahí es donde se encuentra tu poder".

"LA AMISTAD ES UN ALMA QUE HABITA EN DOS CUERPOS; UN CORAZON QUE HABITA EN DOS ALMAS".

4. GERENTE APLICADO

Cuentan que un gerente muy importante de una empresa multinacional tuvo una crisis cardiaca por culpa del trabajo. Fue dado de baja y enviado al campo con el objeto de recuperar las fuerzas y relajarse un poco. Después de pasar dos días sin hacer nada, el hombre estaba ya harto de la vida bucólica y pastoril, y se aburría soberanamente. Así que decidió hablar con el granjero que le hospedaba y solicitarle alguna tarea sencillita para pasar el rato y ocupar el tiempo, a la vez que así hacía algo de ejercicio. Al día siguiente se levantaron temprano, antes de que saliera el sol. El granjero, conocedor de la idiosincrasia de la gente de ciudad, y temiendo algún estropicio irreparable, resolvió asignarle tareas simples en las que no pudiera causar daño alguno (incluyéndole a él mismo): - La tarea es muy sencilla -dijo el granjero dándole una pala-, sólo tiene que recoger el estiércol que hay en el chiquero de los cerdos y repartirlo por el sembrado para abonarlo. Cuando termine venga a verme. El granjero era propietario de más de doscientos cerdos, y el estiércol se acumulaba hasta la altura de la rodilla. Así que el hombre estimó que la faena le llevaría al gerente dos o tres días. Cuál no fue su sorpresa, cuando al cabo de tres horas apareció el gerente, lleno de estiércol hasta las orejas, sonriente y con cara de satisfecho: - Ya he terminado. Viendo que en efecto la tarea estaba terminada, y además con eficiencia, el granjero decidió asignarle otra: - Bien, hay que sacrificar unos pollos que mañana vienen a recoger los de la carnicería. Basta con cortarles la cabeza -dijo dándole un enorme cuchillo-. Es un poco más complicado, pero seguro que puede hacerlo". Había más de 1.500 pollos para sacrificar, y supuso que el gerente no terminaría hasta bien entrada la noche. Incluso pensó en ayudarle más adelante cuando terminara de recoger la siembra. Apenas habían pasado un par de horas cuando el gerente se presentó ante él, con toda la ropa y la cara manchadas de sangre, el cuchillo mellado, y sonriente como un niño el día de los Reyes Magos - Ya he terminado. El granjero no salía de su asombro. ¡Increíble! El mismo, acostumbrado a la dura vida rural, no lo hubiera hecho mejor: los 1.500 pollos estaban amontonados en un lado y las 1.500 cabezas en otro lado. El granjero se rascó la cabeza pensativo. Llevó al gerente junto a un gran montón de papas y le dijo: - Muy bien. Ahora hay que separar las papas. Las grandes a la derecha y las pequeñas a la izquierda. El granjero pensó que en menos de una hora vería otra vez al gerente pidiéndole más trabajo. Pero no fue así. Pasó la hora de comer, la hora de cenar, se hizo de noche, y el gerente no aparecía. Creyendo que algo le habría sucedido, el asustado granjero fue donde lo había dejado al gerente y se lo encontró sentado delante del mismo montón de papas, sin que hubiera separado ninguna... " - ¿Le pasa algo? -preguntó extrañado. El gerente se volvió con una papa en la mano y le contestó: - Mire: repartir estiércol y cortar cabezas es algo a lo que estoy muy acostumbrado... pero esto de tomar decisiones...!

5. COMO NACE LA CULTURA EMPRESARIA

1. Introducir veinte monos en una habitación cerrada.
2. Colgar una banana del techo y colocar una escalera para poder alcanzarla, asegurándose de que no exista ningún otro modo de alcanzar la banana que no sea subiendo por la escalera.
3. Instalar un sistema que haga caer una lluvia de agua helada en toda la habitación desde el techo cuando uno empiece a subir la escalera.
4. Los monos aprenden rápido que no es posible subir la escalera evitando el sistema de agua helada.

5. Luego, reemplazar a uno de los veinte monos por uno nuevo. Inmediatamente, intentará subir la escalera para alcanzar la banana y sin entender por qué, será castigado a garrotazos por los otros.
6. Reemplazar ahora uno de los viejos monos por otro nuevo. Entonces será castigado a garrotazos también, y el mono introducido justo antes que éste será el que más fuerte le pegue.
7. Continuar el proceso hasta cambiar a los veinte monos originales y que queden únicamente monos nuevos.
8. Ahora ninguno intentará subir la escalera, y más aún, si por cualquier razón a alguno se le ocurre pensarlo, éste será masacrado por el resto de los monos. Y lo peor es que ninguno de los monos tendrá la menor idea del por qué de la cosa. Es así como nace el *funcionamiento y la cultura de la empresa*.

6. MUJER PRESIDENTE

Por primera vez, una mujer es elegida presidente de los E.E.U.U., y llama telefónicamente a su mamá:

- Mami, gané las elecciones, soy presidenta de EEUU, y quiero que vengas a la toma de posesión del cargo.

- Pero hijita mía, no sé qué trapos me voy a poner.

-No te preocupes mamá, Christian Dior te está diseñando un vestido especial.

- Pero hija como voy a llegar hasta allí.?

- Mami, estoy mandando el avión presidencial de la Fuerza Aérea para que te vaya a buscar. Vas a dormir en el Dormitorio de Lincoln.

- Está bien, si eso te va a hacer feliz, me sacrifico y voy a ir.

Llega el gran día, la madre está sentada entre dos de los principales senadores del gobierno, frente al público, se da vuelta hacia el senador a su izquierda, y le dice:

- Ud. ve a aquella niña haciendo el juramento con la mano en el libro?.

- Si. - responde el senador

Ella llena de orgullo le dice:

- ¿Sabe?, su hermano es Médico Jefe en la clínica Mayo...

7. PROFESIONES

1. CONTADOR: Es el que sabe el costo de todo y el valor de nada.

2. AUDITOR: Es el que llega después de la batalla y pateo a los heridos.

3. BANQUERO: Es un tipo que te presta su paraguas cuando hay un sol radiante y te lo reclama al instante que empieza a llover. (Mark Twain)

4. ECONOMISTA: Es un experto que sabrá mañana por qué lo que predijo ayer no sucedió hoy.

5. ACTUARIO: Es alguien que es bueno con los números pero carece de personalidad suficiente como para ser contador.

6. ESTADISTICO: Es alguien que lleva una bomba de mentira cuando vuela, porque eso

disminuye las posibilidades de que haya otra bomba en el mismo avión. (Laurence J. Peter)

7. PROGRAMADOR: Es el que te resuelve un problema que no sabías que tenías de una manera que no comprendes.

8. FISICO CUANTICO: Es un hombre ciego en un cuarto oscuro, buscando un gato negro que no esta allí.

9. ABOGADO: Es una persona que escribe un documento de 10.000 palabras y lo llama sumario (Franz Kafka)

10. PSICOLOGO: Es aquel que mira a todos los demás cuando una mujer atractiva entra en la habitación.

11. CONSULTOR: Es alguien que te saca el reloj de tu muñeca, te dice la hora y te cobra por ello.

12. DIPLOMATICO: Es quien te dice que te vayas a la mierda de un modo tal que te quedas ansioso de que empiece el viaje.

13. ARQUITECTO: Es alguien que no es lo suficientemente puto como para ser decorador de interiores ni lo suficientemente macho como para ser ingeniero.

8. DE ORGANIZACION DE EMPRESAS ESPANOLAS

Cuentan las crónicas que se celebró una competición de remeros entre dos equipos formados por miembros de la administración publica de España y Japón.

Se dio la salida y los remeros japoneses empezaron a distanciarse desde el primer momento, llegando a la meta con una hora de ventaja sobre el equipo español. Los altos cargos de la administración se reunieron para sacar conclusiones sobre el espectáculo tan bochornoso que se había dado, llegando a la siguiente conclusión:

"Se ha podido detectar que el equipo japonés estaba formado por un jefe y diez remeros, mientras que el nuestro lo formaban diez jefes y un remero, por lo que el próximo año se tomaran las medidas pertinentes para paliar esta situación".

Al año siguiente, de nuevo se dio la salida y de nuevo el equipo japonés tomo la ventaja, sacándole esta vez dos horas y media al español.

Los altos cargos de la administración española se reúnen sacando la siguiente conclusión:

"Este año, el equipo japonés se ha compuesto nuevamente por un jefe y diez remeros, mientras que nuestro equipo, tras eficaces medidas adoptadas por los responsables, se ha compuesto por un jefe, nueve asesores y un remero, llegando a la conclusión de que: EL REMERO ES UN INCOMPETENTE".

Al año siguiente, y como no podía ser menos, el equipo japonés saco una ventaja de cuatro horas sobre el equipo español.

Una vez mas, reunidos los altos cargos y tras cuatro horas de evaluaciones, llegaron a las siguientes conclusiones:

"A SABER: Este año, el equipo japonés opto, una vez mas, por una tripulación formada por un jefe y diez remeros. En el nuestro, tras una Auditoria Externa y una Asesoría Adicional, se planteó una formación mucho mas vanguardista y se compuso de un Jefe, siete Asesores con gratificaciones, uno con productividad doble, un Sindicalista Liberado y un Remero, al que se le había castigado sin gratificaciones ni productividad por el fracaso de años anteriores.

Hemos acordado, que el próximo año, el Remero sea de los que se encuentran en Comisión de Servicios, toda vez que a partir de la vigesimoquinta milla marina se viene observando cierta dejadez en el mismo, que además tiene plaza en propiedad, rozando el pasotismo en la línea de meta".

9. DE ADMINISTRADORES

Consulta-Un empresario concurre a una consultoría y pregunta:

- ¿Cuánto cobran por realizar un estudio? El consultor le responde:
- Primero estructuramos el proyecto, y luego cobramos 5.000 dólares por contestar a 3 preguntas.
- ¿No es eso exageradamente caro?
- Puede ser... ¿y su tercera pregunta?

10. VALOR DEL CAPITAL HUMANO

Los Ingenieros y los científicos nunca harán tanto dinero como los hombres de negocio. Una rigurosa prueba matemática nos explica porqué esto es verdad:

Postulado Nº 1: Conocimiento es poder

Postulado Nº 2: El Tiempo es dinero

Como todo ingeniero sabe,

$$\frac{\text{Trabajo}}{\text{Tiempo}} = \text{Fuerza o Poder}$$

Como Conocimiento = Poder, y Tiempo = Dinero, entonces tenemos:

$$\frac{\text{Trabajo}}{\text{Dinero}} = \text{Conocimiento}$$

Pasando Dinero al segundo término y Conocimiento al segundo, tenemos:

Trabajo
———— = Dinero
Conocimiento

Ahora, como demuestra la ecuación, con un poco de Trabajo, cuando el Conocimiento se aproxima a cero, el Dinero tiende a infinito.

Conclusión: Cuanto menos sepas, más plata vas a hacer.

11. CONSECUENCIAS DE LA ADMINISTRACION.

- Un Licenciado en Administración pasa una semana en su nueva oficina con el Gerente al que va a reemplazar. El último día, antes de marcharse, le cuenta que le dejó dos sobres en el escritorio y que el primer sobre debe ser abierto si sufre algún tipo de crisis con la empresa y el segundo sobre, si ocurre una crisis más adelante.

Tres meses más adelante ocurre una crisis mayor, todos los empleados estaban equivocados (lo usual) y el Administrador se sintió amenazado por la situación.

El recordó las palabras de su predecesor y buscó y abrió el primer sobre.

El mensaje adentro decía “cúlpame”. Él lo hizo y se salvó de las consecuencias.

Tres meses después, en su próxima crisis abrió el segundo sobre.

El mensaje adentro decía “escribe dos sobres”.

12. LECCIONES DE MARKETING

1) Estás en una fiesta y ves una mujer muy atractiva. Te acercas a ella y le dices: «Soy muy bueno en la cama».

Eso es marketing directo.

2) Estás en una fiesta con un grupo de amigos y ves una mujer muy atractiva.

Uno de tus amigos se le acerca y le dice: «Ese tipo que está ahí es muy bueno en la cama».

Eso es publicidad.

3) Estás en una fiesta y ves una mujer muy atractiva. Le pides su número de teléfono. Al día siguiente la llamas y le dices: «Soy muy bueno en la cama».

Eso es telemarketing.

4) Estás en una fiesta y ves una mujer muy atractiva. La reconoces.

Te acercas a ella, le refrescas su memoria y le dices: «¿Te acuerdas lo bueno que soy en la cama?».

Eso es Customer Relationship Management.

5) Estás en una fiesta y ves una mujer muy atractiva.

Te levantas, te arreglas tu ropa, te acercas a ella y le sirves una copa. Le abres la puerta cuando sale. Luego le ofreces un cigarro y le dices:

«Soy muy bueno en la cama».

Eso son relaciones públicas.

6) Estás en una fiesta y ves una mujer muy atractiva. Ella se acerca a tí y te dice:

«He oído que eres muy bueno en la cama». Eso es Branding, el poder de la marca.

13. DE ECONOMISTAS

Una asociación de ganaderos quiere conseguir mejorar una raza de vacas para que den más leche, y reúnen a varios científicos y los asignan en grupos independientes para que busquen varias soluciones, y luego adoptar la de mayor rendimiento.

Al cabo de un plazo preestablecido, empiezan a leer los resultados. Unos criadores de ganado proponen un plan de cruzamientos, y basándose en experiencias anteriores se comprometen a lograr una mejora del 3%. El grupo de ingenieros genéticos propone introducir ciertos genes que deberían mejorar la productividad un 10%. Un equipo de veterinarios propone unas modificaciones en los establos que harían que las vacas fuesen más felices, y producirían un 2% más de leche, que habría que sumar a las anteriores mejoras. Otro equipo propone un cambio de dieta que mejoraría el rendimiento en un 7%, otros quieren suministrar hormonas a las vacas para subir un 8%.

Entonces aparece el equipo de los economistas, que dicen que son capaces de mejorar la producción en un 3.000%. Todo el mundo se pone muy contento, y se apresuran a leer el proyecto, que empieza diciendo: «Supongamos una vaca convexa, acotada, continuamente diferenciable y de buen comportamiento...»

14. DE ESTADISTICA

Tres estadísticos van por el monte de caza. De repente, una perdiz levanta vuelo. El primer estadístico dispara y su disparo sale desviado a un metro a la derecha de la perdiz. El segundo estadístico dispara y falla por un metro a la izquierda. El tercer estadístico no dispara, pero exclama en tono triunfal: «¡lo conseguimos, lo conseguimos!»

15. DE CONTADORES

- Un estudiante de Contador de último año observa como su compañero para andando en una bicicleta nueva. Entonces lo detiene y le pregunta sobre el origen de la bicicleta. "El

otro día me pasó algo muy gracioso”, le contó el amigo, “una estudiante de primer año me pasa con la bicicleta, cuando de repente para, se saca toda la ropa y me dice que tome lo que yo quiera!!!”. A lo cual el primer estudiante responde “Buena elección, la ropa no te hubiera servido!!”

- ¿Por qué las firmas de Auditoría solo dan 10 minutos para un coffee break?
Porque si los descansos fueran más largos tendrían que reentrenar a todo el personal

16. VISITA A LA ADMINISTRACION DE IMPUESTOS

Un hombre fue citado para una investigación fiscal en la administración de impuestos Asustado, le preguntó a su contador de que manera vestirse.

-Usa harapos, para que piensen que eres mendigo, replicó el contable.
Cuando le pregunto a su abogado, este le dijo exactamente lo contrario,
-no dejes que te intimiden. Usa tu mejor traje y corbata más elegante.

Confundido, el hombre decide preguntar a su mujer, le cuenta de los dos consejos opuestos y le pide su opinión. Déjame contarte una historia, dice la señora: Cuando estaba a punto de

casarme contigo, le pregunté a mi madre que ponerme la noche de bodas.

- Ponte una bata pesada, de franela, que te llegue al cuello, me dijo mi madre.

Pero cuando le pregunté a mi mejor amiga, me dio otro consejo opuesto:

- Ponte el negligé más pequeño que tengas, transparente y con un escote que te llegue hasta el ombligo.

El hombre protesta; pero mi amor, ¿qué tiene que ver eso con mis impuestos?

- Pues que no importa como te vistas, te van a coger igual

17- EL USO DE LA INFORMACION.

Un hombre se va a dar una ducha en el momento que su esposa está terminando de hacerlo. En ese preciso instante suena el timbre de la puerta. Después de algunos segundos de duda, ambos deciden que ella irá, por lo cual, se envuelve en una toalla, va, abre la puerta y se encuentra con el vecino de al lado de casa.

Antes de que ella pronuncie una palabra el vecino le dice:

- Le doy \$ 1000 si deja caer la toalla en el suelo.

Ella piensa unos segundos, se decide, deja caer la toalla y se queda en cueros frente al vecino que, después de unos segundos, mete la mano en el bolsillo, saca \$ 1000, se los entrega, da media vuelta y se va...

Aún confundida, cierra la puerta rápidamente, se envuelve otra vez en la toalla y vuelve al baño a secarse el pelo. Cuando llega, su marido le pregunta quién había tocado el timbre.

- El vecino de al lado, dice ella.

Y el marido le pregunta: - ¿Te devolvió los \$1000 que le presté?

Conclusión: *Si usted comparte la información crítica con sus asociados, principalmente sobre créditos y riesgos, evitará situaciones indeseables.*

18- ESTAR BIEN INFORMADO.

Un cura va conduciendo cuando ve una monja parada a un lado de la carretera, esperando el autobús. El cura se detiene y le ofrece llevarla hasta el pueblo más próximo.

La monja acepta y pone el equipaje en el asiento trasero. Al sentarse, su hábito se abre un poco y deja ver una hermosa pierna.

Cuando el cura lo advierte casi ocurre un accidente. Consigue controlar el coche, aunque no resiste la tentación y pone la mano en la pierna de ella. La monja mira al cura y le dice:

-Padre, recuerde el Salmo 129.

El cura retira rápidamente su mano y pide disculpas, pero sus ojos se resisten a dejar de mirar la pierna, por lo que, poco después, su mano salta de la palanca del cambio esta vez a la rodilla de la monja:

- Padre, recuerde el salmo 129, reitera la monja.

El cura, contrariado, retira la mano y trata de disculparse:

- La carne es débil, hermana...

Llegan a su destino y ella mira al cura significativamente y le agradece el favor de haberla acercado a su destino. El cura prosigue su viaje y cuando llega a su destino corre a ver lo que dice el salmo 129.

Salmo 129: "Sigue adelante e inténtalo. Alcanzarás la gloria".

Conclusión: *Esté informado al máximo sobre temas relacionados con su trabajo o se expone a perder grandes oportunidades.*

19- COMO REACCIONAR ANTE UNA SITUACION DESFAVORABLE.

Un joven de la ciudad se fue al campo y le compró un burro a un viejo campesino por \$100. El anciano acordó entregarle el animal al día siguiente, pero al día siguiente el campesino le dijo:

- Lo siento, hijo, pero tengo malas noticias. El burro murió.

- Bueno, entonces, devuélvame mi dinero.

- No puedo, lo he gastado ya.

- Bien, da igual, entrégueme el burro.

- Y ¿para qué? ¿qué va a hacer con él?, como sea está bien...

- Lo voy a rifar.

- ¡Estás loco! ¿Cómo vas a rifar un burro muerto?

Un mes después de este suceso se volvieron a encontrar el viejo vendedor y el joven comprador.

- ¿Qué pasó con el burro?
- Lo rifé. Vendí 500 papeletas a \$2 y gané \$998.
- ¡¡¿Y nadie se quejó?!!
- Sólo el ganador, pero a él le devolví sus \$2.

Conclusión: *Éste es un ejemplo de cómo convertir una situación desfavorable en un éxito.*

20- SOBRE LA INFORMACION CORRECTA Y VERAZ.

Un reo, condenado a cadena perpetua por asesinato premeditado y alevoso, se fuga de la prisión después de estar 22 años en la cárcel. Al huír entra en una casa en la que duerme una joven pareja. El reo ata al hombre en una silla y a la mujer en la cama. A continuación acerca su rostro al cuello de la mujer y sale de la habitación.

Arrastrando la silla, el hombre se acerca desesperadamente a su mujer y le dice:

- Mi amor, este hombre no ha visto una mujer en años. Lo vi besando tu cuello y aprovechando que ha salido, quiero pedirte que cooperes con él y hagas todo lo que te pida. Si quiere tener sexo contigo no lo rechaces y finge que te gusta. ¡No lo hagas enojar! ¡Nuestras vidas dependen de ello! Sé fuerte, mi vida, yo te amo.

La joven esposa le dice al marido:

- Querido, estoy complacida de que pienses así. Efectivamente, ese hombre no ha visto en muchos años una mujer, pero no estaba besando mi cuello. Estaba diciéndome al oído que tú le gustas y me quería saber si guardábamos la vaselina en el lavabo. ¡Sé fuerte, mi vida!, ¡Yo también te amo!

Conclusión: *No estar informado verazmente puede acarrear serios inconvenientes. La información pronta y exacta es fundamental para sortear con éxito el ataque de la competencia desleal y así evitar ingratas sorpresas.*

21- SOBRE LOS PLANES ESTRATEGICOS.

Un muchacho entra en una farmacia y dice al farmacéutico:

- Señor, deme un preservativo. Mi novia me ha invitado esta noche a cenar en su casa y está que se derrite por mí, así que esta noche pretendo calmarla.

El boticario le despacha el preservativo y cuando el joven va a salir, vuelve sobre sus pasos y dice:

- Será mejor que me dé usted otro preservativo porque la hermana de mi novia, que es un bombón, me hace unos cruces de piernas que le veo hasta las entrañas, y como voy a ir a cenar a su casa...

Coge el segundo preservativo, piensa un momento y...

- Déme uno más, porque la madre de mi chica, que está de muerte la señora, cuando no está mi novia delante, me hace unas insinuaciones que... y como voy a ir a cenar a su casa esta noche...

Llega la hora de la cena y el muchacho tiene a un lado a su novia, al otro a la hermana y enfrente la mamá de ambas.

En ese instante llega el padre, que se sienta al frente de la mesa.

El muchacho baja la cabeza y empieza a rezar:

- Señor, te damos gracias por los alimentos... Bendícenos a todos... Y perdónanos si en algo te hemos ofendido...

Pasa un minuto y el chico sigue rezando: - ¡Gracias Señor!

A los diez minutos de rezos y oraciones la novia le dice: -No sabía que fueras tan religioso...

- ¡Ni yo que tu padre era el farmacéutico!

Conclusión: *No comente los planes estratégicos de la empresa a desconocidos porque la falta de confidencialidad le puede destruir su propia organización.*

22- QUIEN HABLE ULTIMO...

Un vendedor, un empleado administrativo y el gerente van a almorzar y, tirada en el suelo, encuentran una antigua lámpara de aceite. La frotan y aparece un Genio envuelto en una nube de humo.

- Como generalmente otorgo tres deseos, les voy a dar uno a cada uno, dice el Genio.

- ¡A mi primero! ¡Yo primero! Pide el empleado administrativo. Quiero estar de vacaciones en el Caribe y ... ¡Puff! ...¡Desaparece!

Sin salir de su asombro, el vendedor grita:

¡Ahora a mí! ... ¡Quiero estar en Hawaii!, descansando en la playa con mi masajista personal, con una inagotable provisión de cerveza y con una top model. Y ... ¡Puf! ...

¡Desaparece!

- Bueno, ahora te toca a tí, le dice el Genio al gerente.

- Quiero que esos dos vuelvan a trabajar después del almuerzo, dice el gerente.

Conclusión: *Siempre hay que dejar que el jefe hable el primero.*

23. UN VENDEDOR EN LOS TIEMPOS DE INTERNET

8:00 : Llego a la oficina y saludo a mi jefe.

8:02 : Prendo la computadora y me conecto a Internet.

8:04 - 8:40 : Leo los mails que me llegaron la noche anterior.

8:40 - 8:48 : Reenvío algunos de los mejores a la lista de correo.

8:48 - 8:50 : Reviso las cosas que tengo pendientes para hacer ese día.

8:50 - 9:50 : Navego por el web site de una revista que supuestamente sacó fotos inéditas de Jennifer López haciendo el amor con un perro.

9:50 - 10:00 : Hago un par de llamadas de trabajo.

10:00 - 11:00 : Cumpló la cita que tenía con mi última conquista en un chat. 11:00 - 11:05

: El jefe me llama para pedirme el último informe de ventas de la empresa. Dice que lo

necesita en 15 minutos. Me pongo nervioso.

11:05 - 11:25 : Corro para terminar el dichoso informe en 15 minutos, cuando la idea era dedicarle al menos tres días!!!

11:25 - 11:59 : Vuelvo a entrar al chat y termino la charla que dejé inconclusa.

12:00 : Me salta un aviso en la pantalla sobre la llegada de un nuevo correo. Otro de la lista de correo.

12:01 - 12:30 : Nueva tanda de respuestas de los últimos mensajes de la mañana (valga aclarar que de los 20 que he recibido hasta ahora, 19 son personales y uno del jefe de personal de la empresa anunciando que se tomarán medidas drásticas para controlar la pérdida de tiempo de los empleados durante las horas de trabajo).

12:30 - 14:00 : Almuerzo

14:30 - 14:50 : Primera sesión de revisión del correo de la tarde.

14:50 - 15:30 : Tarde caliente: navegación interrumpida por mis páginas porno preferidas. Interrumpida por que cada vez que alguien se acerca a mi escritorio tengo que esconder mil acalorada búsqueda poniendo a funcionar una opción de emergencia que despliega cuadros estadísticos sobre toda la pantalla del computador en pocos segundos. Lo más difícil de esta táctica es controlar los banners porno que saltan sin avisar y sin parar.

16:00 : El jefe me manda llamar y me regaña por lo malo del informe que le presenté esta mañana. Me lo devuelve para presentarlo, y mejorarlo, al otro día.

16:05 - 16:35 : Ojeo el informe y lo pongo de primero en la lista de cosas que tengo pendientes por hacer. Otra tarea que queda para el siguiente día porque ahora...

16:35 - 17:00 : Participo en el foro on-line "¿Le parece justo tener tanto trabajo?". Tenía que hacerlo, pues es una buena forma de desahogarme sobre las injusticias que cometen las empresas hoy en día.

17:00 - 17:02 : Hago una llamada a un cliente. No está. Aparece en mi pantalla el aviso de que recibí un nuevo correo de chistes.com

17:03 - 18:03 : Sesión de intercambio de chistes, fotos, fotomontajes, colmos, las 100 razones por las que es mejor ser hombre que mujer..., relatos de la vida, etc., etc. con mis amigos. Es la parte que más disfruto de mi día, cuando ayudo a difundir esta sana costumbre del correo.

18:04 - 18:14 : Arreglo mi escritorio y me sirvo un cafecito.

18:14 - 19:00 : Busco en páginas de subastas, almacenes virtuales y cuanto sitio encuentro unas aletas para buceo que quiero comprar desde hace días y no he podido encontrar.

19:01 - 19:59 : Entro por última vez al correo. Respondo y mando nuevos mensajes para el día siguiente.

20:00 : Salgo de la oficina después de un arduo día de trabajo. ¡Es injusto que uno tenga que trabajar 12 horas al día! ¿No?

24. ANTE UNA CRISIS

* Marketing dice que tiene un plan para salir.

* Finanzas dice que no se puede gastar en ese plan.

* El Departamento Legal dice que tiene que revisarlo.

* Al Departamento de Personal le preocupa quien lo va a hacer.

* El Departamento de Planificación piensa que es arriesgado salirse de los planes.

- * Fabricación quiere ir más espacio.
- * La Dirección quiere responsabilizar a alguien.
- * El Directorio ya tiene elegida su víctima: hay que echar a los de Marketing.

25. PARA QUE TRABAJAR TANTO?

Un banquero americano estaba en el muelle de un pueblito caribeño, cuando llegó un botecito con un solo pescador. Dentro del bote había varios atunes amarillos de buen tamaño. El americano elogió al pescador por la calidad del pescado y le preguntó cuánto tiempo le había tomado pescarlos.

El pescador respondió que sólo un rato. El americano le preguntó que por qué no permanecía más tiempo y sacaba más pescado. El pescador dijo que él tenía lo suficiente para satisfacer las necesidades inmediatas de su familia. El americano le preguntó qué hacía con el resto de su tiempo. El pescador dijo: - Duermo hasta tarde, pesco un poco, juego con mis hijos, hago siesta con mi señora, caigo todas las noches al pueblo donde tomo vino y toco guitarra con mis amigos. Tengo una vida agradable y ocupada.

El americano replicó: - Soy de Harvard y podría ayudarte. Deberías gastar más tiempo en la pesca y, con los ingresos, comprar un bote más grande y, con los ingresos del bote más grande, podrías comprar varios botes. Eventualmente tendrías una flota de botes pequeños. En vez de vender el pescado a un intermediario lo podrías hacer directamente a un procesador y, eventualmente, abrir tu propia procesadora. Deberías controlar la producción, el procesamiento y la distribución. Deberías salir de este pueblo e irte a la Capital, donde manejarías tu empresa en expansión. El pescador le preguntó: - ¿Pero cuánto tiempo tardaría todo eso? A lo cual respondió el americano: - Entre 15 y 20 años. - ¿Y luego qué? -preguntó el pescador.

El americano se rió y dijo que esa era la mejor parte. - Cuando llegue la hora deberías vender las acciones de tu empresa al público. Te volverás rico. Tendrás millones! - Millones ... ¿y luego qué? - Luego te puedes retirar. Te mudas a un pueblito en la costa donde puedes dormir hasta tarde, pescar un poco, jugar con tus hijos, hacer siesta con tu mujer, caer todas las noches al pueblo donde tomar vino y tocar guitarra con tus amigos. Y el pescador le respondió: ¿Y que cree que hago todos los días?

26. MEMO DE RECURSOS HUMANOS A TODOS LOS EMPLEADOS

MEMO De: Gerente de Recursos Humanos
 Para: Todos los empleados
 Asunto: Lenguaje de oficina y Prevención de accidentes

Estimado Personal, Solicitamos a todos que adopten las nuevas medidas que nuestro Gerente General acaba de resolver debido al malestar reinante en los últimos meses en la empresa. Esta comunicación es de carácter mandatorio. para todo el personal de la empresa.

INTENTE DECIR: "Tal vez pueda quedarme trabajando un poco más tarde"

EN VEZ DE: "¿Y cuándo miércoles creés que lo voy a poder hacer?"

INTENTE DECIR: "Estoy absolutamente seguro de que ello no es factible"
EN VEZ DE: "¡Ni loco!"

INTENTE DECIR: "Tal vez deberías intentarlo con..."
EN VEZ DE: "Búscate otro tarado"

INTENTE DECIR: "Yo no estuve a cargo de ese proyecto"
EN VEZ DE: "Ese desastre no es problema mío"

INTENTE DECIR: "Suena interesante"
EN VEZ DE: "¿Qué estupidez es ésta..?"

INTENTE DECIR: "No estoy seguro de que esto pueda ser implementado"
EN VEZ DE: "El día del aquero sale ese proyecto"

INTENTE DECIR: "Voy a ver cómo puedo intercalar eso en mi agenda"
EN VEZ DE: "¡Por qué demonios no me dijiste antes!"

INTENTE DECIR: "El no está familiarizado con el tema"
EN VEZ DE: "Ese infeliz no caza una"

INTENTE DECIR: "Constituye un verdadero desafío"
EN VEZ DE: "Esto es una gilada"

INTENTE DECIR: "El es un poco sensible "
EN VEZ DE: "Es un flor de maricón"

INTENTE DECIR: "Ella es una mujer emprendedora y enérgica"
EN VEZ DE: "Es una arpía hambrienta"

INTENTE DECIR: "Creo que deberías entrenarte un poco más"
EN VEZ DE: "No tenés la más mínima idea"

INTENTE DECIR: "Es sumamente bienintencionado y candoroso"
EN VEZ DE: "Es un tarado a pilas"

INTENTE DECIR: "Es un muy buen vocero del sector"
EN VEZ DE: "Es un alcahuete de novela"

INTENTE DECIR: "Deberíamos darle la oportunidad de destacarse en otro sector más acorde con su formación"
EN VEZ DE: "Rajen a ese inútil que es un cero a la izquierda"

INTENTE DECIR: "Es una Secretaria Ejecutiva con grandes dotes para las relaciones públicas"
EN VEZ DE: "Es más rápida que una Ferrari"

Muchas Gracias Departamento de Recursos Humanos

27. ¿COMO ES TRABAJAR EN ESTOS DIAS? ¿TE SENTIS IDENTIFICADO?

1. Te sentaste en el mismo escritorio por cuatro años pero trabajaste para 4 diferentes compañías.
2. El logo de la compañía en la entrada del edificio está sostenido con velcro.
3. Llevás permanentemente con vos un diskette con tu curriculum.
4. Te entusiasma un aumento del 1,6%.
5. Te enterás de los cambios en el Directorio por el noticiero de la TV. (o por los diarios mexicanos en Internet)
6. Lo peor que podés perder si se cae el sistema son los chistes.
7. Tu jefe no podría hacer tu trabajo.
8. Los honorarios del Directorio son mayores que el presupuesto anual del país.
9. Es de noche cuando entrás y cuando salís de la oficina.
10. Cuando aparece alguien atractivo seguro que es un visitante.
11. Estar enfermo sólo puede significar que estás internado o no podés caminar.
12. Ya estás atrasado cuando te asignan los objetivos.
13. Tu jefe te dice constantemente: "Cuando tengas unos minutos?", "En tu tiempo libre?", o bien "Esto puede ser una oportunidad para vos?"
14. Siempre postergás las vacaciones para el próximo año.
15. Estás convencido que solamente descansarás lo suficiente cuando mueras.
16. Cada mañana tenés cinco tareas para hacer en el día pero al mediodía ya hiciste otras diez.
17. Ya no podés ir a todas las fiestas de despedida de compañeros.
18. Todos los mensajes que te llegan tienen máxima prioridad.
19. Maldecís a la PC porque es demasiado lenta.
20. Te referís a tu departamento o sector como "este kilombo"
21. Almorzás a las 3 PM en tu escritorio.
22. La gente del help desk te reconoce por la voz.
23. Una de las tareas de tu agenda es "irme a casa"
24. Festejás haber completado una tarea.
25. Soñás con tomarte un avión, aunque sea a Bosnia.
26. Leíste esta lista y la entendiste completamente.

28. SUCEDE EN TODAS LAS EMPRESAS

El presidente de una empresa le dice a su gerente general: El lunes próximo, a eso de las 10 de la noche el cometa Halley se hará visible, es un acontecimiento que ocurre cada 78 años. Reúna al personal en el patio de la fábrica, todos usando cascos y anteojos de seguridad, que allí les explicaremos el fenómeno. Si llueve, el raro espectáculo no podrá ser visto a ojo desnudo, en cuyo caso entraremos en el comedor donde será exhibido un documental sobre el mismo tema.

El gerente al jefe de producción: Por orden del presidente, el lunes a las siete aparecerá el cometa Halley sobre la fábrica. Si llueve reúna a los empleados con cascos de seguridad y llévelos al comedor, donde tendrá lugar el raro fenómeno lo que sucede cada 78 años a ojo desnudo.

El jefe de producción al supervisor: A pedido de nuestro gerente general, el científico

Halley de 78 años, aparecerá desnudo en el comedor de la fábrica usando casco de seguridad, pues va a ser presentado un documental sobre el problema de la lluvia en los ojos.

El supervisor a su asistente: Todo el mundo desnudo, sin excepción, deberá estar en el patio el lunes a las siete, donde el famoso guitarrista Halley mostrará el documental "Bailando bajo la lluvia". El show se presenta cada 78 años.

Y por último el asistente a sus empleados: El jefe cumplirá 78 años el lunes, habrá una fiesta en el patio y en el comedor amenizada por el grupo Halley y sus cometas.

29. POSTULANTES DE LAS MEJORES UNIVERSIDADES

Cuatro jóvenes recién graduados de prestigiosas universidades (MIT, Harvard, Sorbonne y Universidad de Buenos Aires) solicitan empleo en New York, en una gigantesca empresa multinacional. Al cabo de unos días los llaman para hacer entrevista con el Director General. Al llegar, el Director les indica que deberán responder a una única pregunta que, dependiendo de su respuesta, el candidato podría ser contratado. El Director les pregunta: - ¿Cuál es la cosa más rápida del mundo?. A lo cual, el graduado del MIT contesta: - El pensamiento. Y el Director le pregunta: - ¿Por qué? El del MIT contesta: - Porque un pensamiento ocurre casi instantáneamente. El Director le indica que le encanta y cree que es una excelente respuesta. Pasa entonces al graduado de Harvard, que contesta: - Un parpadeo de ojos. - ¿Y por qué?. - Porque es tan rápido, que a veces ni sentimos cuando lo hacemos. El Director se queda encantado. Luego viene el graduado de Sorbonne y quien responde: - Señor Director, la electricidad. Cuando el Director le pregunta por qué, el de Sorbonne le responde: Porque cuando llegamos al interruptor de la luz, con un ligero movimiento podemos prender una luz a 5 kilómetros de distancia. - Excelente, responde el Director. Cuando le toca el turno al argentino de la UBA, éste responde: - Señor Director, la diarrea . . . El Director, anonadado, le pregunta: - ¿Qué dice? ¿Usted está bromeando? A lo que el graduado contesta: - No, señor, eso mismo, la diarrea. Fíjese que anoche tuve una diarrea tan fuerte que, antes de poder pensar, parpadear o encender la luz, ya me había cagado encima. - El Director determinó: - El empleo es suyo.

30. RRHH AL PURGATORIO!

Un día, mientras camina por la calle, una mujer de éxito, directora de Recursos Humanos (RRHH), es trágicamente atropellada por un camión y muere. Su alma llega al paraíso y se encuentra en la entrada a San Pedro en persona. "Bienvenida al paraíso" le dice San Pedro. "Antes de que te acomodes, parece que hay un problema. Verás, muy raramente un directivo ha llegado aquí y no estamos seguros de qué hacer contigo". "No hay problema, déjame entrar", le dice la mujer. "Bueno, me gustaría, pero tengo órdenes desde lo más alto. Lo que haremos será hacerte pasar un día en el infierno y otro en el paraíso, y luego podrás elegir dónde pasar la eternidad". "De hecho, ya lo he decidido. Prefiero estar en el paraíso, dice la mujer. "Lo siento, pero tenemos nuestras reglas". Y con esto San Pedro acompaña a la directora al ascensor y baja, baja, baja hasta el infierno. Las puertas se abren y se encuentra justo en medio de un verde campo de golf. A lo lejos hay un club y de pie delante de ella están todos sus amigos -colegas directivos

que habían trabajado con ella-, todos elegantemente vestidos y muy contentos. Corren a saludarla, la besan en las dos mejillas y recuerdan los buenos tiempos. Juegan un agradable partido de golf y luego por la noche cenan juntos en el club con langosta y caviar. Se encuentra también al Diablo, que de hecho es un tipo muy simpático y se divierte mucho contando chistes y bailando. Se está divirtiendo tanto que, antes de que se dé cuenta, es ya hora de irse. Todos le dan un apretón de manos y la saludan mientras sube al ascensor. El ascensor sube, sube, sube, y se reabre la puerta del paraíso donde San Pedro la está esperando. "Ahora es el momento de pasar al paraíso". Así que la mujer pasa las 24 horas sucesivas pasando de nube en nube, tocando el arpa y cantando. Se divierte mucho y, antes de que se dé cuenta, las 24 horas ya han pasado y San Pedro va a buscarla. "Entonces, has pasado un día en el infierno y otro en el paraíso. Ahora debes elegir tu eternidad". La mujer reflexiona un momento y luego responde: "Bueno, no lo habría dicho nunca, quiero decir, el paraíso ha sido precioso, pero creo que he estado mejor en el infierno". Así que San Pedro la acompaña hasta el ascensor y otra vez baja, baja, baja, hasta el infierno. Cuando las puertas del ascensor se abren se encuentra en medio de una tierra desierta cubierta de barro y desperdicios. Ve a todos sus amigos, vestidos con trapos, que están recogiendo los desperdicios y metiéndolos en bolsas negras. El Diablo la alcanza y le pone un brazo en el cuello. "No entiendo", balbucea la mujer. "Ayer estaba aquí y había un campo de golf y un club y comimos langosta y caviar y bailamos y nos divertimos mucho. Ahora todo lo que hay es una tierra desierta llena de desperdicios y todos mis amigos parecen unos miserables". El Diablo la mira y sonríe. "Ayer te estábamos contratando. Hoy eres parte del personal".

31. LA GRAN DIFERENCIA ENTRE LO QUE HACES VOS Y LO QUE HACE TU JEFE

Cuando algo te toma mucho tiempo, eres lento.
Cuando a tu jefe le toma mucho tiempo, es cuidadoso.

Cuando no lo haces, eres flojo.
Cuanto tu jefe no lo hace, esta muy ocupado.

Cuando cometes un error, eres un idiota.
Cuando tu jefe comete un error... "errar es humano".

Cuando haces algo sin que te digan, estas sobrepasando tu autoridad.
Cuando tu jefe hace lo mismo, es iniciativa.

Cuando defiendes tu punto de vista, eres un necio.
Cuando tu jefe lo hace, esta siendo firme.

Cuando se te olvide una regla de etiqueta, eres maleducado.
Cuando tu jefe no sigue ciertas reglas, es original.

Cuando tu complaces a tu jefe, eres un chupamedias.
Cuando tu jefe complace al suyo, es cooperativo.

Cuando estas fuera de la oficina, estas perdiendo el tiempo.
Cuando tu jefe esta fuera de la oficina, esta en un negocio.

Cuando tomas de más en un encuentro social, eres un borracho.

Cuando tu jefe hace lo mismo, aprecia a las mujeres.

Cuando estas enfermo en tu casa, eres un mentiroso.
Cuando tu jefe se reporta enfermo, debe estar muy enfermo.

Cuando pides salir, seguro vas a descansar por ahí.
Cuando tu jefe pide salir, es que tuvo demasiado trabajo.

32. RUEGO DE UN EMPLEADO A SU JEFE

" Nunca me des trabajo a la mañana. Siempre espera hasta las 4PM para hacerlo. El desafío de un deadline así me motiva.

" Si es un trabajo urgente, entra e interrúmpime cada 10 minutos para preguntarme cómo voy. Eso me ayuda. O mejor todavía, parate atrás mío y dame tus consejos cada vez que toco una tecla.

" Cada vez que te "borres" nunca me digas donde fuiste, eso me da la oportunidad de ejercitar mi creatividad cada vez que alguien pregunta dónde estás.

" Si tengo los brazos cargados con papeles, cajas, libros y supplies, no me abras la puerta. Necesito aprender cómo se las arreglan los parapléjicos, y abrir las puertas sin usar las manos es un buen entrenamiento.

" Si me das más de un trabajo a la vez, no me los priorices. Soy vidente. " Hací todo lo posible para que yo me quede a trabajar hasta tarde. Adoro esta oficina y realmente no tengo a dónde ir ni nada que hacer fuera acá. No tengo vida que no sea laboral.

" Si hice un trabajo que te gusto, mantenelo en secreto. Si se llega a saber podría servir para que me ascendieran.

" Si hice un trabajo que no te gusto, contásele a todo el mundo. Me encanta que mi nombre sea tan popular que esté en boca de todos. Nací para ser famosa. " Si tenés instrucciones especiales para hacer un trabajo no las anotes. Es más, guardalas hasta que el trabajo esté casi terminado. No tiene sentido confundirme con información inútil.

" Nunca me presentes a la gente que está con vos. No tengo derecho a saber nada. En la cadena alimentaria yo soy "plancton". Cuando después me hablés de ellos, mis sabias deducciones harán que los identifique.

" Se bueno conmigo sólo cuando el trabajo que estoy haciendo realmente cambiara tu vida y te llevara derecho al integrar el directorio de la compañía.

" Contame todos tus problemas. Nadie más tiene problemas y es bárbaro saber que alguien es menos afortunado que uno. " Particularmente me encanta la historia de todo lo que te quitaron de ganancias sobre tu bono anual, ese que recibiste por ser tan buen jefe.

" Esperá hasta el día de bajarme mi evaluación de fin de año y SOLO DESPUES DE HACERLO decime cuáles debieron haber sido mis objetivos del año.

" Evaluame como "performance mediocre" en dicha evaluación, especialmente si el costo de vida aumenta. Yo no trabajo para ganar dinero.

33. ¿MI OFICINA ES MEJOR QUE UNA PRISION?

Usted no puede compararse con un delincuente. Usted es un hombre o mujer honrado/a y con su duro esfuerzo cotidiano alimenta su familia y colabora en el crecimiento de su país. Por ello, existen grandes diferencias entre una celda de prisión y su oficina, y con el fin de que valore las ventajas de la vida sacrificada y laboriosa, se las recordamos una vez más:

1. En la prisión pasas la mayor parte del tiempo en una celda de 3 por 2.5 metros. En el trabajo pasas la mayor parte del tiempo en un cubículo de 1.5 por 2 metros. 2. En la prisión la celda tiene una ventana pequeña al exterior y ventilación natural. En el trabajo los cubículos no tienen ventanas al exterior y la ventilación no existe. 3. En la prisión te dan tres comidas al día (gratis). En el trabajo, tenés 40 minutos para salir a comer pagás vos y es peor que la de la prisión. 4. En la prisión nadie te molesta porque fumes. En el trabajo si fumas te declaran inadaptado social. 5. En la prisión la pena se acorta por buen comportamiento. En el trabajo si te portás bien te premian con más trabajo. 6. En la prisión nadie te molesta porque veas TV o leas un libro. En el trabajo si te descubren viendo TV o leyendo un libro te despiden. 7. En la prisión permiten que tu familia y amigos te visiten. En el trabajo ni siquiera puedes hablar con ellos por teléfono. 8. En la prisión hacés ejercicios todos los días: caminás por el patio y practicás deportes En el trabajo no levantas la cabeza del escritorio tu espalda es un nudo y la escoliosis severa te impide pararte derecho. 9. En la prisión tus gastos los pagan los contribuyentes y nadie te obliga a trabajar. En el trabajo tenés que pagar todos los gastos por ir a trabajar, y además te deducen con los que pagan los gastos de los encarcelados. 10. En la prisión los guardacárceles por lo general son unos sádicos. En el trabajo TAMBIEN y los llaman Jefes. ¡Estupendo! listos para vivir una jornada más de gloriosa actividad en la oficina. Y recuerde: en pocos minutos más y mientras usted se rompe el lomo bajo una pila de papeles, en la cárcel los sufridos presos empezarán a jugar un partido de fútbol en el patio. ¿ROBAMOS UN BANCO?

34. Y... SI LO DICE EL DIRECTORIO...

La empresa tenía un depósito de chatarra en el medio del desierto. El Directorio un día dijo: "Alguien puede entrar a robar durante la noche". Entonces crearon el puesto de Sereno y tomaron a una persona para el trabajo. Entonces el Directorio dijo: "¿Cómo puede hacer el sereno su trabajo Sin capacitación?". Entonces los gerentes crearon un área de planeamiento y tomaron dos personas, una para escribir las instrucciones y otra para realizar estudios de tiempo. Entonces el Directorio dijo: "¿Cómo vamos a saber que el sereno está realizando sus tareas correctamente?". Entonces los gerentes crearon el Departamento de Control de Calidad y contrataron dos personas: una para realizar los estudios y otra para escribir los reportes. Entonces el Directorio dijo: "¿Cómo va a cobrar su sueldo toda esta gente?". Entonces crearon los siguientes puestos: controlador de horarios y pagador de sueldos. Y contrataron dos personas. Entonces el Directorio dijo: "¿Quién va a llevar la administración contable de toda esta gente?". Entonces crearon un área administrativa y contrataron a tres personas: un contador, un asistente y una secretaria. Entonces el Directorio dijo: "Tenemos este depósito de chatarra en funcionamiento desde hace un año y estamos \$18,000 por encima del presupuesto. Debemos recortar gastos". Entonces los gerentes echaron al sereno.

35. CLASIFICADOS

Buscopersonaltecnicoparaarreglarmibarraespaciadora.
Vndo tclado d computadora qu l falta una tcla.
Se solicita jovencita de grandes aspiraciones para trabajar como aspiradora.
Ce dan Klases de Hortografya!
Chico tímido busca... bueno... estee... no, bueno... nada... no importa

36. CHISTES CORTOS

El Jefe estaba contando chistes y todos los empleados se estaban riendo. Pero hay uno que no se ríe a lo que el jefe le pregunta: - Que pasa. Por que no te ríes?, ¿No te hacen gracia los chistes? A lo que el empleado responde: - Es que yo ya estoy fijo.

Un empresario concurre a una consultoría y pregunta: ¿Cuánto cobran por realizar un estudio? El consultor le responde: primero estructuramos el proyecto, y cobramos 5.000 dólares por contestar a 3 preguntas. ¿No es eso exageradamente caro? Puede ser... ¿y su tercer pregunta?

Señor gerente, vengo a pedirle un aumento de sueldo, porque me he casado. - Lo siento, pero la empresa no responde por desgracias ocurridas fuera del horario de trabajo.

Entra la secretaria en el despacho del gerente: Señor Ramirez, hay aqui fuera un vendedor con un bigote muy grande. Digale que ya tengo uno

37. GERENTE O INGENIERO?

Un hombre camina por la calle de un pequeño pueblo, cuando de pronto se da cuenta que encima de él hay un globo aerostático flotando. De ese globo cuelga una canasta, y en esa canasta hay un señor, que le hace señas desesperado. Con curiosidad, se aproxima lo más que puede y escucha con atención. Al fin, el piloto del globo logra que el aparato descienda un poco y le grita:

- Disculpe ¿podría ayudarme? Prometí a un amigo que me encontraría con él a las dos de la tarde, pero ya son las dos y treinta, y no sé dónde estoy.

El transeúnte, con mucha cortesía le respondió:

- Claro que puedo ayudarle! Usted se encuentra en un globo de aire caliente, flotando a unos veinte metros encima de esta calle. Está a cuarenta grados de latitud norte y a cincuenta y ocho grados de longitud oeste.

El aeronauta escucha con atención y después le pregunta con una sonrisa :

- ¿Amigo, es usted ingeniero?

- ¿Si señor, para servirle, pero ¿cómo lo supo?

- Porque todo lo que usted me ha dicho es técnicamente correcto, pero esa información no me sirve de nada, y sigo perdido.

El ingeniero se queda callado a su vez y al final le pregunta al del globo:

- ¿Usted, no será por casualidad, gerente?

- Si, soy gerente de una empresa. ¿Cómo lo ha averiguado?

- Ah! Muy fácil : Usted no sabe ni dónde está, ni para donde va. Hizo una promesa que no tiene ni idea de cómo cumplir, y espera que otro le resuelva el problema. Está exactamente tan perdido como antes de preguntarme. Pero ahora, por algún extraño motivo, resulta que la culpa es mía.

38. CARTEL EN LA EMPRESA

ATENCIÓN: TODO EL PERSONAL
TEMA: AUSENCIAS EXCESIVAS
LAS SIGUIENTES REGLAS ESTÁN EN VIGENCIA

ENFERMEDAD:

Absolutamente no hay excusas. No aceptaremos más lo que diga su médico como prueba, como creemos que si puede ir al doctor, puede venir a trabajar.

AUSENCIA POR UNA OPERACIÓN:

No estamos permitiendo más esta práctica. Queremos desalentar toda idea de que pueda necesitar una operación, como creemos que mientras sea un empleado aquí va a necesitar todo lo que sea que tenga, y no debería considerar quitarse nada. Lo contratamos como es y que le saquen algo ciertamente lo haría menos de lo contratado por nosotros.

ACCIDENTES

Nuestros programas de seguridad y Compañía de Seguros prelude toda pérdida de tiempo por accidentes. Primeros auxilios en casi todas las circunstancias serán tratados durante los recreos normales. La aplicación de entablillar, hemorragias y respiración artificial pueden tratarse en otros momentos, cuando el trabajo así lo permita.

MUERTES (QUE NO SEA LA PROPIA)

Esto no es una excusa. No hay nada que pueda hacer por ellos y siempre hay alguien con un menor nivel laboral que pueda ocuparse de los arreglos. Sin embargo, si el funeral puede llevarse a cabo por la tarde, estaremos complacidos en dejarlo salir una hora antes, siempre y cuando su parte del trabajo esté suficientemente avanzada como para que se pueda seguir trabajando en su ausencia.

MUERTE (LA PROPIA)

Esto va a ser aceptado como una excusa, pero un aviso de 2 semanas es requerido, como consideramos que es su deber enseñar a alguna otra persona su trabajo.

UTILIZACIÓN DEL TOILETTE

Demasiado tiempo está siendo utilizado en el toilette. En el futuro se deberá ir por orden alfabético. Por ejemplo, aquellas personas cuyos nombres comiencen con "A" irán de 8.00 a 8.15hs, "B" irá de 8.15 a 8.30hs

39. SORPRESA DE CUMPLEANOS

Un hombre le relataba a otro por que había despedido a su secretaria.

- Dos semanas atrás, - contaba él - fue mi cumpleaños numero 37 y no me sentía nada bien cuando me levante esa mañana. Fui a desayunar sabiendo que mi esposa estaría contenta y me diría "Feliz Cumpleaños" y quizás tuviera un regalo para mi, pero ella ni siquiera me dio los buenos días. Yo dije para mis adentros... "Bueno, quizás mis hijos se acuerden". Los niños vinieron a desayunar y no dijeron una sola palabra. Cuando me fui a mi oficina me sentía totalmente deprimido, y para mis adentros pensé: "Ni siquiera el perro se mostró agradecido, valiente

chiste este de celebrar un cumpleaños más, a toda mi familia le importo poco". Al entrar en mi despacho, mi bella secretaria, Jeanette, me dijo: "Buenos días licenciado, y feliz cumpleaños!". Ahí me empecé a sentir un poco mejor, por lo menos ella si se acordaba. Después de innumerables reuniones y telefonazos, ya cerca de las dos de la tarde, entro Jeanette y me dijo: - Sabes, hace un día precioso y además es tu cumpleaños, ¿que tal sí vamos a comer los dos solos, tú y yo?". Y yo me dije: "Esta es la mejor cosa que he oído en todo el día", así que tome mi saco y salimos, en vez de ir a comer al lugar acostumbrado, fuimos a un sitio "seguro", en el campo, un lugar mucho más privado. Comimos y nos tomamos varios martinis, la comida estuvo deliciosa, nos divertimos bastante. De regreso a la oficina, ella dijo "Sabes, para que desperdiciar este ambiente, mejor no regresemos a la oficina. En vez de regresar, te invito a mi departamento en donde te podré preparar unos deliciosos martinis o lo que tu quieras." Una vez dentro del departamento, puso música suave (por cierto una de mis preferidas), la luz tenue y me dijo de manera prometedora: "Si no te molesta, creo que voy a mi recámara a cambiarme de ropa y ponerme algo más cómodo, ahora regreso". Yo la deje ir... no me molestaba eso. Ella entró en su habitación, cerrando la puerta a su paso, y a los seis minutos regreso cargando un gran pastel de cumpleaños... seguida de mi esposa, hijos y algunos compañeros de oficina, todos ellos cantando "Cumpleaños Feliz". Y allí estaba yo, desnudo en la sala, solo con las medias puestas.

40. JEFES

Jefe: - Este es el cuarto día que usted llega tarde esta semana. ¿Qué conclusión saca de eso?

Empleado: - Que hoy es jueves...

De empresario a empresario

- ¿Cómo consigues que tus empleados lleguen puntuales al trabajo?

- Sencillo, tengo 30 empleados, pero sólo 20 aparcamientos.

Actuaciones

Mientras mi jefe actúe como si me estuviera pagando un buen sueldo... yo actuaré como si estuviera haciendo un buen trabajo.

Enredos en el trabajo

Jefe: - ¿Quién te ha dicho que puedes pasarte dando vueltas sin trabajar todo el día, sólo porque tuvimos un rollo???

Secretaria: - Mi abogado...

Conformidad

Empleado: - Usted me prometió subirme el sueldo, cuando estuviera conforme conmigo.

Jefe:- ¿Y cómo puedo estar conforme con un empleado que quiere que le suban el sueldo?

Búsqueda de personal

Jefe de personal: - Aquí buscamos un empleado que no se amilane ante ningún trabajo, y no se enferme nunca.

Aspirante: OK, yo le ayudo a buscarlo.

Agradecimiento

Jefe: Antonio, yo sé que el sueldo no le alcanza para casarse... pero algún día me lo agradecerá.

Pedido rechazado

Empleado: Jefe, ¿puedo salir hoy dos horas antes? Mi mujer quiere que la acompañe a hacer compras.

Jefe: - De ninguna manera.

Empleado: - Gracias jefe, yo sabía que usted no me iba a defraudar.

41. MODELOS GERENCIALES

Un pollito se encontraba en el campo paseando distraidamente cuando de repente apareció un gavilán que lo empezó a sobrevolar con la intención de comérselo. Al darse cuenta de su situación, el pollito se refugió debajo de una vaca y le pidió por favor que lo protegiera del gavilán.

Muy amablemente, la vaca hizo caca encima del pollito con la intención de esconderlo del ave de rapiña. Cuando el pollito se vio sumergido en estiércol pensó: "Yo le pido ayuda y ella me hace esto", y sacó la cabeza afuera para pedir auxilio nuevamente. Pero ni bien empezó a piar, lo escuchó el gavilán, quien inmediatamente lo sacó del estiércol y se lo comió.

MODELO GERENCIAL NUMERO 1:

"No todo el que te caga es tu enemigo"

MODELO GERENCIAL NUMERO 2:

"No todo el que te saca de la mierda es tu amigo"

MODELO GERENCIAL NUMERO 3:

"Si estas tapado de mierda hasta la coronilla, pero a salvo, no digas ni pio"

Un cuervo estaba sentado en una rama de un árbol, sin hacer nada todo el día. Un pequeño conejo se dio cuenta de esto y le preguntó:

"Puedo sentarme como tu y pasarme todo el día sin hacer nada?"

El cuervo respondió: "Claro que sí, ¿por qué no?" El conejo se sentó en el suelo, y descansó. Repentinamente, apareció un lobo, saltó encima del conejo y se lo comió.

MODELO GERENCIAL NUMERO 4:

"Para estar sentado sin hacer nada, debes estar muy, muy alto".

42. JEFES Y EMPLEADOS

Llega el presidente de una compañía y le dice al vicepresidente (ambos por supuesto sin otra cosa que hacer):

Si hago el amor con mi mujer es cuestión de placer o de trabajo?

No tengo ni idea, responde el vice

Pues te doy 1 hora para que me des una respuesta

El vicepresidente va entonces al Gerente General, que también estaba sin nada que hacer y le suelta:

Oye si nuestro amado presidente se voltea a su mujer es cuestión de trabajo o de placer?

El Gerente General tampoco tiene ni idea y el vice le dice que tiene 55 minutos para resolverlo.

El Gerente General recurre al Director de División, el que a su vez recurre al Gte de Departamento, quien se dirige al Supervisor el que a su vez debe entenderse con el Jefe, quien habla con el jefe de sección.

Total que al fin el jefe de sección se dirige al becario, a quien no le cabía un misero papel mas encima de la mesa y estaba hasta el cuello de trabajo:

Becario, becario, una pregunta.

Tiene que ser ahora? Estoy tapado de trabajo...

Una sola pregunta muy importante

Bueno, que necesita?

Si nuestro amado presidente se voltea a su mujer es una cuestión de trabajo o de placer? Tiene 2 minutos para resolverlo.

Es obvio que se trata de placer, responde el becado.

Ahhhh , y como has contestado tan rapido????

Porque si fuera trabajo... Lo estaría haciendo yo!!!

|

43. UNA CARICIA EN EL ALMA: UN MENSAJE SOBRE EL TIEMPO

Con el tiempo aprendes que estar con alguien porque te ofrece un buen futuro, significa que tarde o temprano querrás volver a tu pasado.

Con el tiempo comprendes que solo quien es capaz de amarte con tus defectos, sin pretender cambiarte, puede brindarte toda la felicidad que deseas.

Con el tiempo te das cuenta de que si estas al lado de esa persona solo por acompañar tu soledad, irremediabilmente acabarás deseando no volver a verla.

Con el tiempo te das cuenta de que los amigos verdaderos valen mucho mas que cualquier cantidad de dinero.

Con el tiempo entiendes que los verdaderos amigos son contados, y que el que no lucha por ellos tarde o temprano se vera rodeado solo de amistades falsas.

Con el tiempo aprendes que las palabras dichas en un momento de ira pueden seguir lastimando a quien heriste, durante toda la vida.

Con el tiempo aprendes que disculpar cualquiera lo hace, pero perdonar es solo de almas grandes...

Con el tiempo comprendes que si has herido a un amigo duramente, muy probablemente la amistad jamas volvera a ser igual.

Con el tiempo te das cuenta que aunque seas feliz con tus amigos, algun dia lloraras por aquellos que dejaste ir.

Con el tiempo te das cuenta de que cada experiencia vivida con cada persona, es irrepetible.

Con el tiempo te das cuenta de que el que humilla o desprecia a un ser humano tarde o temprano sufrira las mismas humillaciones o desprecios multiplicados.

Con el tiempo aprendes a construir todos tus caminos en el hoy, porque el terreno del mañana, es demasiado incierto para hacer planes.

Con el tiempo comprendes que apresurar las cosas o forzarlas a que pasen ocasionara que al final no sean como esperabas.

Con el tiempo te das cuenta de que en realidad lo mejor no era el futuro, sino el momento que estabas viviendo justo en ese instante.

Con el tiempo veras que aunque seas feliz con los que estan a tu lado, añoraras terriblemente a los que ayer estaban contigo y ahora se han marchado.

Con el tiempo aprenderas que intentar perdonar o pedir perdon, decir que amas, decir que extrañas, decir que necesitas, decir que quieres ser amigo.... ante una tumba..., ya no tiene ningun sentido...

Pero desafortunadamente....SOLO CON EL TIEMPO....

Y como aun es tiempo... saludo a todos.. para los que ya no estamos juntos, por todos los momentos buenos y malos que nos toco vivir..
y a todos con los que ahora estoy pasando buenos momentos.. gracias por estar ...

Y RECUERDA ESTAS PALABRAS :

"EL HOMBRE SE HACE VIEJO MUY PRONTO Y SABIO MUY TARDE",
JUSTAMENTE CUANDO YA NO HAY TIEMPO.....

44. INCENTIVOS POR OBJETIVOS

Había una vez, en un pueblo, dos hombres que se llamaban Joaquín González; uno era sacerdote, el otro era taxista. Quiere el destino que los dos mueran el mismo día.

Llegan al cielo, donde les espera San Pedro.

- ¿Tu nombre? -pregunta San Pedro al primero.

- Joaquín González.

- ¿El sacerdote?

- No, no; el taxista.

San Pedro consulta su planilla y dice:

- Bueno, te has ganado el Paraíso. Te corresponden estas túnicas de seda con hilos de oro y esta vara de oro con incrustaciones de rubíes. Puedes pasar.

- Gracias, gracias... -dice el taxista.

Pasan dos personas más y le toca el turno al otro Joaquín, quien había presenciado la entrada de su paisano.

- ¿Tu nombre?

- Joaquín González.

- ¿El sacerdote?

- Sí.

- Muy bien, hijo mío. Te has ganado el Paraíso. Te corresponde esta túnica de poliéster y esta vara de plástico.

El sacerdote dice:

- Perdón, no es por presumir, pero... debe haber un error. ¡Yo soy Joaquín González, el sacerdote, no el taxista! Seguro que hay una confusión con los nombres.

- Sí, hijo mío, te has ganado el Paraíso, te corresponde la túnica de....

- ¡No, no puede ser! Yo conozco al otro señor, era un taxista, vivía en mi pueblo, ¡era un desastre como taxista! Se subía a las aceras, tenía accidentes todos los días. Una vez se

estrelló contra una casa, conducía muy mal, tiraba los postes de alumbrado, se llevaba todo por delante. Y yo me pasé cincuenta años de mi vida predicando todos los domingos en la parroquia. ¿Cómo puede ser que a él le toque una túnica con hilos de oro y vara de platino y a mí esto? ¡Debe haber un error!

- No, no es ningún error -dice San Pedro-. Lo que pasa es que aquí en el cielo ha llegado la globalización con sus nuevos enfoques administrativos. Nosotros ya no hacemos las evaluaciones como antes.

- ¿Cómo? No entiendo...

- Claro, ahora nos manejamos por objetivos y resultados. Mira, te voy a explicar tu caso y lo entenderás enseguida: durante los últimos cincuenta años, cada vez que tú predicabas, la gente se dormía; pero cada vez que el taxista conducía, la gente rezaba y se acordaba de Dios. Entonces, ¿quién vendía más nuestros servicios? Nos interesan los resultados, hijo mío. ¡Re - sul - ta - dos!

45. ESPECIALISTAS

Algunas veces es un error juzgar el valor de una actividad, simplemente por el tiempo que toma realizarla.

Un buen ejemplo es el caso de un técnico que fue llamado a arreglar una máquina muy grande y extremadamente compleja... una máquina que valía 12 millones de euros.

Sentado frente a la máquina, oprimió unas cuantas teclas, asintió con la cabeza, murmuró algo para sí mismo y apagó el aparato.

Procedió a sacar un pequeño destornillador de su bolsillo y dio vuelta y media a un minúsculo tornillo.

Entonces encendió de nuevo la máquina y comprobó que estaba trabajando Perfectamente.

El presidente de la compañía se mostró encantado y se ofreció a pagar la cuenta en el acto. - ¿Cuánto le debo? -preguntó.

Son mil euros, si me hace el favor

- ¿Mil euros? ¿Mil euros por unos momentos de trabajo? ¿Mil euros por apretar un simple tornillito? ¡Ya sé que mi máquina cuesta 12 millones de euros, pero mil euros es una cantidad disparatada! La pagaré sólo si me manda una factura perfectamente detallada que la justifique.

El técnico asintió con la cabeza y se fue. A la mañana siguiente, el presidente recibió la factura, la leyó con cuidado, sacudió la cabeza y procedió a pagarla en el acto, sin chistar.

La factura decía:

- Servicios prestados:

Apretar un tornillo..... 1 euro.

Saber qué tornillo apretar..... 999 euros.

46. ESTO ES LO QUE DICEN LOS ANUNCIOS DE LAS EMPRESAS Y LO QUE EN REALIDAD QUIEREN DECIR:

Dice: "Un profesional al que los desafíos lo motiven"

Quiere decir: "Jugamos al fútbol todos los miércoles contra el equipo de la competencia"

Dice: "Posibilidades de desarrollo"

Quiere decir: "Al cabo de pocas semanas desarrollará de forma extraordinaria su capacidad de asombro y autocontrol"

Dice: "Sueldo fijo y variable".

Quiere decir: "Su sueldo permanece fijo, lo que varía es su esperanza de conseguir un aumento".

Dice: "Comisión solamente"

Quiere decir: "Arréglate como puedas y que Dios te ayude!"

Dice: "Fuerte perfil de liderazgo"

Quiere decir: "Al igual que Moisés, tendrá que arrastrar a un grupo de personas durante años por el desierto basándose solamente en promesas"

Dice: "Condiciones de ascenso inmediatas"

Quiere decir: "...Si todo el directorio, los gerentes y los jefes de sección mueren simultáneamente en un accidente"

Dice: "Importantes beneficios"

Quiere decir: "Doble cantidad de fichas para la máquina de café"

Dice: "Una empresa con fuerte vocación de cambio"

Quiere decir: "Después de tantos pases de mano ya ni sabemos quién cojones es el dueño"

Dice: "Integración a una empresa dinámica"

Quiere decir: "Todos los meses la mitad de nuestros empleados renuncian misteriosamente"

Dice: "Una empresa que reconoce sus méritos"

Quiere decir: "Si se esmera será transferido de su box a otro box más grande, con vistas a una oficina que tiene una pequeña ventana desde la cual, con esfuerzo, puede verse la pared del edificio de enfrente"

47. COMO ESCOGER EMPLEADOS.

Ponga unos cien ladrillos sin ningún orden particular en un cuarto que además de la puerta sólo tenga una ventana. Luego meta 2 ó 3 candidatos en el cuarto y cierre la puerta. Déjelos solos y regrese 6 horas después y proceda a analizar la situación:

- Si están contando los ladrillos, póngalos en el departamento de contabilidad.
- Si los están recontando, póngalos en auditoría.
- Si han vuelto un lío el lugar con los ladrillos, póngalos en ingeniería.
- Si están acomodando los ladrillos de un modo raro, póngalos en soporte.
- Si se están tirando los ladrillos, póngalos en operaciones.
- Si están durmiendo, póngalos en seguridad.
- Si rompieron los ladrillos en pedacitos, póngalos en sistemas.
- Si están sentados sin hacer nada, póngalos en recursos humanos.
- Si dicen que han probado varias combinaciones, aunque no han movido un solo ladrillo, póngalos en Marketing o ventas.
- Si están mirando por la ventana, póngalos en planificación estratégica.
- Si están conversando y no han movido un solo ladrillo, felicítelos y póngalos en la gerencia.

48. NEGOCIOS SON NEGOCIOS

Cuando Abraham va a la escuela, descubre que es el único niño judío en la clase; pero como era un pueblo decente nadie lo molestaba. Un día, la maestra pregunta a la clase:

"¿Quién es la persona más admirada que jamás haya vivido y por qué?"

Para hacerlo más interesante sostiene un billete de 20 dólares en la mano y promete:

"Quien dé la mejor respuesta obtendrá estos 20 dólares".

Todos los niños empezaron a decir lo que ellos pensaban.

"George Washington, porque es el padre de los Estados Unidos", dijo uno.

"Eso está muy bien".

"Abraham Lincoln, porque liberó a los esclavos", sugiere otro.

"Muy bien".

"Juana de Arco, porque salvó a Francia", asegura una niña.

"Otra excelente opción", acepta la maestra.

Entonces Abrahamcito levantó la mano. La maestra le interroga:

"Abraham, ¿quién crees que fue la persona más admirada que jamás haya vivido y por qué?"

"Jesucristo", responde Abraham.

Impresionada, la maestra responde:

"Abraham, estoy muy sorprendida. Clase, yo creo que todos estamos de acuerdo en que Abraham es quien debe obtener estos 20 dólares", y le da el dinero a Abraham.

En el recreo, la maestra sigue impresionada y le pregunta a Abraham que por qué Jesús.

"Mire, personalmente pienso que la persona más admirada que jamás haya vivido es Moisés, pero... business are business!"

49. TEST EMPRESARIAL

El siguiente test consiste en cuatro preguntas que le dirán si Ud. está cualificado para ser un buen profesional. Haga avanzar su pantalla para encontrar las respuestas correctas.

Las respuestas no son difíciles.

Simplemente Ud. debe pensar como un verdadero profesional.

1. ¿Cómo pone Ud. una jirafa en una nevera?

Respuesta correcta: Abra la nevera, ponga la jirafa y cierre la puerta. Esta pregunta verifica si Ud. está haciendo las cosas simples de una manera complicada.

2. ¿Cómo pone Ud. un elefante en una nevera?

Respuesta incorrecta: Abra la nevera, ponga el elefante y cierre la nevera.

Respuesta correcta: Abra la nevera, saque la jirafa, ponga el elefante, y cierre la nevera. Esta pregunta comprueba su capacidad de evaluar dificultades futuras.

3. El Rey León ha convocado a una Asamblea General de Animales. Todos fueron, menos uno. ¿Cuál?

Respuesta correcta: el elefante. ¡Está en la nevera! Esta pregunta evalúa su capacidad de razonamiento comprensivo.

4. Bien, la última pregunta: Hay un río lleno de cocodrilos, y Ud. no cuenta con embarcación alguna. ¿Cómo lo cruza?

Respuesta correcta: nadando. ¡Todos los cocodrilos están en la reunión del Rey León! Esta pregunta evalúa su agilidad mental.

Evaluación

1. Si Ud. acertó en cuatro de cuatro preguntas, Ud. es un verdadero profesional. La riqueza y el éxito le aguardan.
 2. Si acertó tres de cuatro, hay esperanzas para Ud. Tendrá que esforzarse pero tiene futuro.
 3. Si acertó sólo dos de cuatro, piense en trabajar en algo rápido y que no requiera mucha concentración.
 4. Si sólo acertó una de las cuatro, intente vender partes de su cuerpo. De otro modo no hará mucho dinero.
 5. Si no acertó ninguna, piense en alguna carrera que no requiera ninguna función mental intensa.
- A propósito, ¿le gusta la política?

50. PASANTES

Un pasante entra a una empresa multinacional y el primer día llama al comedor y dice:

- Quiero un cortado en vaso sin azúcar y dos medialunas de manteca, ya!!!

Del otro lado se escucha:

- Pedazo de idiota, se equivocó de interno, sabe a donde llamó, imbécil?

El pasante, con voz tímida responde:

- No...

Del otro lado del teléfono se escucha

- ¡Al Presidente de la empresa, idiota !!!!

El pasante piensa unos segundos y le responde

- Y tú sabes quien te está llamando, reventado, cornudo, pedazo de basura ?????

Y del otro lado se escucha

- No!?!?

Y el pasante responde

- Qué bueno....

Y cuelga inmediatamente.

51. EXPERTOS EN EFICIENCIA

La semana pasada llevé a cenar a unos amigos a un restaurante y noté que el mozo que nos atendía llevaba una cuchara en el bolsillo de su camisa.

Me pareció algo extraño pero lo tomé como algo casual. Sin embargo, cuando el encargado de mesa nos trajo el agua y los cubiertos, pude notar que él también tenía una cuchara en el bolsillo de su camisa.

Miré entonces alrededor del salón y ví que todos los mozos, mozas, encargados, etc, llevaban una cuchara en sus bolsillos.

Cuando el mozo regresó a tomar el pedido le pregunté: "¿Por qué la cuchara?".

"Bueno", explicó, "los dueños del restaurante contrataron a la consultora [FuN PeOpLe] , expertos en eficiencia, con el objeto de revisar todos nuestros procesos.

Después de muchos meses de análisis estadísticos, ellos concluyeron que a los clientes se les caía la cuchara un 73% más frecuentemente que los otros cubiertos.

Eso representa una frecuencia de caídas de 3 cucharas por hora y mesa. Si nuestro personal se prepara para cubrir esa contingencia, podríamos reducir el número de viajes a la cocina y así ahorrar 1.5 horas/hombre por turno".

En el momento que terminamos de hablar, un sonido metálico se escuchó en la mesa de detrás. Rápidamente, el mozo reemplazó la cuchara caída por la que llevaba en el bolsillo y dijo: "Tomaré otra cuchara cuando vaya a la cocina en lugar de hacer un viaje extra para buscarla ahora".

Yo estaba realmente impresionado. El mozo continuó tomando nuestro pedido. Mientras mis invitados ordenaban, continué observando a mi alrededor. Fue entonces cuando observé, de reojo, una fina cuerda colgando de la bragueta del mozo.

Rápidamente, recorrí con la mirada el salón para asegurarme que todos los mozos llevaban la misma cuerda negra colgando de sus braguetas.

Mi curiosidad fue mayor entonces y, antes que se retirara, pregunté al mozo: "Perdóneme, pero ... ¿por qué tiene esa cuerda justo ahí?".

"¡Oh, sí !" contestó, y comenzó a hablar en un tono más bajo. "No mucha gente es tan observadora como usted", me dijo, y continuó: "esa consultora de eficiencia de la cual le hablé, encontró que nosotros también podíamos ahorrar tiempo en el baño".

"¿Cómo es eso?" agregué. "Vea", me dijo. "atando este hilo fino a la punta de..., usted ya sabe, podemos sacarla sobre el inodoro sin tocarnos, y de esa forma eliminar la necesidad de lavarnos las manos, acortando el tiempo consumido en el baño en un 84%".

"Qué bien", dije, "eso tiene sentido pero... si la cuerda le ayuda a sacarla... ¿cómo la vuelve a guardar?".

"Bueno", susurró, "yo no sé cómo hacen los otros..., pero yo uso la cuchara ".

52. TEORIAS EMPRESARIALES

GESTIÓN TRADICIONAL: Tienes dos vacas. Vendes una y compras un toro. Tu rebaño se multiplica y la economía crece. Las vendes y te jubilas con los beneficios.

GESTIÓN AMERICANA: Tienes dos vacas. Vendes una y fuerzas a la otra a producir la leche de cuatro vacas. Te sorprendes cuando la vaca muere extenuada.

GESTIÓN FRANCESA: Tienes dos vacas. Te pones en huelga porque quieres tres.

GESTIÓN JAPONESA: Tienes dos vacas. Las rediseñas para que tengan la décima parte de su tamaño y produzcan veinte veces más leche. Entonces creas una serie de dibujos animados llamada "Vakemon" y la vendes a todo el mundo.

GESTIÓN ALEMANA: Tienes dos vacas. Haces una re-ingeniería de procesos para que las vacas vivan 100 años, coman una vez al mes y se ordeñen ellas mismas.

GESTIÓN INGLESA: Tienes dos vacas. Las dos están locas.

GESTIÓN ESPAÑOLA: Tienes dos vacas, pero no sabes dónde están. Te vas a tomar una cerveza. Qué cojones!!!!

GESTIÓN RUSA: Tienes dos vacas. Las cuentas y llegas a la conclusión de que tienes cinco vacas. Las cuentas otra vez y piensas que tienes 42. Las cuentas otra vez y te salen 12. Dejas de contar vacas y abres otra botella de vodka.

GESTIÓN SUIZA: Tienes cinco mil vacas, ninguna de las cuales te pertenece. Les cobras a otros por guardarlas.

GESTIÓN HINDÚ: Tienes dos vacas. Las adoras.

GESTIÓN CHINA: Tienes dos vacas. Tienes 300 personas ordeñándolas. Te enorgulleces de no tener ningún parado, alta producción bovina y arrestas al periodista que publicó las cifras.

GESTIÓN GALESA: Tienes dos vacas. La de la izquierda esta buenísima... Tienes un problema muy serio. Deberías visitar alguna vez la ciudad y dejar el campo por una temporada.

53. INCOMPETENCIA

Un hacendado se va por negocios a la ciudad por dos semanas, y deja todo al cuidado de su capataz.

Ref: Al hacendado lo vamos a abreviar con la letra "h" y al capataz con la letra "c".

h: Ya sabes, cuida bien todo, no vaya a pasar algo...

c: No se preocupe patron, que nada va a suceder.

h: No se, es que tu eres bien bruto.

...Dos semanas despues vuelve el hacendado:

h: Y, cholo, ¿alguna novedad?

c: No patroncito, nada ha pasado.

h: ¿Estas seguro?, Que tu eres medio bruto.

c: Bueno ahora que lo dice. Si paso algo, se murio su gato.

h: ¡Mi gato de angora!, ¿Como que se murio mi gato?

c: Se murio de indigestion.

h: Como que de indigestion, si solo comia atun y caviar.

c: Es que comio carne de caballo.

h: ¿Que caballo?

c: Su caballo pues patron, es que se murio y habia que aprovechar la carne.

h: ¡Bruto! ¿Que paso con mi caballo de paso?

c: Se murio del esfuerzo

h: ¿Que esfuerzo?

c: Pues de cargar agua.

h: ¡Agua! ¿Para que?

c: Para apagar el incendio..

h: ¿Que incendio?

c: El de su casa, pues.

h: ¿Mi casa de campo?, ¡Que le hiciste a mi casa!

c: Nada, se quemó por la vela.

h: ¿Que vela?

c: La del velorio de su esposa.

h: ¡Mi esposa infeliz!, ¿Que le paso?

c: Se murio de la impresion.

h: ¿Que impresion?

c: ¡Si!, de la impresion de ver a sus hijos ahogarse

...y el hacendado le empieza a retar al capataz cuando este suplicando dice:

c: ¡Ya no mas!, ¡Ya no mas patroncito!, de haber sabido que se iba a poner asi, no le contaba lo del gato.

Tratando de escapar de la policia, un ladrón entra a un centro comercial. El capitán ordena a los uniformados:<BR.

."Quiero que me cubran todas las salidas. ¡No quiero que se escape!"

guardianes del orden cubren todas las salidas del centro comercial; sin embargo, el ratero escapa.

capitán, el ladrón se nos escapó!"

"!¿Que no les dije que cubrieran todas la salidas?!", responde furioso el jefe.

"Es que el muy vivo se escapó por la entrada".

54. BILL GATES

Una noche, un pequeño avión estaba volando sobre Nueva Jersey con cinco pasajeros a bordo: el piloto, Michael Jordan, Bill Gates, el Dalai Lama y un hippie. De repente, algo explotó con fuerza en el compartimento de equipaje, y el avión empezó a llenarse de humo; la puerta de la cabina se abre y sale el piloto:

"Caballeros, tengo buenas y malas noticias. Las malas noticias son que nos vamos a estrellar en Nueva Jersey. Las buenas son que hay cuatro paracaídas... ¡y yo tengo uno de ellos!" El piloto abrió la puerta y saltó.

Michael Jordan se puso de pie en un instante:

"Señores, yo soy el mejor atleta del mundo. El mundo necesita tener grandes atletas. Creo que el más grande atleta del mundo merece tener un paracaídas". Dicho esto, tomó uno de los paracaídas restantes y saltó.

Bill Gates se puso de pie y dijo:

"Caballeros, yo soy el hombre más inteligente del mundo. El mundo necesita hombres inteligentes. Creo que el hombre más inteligente del mundo debe tener también un paracaídas". Tomó uno y saltó.

El Dalai Lama y el hippie se miraron el uno al otro. Finalmente el Dalai Lama habló:

"Hermano, he tenido una vida satisfactoria y he conocido la felicidad que da la iluminación divina. Tú tienes toda la vida por delante. Toma el paracaídas, yo caeré con el avión".

El hippie sonrió lentamente y dijo:

"No te preocupes, calvito. ¡El hombre más inteligente del mundo acaba de saltar con mi mochila".

Había un piloto volando una pequeña avioneta con un par de importantes ejecutivos a bordo. Con la avioneta envuelta en densa niebla, se disponía a aterrizar en el aeropuerto de Seattle con menos de 10 metros de visibilidad, cuando de pronto sus instrumentos se apagaron. Así que comenzó a volar en círculos buscando donde poder aterrizar. Después de una hora de hacer ésto, el indicador de combustible comenzó a parpadear, y los pasajeros se comenzaron a poner nerviosos. Finalmente se abrió un pequeño resquicio de la niebla a través del cual se podía ver un edificio alto con únicamente una oficina con la luz prendida y en la cual se encontraba trabajando solo una persona en el 5to. piso. El piloto se acerca al edificio, abre la ventanilla de la avioneta y le grita a la persona del edificio: "¿Dónde estoy?". Al oír esto, el trabajador del edificio le responde: "Estás en una avioneta".

Acto seguido el piloto cierra la ventanilla y ejecuta un giro de 275 grados para posteriormente realizar un perfecto aterrizaje en el aeropuerto localizado a 5 millas del edificio en cuestión.

En el momento en que el avión se detiene por completo, el motor se detiene por falta de gasolina. Los pasajeros sorprendidos preguntan al piloto cómo logró realizar ese aterrizaje en medio de tan densa niebla. "Es simple", dice el piloto. "Hice al muchacho del edificio una pregunta simple, y la respuesta que me dió era 100% correcta pero absolutamente inútil, por consiguiente esa debía ser la oficina de soporte técnico de Microsoft, y yo sabía que el aeropuerto estaba a 5 millas de ahí".

55. LEYES DE MURPHY

Primera Ley de Murphy : Si algo puede ir mal, irá mal.

Segunda Ley de Murphy : Nada es tan fácil como parece.

Tercera Ley de Murphy : Todo requiere más tiempo del que piensas.

Cuarta Ley de Murphy : Dejadas a ellas mismas las cosas tienden a ir de mal en peor.

Quinta Ley de Murphy : Si hay una posibilidad de que varias cosas vayan mal, esa será la que cause más daño.

Sexta Ley de Murphy : La naturaleza siempre está del lado del defecto oculto.

Séptima Ley de Murphy : Siempre cuesta más de lo calculado al principio.

Octava Ley de Murphy : Si intentas complacer a todo el mundo alguien resultará contrariado.

Novena Ley de Murphy : Es más fácil meterse en algo que salir de ello.

Decima Ley de Murphy : Toda solución engendra nuevos problemas.

Undecima Ley de Murphy : Si adviertes que hay cuatro formas posibles de que algo pueda salir mal y las evitas, no tardará en surgir una quinta forma.

Decimotercera Ley de Murphy : Si te sientes bien, no te preocupes, lo superarás.

Decimocuarta Ley de Murphy : Es imposible hacer nada a prueba de imprudencias, porque los imprudentes son muy ingeniosos.

Decimoquinta Ley de Murphy : Si maniobras con algo durante tiempo suficiente, se romperá.

Decimosexta Ley de Murphy : Poniendo absolutamente claras las cosas, la gente quedará confusa.

Decimoséptima Ley de Murphy : Cuanto mas compleja es la idea o tecnología, más simple es la oposición.

Decimooctava Ley de Murphy : Cuanto más urgente es la necesidad de una decisión, menos clara está la identidad de quien debe tomarla.

Decimonovena Ley de Murphy : Si las probabilidades de éxito son de un 50%, eso significa que las probabilidades de fracaso son de un 75%.

Vigesima Ley de Murphy : Las partes intercambiables no se intercambiarán.

Vigesimoprimera Ley de Murphy : En todo cálculo, la cifra que es evidentemente correcta será la fuente del error.

Vigésimosegunda Ley de Murphy : La culpa no estará correctamente atribuida si hay implicadas suficientes personas.

Vigésimotercera Ley de Murphy : Suceda lo que suceda, alguien tendrá una teoría.

Vigésimocuarta Ley de Murphy : La tostada siempre cae del lado de la mantequilla.

Filosofía de Murphy : Sonríe... mañana será peor.

Primera Ley de Murphy sobre la oficina : Las fotocopiadoras solo estropean los documentos más importantes.

Corolario: Si una fotocopiadora se desanda hará 180 copias, y lo hará cuando se trate de un documento personal

Segunda ley de Murphy sobre la oficina : Los sobres y sellos que no se pegan cuando se lamen, se quedarán adheridos a otras cosas cuando menos se desea.

Tercera ley de Murphy sobre la oficina : Las cartas importantes que no contienen errores, "adquiriran" errores en el correo.

Los errores correspondientes aparecerán en la primera copia que leerá el "JEFE".

Cuarta ley de Murphy sobre la oficina : Las pantallas que funcionan perfectamente en las horas normales de trabajo, se estropearán cuando la uses por la noche para tus negocios particulares.

Quinta ley de Murphy sobre la oficina : Los documentos vitales demostrarán su vitalidad, desplazándose desde el lugar donde los dejaste hasta donde no puedas encontrarlos.

Comentario de O'toole sobre las leyes de Murphy

Murphy era un optimista

Paradoja de Murphy

El camino complicado es siempre el mas fácil

Ley de Flap

Cualquier objeto inanimado, independientemente de su posición, configuración o propósito, se comportará en todo momento de una forma totalmente inesperada por razones que son totalmente oscuras o completamente misteriosas.

Ley de Patry

Si sabes que algo puede salir mal y tomas las debidas precauciones para evitarlo, alguna otra cosa saldrá mal.

Definición de Weber

Un experto es aquel que sabe más y más acerca de menos y menos, hasta que lo sabe absolutamente todo de nada.

Más leyes de Murphy

Las cosas empeoran antes de mejorar.

Cualquier cable cortado a medida quedará demasiado corto.

Si no se ha roto, no lo podrás arreglar.

El teléfono sonará cuando estés afuera buscando afanosamente las llaves de la puerta.

Llegará al teléfono justo a tiempo de oír cómo cuelgan.

La duración de un minuto depende de qué lado del baño estés.

Si no te importa dónde estás, no estás perdido.

Si tienes que hacer un examen en el que se puede usar el libro, se te olvidará.

Cuando trates de probar a alguien que algo no funciona, funcionará.

Todo se encuentra en el último lugar en que buscamos. Pero nunca lo encontramos la primera vez que buscamos allí.

Nunca le preguntes a un vendedor si el precio es bueno.

Nunca le preguntes al peluquero si necesitas un corte de pelo.

Si hay un documento confidencial, alguien lo dejará en la fotocopidora.

Nadie atiende en clase hasta que cometes un error.

Hace falta menos energía para sacar un objeto de su sitio que para volverlo a colocar.

El que ronca es el que se duerme primero.

El horario de las clases se diseña de forma que los estudiantes pierdan el máximo tiempo entre clase y clase.

Si el curso al que quieres asistir tiene un límite de "n" estudiantes, tú serás el "n+1".

Regla para la limpieza de la cristalería: La mancha que está limpiando se encuentra al otro lado del que está frotando.

Sólo los adultos tiene problemas con los envases a prueba de niños.

Si tienes una tarea difícil, dásela a la persona más perezosa... Ella encontrará la forma más fácil de hacerla.

El que menos quiere jugar es el que saldrá ganando.

Los que viven más cerca llegan los últimos.

El tiempo fabuloso que ha reinado durante toda la semana, se convierte en tiempo fatal cuando llega el fin de semana.

Si nadie lo usa por algo será.

El trabajo en equipo es esencial. Le permite culpar al otro.

Los sobres y sellos que se no pegan cuando se lamen, se quedarán adheridos a otras cosas cuando menos lo desees.

La velocidad del viento aumenta proporcionalmente al coste del peinado.

La llamada telefónica que esperabas llegará en cuanto hayas salido de casa.

Un optimista cree que vivimos en el mejor mundo posible. Un pesimista teme que eso sea verdad.

Si una serie de acontecimientos pueden salir mal, lo harán en el peor orden posible.

Un experto es una persona que evita errores pequeños para pasar con rapidez a los grandes errores.

El cliente que menos paga es el que más se queja.

Siempre que te cortes las uñas, encontrarás que las necesitas una hora después.

Un buen plan para hoy, mejor que uno perfecto mañana.

La persona que sonrío cuando las cosas van mal, es que ha pensado en alguien a quien culpar.

Si parece fácil, es difícil. Si parece difícil, es malditamente imposible.

Todo programa cuando llega a funcionar ya está obsoleto (Primera Ley de la Programación).

No se fíe de los ordenadores, pero menos aún de los seres humanos.

Si un programa es útil, hay que modificarlo (Tercera Ley de la Programación).

Si un programa es inútil, habrá que demostrarlo (Cuarta Ley de la Programación).

Si tiras algo, lo necesitarás en cuanto ya no puedas recuperarlo.

Por muchos comercios que hayas recorrido para comprar un artículo, una vez lo hayas comprado, lo encontrarás más barato en otra parte.

56. SI TE PILLAN DURMIENDO

Las 10 mejores excusas si te pillan durmiendo en el trabajo, en clases o en una reunión:

- 1- En el banco de sangre me dijeron que esto podía suceder...
- 2- Era una siesta de 15 minutos para recuperar las energías, como me enseñaron en el curso de administración del tiempo de la empresa!
- 3- Estaba imaginando la vida de un ciego...
- 4- Estaba meditando profundamente sobre la misión de la empresa y nuestra estrategia de largo plazo...
- 5- Quería verificar si mi teclado es a prueba de baba...
- 6- Estaba haciendo un ejercicio de Yoga para aliviar el estrés del trabajo. ¿Ustedes discriminan a las personas que practican Yoga?
- 7- ¿Por que me interrumpió? Estaba llegando a la solución para nuestro mayor problema!
- 8- La maquina del café esta mala...
- 9- Alguien debe haber puesto café descafeinado en el frasco equivocado...

Pero sin lugar a dudas la mejor escapatoria es:

- 10- ... en nombre del Padre, del Hijo y del Espíritu Santo. Amén

57. PERROS HABILIDOSOS

Esta historia muestra cómo los perros logran aprender de sus amos. Cinco hombres alardeaban sobre la inteligencia de sus perros. El primero era ingeniero, el segundo contador, el tercero químico, el cuarto experto en informática, y el quinto empleado público.

Para alardear, el ingeniero llamó a su perro:

– Escuadra, ¡haz tu rutina!

Escuadra trotó hasta un escritorio, tomó un trozo de papel y un lapicero, y rápidamente dibujó un círculo, un cuadrado y un triángulo.

Todos admitieron que esto era casi increíble.

Pero el contador dijo que su perro podía hacer algo mejor. Llamó o a su perro y le ordenó:

– Formulario, ¡haz tu rutina!

Formulario fue hasta la cocina y regresó con una docena de galletas. Las dividió en cuatro pilas iguales de tres galletitas cada una. Todos admitieron que era genial.

Pero el químico dijo que su perro podía hacer algo mejor.

– Medida, ¡haz tu rutina!

Medida se levantó, caminó hasta el refrigerador, tomó un cuarto litro de leche y un frasco de esencia de vainilla, buscó un vaso mediano y lo llenó hasta la mitad de leche sin volcar ni una gota, y agregó con toda precisión tres gotas de esencia.

Todos admitieron que esto era muy impresionante.

El experto en informática sabía que podría ganarles a todos.

– Disco Rígido... ¡Enter!.

Disco Rígido atravesó el cuarto y buteó la computadora, controló si tenía virus, optimizó el sistema operativo, controló la cuenta de correo, y finalmente instaló un jueguito excelente y novedoso.

Todos sabían que esto era muy difícil de superar.

Entonces, los cuatro hombres miraron al empleado público, que distraídamente leía el diario, y le dijeron:

– ¿Qué puede hacer tu perro?

El empleado público llamó a su perro, que estaba tirado dormitando al sol, y dijo:

– Descanso, ¡si estás de humor haz tu rutina, pichicho!

Descanso se paró negligentemente de su cómodo descanso, se comió las galletitas, se tomó la leche, usó la hoja de papel para limpiarse el hocico, borró todos los archivos de la computadora, acosó sexualmente a los otros cuatro perros, alegó que al hacer esto se había lastimado la espalda, interpuso una demanda por condiciones insalubres de trabajo, reclamó mayores sueldos para los trabajadores, y se fue a su casa con licencia por enfermedad de seis meses.

58. NUEVE MESES

Un bebé fue encontrado abandonado en la puerta de nuestra empresa al amanecer, cuando los primeros trabajadores llegaban. Alimentaron al bebé y se lo presentaron al Gerente para saber qué se debería hacer con el niño. El Gerente emitió la siguiente comunicación interna:

De: Gerencia
Para: Recursos Humanos

Acusamos recibo de un recién nacido de origen desconocido. Formen un comité para investigar y determinar lo siguiente:

- a) Si el "encontrado" es producto doméstico, de dónde procede.
- b) Si algún empleado se encuentra envuelto en el asunto.

Firmado: El Gerente

Después de un mes de investigaciones, la Comisión envía al Gerente la siguiente comunicación interna:

De: Comité Investigador
Para: Gerente

Después de cuatro semanas de diligente investigación, concluimos que el bebé no puede ser producto de esta empresa, por las siguientes razones:

- a) En nuestra empresa nunca se ha hecho nada con placer o con amor.
- b) En nuestra empresa jamás dos personas han colaborado tan íntimamente entre sí;
- c) En nuestra empresa nunca se ha hecho nada que tenga pies ni cabeza;
- d) En nuestra empresa jamás se ha hecho alguna cosa que estuviera lista en nueve meses.

Firmado: El Comité Investigador

59. ASCENSO

Gran reunión en el salón principal de la empresa, con la presencia del Directorio y los empleados. Toma la palabra el Presidente del Directorio:

– Me es especialmente grato el estar aquí hoy, pues no es habitual que una persona haya conseguido un ascenso tan vertiginoso en la empresa, fruto de sus condiciones naturales, su empeño en desarrollar productivamente su trabajo, su contracción al estudio, su versatilidad en la atención a los clientes y su excelente predisposición a la relación con sus compañeros de trabajo y sus superiores.

Parece ayer, cuando hace sólo cuatro años, un tímido Jorge Auzieta completaba su primer día de trabajo como cadete. Fue adquiriendo experiencia y demostrando poco a poco su capacidad y espíritu de sacrificio.

Empleado principal de Administración, Supervisor de Tesorería, Jefe de Proveedores y Sub Gerente de Administración General, fueron sucesivos jalones en su carrera interna, que se ve cristalizada hoy con su nombramiento en el puesto de Gerente General de Administración. Me sumo a la complacencia de todos, y antes de estrechar al Sr. Auzieta en un profundo abrazo de felicitaciones, le cedo la palabra para que exprese lo que siente en este momento tan especial.

Toma la palabra el Sr. Auzieta y con palabras conmovedoras expresa:

– Gracias, Papá!

60. MEJORA TU CURRICULUM

1. Coordinador Oficial de Movimientos Internos (Portero)
2. Coordinador Oficial de Movimiento Nocturno (Vigilante)
3. Distribuidor de Recursos Humanos VIP (Chofer de taxi)
4. Distribuidor Interno de Recursos Humanos (Ascensorista)
5. Especialista en Logística de Energía Combustible (Grifero)
6. Auxiliar de Servicios de Ingeniería Civil (Peón de Obra)
7. Subalterno Auxiliar de Servicios de Ingeniería Civil (Ayudante de Peón de Obra)
8. Especialista en Logística de Documentos (Mensajero)
9. Especialista Avanzado en Logística de Documentos (Mensajero Con Moto)
10. Consultor de Asuntos Generales y No Específicos (Adivino, Brujo, Lector De Cartas)
11. Técnico de Mercadeo Dirigido (Repartidor De Propaganda En Las Esquinas)
12. Especialista en Logística de Alimentos (Mozo)

13. Coordinador de Flujo de Actividades de Genero Deportivo (Vago)
14. Abastecedor Logístico en Lugares de Alta Concentración (Vendedor de Sándwichs en Estadios Deportivos)
15. Distribuidor de Productos Alternativos de Alta Rotación (Vendedor Ambulante)
16. Técnico Sanitario de Caminos Públicos (Barrendero)
17. Director y Conductor de Estrategias Operativas en Actividades de Grupos (Piraña)

61. CONSULTORES

Un consultor muere y llega al cielo. Cuando San Pedro le recibe, hay millones de personas aplaudiéndolo.

- ¿Qué pasa aquí? -pregunta el consultor.
 - ¡Qué va a pasar! Usted es la primera persona que vive 160 años.
 - ¿160? ¡Yo tengo 40!
 - ¡Imposible! ¡Hemos sumado correctamente las horas que le facturó a sus clientes!
-

- ¿Quién fue el primer consultor?- Dios. Hizo el mundo en 6 días y cobró por 7.
-

Hay un vaso de agua en una mesa, lleno hasta la mitad. Tres hombres lo miran y comentan:

- Está medio lleno. Este es un optimista.
- Está medio vacío. Este es un pesimista.
- El vaso es demasiado grande. Este es consultor.

62. ASUMIENDO RESPONSABILIDADES

Había una vez... cuatro personas llamadas **Todo-Ei-Mundo**, **Alguien**, **Nadie** y **Cualquiera**.

Cuando había un trabajo importante que hacer, **Todo-Ei-Mundo** estaba seguro de que **Alguien** lo haría.

Cualquiera lo podía haber hecho, pero **Nadie** lo hizo.

Cuando **Nadie** lo hizo, **Todo-Ei-Mundo** se enfadó porque era trabajo de **Todo-Ei-Mundo**.

Todo-Ei-Mundo pensó que **Alguien** lo haría, pero **Nadie** se dio cuenta de que **Nadie** lo haría.

Así que la cosa acabó con que **Todo-Ei-Mundo** le echó la culpa a **Alguien** cuando **Nadie** hizo lo que **Cualquiera** podía haber hecho de entrada.

63. COMO SE RECONOCE A LA GENERACION DE LOS 90?

1. Intentas entrar con tu password en el microondas.
2. No has jugado al solitario con cartas reales en años.
3. Cuando llamas desde casa, marcas un "0" sin querer para tener línea exterior.
4. Envías e-mail a tu compañeros de la mesa de enfrente para preguntarles: "¿Te apetece bajar al bar?", y ellos te contestan: "Vale, dame sólo cinco minutos".
5. Chateas varias veces al día con un extraño de Sudamérica, pero aún no has hablado con el vecino de la puerta de al lado en lo que va de año.
6. Te compras un ordenador y a la semana ya está anticuado.
7. La razón por la que no estás en contacto con tus amigos es porque no tienen dirección de e-mail.
8. Consideras que Correos es una pasada de lento y lo llamas "snail mail" (correo del caracol).
9. Tu idea de organización consiste en una colección de post-it de colores.
10. La mayoría de los chistes que te cuentan te llegan por Internet en lugar de en persona.
11. Cuando llegas a casa después de un largo día de trabajo contestas al teléfono de forma comercial.
12. Tienes una lista de 15 números de teléfono para tu familia de 3 miembros.
13. Te has sentado en la misma mesa durante nueve años y has trabajado para dos empresas distintas.
14. El cartel de bienvenida de tu empresa está fijado con Velcro.
15. Llevas tu CV en un disquete en el bolsillo.
16. Alucinas si te suben el sueldo un 1.7%.
17. Te enteras de lo que pasa a tu alrededor en las noticias de las 9.
18. Lo peor de un fallo en el sistema es que puedas perder tus mejores chistes.
19. Tu jefe no sabe hacer tu trabajo.
20. Los de Personal echan gente de la plantilla fija y ellos van ganando primas de antigüedad.
21. Los salarios de los directivos son más altos que los presupuestos de todos los países del tercer mundo juntos.
22. Es de noche cuando vas y cuando vuelves de currar, hasta en verano.
23. Sabes exactamente cuántos días te quedan para jubilarte.
24. Los candidatos a trabajar en la empresa, independientemente de sus conocimientos o experiencia, acaban la entrevista cuando les dicen el salario de partida.
25. Ves a una persona con buen aspecto, inteligente, y sabes que debe ser un visitante.
26. Tu dieta se basa en comida que sobra de las reuniones.
27. Al jefe del departamento le compran el último grito en portátiles mientras tú te vas a tomar algo esperando a que el tuyo arranque.
28. Estar enfermo se define como que ya no puedes ni andar o que estás ingresado en el hospital.
29. Ya vas retrasado cuando te acaban de dar una nueva tarea.
30. No hay dinero en el presupuesto para las cinco personas fijas que

necesitaría tu departamento, pero se pueden permitir cuatro auditores a tiempo completo para aconsejar al jefe de estrategia.

31. Las frases favoritas de tu jefe: Cuando tengas unos minutos...¿Podrías hacerme esto...? ... en un rato que tengas ... en un momento libre, ya sé que estás muy ocupado pero... tengo una oportunidad para tí.

32. Las vacaciones es algo que arrastras de un año para otro.

33. Cada semana te llega una remesa de sobres marrones porque se ha marchado de la empresa alguien a quien no conoces.

34. Te preguntas a quién le darán tu colección de sobres cuando tú te marches.

35. Tus amigos y familiares describen tu trabajo como "trabaja con ordenadores".

36. La razón por la que reconoces a tus hijos es porque tienes sus fotos digitalizadas y en el fondo de escritorio.

37. El único maquillaje que tienes es tu marcador fosforito.

38. Lees esto y afirmas con la cabeza y te sonríes.

39. Mientras lees esto vas pensando en copiarlo y enviarlo a tu grupo de e-mail "gente a la que envío chistes".

40. Te pasa por la cabeza que a lo mejor el grupo de chistes pueda haber visto ya la lista, pero pasas de comprobarlo y lo mandas de todas formas.

64. MEMORANDUM, EN FASE DE PROPUESTA FORMAL.

From: IBM. Helpware Division

To: CEOE. Jefe de sherpas.

Subject: Revisión 1.0a de la propuesta de contratos

Date: 05-03-97

Documento reservado.

Tras una minuciosa investigación nuestro equipo ha llegado a la conclusión de que sería necesario establecer los siguientes tipos de contratos:

- CONTRATO DEMO: Consiste en una prueba de la capacidad del trabajador, para que este contrato sea legal el trabajador no debería hacer nada útil o beneficioso para la empresa (ej: Un trabajador pintaría de azul un coche rojo y el siguiente volvería a pintarlo de rojo), permite que el empresario evalúe la capacidad del trabajador y su integración en el entorno de la empresa. Al no producir ninguna utilidad este contrato no daría derecho a compensaciones económicas ni estaría sujeto a impuestos.

- CONTRATO BETA: Contrato de breve duración (previamente fijada) en la cual el trabajador efectúa su tarea de manera normal sin recibir nada a cambio. La falta de compensación obedece a los errores ocasionales que puede producir su falta de acoplamiento con la empresa, el empresario generosamente asumiría el coste de esos

errores y si el operario ofrece estabilidad durante esa fase Beta se plantearía hacerle un "upgrade" a un contrato Final Release.

- CONTRATO SHAREWARE (Try before you hire): En este caso el trabajador desempeña su tarea de la misma manera en que lo haría en un contrato Final Release pero sin cobrar nada hasta que pase un tiempo determinado (45 días por ejemplo) transcurrido este plazo el empresario decide si contratarlo en modalidad Final Release o despedirlo. En caso de despido hay que hacer notar que no se podría volver a contratar al mismo trabajador bajo esta modalidad. Aunque aparentemente este contrato es muy beneficioso debemos advertir que muchos empleados mostrarán de manera aleatoria signos de descontento y serán frecuentes las solicitudes para que el empresario comience a pagar antes de acabar el plazo de prueba. Recomendamos firmeza.

- CONTRATO FINAL RELEASE: El sueño de cualquier empleado es acabar fijo, en este contrato el empresario costea sueldo, impuestos y asume todas las obligaciones legales derivadas de su adquisición. Este contrato supone el mayor coste económico por lo que conviene reservarlo para casos que no entren en categorías anteriores y siempre con prudencia dado que instalar un exceso de Final Releases puede vampirizar los recursos de nuestra empresa.

NOTA: Hemos consultado al experto en el mercado de trabajo, Adolfo Soto, que ha declarado sobre la posibilidad de encontrar una solución: "La encontraremos, la verdad esta ahí fuera....lo malo es que eso de ahí fuera es j*didamente grande"

65. HABILIDAD EN LOS NEGOCIOS

Un hombre adquiere un tigre de bengala con la idea de hacerse rico exhibiéndolo. Alquila un local y anuncia el espectáculo:
¡Vea el tigre de bengala por 50 dólares!

Nadie asiste, por lo que piensa que tal vez el precio es alto y cambia el anuncio:
¡Vea el tigre de bengala por 25 dólares!

Nadie llega, y baja aún más el precio:
-¡Vea el tigre de bengala por 10 dólares!
Tampoco asisten, así que decide anunciar:
-¡Vea el tigre de bengala gratis!
Entonces sí, el local resulta pequeño para toda la gente que quiere apreciar al felino.
El hombre cierra las puertas y anuncia:
-¡Salida del local 100 dólares! ¡Si no, suelto al tigre

Un gallego llamado García abre una ferretería a dos pasos del Vaticano. Como letrero del establecimiento cuelga un enorme crucifijo, y bajo la figura de Jesús clavado en la cruz, el gallego pone un cartel luminoso que reza:
"Clavos García. 2000 años de garantía"

El escándalo es mayúsculo. Monseñor Fanfanni, editor del *Observatore Romano*, va personalmente a conversar con el gallego y, de la forma más fina posible, le explica que no se puede hacer este tipo de publicidad... ¡Y mucho menos en Roma!

El gallego, como hombre razonable que es, modifica su anuncio reemplazando la figura del Cristo crucificado por otro. Esta vez, Jesús tiene solo una mano clavada y la otra suelta saludando al público. Debajo de la cruz hay un nuevo cartel luminoso que dice: "Adivinen en qué mano se usó un clavo García"

El escándalo ahora llega hasta Castelgandolfo. El Papa, horrorizado, va en su papamóvil hasta la tienda del ferretero. El Santo Padre, con sus trémulas manos, clama al gallego:

- "Hijo mío, no puedes usar a la figura de Nuestro Señor como efigie de tus anuncios comerciales... Por favor, ¡inventá otra cosa!".
Imperturbable el siempre creativo gallego coloca ahora una cruz vacía y debajo un nuevo cartel luminoso que reza:

"Si los clavos fueran García, ¡ Ni Dios se Escaparía !"

66.CINCO COSAS IMPORTANTES QUE TE ENSEÑA LA VIDA

Enviado por Lucia Lavagna
Estudiante de Psicología

La pregunta más importante

Durante mi segundo semestre en la escuela de enfermería, nuestro profesor nos dio un examen sorpresa. Yo era un estudiante consciente y leí rápidamente todas las preguntas, hasta que leí la última:

"¿Cuál es el nombre de la mujer que limpia la escuela?"

Seguramente esto era algún tipo de broma. Yo había visto muchas veces a la mujer que limpiaba la escuela. Ella era alta, cabello oscuro, como de cincuenta años, pero, ¿cómo iba yo a saber su nombre?

Entregué mi examen, dejando la última pregunta en blanco.

Antes de que terminara la clase, alguien le preguntó al profesor si la última pregunta contaría para la nota del examen. "Absolutamente", dijo el profesor. "En sus carreras ustedes conocerán muchas personas. Todas son importantes. Ellos merecen su atención y cuidado, aunque solo les sonrían y digan: '¡Hola!'

Nunca olvidé esa lección. También aprendí que su nombre era Dorothy. Todos

somos importantes.

Auxilio en la lluvia

Una noche, a las 11:30 p.m., una mujer afroamericana, de edad avanzada estaba parada en el acotamiento de una autopista de Alabama, tratando de soportar una fuerte tormenta.

Su coche se había descompuesto y ella necesitaba desesperadamente que la llevaran. Toda mojada, ella decidió detener el próximo coche. Un joven blanco se detuvo a ayudarla, a pesar de todos los conflictos que habían ocurrido durante los 60. El joven la llevó a un lugar seguro, la ayudó a obtener asistencia y la puso en un taxi. Ella parecía estar bastante apurada. Ella anotó la dirección del joven, le agradeció y se fue.

Siete días pasaron, cuando tocaron la puerta de su casa. Para su sorpresa, un televisor pantalla gigante a color le fue entregado por correo a su casa. Tenía una nota especial adjunta al paquete. Esta decía: "Muchísimas gracias por ayudarme en la autopista la otra noche. La lluvia anegó no sólo mi ropa sino mi espíritu. Entonces apareció usted. Gracias a usted, pude llegar al lado de la cama de mi marido agonizante, justo antes de que muriera. Dios lo bendiga por ayudarme y por servir a otros desinteresadamente. Sinceramente: La Señora de Nat King Cole.

No esperes nada a cambio y lo recibirás.

Siempre recuerda aquellos a quienes sirves

En los días en que un helado costaba mucho menos, un niño de 10 años entró en un establecimiento y se sentó a una mesa. La mesera puso un vaso de agua en frente de él. "¿Cuánto cuesta un helado de chocolate con almendras?" preguntó el niño. "Cincuenta centavos", respondió la mesera. El niño sacó su mano de su bolsillo y examinó un número de monedas. "¿Cuánto cuesta un helado solo?", volvió a preguntar.

Algunas personas estaban esperando por una mesa y la mesera ya estaba un poco impaciente. "Treinta y cinco centavos", dijo ella bruscamente. El niño volvió a contar las monedas. "Quiero el helado solo", dijo el niño. La mesera le trajo el helado, y puso la cuenta en la mesa y se fue.

El niño terminó el helado, pagó en la caja y se fue. Cuando la mesera volvió, ella empezó a limpiar la mesa y entonces le costó tragar saliva con lo que vio. Allí, puesto ordenadamente junto al plato vacío, había los treinta y cinco centavos y veinticinco más... su propina.

Jamás juzgues a alguien antes de tiempo.

Los obstáculos en nuestro camino

Hace mucho tiempo, un rey colocó una gran roca obstaculizando un camino. Entonces se escondió y miró para ver si alguien quitaba la tremenda roca. Algunos de los comerciantes más adinerados del rey y cortesanos vinieron y simplemente le dieron una vuelta. Muchos culparon al rey ruidosamente de no mantener los caminos despejados, pero ninguno hizo algo para sacar la piedra grande del camino. Entonces un campesino vino, y llevaba una carga de verduras. Al aproximarse a la roca, el campesino puso su carga en el piso y trató de mover la roca a un lado del camino. Después de empujar y fatigarse mucho, lo logró. Mientras recogía su carga de vegetales, notó una cartera en el suelo, justo donde había estado la roca. La cartera contenía muchas monedas de oro y una nota del mismo rey indicando que el oro era para la persona que removiera la piedra del camino. El campesino aprendió lo que los otros nunca entendieron.

Cada obstáculo presenta una oportunidad para mejorar la condición de uno.

Donando sangre

Hace muchos años, cuando trabajaba como voluntario en un Hospital de Stanford, conocí a una niña llamada Liz quien sufría de una extraña enfermedad. Su única oportunidad de recuperarse aparentemente era una transfusión de sangre de su hermano de 5 años, quien había sobrevivido milagrosamente a la misma enfermedad y había desarrollado los anticuerpos necesarios para combatirla. El doctor explicó la situación al hermano de la niña, y le preguntó si estaría dispuesto a dar su sangre a su hermana. Yo lo vi dudar por solo un momento antes de tomar un gran suspiro y decir: "Si, lo haré, si eso salva a Liz."

Mientras la transfusión continuaba, él estaba acostado en una cama al lado de la de

su hermana, y sonriente mientras nosotros lo asistíamos a él y a su hermana, viendo retornar el color a las mejillas de la niña. Entonces la cara del niño se puso pálida y su sonrisa desapareció. Miró al doctor y le preguntó con voz temblorosa: "¿A qué hora empezaré a morirme?"

Siendo solo un niño, no había comprendido al doctor; él pensaba que le daría toda su sangre a su hermana. Y aun así se la daba.

Da todo por quien ames.

AMA COMO NUNCA HAS QUERIDO.

NO DESPRECIES LA AMISTAD DE TUS AMIGOS.

VIVE LOS DÍAS CON FE, AMOR Y PAZ.

TRABAJA COMO SI NO NECESITARAS EL DINERO.

Y BAILA COMO SI NADIE TE VIERA.

67. PENSAR CREATIVAMENTE

Se te plantea el siguiente dilema Moral:

Estás conduciendo tu coche en una noche de tormenta terrible. Pasas por una parada de autobús donde se encuentran tres personas esperando:

1. Una anciana que parece a punto de morir.
2. Un viejo amigo que te salvó la vida una vez.
3. El hombre perfecto o la mujer de tus sueños.

¿A cuál llevarías en el coche, habida cuenta que sólo tienes sitio para un pasajero?

Piensa la respuesta antes de seguir leyendo.

¿¿LO HAS PENSADO??

Este es un dilema ético-moral que una vez se utilizó en una entrevista de trabajo. Podrías llevar a la anciana, porque va a morir y por lo tanto deberías salvarla primero; o podrías llevar al amigo, ya que te salvó la vida una vez y estas en deuda con él. Sin embargo, tal vez nunca vuelvas a encontrar al amante perfecto de tus sueños.

El aspirante que fue contratado (de entre 200 candidatos) no dudó al dar su respuesta. Me encanta, y espero poder utilizarlo alguna vez en alguna entrevista.

¿QUÉ DIJO?

Simplemente contestó: "Le daría las llaves del coche a mi amigo, y le pediría que llevara a la anciana al hospital, mientras yo me quedaría esperando el autobús con la mujer de mis sueños."

Moraleja: Debemos superar las aparentes limitaciones que nos plantean los problemas, y aprender a pensar creativamente

68. EFECTO STROOP

El Efecto Stroop es como se llama a una clase de interferencia semántica producida como consecuencia de nuestra automaticidad en la lectura. Esto nos ocurre cuando el significado de la palabra interfiere en la tarea de nombrar, por ejemplo, el color de la tinta en que está escrita. Imaginemos que nos preguntan de qué color están escritas las siguientes palabras:

Rojo

Casa

Verde

La mayoría de nosotros contestaremos rápidamente el nombre del color en que está escrita la palabra **rojo**, ya que coincide con el significado de la palabra. En cambio, con la palabra **casa** tardaremos algo más en responder, pues nos provoca una interferencia, aunque baja, su verdadero significado semántico. Pero la que nos produce mayor complicación de todas es la última, pues tenderemos a decir **verde** cuando el color en que está escrita es el **azul**. Nuestra atención es selectiva, esto quiere decir que la controlamos según nos interese, por lo que podremos prestar voluntariamente más atención a unas cosas que a otras en un momento dado, pero en ocasiones sufrimos interferencias como es el caso del efecto Stroop.

Para que puedas experimentar este fenómeno, te hemos preparado una sencilla actividad que te permitirá comprobar como te puede afectar el efecto Stroop. Te vamos a mostrar una serie de palabras y tu deberás decir, lo más rápidamente que puedas y en voz alta el color con el que están escritas. Una vez dicho el color, puedes pasar a la siguiente palabra pulsando el botón "Siguiente". La prueba se realiza en dos fases, una en la que no existe interferencia y otra en la que tendrás una interferencia alta. Al final de la prueba se te mostrará el tiempo que has tardado en contestar cada una de las fases y podrás comprobar como el tiempo empleado en la segunda fase es sensiblemente superior al

empleado en la primera. Si lo deseas puedes cerrar tu conexión a Internet una vez cargada la página para realizar el ejercicio.

Pulsa el botón "siguiente" que se encuentra al final de esta página para comenzar.

Rojo rojo

69. CONSEJOS PARA SER FELIZ

El día más bello, hoy

La cosa más fácil, equivocarse

El obstáculo más grande, el miedo

El mayor error, abandonarse

La raíz de todos los males, el egoísmo

La distracción más bella, el trabajo

La peor derrota, el desaliento

Los mejores maestros, los niños

La primera necesidad, comunicarse

La mayor felicidad, ser útil a los demás

El misterio más grande, la muerte

El peor defecto, el mal humor

El ser más peligroso, el mentiroso

El sentimiento más ruin, el rencor

El regalo más bello, el perdón

Lo más imprescindible, el hogar

La ruta más rápida, el camino correcto

La sensación más grata, la paz interior

El arma más eficaz, la sonrisa

El mejor remedio, el optimismo

La mayor satisfacción, el deber cumplido

La fuerza más potente, la fe

Los seres más necesitados, los padres

Lo más hermoso de todo, el amor

Madre Teresa de Calcuta

70. PIEDRAS

Un experto asesor de empresas en Gestión del Tiempo quiso sorprender a los asistentes a su conferencia. Sacó de debajo del escritorio un frasco grande de boca ancha. Lo colocó sobre la mesa, junto a una bandeja con piedras del tamaño de un puño y preguntó:

- ¿Cuántas piedras piensan que caben en el frasco?

Después de que los asistentes hicieran sus conjeturas, empezó a meter piedras hasta que llenó el frasco.

Luego preguntó:

- ¿Está lleno?

Todo el mundo lo miró y asintió. Entonces sacó de debajo de la mesa un cubo con gravilla. Metió parte de la gravilla en el frasco y lo agitó. Las piedrecillas penetraron por los espacios que dejaban las piedras grandes.

El experto sonrió con ironía y repitió:

- ¿Está lleno?

Esta vez los oyentes dudaron:

- Tal vez no.

- ¡Bien!

Y puso en la mesa un cubo con arena que comenzó a volcar en el frasco. La arena se filtraba en los pequeños recovecos que dejaban las piedras y la grava.

- ¿Está bien lleno? preguntó de nuevo.

- ¡No!, exclamaron los asistentes.

Bien, dijo, y cogió una jarra de agua de un litro que comenzó a verter en el frasco. El frasco aún no rebosaba. - Bueno, ¿qué hemos demostrado?, preguntó.

Un alumno respondió:

- Que no importa lo llena que esté tu agenda, si lo intentas, siempre puedes hacer que quepan más cosas.

- ¡No!, concluyó el experto: lo que esta lección nos enseña es que si no colocas las piedras grandes primero, nunca podrás colocarlas después. ¿Cuáles son las piedras grandes en tu vida?. ¿Tus hijos, tus amigos, tus sueños, tu salud, la persona amada? ¿o son tu trabajo, tus reuniones, tus viajes de negocio, el poder o el dinero? La elección es tuya. Una vez te hayas decidido..., pon esas piedras primero. El resto encontrará su lugar.

71. FRASES

Si siempre haces lo mismo, sólo obtendrás lo que ya tienes. Si deseas algo nuevo, haz algo diferente.	El fracaso no existe, sólo existen diferentes resultados.
Si alguien puede, tú también puedes.	No se puede solucionar algo si repites lo mismo que lo causó. Si usas nuevas estrategias, el resultado cambiará

72. TIERRA Y ALDEA

Si pudiésemos reducir la población de la Tierra a una pequeña aldea de exactamente 100 habitantes, manteniendo las proporciones existentes en la actualidad, sería algo como esto:

Habría 57 asiáticos, 21 personas del continente americano (incluyendo norte y sur), 14 europeos y 8 africanos

52 serían mujeres

48 hombres

70 no serían blancos

30 serían blancos

70 no cristianos

30 cristianos

89 heterosexuales

11 homosexuales

6 personas poseerían el 59% de la riqueza de toda la aldea y los 6 serían norteamericanos

De las 100 personas, 80 vivirían en condiciones infrahumanas y 70 serían incapaces de leer

50 sufrirían de malnutrición

1 persona estaría a punto de morir

1 bebé estaría a punto de nacer

Solo 1 (si, solo 1) tendría educación universitaria

En esta aldea habría 1 persona con ordenador

73. APRENDER A PENSAR

Sir Ernest Rutherford, presidente de la Sociedad Real Británica y Premio Nobel de Química en 1908, contaba la siguiente anécdota:

Hace algún tiempo, recibí la llamada de un colega. Estaba a punto de poner un cero a un estudiante por la respuesta que había dado en un problema de física, pese a que este afirmaba rotundamente que su respuesta era absolutamente acertada. Profesores y estudiantes acordaron pedir arbitraje de alguien imparcial y fui elegido yo.

Leí la pregunta del examen y decía: Demuestre como es posible determinar la altura de un edificio con la ayuda de un barómetro. El estudiante había respondido: llevo el barómetro a la azotea del edificio y le ato una cuerda muy larga. Lo descuelgo hasta la base del edificio, marco y mido. La longitud de la cuerda es igual a la longitud del edificio.

Realmente, el estudiante había planteado un serio problema con la resolución del ejercicio, porque había respondido a la pregunta correcta y completamente.

Por otro lado, si se le concedía la máxima puntuación, podría alterar el promedio de su año de estudio, obtener una nota mas alta y así certificar su alto nivel en física; pero la respuesta no confirmaba que el estudiante tuviera ese nivel.

Sugerí que se le diera al alumno otra oportunidad. Le concedí seis minutos para que me respondiera la misma pregunta pero esta vez con la advertencia de que en la respuesta debía demostrar sus conocimientos de física.

Habían pasado cinco minutos y el estudiante no había escrito nada. Le pregunte si deseaba marcharse, pero me contesto que tenia muchas respuestas al problema. Su dificultad era elegir la mejor de todas. Me excuse por interrumpirle y le rogué que continuara.

En el minuto que le quedaba escribió la siguiente respuesta: tomo el barómetro y lo lanzo al suelo desde la azotea del edificio, calculo el tiempo de caída con un cronometro. Después se aplica la formula altura = $0,5 \text{ por } A \text{ por } t^2$. Y así obtenemos la altura del edificio.

En este punto le pregunte a mi colega si el estudiante se podía retirar. Le dio la nota mas alta.

Tras abandonar el despacho, me reencontré con el estudiante y le pedí que me contara sus otras respuestas a la pregunta. Bueno, respondió, hay muchas maneras, por ejemplo, tomas el barómetro en un día soleado y mides la altura del barómetro y la longitud de su sombra. Si medimos a continuación la longitud de la sombra del Edificio y aplicamos una simple proporción, obtendremos también la altura del edificio.

Perfecto, le dije, ¿y de otra manera?. Si, contestó, éste es un procedimiento muy básico para medir un edificio, pero también sirve. En este método, tomas el

barómetro y te sitúas en las escaleras del edificio en la planta baja. Según subes las escaleras, vas marcando la altura del barómetro y cuentas el número de marcas hasta la azotea. Multiplicas al final la altura del barómetro por el número de marcas que has hecho y ya tienes la altura.

Este es un método muy directo. Por supuesto, si lo que quiere es un procedimiento más sofisticado, puede atar el barómetro a una cuerda y moverlo como si fuera un péndulo. Si calculamos que cuando el barómetro está a la altura de la azotea la gravedad es cero y si tenemos en cuenta la medida de la aceleración de la gravedad al descender el barómetro en trayectoria circular al pasar por la perpendicular del edificio, de la diferencia de estos valores, y aplicando una sencilla fórmula trigonométrica, podríamos calcular, sin duda, la altura del edificio.

En este mismo estilo de sistema, atas el barómetro a una cuerda y lo descuelgas desde la azotea a la calle. Usándolo como un péndulo puedes calcular la altura midiendo su período de precesión.

En fin, concluyó, existen otras muchas maneras. Probablemente, la mejor sea tomar el barómetro y golpear con él la puerta de la casa del portero. Cuando abra, decirle: "Señor portero, aquí tengo un bonito barómetro. Si usted me dice la altura de este edificio, se lo regalo".

En este momento de la conversación, le pregunte si no conocía la respuesta convencional al problema (la diferencia de presión marcada por un barómetro en dos lugares diferentes nos proporciona la diferencia de altura entre ambos lugares) evidentemente, dijo que la conocía, pero que durante sus estudios, sus profesores habían intentado enseñarle a pensar.

El estudiante se llamaba Niels Bohr, físico danés, premio Nobel de física en 1922, mas conocido por ser el primero en proponer el modelo de átomo con protones y neutrones y los electrones que lo rodeaban. Fue fundamentalmente un innovador de la teoría cuántica.

Al margen del personaje, lo divertido y curioso de la anécdota, lo esencial de esta historia es que LE HABÍAN ENSEÑADO A PENSAR. Por cierto, para los escépticos, esta historia es absolutamente verídica

Aprendamos a pensar, hay mil soluciones para un mismo problema, pero lo realmente interesante, lo auténticamente genial es elegir la solución más práctica y rápida, de forma que podamos acabar con el problema de raíz...y dedicarnos a solucionar OTROS problemas.

74. LAS COSAS NO SON EXACTAMENTE COMO PIENSAS

Una muchacha estaba aguardando su vuelo en una sala de espera de una gran aeropuerto. Como debía esperar por muchas horas, decidió comprar un libro para matar el tiempo. También compro un paquete de galletas. Se sentó en un asiento en la sala VIP del aeropuerto para poder descansar y leer en paz. Al lado del asiento donde estaba la bolsa de galletas se sentó un hombre que abrió una revista y comenzó a leer. Cuando ella

tomo la primera galleta, el hombre también tomo una. Ella se sintió indignada, pero no dijo nada. Apenas pensó: "pero, que descarado, si yo estuviese mas dispuesta la daría un golpe en el ojo para que nunca mas se le olvide". Cada vez que ella tomaba una galleta, el hombre también tomaba una. Aquello la dejaba tan indignada que no conseguía reaccionar. Cuando quedaba apenas una galleta, pensó: "ah... que será lo que este abusador va a hacer ahora?". Entonces el hombre dividió la ultima galleta por la mitad, dejando la otra mitad para ella. Ah!! aquello era demasiado! se puso a bufar de la rabia! Entonces cerro su libro y sus cosas y se dirigió al sitio de embarque. Cuando se sentó, confortablemente, en su asiento, ya en el interior del avión, miro dentro de la bolsa y para su sorpresa su paquete de galletas estaba allí... todavía intacto, cerradito!! Sintió tanta vergüenza. Solo entonces percibió lo equivocada que estaba, había olvidado que sus galletas estaban guardadas dentro de su bolsa!! El hombre había compartido sus galletas sin sentirse indignado, nervioso, consternado o alterado, mientras ella quedo muy trastornada, pensando que estaba compartiendo las de ella con él. Y ya no había mas tiempo para explicaciones... ni para pedir disculpas.

Cuantas veces, en nuestras vidas, estamos comiendo las galletas de los demás, y no somos conscientes de ellos?. Antes de llegar a una conclusión... observa mejor!! Tal vez las cosas no sean exactamente como piensas, no pienses lo que no sabes acerca de las personas...

75. TEST DE ¿ INTELIGENCIA?

Si realmente eres inteligente, debes demostrarlo.

A continuación encontraras un test mental, el cual debe ser contestado en menos de 15 segundos, y del cual podrás evaluar tu grado de inteligencia.

1. Algunos meses tienen 30 días, otros 31. ¿Cuántos meses tienen 28 días?
2. Un granjero tiene 17 ovejas. Se le mueren 9. ¿Cuántas ovejas le quedan?
3. Tienes que entrar en una habitación fría y oscura, solo tienes un fósforo. Allí hay una lámpara de aceite, una vela y una hoguera, esperando para ser encendidas. ¿Que encenderías primero?
4. ¿Cuántos animales de cada especie llevo Moisés en el Arca?
5. Si conduces un autobús con 43 personas desde Santiago, paras en Valdivia recoges a 7 personas y bajan 5, en Osorno recoges a 4 mas y bajan 8. Luego al llegar a Puerto Montt, 20 horas después de haber partido..... ¿Como se llama el conductor?

Respuestas:

- 1.- 12 meses. Todos los meses tienen 28 días o mas.
- 2.- 17 ovejas, aunque 9 muertas, Asi que sigue teniendo 17.
- 3.- Primero encenderías el fósforo... ¿o no?
- 4.- Ninguno, no era Moisés. El del Arca fue Noe.

5.- Te dije que tú eras el conductor. Luego su nombre era el tuyo.

CALIFICACIÓN:

SI CONTESTASTE 5 BUENAS : INTELIGENTE

SI CONTESTASTE 4 BUENAS : MEDIANAMENTE INTELIGENTE

SI CONTESTASTE 3 BUENAS : NO MUY LISTO

SI CONTESTASTE 2 BUENAS : TONTITO

SI CONTESTASTE 1 BUENA : RE-TONTITO

SI NO CONTESTASTE NI UNA: APTO PARA POLITICO

76. GERENTE DE MARKETING

Un gerente de Marketing se casó con una señora que había tenido seis matrimonios previos. En la noche de bodas, la nueva esposa le informó que aún era virgen.

El gerente de Marketing le dice que le extrañaba que ninguno de los seis hubiera podido funcionar, a lo que ella contestó:

- Mi primer marido era Representante de Ventas. Pasó todo el matrimonio diciéndome, en términos grandiosos, que "todo iba a estar bien".
- Mi segundo marido era de Servicios de Software. Nunca estuvo seguro de como se suponía que debía funcionar, pero que me iba a mandar la documentación.
- Mi tercer marido era de Servicios de Campo. Decía constantemente que diagnósticamente todo estaba bien, pero no lograba arrancar el sistema.
- Mi cuarto marido era de Servicios Educativos. Simplemente comentaba "Aquellos que pueden...lo hacen; aquellos que no, enseñan".
- Mi quinto marido era ingeniero. Me decía que entendía el proceso básico, pero necesitaba tres años para investigar, implementar y diseñar un método moderno.
- Mi sexto marido era de Administración y Finanzas. Sus comentarios eran que sabía cómo hacerlo, pero no estaba seguro si era o no parte de su trabajo.
- Mi séptimo marido era de Estándares y Regulaciones. Me decía que el cumplía con los estándares, pero las regulaciones no decían nada sobre cómo hacerlo.

"Y ahora", continuó la esposa, "estoy casada contigo, un hombre de marketing".

El nuevo marido la miró y le contestó "Se que tengo el producto, sólo que no se como posicionarlo!!".

77. PERFIL DE UNA EMPRESA

"SALARIO COMPETITIVO": la empresa se mantiene competitiva porque pagamos salarios más bajos que nuestros competidores.

"UNASE A NUESTRA EMPRESA DE GRAN CRECIMIENTO": no tenemos tiempo de entrenarle; ni siquiera tendremos tiempo de presentarle a sus compañeros.

"UNASE A UNA EMPRESA LIDER": salimos en una importante revista hace unos años, pero no hemos hecho nada nuevo desde entonces.

"POSICIONES DISPONIBLES YA": el último que ocupó el cargo avisó su retiro hace un mes; apenas hoy colocamos el anuncio.

"BUSCAMOS EMPRENEDORES ALTAMENTE MOTIVADOS": es un trabajo de ventas, no le daremos lista de clientes potenciales, no hay salario base y su primer cheque de comisiones sale 30 días después.

"JOVENES AUTO-MOTIVADOS": los gerentes no contestarán sus preguntas.

"GENTE ENTUSIASTA, DIVERTIDA, MUY TRABAJADORA": ...que todavía vivan con sus padres y no les importe ganar un salario de pasante.

"ATMOSFERA DE TRABAJO CASUAL": no pagamos suficiente como para que se compre ropa elegante.

"AMBIENTE COMPETITIVO": tenemos una alta rotación de personal.

"DISPUESTO A TRABAJAR BAJO PRESION": desde el primer día, ya usted tendrá un retraso de 6 meses.

"PUEDE REQUERIR ALGUNAS HORAS EXTRAS": algunas horas cada noche, algunas horas cada fin de semana.

"HORAS DE TRABAJO FLEXIBLE": trabaje 60 horas, le pagamos por 25.

"MULTIPLES RESPONSABILIDADES": cualquiera en la oficina le dará órdenes.

"VALORAMOS A NUESTROS EMPLEADOS": al menos a aquellos que sobrevivieron a la última ola de despidos.

"ORIENTADO AL DETALLE": no tenemos control de calidad.

"ENFOCADO EN SU CARRERA": si es mujer, no puede tener hijos.

"APLICAR EN PERSONA": si es mayor, gordo o feo, le diremos que ya llenamos la vacante.

"AMPLIA y VARIADA EXPERIENCIA": usted hará el trabajo que antes hacían 3 personas.

"HABILIDADES DE COMUNICACION": los gerentes le comunican, usted escucha, se las

arregla para entender lo que quieren, y lo hace.

"HABILIDAD PARA MANEJAR UNA GRAN CARGA DE TRABAJO": si te quejas, te vas.

78. EL FUNCIONARIO

Un empresario busca trabajadores que sepan contar. Un día se presenta un señor a la entrevista.

Le dice el empresario:

- A ver, ¿sabe usted contar hasta 10?

A lo que el tío le responde:

-1,3,5,7,9,2,4,6,8,10.

-¡Qué manera más rara de contar tiene usted!

-Sí, yo es que antes era cartero...

Al día siguiente, se presenta otro y el empresario le pregunta:

-A ver, ¿sabe usted contar hasta 10?

A lo que el tío le responde:

-10,9,8,7,6,5,4,3,2,1.

-¡Qué manera más rara tiene usted de contar!

-Sí, yo es que antes trabajaba en la NASA...

Al día siguiente, acude a la entrevista otro tío y el empresario le pregunta:

-A ver, ¿sabe usted contar hasta 10?

-1,2,3,4,5,6,7, sota, caballo y rey.

-Bueno, ¿y por qué cuenta usted así?

-Bueno, verá, es que yo era antes FUNCIONARIO

79. MATRIMONIO ESTRATEGICO

Salim dice a su hijo: Hijo, quiero que te cases con una dama que ya escogí.

- El hijo responde: Pero padre, yo quiero escoger a mi mujer.

- Salim dice a su hijo: Mi querido hijo, ella es hija de Bill Gates.

- El hijo responde: Bueno, en ese caso acepto.

Entonces Salim se reúne con Bill Gates....

- Salim dice a Bill Gates: Bill, ya tengo al marido ideal para su hija.

- Bill Gates responde: Pero mi hija es muy joven aún para casarse.

- Salim dice a Bill Gates: Tal vez, pero este joven es el Vicepresidente del Banco Mundial.

- Bill Gates responde: En ese caso, creo que lo podemos arreglar. Trato hecho, convenceré a mi hija para que acepte al muchacho.

Finalmente, Salim se reúne con el Presidente del Banco Mundial.....

- Salim: Señor Presidente, tengo a un joven recomendado para ocupar el cargo de Vicepresidente de este banco..
- Presidente: Pero ya tengo muchos vicepresidentes, inclusive más de los que son necesarios realmente.
- Salim: Lo que pasa es que este joven es el yerno de Bill Gates.
- Presidente: En ese caso... Considérelo contratado.

80. LAS COMUNICACIONES.

Un cura aficionado a la ornitología tenía doce pájaros. Todos los días los soltaba para que volaran y éstos siempre regresaban a sus jaulas. Pero un día sólo regresaron once, así que el sacerdote, decidido, en la misa de 12 del domingo preguntó: ¿Quién tiene un pájaro? Todos los hombres se levantaron. No, no me expliqué bien. ¿Quién ha visto un pájaro? Todas las mujeres se levantaron. ¡No, no! Lo que quiero decir es: ¿quién ha visto mi pájaro? Todas las monjas se levantaron.

Moraleja: "APRENDA A PREGUNTAR CORRECTAMENTE"

Paco era un gallego que tenía un gran amigo argentino, Juan. En un viaje que hiciera Paco a su tierra natal, sufrió un infarto y murió. Juan se entera y decide tomarse un avión e ir al funeral de su amigo en Galicia. Al llegar al lugar donde estaban velando al muerto Juan nota que junto al cajón se encuentra un tarro enorme lleno de crema facial y lo mas curioso es que los dolientes, luego de darle el pésame a la madre de Paco, introducían la mano dentro del pote y luego procedían a embarrar al difunto.

Juan, por respeto, decide hacer lo mismo, pero fue tanta su curiosidad que se acerca cuidadosamente a la Madre del difunto, y en voz baja le pregunta: ¿Por qué los deudos le están untando crema a Paco? ¿ Fue por alguna petición especial o es una tradición acá en Galicia?

La anciana le da una mirada de consternación y le contesta: ¿Ud. no sabía que Paco pidió que lo cremasen?

Moraleja: "SEA CLARO Y PRECISO AL DEJAR INSTRUCCIONES"

Una dama entra a una farmacia y le pide al farmacéutico: -Por favor, quisiera comprar arsénico.

Dado que el arsénico es muy tóxico y letal el farmacéutico quiso saber más datos antes de proporcionarle la sustancia.

-¿Y para qué querría la señora comprar arsénico? -Para matar a mi marido.

-¡Ah, caramba! Lamentablemente para ese fin no puedo vendérselo.

La mujer sin decir palabra abre la cartera y saca una fotografía del marido haciendo el amor con la mujer del farmacéutico.

-¡Mil disculpas!, dice el farmacéutico -no sabía que usted tenía receta.

Moraleja: "NUNCA PREGUNTE ALGO POR LO QUE TENDRÁ QUE DISCULPARSE"

Tres hermanas de 96, 94 y 92 años de edad vivían en su casa juntas. Una noche la de 96 años empieza a llenar la tina para darse un baño, pone un pie dentro de la tina, hace una pausa y grita:

-¿ALGUIEN SABE SI ME ESTABA METIENDO A TOMAR UN BAÑO O ESTABA SALIENDO DE BAÑARME?

La hermana de 94 años le responde: -NO SE, ESPERÁ QUE SUBO PARA VER.

Empieza a subir las escaleras hace una pausa y grita:

-¿ESTABA YO SUBIENDO LAS ESCALERAS O LAS ESTABA BAJANDO?

La hermana menor de 92 años estaba sentada en la cocina tomándose una taza de té y escuchando a sus hermanas. Mueve su cabeza y piensa:

"EN VERDAD ESPERO NUNCA LLEGAR A SER ASI DE OLVIDADIZA, TOCO MADERA", toca tres veces la mesa para que se le conceda ese deseo y luego les responde:

-AHI VOY A AYUDARLAS, SOLO DÉJENME VER QUIEN ESTA TOCANDO LA PUERTA.

Moraleja: "AL COMUNICARSE SIEMPRE RECUERDE SUS OBJETIVOS"

Un anciano judío muere y al encontrar a Dios en el paraíso, le cuenta su vida.

-Lo peor que me ha pasado es que mi hijo se convirtiera al catolicismo.

-A mí también me pasó lo mismo -contesta Dios. -¿Y qué hiciste?, pregunta el Judío.

-Un nuevo testamento.

Moraleja: "ESCUCHE COMO OTROS HAN RESUELTO PROBLEMAS IGUALES A LOS SUYOS"

81. LA SENTENCIA DE DOS HOMBRES CON ACTITUDES TOTALMENTE DIFERENTES

Dos hombres fueron condenados. La sentencia consistía en que en un día determinado, en veinte años, serían torturados lentamente hasta la muerte.

Al escuchar la sentencia, el más joven se retorció de la pena y del dolor y a partir de ese día, cayó en una profunda depresión. "¿Para qué vivir?" se preguntaba, "si de todas maneras van a arrebatarme la vida, y de una manera inconcebiblemente terrible?" Desde ese día nunca fué el mismo. Cuando alguno de sus cercanos, compadecido por su estado, le ofrecía apoyo para tratar de alegrarlo, respondía rencorosamente diciendo: -

Claro, como tú no tienes que cargar mis penas, todo te parece fácil. En otras ocasiones también replicaba: - Tú no sabes lo que sufro, no es posible que me entiendas... Y, a

veces, alegaba en voz alta: - ¿Para qué me esfuerzo? Si de todas formas...

Y así, poco a poco, el hombre se fue encerrando en su amarga soledad y murió mucho antes de que se cumpliera el plazo de los veinte años.

El otro hombre, al escuchar la sentencia, se asustó y se impresionó, sin embargo a los pocos días resolvió que, como sus días estaban contados, los disfrutaría. Con frecuencia afirmaba: - No voy a anticipar el dolor y el miedo empezando a sufrir desde ahora. Otras

veces decía: - Voy a agradecer con intensidad cada día que me quede. Y, en vez de alejarse de los demás, decidió acercarse y disfrutar a los suyos, para sembrar en ellos lo mejor de sí. Cuando alguien le mencionaba su condena, respondía en broma: - Ellos me condenaron, yo no me voy a condenar sufriendo anticipadamente y por ahora, estoy vivo.

Fue así que, paulatinamente, se convirtió en un hombre sabio y sencillo, conocido por su alegría y su espíritu de servicio. Tanto, que mucho antes de los veinte años, le fue

perdonada su condena.

El 99% de tus miedos no se realizarán. Cree en tu fuerza, disfruta la libertad de ser feliz.

La verdadera libertad no está en lo que haces, sino en la forma como eliges vivir lo que haces, y sólo a ti te pertenece tal facultad.

82. QUIERO VOLVER A CONFIAR, REFLEXION SOBRE LAS NUEVAS GENERACIONES

Fuí criada con principios morales comunes:

Cuando era niña, madres, padres, profesores, abuelos, tíos, vecinos eran autoridades dignas de respeto y consideración. Cuanto más próximos o más viejos, más afecto. Inimaginable responder maleducadamente a los más ancianos, maestros o autoridades.

Confiabamos en los adultos porque todos eran padres, madres o familiares de todos los chicos de la cuadra, del barrio, de la ciudad.

Teníamos miedo apenas de lo oscuro, de los sapos, de las películas de terror.

Hoy me dio una tristeza infinita por todo lo que perdimos. Por todo lo que mis nietos un día temerán. Por el miedo en la mirada de los niños, jóvenes, viejos y adultos.

Derechos humanos para criminales, deberes ilimitados para ciudadanos honestos.

No tomar ventaja, es ser idiota.

Pagar deudas al día es ser tonto... Amnistía para los estafadores...

¿Qué pasó con nosotros?

Profesores maltratados en las aulas, comerciantes amenazados por traficantes, rejas en nuestras ventanas y puertas.

Autos que valen más que abrazos,

Hijas queriendo una cirugía como regalo por pasar de año.

Celulares en las mochilas de los jovencitos

¿Qué vas a querer a cambio de un abrazo?

La diversión vale más que un diploma.

Más vale una pantalla gigante que una conversación

Más vale un maquillaje que un helado.

Más vale parecer que ser...

¡Quiero sacar las rejas de mi ventana para tocar las flores!
Quiero sentarme en la vereda y tener la puerta abierta en las noches de verano.

Quiero la honestidad como motivo de orgullo.

Quiero la rectitud de carácter, la cara limpia y la mirada a los ojos.

Quiero la vergüenza, y la solidaridad.

Quiero la esperanza, la alegría, la confianza
Quiero callarle la boca a quien dice:

"tenemos que estar a nivel de...", al hablar de una persona.

Abajo el "TENER", viva el "SER"

Y viva el retorno de la verdadera vida, simple como la lluvia,
limpia como un cielo de abril, leve como la brisa de la mañana!
Y definitivamente bella, como cada amanecer.

Adoro mi mundo simple y común.

Vamos a volver a ser "gente".
Construir un mundo mejor, más justo, más humano, donde las personas respeten a las
personas.

¿Utopía?

¿Quién sabe?...

Hagamos el intento:
Empecemos a caminar creyendo primero y después transmitiendo este mensaje

Nuestros hijos se lo merecen y nuestros nietos nos lo agradecerán

83. UN CUENTO PARA ABRIR LA CONSIENCIA: EL EFECTO 99

Esta era una vez un rey que estaba en busca de la felicidad ya que aun cuando tenía todos los placeres a su alcance debido a su inmensa riqueza, siempre se sentía vacío y nunca estaba satisfecho con lo que poseía.

Tal era su infelicidad que admiraba a uno de sus sirvientes más pobres, que sin importar su condición económica, irradiaba dicha y gozo sincero por la vida.

Motivado por lo anterior, fue con el sabio del reino a solicitar su consejo y le preguntó:
¿Cómo es posible que uno de mis sirvientes, aun siendo pobre sea más feliz que yo, el gran rey?

El sabio hizo una pausa y le contestó: Para poder explicarte la razón de tu infelicidad y de casi todos los hombres, necesito que comprendas EL EFECTO 99. ¿Y qué significa eso? preguntó el rey. Para que lo puedas comprender necesito que consigas un costal con 99 monedas de oro. Ya que lo hayas conseguido ven y podré explicarte.

El Rey ni tardo ni perezoso fue de inmediato a conseguir lo que el sabio le había pedido y regreso con el. El sabio le dijo que lo que seguía para poder comprender EL EFECTO 99 era que siguieran a escondidas al sirviente hasta su casa, cosa que hicieron esa misma noche.

Cuando el sirviente entro a su casa, el sabio puso el costal con las 99 monedas en el piso de la entrada de su casa, toco a la puerta y corrió a ocultarse junto con el rey.

Cuando el sirviente salió, voltio alrededor sin encontrar al causante del llamado, luego voltio su mirada hacia abajo y vio el costal, lo recogió y se metió de nuevo a su hogar.

El sabio y el rey prosiguieron a espiarlo desde la ventana.

Cuando abrió el costal, el sirviente quedo asombrado con su contenido, estaba encantado y sin perder tiempo comenzó a contar todas las monedas. Cuando terminó el conteo, se rascó intrigado la cabeza y comenzó de nuevo el conteo ya que el suponía que le hacía falta una moneda para completar las 100.

Al terminar el segundo recuento el sirviente se desespero y comenzó a buscar debajo de la mesa sin rastro alguno de esa moneda “perdida” por lo que comenzó a angustiarse.

Fue entonces cuando el sabio le dijo al Rey: Te das cuenta, eso es justamente a lo que me refería con el efecto 99. El sirviente, al igual que tu, han dejado de valorar la mayoría de sus bendiciones para enfocarse en los pequeños detalles que “creen” les hacen falta. En ello radica la infelicidad del ser humano.

Moraleja: ¡Tienes una infinidad de cosas por las cuales estar agradecido con la vida y en lugar de ello, has decidido enfocarte en tus penas!

Te invito a que reflexiones y enlistes todas tus bendiciones y si no sabes porque empezar, puedes poner: GRACIAS DIOS POR QUE PUEDO VER Y LEER ESTAS LINEAS ?

84. UN CUENTO PARA ABRIR LA CONSCIENCIA: EL LEÑADOR QUE SE ESFORZABA DEMASIADO

Esta era una vez un hombre que fue a pedir trabajo de leñador a un bosque. El jefe a cargo le dio un hacha y le deseo suerte.

Sorprendentemente el hombre logro cortar 30 árboles en su primer día de trabajo por lo que su jefe lo felicitó y le dijo que estaba a punto de romper el record de 31 árboles que había logrado otro leñador.

El hombre motivado por los comentarios de su jefe decidió levantarse al día siguiente más temprano para poder superar el record pero lamentablemente ese día cortó solo 17 árboles. Consternado por haber fallado, pensó que además de madrugar debía de esforzarse todavía más por lo que en su 3er día de trabajo se levantó mucho más temprano y empleó todas sus fuerzas pero increíblemente ese día cortó solo 5 árboles.

El hombre no sabía la razón de su fracaso por lo que fue con su jefe para platicarle lo acontecido. El jefe lo escucho atentamente y le dijo: Antes de que sigas quiero hacerte una pregunta: ¿Te has dado tiempo para afilar tu hacha? A lo que respondió el leñador: No, no lo he hecho ya que he estado muy ocupado esforzándome por tratar de cortar mas arboles.

Moraleja: Por más que nos esforcemos para lograr X o Y cosa, si no cuidamos nuestro cuerpo mente y espíritu, nunca lograremos tener y ser todo aquello que deseamos.

Ejemplos de cómo puedes afilar el hacha son:

- Dormir lo suficiente
- Comer saludablemente
- Divertirnos haciendo algún deporte o pasatiempo

- Convivir con nuestros seres queridos
- Leer libros que nos ayuden a lograr nuestras metas

85. ¿TIENE USTED EXPERIENCIA?

En un proceso de selección de personal para la VOLKSWAGEN los candidatos debían responder a la pregunta: "Tiene Usted experiencia?"

La redacción a continuación transcrita fue efectuada por uno de los participantes. El fue aceptado y su respuesta se ha convertido en leyenda. Con seguridad el siempre será recordado por su creatividad, su poesía y sobre todo por su alma.

RESPUESTA:

Le he hecho cosquillas a mi hermana para que dejara de llorar, me he quemado jugando con una vela, también he soplado una "bomba" de chicle hasta que ella estalle en mi rostro, he conversado frente al espejo y hasta he jugado a ser brujo.

He querido ser astronauta, violinista, mago, cazador y trapequista.

Me he escondido detrás de una cortina, pero olvidándome los pies por fuera.

Ya he realizado "inocentadas" por teléfono. Me he mojado bajo la lluvia y he acabado encantado de ello.

Ya he robado un beso, he confundido sentimientos, he tomado el atajo equivocado y he continuado andando por lo desconocido.

Ya he raspado el fondo de una olla de arroz por el "cocolón", me he lastimado haciendo la barba al apuro y he llorado escuchando música en un autobus.

He intentado olvidar a algunas personas pero descubrí que ellas son las más difíciles de olvidar.

He subido a escondidas al tejado para intentar alcanzar estrellas, también he subido a un árbol para robar una fruta y he caído de la escalera de nalgas.

He jurado amor eterno, he escrito en la pared de la escuela, he llorado sentado en el suelo del baño, he huido de casa "para siempre" y he vuelto en un momento.

He corrido para no dejar que una persona llore y he quedado solo, en medio de mil personas, sintiendo la ausencia de una sola persona.

He visto la puesta de sol color rosa y anaranjado, me lanzado a una piscina sin el deseo de volver, he tomado whisky hasta sentir adormecidos mis labios y he observado a la ciudad desde el aire y aún así no he encontrado mi lugar en ella.

He sentido miedo a la oscuridad, he temblado de nervios y hasta casi he muerto de amor pero he resucitado para mirar la sonrisa de alguien especial.

Me he despertado en medio de la noche y con temor a levantarme.

He apostado a correr desnudo por la calle, he gritado de felicidad, he robado rosas en un gran jardín.

Me he enamorado y he pensado que era para siempre, pero siempre era un "para siempre" a medias.

Me he recostado en el césped por la madrugada y he visto a la Luna tornarse en Sol, he llorado la partida de mis amigos y he descubierto que luego ellos regresan nuevos y que la vida no es sino un ir y volver sin sentido.

Han sido tantas cosas realizadas, momentos fotografiados por el lente de la emoción guardados en un baúl llamado oración.

Y ahora un formulario me interroga,
me empuja contra la pared y me grita
"Tiene Usted experiencia?"

Esa pregunta resuena en mi cerebro:

experiencia...experiencia.
Será que ser un "sembrador de sonrisas"
no es una buena experiencia??
No, talvez no sepan aún de sueños e ideales.
Ahora me gustaría averiguar una pequeña cosa
a quién formula esa pregunta:
¿Experiencia? ¿Quién la tiene?,
Si a cada momento todo se renueva y cambia,
si cada día es un constante aprendizaje.

86. EL LABRADOR

Un labrador oyó un ruido bajo la rueda del rastrillo de su arado.

Miró con curiosidad y descubrió desenterrado un cofre lleno de monedas de oro.

¡Qué suerte! Lo tomó y lo enterró profundamente en su jardín.

"¿Qué hacer con eso?" se preguntó. Se imaginó todo lo que podría comprar y decidió...
cualquier cosa, finalmente para resolverse.

Este cofre lleno de monedas de oro sería su seguridad en caso de una dura temporada. Y tal seguridad cambió su carácter: de precavido llegó a ser relajado, de gruñón pasó a ser agradable y eliminó su intolerancia, de hecho, vislumbró una vida hermosa y feliz, sabiendo que aunque llegaran tiempos duros, podría hacerles frente. Sus últimas horas llegaron y antes de morir, reunió a sus hijos y les reveló su secreto. Murió instantes después.

El día siguiente, sus hijos cavaron en el lugar indicado, encontraron el cofre, pero ¡qué sorpresa, estaba VACÍO! Pues las monedas habían sido robadas al labrador desde hace más de 10 años.

¿Qué es entonces lo interesante de esta historia? Es ver que no es el hecho de ser rico lo que le dio seguridad y felicidad, sino la IDEA de que tal riqueza y felicidad existían. No es el hecho en sí mismo sino su interpretación.

Cuando tengas una idea que y te sientas mal piensa en esta historia.

¿Es realmente el hecho en sí mismo el que lo hace ser malo, o el poder que tu le otorgas a esos pensamientos?.

Esta historia te dará otras lecciones, pero sobre todo la recordarte ese poder que tienes en cada momento de cambiar tus pensamientos de negativos a positivos.

87. MURIÓ LA PERSONA QUE IMPEDÍA TU CRECIMIENTO

Un día, cuando los empleados llegaron a trabajar, encontraron en la recepción un enorme letrero en el que estaba escrito:

"Ayer falleció la persona que impedía el crecimiento de Usted en esta empresa. Está invitado al velorio, en el área de deportes".

Al comienzo, todos se entristecieron por la muerte de uno de sus compañeros, pero después comenzaron a sentir curiosidad por saber quién era el que estaba impidiendo el crecimiento de sus compañeros y la empresa.

¡ La agitación en el área deportiva era tan grande que fue necesario llamar a los de seguridad para organizar la fila en el velorio.

Conforme las personas iban acercándose al ataúd, la excitación aumentaba:

¿Quién será que estaba impidiendo mi progreso? ¡Qué bueno que el infeliz murió!!

Uno a uno, los empleados agitados se aproximaban al ataúd, miraban al difunto y tragaban seco. Se quedaban unos minutos en el más absoluto silencio, como si les hubieran tocado lo más profundo del alma.

Pues bien, en el fondo del ataúd había un espejo, ...cada uno se veía a sí mismo.... con el siguiente letrero:

"Sólo existe una persona capaz de limitar tu crecimiento:

¡TU MISMO!"

Tú eres la única persona que puede hacer una revolución en tu vida.

Tu eres la única persona que puede perjudicar tu vida, y tu eres la única persona que se puede ayudar a sí mismo.

TU VIDA NO CAMBIA CUANDO CAMBIA TU JEFE, CUANDO TUS AMIGOS CAMBIAN, CUANDO TUS PADRES CAMBIAN, CUANDO TU PAREJA CAMBIA.

TU VIDA CAMBIA, CUANDO TU CAMBIAS,

ERES EL ÚNICO RESPONSABLE POR ELLA.

"EXAMÍNATE.. Y NO TE DEJES VENCER"

"El mundo es como un espejo, que devuelve a cada persona, el reflejo de sus propios pensamientos. La manera como tu encaras la vida es lo que hace la diferencia"

88. EL LADRILLAZO

Un joven y exitoso ejecutivo paseaba a toda velocidad en su auto Jaguar S Type 2003, sin ningún tipo de precaución. De repente, sintió un estruendoso golpe en la puerta, se detuvo y, al bajarse, vio que un ladrillo le había estropeado la pintura, carrocería y vidrio de la puerta de su lujoso auto.

Se subió nuevamente, pero esta vez lleno de enojo, dio un brusco giro de 180 grados, y regresó a toda velocidad al lugar donde vio salir el ladrillo que acababa de desgraciar lo hermoso que lucía su exótico auto.

Salió del auto de un brinco, y agarro por los brazos a un chiquillo, y empujándolo hacia el auto estacionado le gritó a toda voz:

- "¿Qué rayos fue eso?, ¿Quién eres tu?, ¿Qué crees que haces con mi auto?"

Enfurecido, casi botando humo, continuó gritándole al chiquillo:

- "¡Es un auto nuevo, y ese ladrillo que lanzaste va a costarte muy caro! Por qué hiciste eso?"

- "Por favor, señor, por favor. ¡Lo siento mucho! No sé qué hacer", suplico el chiquillo. "Le lance el

ladrillo porque nadie se detenía..." Las lágrimas bajaban por sus mejillas hasta el suelo, mientras señalaba hacia alrededor del auto estacionado.

- "Es mi hermano", le dijo. "Se descarriló su silla de ruedas, y se cayó al suelo... Y no puedo levantarlo". Sollozando, el chiquillo le preguntó al ejecutivo:

- "Puede usted, por favor, ayudarme a sentarlo en su silla? Está golpeado, y pesa mucho para mi sólito... Soy muy pequeño."

Visiblemente impactado por las palabras del chiquillo, el ejecutivo tragó grueso el taco que se le formó en su garganta. Indescriptiblemente emocionado por lo que acababa de pasarle, levantó al joven del suelo, lo sentó nuevamente en su silla, y sacó su pañuelo de seda para limpiar un poco las cortaduras y el sucio de sobre las heridas del hermano de aquel chiquillo tan especial.

Luego de verificar que se encontraba bien, miró al chiquillo, y este le dio las gracias con una sonrisa que no tiene posibilidad de describir nadie...

"DIOS lo bendiga, señor... y muchas gracias", le dijo.

El hombre vio como se alejaba el chiquillo empujando trabajosamente la pesada silla de ruedas de su hermano, hasta llegar a su humilde casita.

El ejecutivo aún no ha reparado la puerta del auto, manteniendo la hendidura que le hizo el ladrillazo, para recordarle el no ir por la vida tan distraído y tan deprisa que alguien tenga que lanzarle un ladrillo para que preste atención.

DIOS normalmente nos susurra en el alma y en el corazón, pero hay veces que tiene que lanzarnos un ladrillo a ver si le prestamos atención. Tu escoges:

Escuchar el susurro... o el ladrillazo...

AHORA, TÍRASELO A UN AMIGO!!!

Que Dios te bendiga...

89. LA INTUICION

LA INTUICION en quien reconozco la voz de Dios, me ayudó a recuperar la salud mental. Nunca tendré como agradecerle. Hizo que vivenciara aquella verdad que dice que: " cuando no nos queda nada nos queda Dios ".

LO QUE MUCHOS HEMOS DICHO SOBRE LA INTUICION

LA INTUICION nos enseña a confiar en nuestra creatividad.
LA INTUICION nos ayuda a ver con claridad.
LA INTUICION nos enseña a confiar en nosotros mismos.
LA INTUICION nos da esperanza.
LA INTUICION es la voz de Dios humanizada.
LA INTUICION nos ayuda a entender lo que la razón no entiende.
LA INTUICION hace posible la realización de nuestros sueños.
LA INTUICION nos permite descubrir lo que nos paraliza.
LA INTUICION nos lleva por el camino adecuado hacia la meta correcta.
LA INTUICION nos orienta hacia el amor y nos fascilita ordenar la vida.
LA INTUICION nos señala el rumbo cuando hemos extraviado el camino.
LA INTUICION nos devuelve la fe cuando creemos que todo está perdido.

PD: SI TODAVIA NO LO HAS HECHO, APRENDE A CONFIAR EN LA INTUICION.
TAL VEZ LA UNICA POBREZA SEA NO HABER APRENDIDO A OIR LA VOZ DE LA INTUICION.

90. SÉ COMO UN MUERTO

Era un venerable maestro. En sus ojos había un reconfortante destello de paz permanente. Sólo tenía un discípulo, al que paulatinamente iba impartiendo la enseñanza mística. El cielo se había teñido de una hermosa tonalidad de naranja-oro, cuando el maestro se dirigió al discípulo y le ordenó:

--Querido mío, mi muy querido, acércate al cementerio y, una vez allí, con toda la fuerza de tus pulmones, comienza a gritar toda clase de halagos a los muertos.

El discípulo caminó hasta un cementerio cercano. El silencio era sobrecogedor. Quebró la apacible atmósfera del lugar gritando toda clase de elogios a los muertos. Después regresó junto a su maestro.

--¿Qué te respondieron los muertos? -preguntó el maestro.

--Nada dijeron.

--En ese caso, mi muy querido amigo, vuelve al cementerio y lanza toda suerte de insultos a los muertos.

El discípulo regresó hasta el silente cementerio. A pleno pulmón, comenzó a soltar toda clase de improprios contra los muertos. Después de unos minutos, volvió junto al maestro, que le preguntó al instante:

--¿Qué te han respondido los muertos?

--De nuevo nada dijeron -repuso el discípulo.

Y el maestro concluyó:

--Así debes ser tú: indiferente, como un muerto, a los halagos y a los insultos de los otros.

*El Maestro dice: Quien hoy te halaga, mañana te puede insultar y quien hoy te insulta, mañana te puede halagar. No seas como una hoja a merced del viento de los halagos e insultos. Permanece en ti mismo más allá de unos y de otros.

91. MARPA: UN EJEMPLO A SEGUIR

(Una historia para la reflexión dominical)

Marpa oyó hablar de un Maestro. Estaba buscando y fue a ver el Maestro, se abandonó a él, le entregó toda su confianza. Le preguntó:

¿ Qué debo hacer ahora ? El Maestro contestó: - Una vez que te abandones a mi, no tendrás que hacer nada. Solo creer en mi. Mi nombre es tu único mantra secreto. Siempre que te encuentres en apuros, recuerda mi nombre y todo irá bien.

Marpa se arrodilló a sus pies. Y era un hombre tan sencillo que intentó algo inmediatamente: andar sobre el río. Los otros discípulos le contaron al Maestro - No has entendido a ese hombre. No es un hombre corriente, está andando sobre el río.

El Maestro dijo: ¿ Cómo ? Todos salieron corriendo hacia el río, y sobre el caminaba Marpa, cantando, bailando. Cuando llegó a la orilla, el Maestro le preguntó: ¿Cuál es el secreto ? Marpa dijo- ¿ Qué cuál es el secreto ? El mismo que tú me has revelado: tu nombre. Me acordé de ti. Dije: " Maestro, permíteme andar sobre el agua " y ocurrió.

PD: El milagro está en ti, en tu fe, en tu amor, en tu integridad para creer, en tu confianza en la gracia divina. Nadie podrá darte lo que esperas si tu credulidad y tu fe no están presentes. Las palabras benditas pueden ser las mismas, pero nunca tendrán efecto en el corazón del incrédulo.

92. CONCEPTO EUROPEO

>>La vida, hay que vivirla intensamente , al fin y al cabo NO saldremos
>>vivos de ella

>>Concepto Europeo.....

>>Ya van 18 años que estoy aquí en la Volvo, compañía sueca. Trabajar
>>con ellos es una convivencia, por lo menos, interesante. Cualquier
>>proyecto tarda dos años para materializarse aquí, aún cuando la
>>idea sea brillante y simple. Es regla. En los procesos globales,
>>los efectos por los resultados inmediatos (brasileño, americano,
>>australiano, asiático) causan una ansiedad generalizada, sin
>>embargo, nuestro sentido de la urgencia no produce ningún efecto en
>>este período.

>>Los suecos discuten, discuten, hacen "n" reuniones, balances, etc.

>>Trabajan en un esquema "slow down". Los proyectos, acaban siempre
>>cuando se da la madurez de la tecnología y de la necesidad: muy

>>poco se pierde aquí...

>>Hay que considerar que:

>>1. El país es del tamaño del Estado São Paulo (en Brasil)

>>2. El país tiene cerca de 10 millones de habitantes;

>>3. Su ciudad más grande, Estocolmo, tiene 500.000 habitantes

>>4. Compañías de capital sueco: Volvo, Scania, Ericsson, Electrolux,
>>ABB, Nokia, NobelBiocare...

>>¿ Nada mal, no ?

>>Para tener una idea, la Volvo fabrica los motores de propulsión
>>para los cohetes de la NASA.

>> Digo a nuestros grupos globales; el sueco puede estar
>>incorrecto, pero él es el que paga nuestros salarios.

>>Sin embargo, debo precisar que no conozco a gente que tenga una
>>cultura más colectiva sobre eso...

>>Voy a contarles algo para que tengan una noción...

>>La primera vez que fui para allá en 1990, uno de los colegas suecos
>>me recogía del hotel todas las mañanas. Era septiembre, hacía frío
>>y una leve nevisca. Llegamos temprano a la Volvo y él estacionó el
>>coche lejos de la puerta de entrada (son 2000 empleados con coche
>>). El primer día no le dije nada, el segundo tampoco, ni el
>>tercero... Más adelante, con un poco más de confianza, le pregunté:
>>¿ Este es tu lugar para estacionarte ? He notado que como llegamos
>>temprano el estacionamiento está vacío y dejas el coche en el
>>extremo..." y me contestó así de simple: "Es que llegamos temprano,
>>entonces nosotros tenemos tiempo para caminar.

>>Para quiénes llegan después es mejor que estén más cerca de la
>>puerta.

>>¿ No piensas lo mismo ? Imaginen la vergüenza que me dio ! Esto me
>>hizo revisar mis conceptos. En Europa por estos tiempos tiene lugar
>>un gran movimiento llamado "Slow Food".

>> La asociación internacional del alimento lento, cuyo símbolo es
>>un caracol, tiene su base en Italia.

>> El movimiento "Slow Food" pregona que la gente debe comer y
>>beber los alimentos saboreando, "bronceando" su preparación,
>>compartirlos con la familia, los amigos, sin rapidez y con calidad.

>>La idea está en oposición a los alimentos de preparación rápida y
>>que
>>representan un estilo de vida. La sorpresa, sin embargo, es que
>>este
>>movimiento del alimento lento es una parte de la base del
>>movimiento
>>llamado "Slow Europe" como precisó Business Week en su última
>>edición europea.

>>La base de todo consiste en la cuestión de la "rapidez" y la
>>"locura"

>>generada por la globalización, para mí lo asocio a la "cantidad que
>>tiene" en contraposición a la calidad de vida o a la "calidad que
>>tiene". Según Business Week, los trabajadores franceses, incluso
>>trabajando menos horas (35 horas por semana), son más productivos
>>que sus colegas americanos o ingleses.

>>Los alemanes, que en muchas compañías habían instituido una semana

>>de 28.8 horas de funcionamiento, han modificado su productividad
>>para crecer nada menos que al 20%.

>>Esta llamada "actitud lenta" está llamando la atención incluso de
>>los
>>americanos, apologistas del "Fast" y del "Do it now".

>>Sin embargo, esta "actitud sin prisa" no significa hacer poco, ni
>>poca
>>productividad. Significa hacer las cosas y trabajar con más
>>"calidad"

>>y"productividad" con una perfección más grande, con atención a los
>>detalles y con menos "tensión". Significa volver a tomar los
>>valores de la familia, de los amigos, del tiempo libre, el ocio, y
>>de las comunidades pequeñas.

>>Del "local", presente y concreto, en contraposición al "global"
>>indefinido y anónimo.

>> Significa volver a tomar los valores humanos esenciales los
>>placeres pequeños de lo cotidiano, de la simplicidad de vivir y
>>convivir y la religión y la fè.

>>Significa un ambiente de trabajo menos coercitivo, más alegre,
>>"leve" y, por lo tanto, más productivo, donde los seres humanos
>>felices hacen, con placer, lo que saben hacer mejor. Esta semana,
>>quisiera que usted pensara un poco en esto.

>>¿ Será que los viejos dichos " Caminando despacio se puede llegar
>>lejos " o " la rapidez sigue siendo el enemigo de la perfección "
>>no merecen otra vez nuestra atención en estas épocas de locura
>>salvaje

>>¿ Será que nuestras compañías tendrían que pensar también en
>>programas serios de "calidad sin prisa" ? Incluso para aumentar la
>>productividad y calidad de nuestros productos y servicios sin la
>>pérdida necesaria de la "calidad del ser" ?

>>La película "Perfume de mujer", tiene una escena exquisita, en la
>>cual un personaje ciego (interpretado por Al Pacino) saca a
>>bailar a una mujer joven y ella contesta: " no puedo, porque mi
>>novio va a llegar en unos minutos ." Él responde: "pero en un
>>momento se
>>vive una vida", conduciéndola en un paso de tango. Esta escena
>>pequeña es el momento más bonito de la película.

>>Alguna gente vive en función del tiempo, pero parece que solamente
>>lo
>>alcanza cuando muere infartada, o algo similar. Para otros, el
>>tiempo
>>tarda en pasar; están ansiosos con el futuro y se olvidan de vivir
>>el presente, que es lo único que existe. El tiempo lo tienen todos
>>por igual. Nadie tiene más ni menos que 24 horas por día.

>>La diferencia es lo que cada uno hace con su tiempo. Necesitamos
>>saber aprovechar cada momento, porque, como John Lennon dijo... "
>>la vida es lo que sucede, mientras hacemos planes para el futuro ".
>>

>>¡¡¡ Felicitaciones por leer hasta el final... !! Muchos no irán a
>>leer

>>este mensaje hasta el fin porque no pueden "perder" su tiempo en

>>este mundo globalizado.
>>Piensa y reflexiona:
>>¿ Hasta qué punto vale la pena negarse ciertos gustos como: estar
>>con su familia, estar con su pareja amada, ir al templo los
>>domingos en la mañana, ir a pescar en el fin de semana, hacer
>>reuniones los sábados, tomarse un refresco o un helado con los
>>amigos, etc, etc..." Después podría ser demasiado tarde...
>>
>>"La vida, hay que vivirla intensamente , al fin y al cabo NO
>>saldremos
>>vivos de ella".

93. OBSTACULOS

Este texto que reproduzco aquí no es en realidad un cuento, sino más bien una meditación guiada, diseñada en forma de ensueño dirigido, para explorar las verdaderas razones de algunos de nuestros fracasos. Me permito sugerirte que lo leas lentamente, intentando detenerte unos instantes en cada frase, visualizándote en cada situación.

Voy andando por un sendero. Dejo que mis pies me lleven.
Mis ojos se posan en los árboles, en los pájaros, en las piedras.
En el horizonte se recorta la silueta de una ciudad. Agudizo la mirada para distinguirla bien. Siento que la ciudad me atrae. Sin saber cómo, me doy cuenta de que en esta ciudad puedo encontrar todo lo que deseo. Todas mis metas, mis objetivos y mis logros.
Mis ambiciones y mis sueños están en esa ciudad.
Lo que quiero conseguir, lo que necesito, lo que más me gustaría ser, aquello a lo cual aspiro, lo que intento, por lo que trabajo, lo que siempre ambicioné, aquello que sería el mayor de mis éxitos.
Me imagino que todo eso está en esa ciudad. Sin dudar, empiezo a caminar hacia ella.
A poco de andar, el sendero se hace cuesta arriba.
Me canso un poco, pero no importa.
Sigo.
Diviso una sombra negra, más adelante, en el camino.
Al acercarme, veo que una enorme zanja me impide mi paso. Temo... dudo.
Me enoja que mi meta no pueda conseguirse fácilmente.
De todas maneras decido saltar la zanja. Retrocedo, tomo impulso y salto...
Consigo pasarla. Me repongo y sigo caminando.
Unos metros más adelante, aparece otra zanja.
Vuelvo a tomar carrera y también la salto.
Corro hacia la ciudad: el camino parece despejado.

Me sorprende un abismo que detiene mi camino.
Me detengo. Imposible saltarlo
Veo que a un costado hay maderas, clavos y herramientas.
Me doy cuenta de que está allí para construir un puente.
Nunca he sido hábil con mis manos.... Pienso en renunciar.
Miro la meta que deseo... y resisto.
Empiezo a construir el puente. Pasan horas, o días, o meses.
El puente está hecho. Emocionado, lo cruzo.
Y al llegar al otro lado... descubro el muro.
Un gigantesco muro frío y húmedo rodea la ciudad de mis sueños...

Me siento abatido... Busco la manera de esquivarlo.
No hay caso.
debo escalarlo.
La ciudad está tan cerca...
No dejaré que el muro impida mi paso. Me propongo trepar.
Descanso unos minutos y tomo aire... De pronto veo,
a un costado del camino, un niño que me mira como si me conociera.
Me sonrío con complicidad. Soy yo mí mismo... cuando era niño.
Sorprendido, me animo a expresar en voz alta mi queja:

- ¿Por qué tantos obstáculos entre mi objetivo y yo?

Mi niño se encoge de hombros y me contesta:

- ¿Por qué me lo preguntas a mí?

Los obstáculos no estaban antes de que tú llegaras...

Los obstáculos los trajiste tú.

94. UNA PEQUENA LEYENDA DE PODER....

.- Cuenta una leyenda que había dos niños patinando sobre una laguna congelada.

Era una tarde nublada y fría, pero los niños jugaban sin preocupación; cuando de pronto, el hielo se reventó y uno de los niños cayó al agua. El otro niño viendo que su amiguito se ahogaba debajo del hielo, tomó una piedra y empezó a golpear con todas sus fuerzas hasta que logró quebrarlo y así salvar a su amigo.

Cuando llegaron los bomberos y vieron lo que había sucedido, se preguntaron: -¿Cómo lo hizo? El hielo está muy grueso, es imposible que lo haya podido quebrar, con esa piedra y sus manos tan pequeñas!!!!

En ese instante apareció un anciano y dijo:

-"Yo se cómo lo hizo". -"¿Cómo ?", le preguntaron al anciano , y él contestó:

-"No había nadie a su alrededor que le dijera que no se podía hacer"...

95. "ASAMBLEA EN LA CARPINTERIA"

Cuentan que en la carpintería hubo una vez una extraña asamblea.

Fue una reunión de herramientas que se convocaron para arreglar algunas diferencias.

El martillo ejerció la presidencia; pero la asamblea le notificó que tenía que renunciar... ¿la causa? ¡ hacía demasiado ruido !, y además, se pasaba todo el tiempo golpeando.

El martillo aceptó su culpa, pero pidió que también fuera expulsado el tornillo; dijo que le daba muchas vueltas a las cosas para que sirvieran de algo.

Ante el ataque; el tornillo aceptó también, pero a su vez pidió la expulsión de la lija; hizo ver que era muy áspera en su trato y siempre tenía fricciones con los demás.

La lija estuvo de acuerdo, a condición de que fuera expulsado el metro; que siempre se pasaba el tiempo midiendo a los demás según su medida, como si fuera el único perfecto.

En eso entró el Carpintero, se puso el delantal e inició su trabajo:

Utilizó toda su herramienta; el martillo, la lija, el metro, el tornillo, el serrucho, etc. etc.

Finalmente; la tosca madera inicial, acabo convertida en un fino y lujoso mueble.

Cuando la carpintería se quedó nuevamente sola, se reanudó la deliberación.

Fue entonces que tomó la palabra el serrucho y les dijo : " Señores, ha quedado demostrado que tenemos defectos; pero el carpintero trabaja con nuestras cualidades.

ESO ES LO QUE NOS HACE VALIOSOS.

Así que no pensemos ya en nuestros puntos malos y concentrémonos en la utilidad de nuestros puntos buenos".

La asamblea encontró entonces que el martillo era fuerte, el tornillo unía y daba fuerza, la lija era especial para afinar y limar asperezas y observaron que el metro era preciso y exacto.

Se sintieron entonces un equipo capaz de producir muebles de alta calidad, orgullosos de sus fortalezas y de trabajar juntos.

Ocurre lo mismo con los seres humanos; observe y lo comprobará.

Cuando en una empresa el personal busca a menudo defectos en los demás, la situación se vuelve tensa y negativa.

En cambio; al tratar con sinceridad de percibir los puntos fuertes de los demás, es cuando florecen los mejores logros humanos.

Es fácil encontrar defectos, cualquier tonto puede hacerlo; pero encontrar cualidades, eso solo es para los espíritus superiores que son los capaces de motivar y de inspirar todos los éxitos humanos.

"TODOS SOMOS IMPORTANTES; NO IMPORTA EL LUGAR O POSICION QUE OCUPEMOS"

96. PLANIFICACION EFICAZ DEL TIEMPO

Un día, un viejo profesor de la fue contratado para dar una formación sobre la planificación eficaz de su tiempo a un grupo de quince ejecutivos de grandes compañías norteamericanas.

Este curso constituía uno de los cinco talleres de su jornada de formación. El viejo profesor no tenía entonces sino una hora para "hacer pasar su materia".

Parado, delante de ese grupo de élite (que estaba listo a anotar todo lo que el experto le iba a enseñar), el viejo profe los miró uno por uno, atentamente, y les dijo "Vamos a hacer un experimento".

Debajo de la mesa que lo separaba de sus alumnos, el profesor movió un inmenso tarro de vidrio de más de 4 litros, que puso delicadamente en frente suyo.

Luego sacó alrededor de doce piedras tan grandes como bolas de tenis y las depositó cuidadosamente, una por una en el gran tarro.

Cuando el recipiente se llenó hasta el borde y era imposible agregarle una sólo piedra más, levantó lentamente los ojos hacia sus alumnos y les preguntó: "¿Les parece que el tarro está lleno?"

Todos respondieron: "Sí."

Esperó unos segundos y agregó : "¿Están seguros?"

Entonces, él se agachó de nuevo y sacó de debajo de la mesa un recipiente lleno de piedrecillas.

Con mucho cuidado, él agregó las piedritas sobre las piedras grandes y sacudió ligeramente el tarro. Las pequeñas piedras se infiltraron entre las grandes... hasta el fondo del tarro.

El viejo profesor levantó nuevamente los ojos hacia su auditorio y reiteró su pregunta: "¿Les parece que el tarro está lleno?"

Esta vez sus brillantes alumnos comenzaron a entender su manejo.

Uno de ellos respondió: "¡Probablemente no!"

"Bien", respondió el viejo profesor. Se agachó nuevamente y esta vez sacó de debajo de la mesa una bolsa de arena. Con mucho cuidado agregó la arena al tarro.

La arena relleno los espacios existentes entre las piedras y las piedritas.

Una vez más, preguntó: "¿Les parece que el tarro está lleno?"

Esta vez sin pensarlo dos veces y en coro, los brillantes alumnos, respondieron: "¡No!"

"¡Bien!", respondió el viejo profesor.

Y como se esperaban sus prestigiosos alumnos, el hombre cogió la botella de agua que estaba sobre la mesa y llenó el tarro hasta el tope.

El viejo profesor levantó entonces los ojos hacia su grupo y preguntó: "¿Qué gran verdad nos demuestra esta experiencia?"

Sin estar loco, el más audaz de sus alumnos, reflexionando sobre el tema de este taller, respondió: "Esto demuestra que incluso cuando creemos que nuestra agenda está completamente copada, si lo deseamos realmente, podemos agregar más citas, más cosas para hacer."

"No", respondió el viejo profesor. "No es eso".

La gran verdad que nos muestra esta experiencia, es la siguiente:"

"Si uno no mete las piedras grandes primero en el tarro, jamás podría hacer entrar el resto después."

Hubo un gran silencio, en el que cada uno estaba tomando conciencia de la evidencia de estos propósitos.

El viejo profesor, dijo entonces:

"¿Cuáles son las piedras grandes en sus vidas?"

"¿Su salud?"

"¿Su familia?"

"¿Sus amigos?"

"¿Realizar sus sueños?"

"¿Hacer lo que aman?"

"¿Aprender?"

"¿Defender una causa?"

"¿Relajarse?"

"¿Tomarse el tiempo...?"

"¿O cualquier otra cosa?"

"Lo que hay que retener, es la importancia de meter esas PIEDRAS GRANDES en primer lugar en la vida.

Si no, uno se arriesga a no lograr... la vida. Si uno le da prioridad a los pecadillos (las piedritas, la arena) uno llenará la vida, pues, de pecadillos y no tendrá suficiente tiempo para consagrar a los elementos importantes de la vida."

Ernesto. Cuales son las piedras grande para ti . cuales tienes en tu tarro y cuales estas dejando por fuera ?

"Enseguida, mételas primero en tu tarro."

97. ÉSTAS SON ALGUNAS ESTRATEGIAS QUE APRENDI DE DAVID SCHWARTZ, DIVULGADAS EN SU LIBRO "LA MAGIA DE PENSAR EN GRANDE".

1. Mantente fresco cuando otros estén furiosos y pierdan la cabeza. Tú tienes el control sobre tus emociones, no lo pierdas. No se trata de no demostrar tu molestia, sino de hacerlo mesuradamente, sin después arrepentirte de una acción cometida en un momento de descontrol.

2. Recuerda que cada discusión tiene al menos tres puntos de vista: el tuyo, el del otro y los de terceros, los cuales probablemente están más cerca de la objetividad. Siendo más versátil y viendo las cosas desde la perspectiva de los demás enriquecerás tu propio punto de vista.

3. Espera a calmarte antes de hablar. Ten en cuenta que la relación es más importante que la discusión. Dá-le más relevancia a las personas que a las opiniones.

4. Trata a toda persona con la cual tengas contacto como si fuera un pariente rico, de quien esperas ser incluido en su testamento. Nunca te arrepientas de tratar muy bien a la gente. Es el mejor negocio en todos los sentidos.

5. Busca el lado positivo y agradable, aun de las situaciones más complicadas y dolorosas. Es una disciplina que te ayudará a pasar más fácilmente los momentos difíciles, y a convertir los problemas en oportunidades.

6. Establece el hábito de hacer preguntas y, sobre todo, de escuchar las respuestas. Pregunta antes de reaccionar. Algunas veces disparamos y después preguntamos. También preguntamos, pero escuchamos para contestar, y no para tratar de entender.

7. No hagas o digas nada que pueda herir o hacerle daño a otra persona. Aférrate al proverbio que dice que todo lo que uno haga, se devolverá. La gente no recuerda tanto lo que tú dices o haces, sino la intención con la que lo haces.

8. Sé consciente de la diferencia entre análisis amigable y crítica destructiva. Observa si el propósito de tus palabras es ayudar, desahogarte o hacer daño.

9. Ten presente que si toleras a los demás, ellos también serán pacientes contigo en los aspectos no muy gratos de tu personalidad.

10. El verdadero líder sabe reconocer sus errores y aceptar responsabilidad. No olvides que un conflicto bien manejado fortalece la relación, y te ayuda a aprender de las diferencias.

98. ¡MI RENUNCIA!

Por medio de la presente presento mi renuncia a ser adulto.

He decidido aceptar la responsabilidad de tener 6 años nuevamente.

Quiero ir a McDonald's y pensar que es un restaurante 5 estrellas.

Quiero navegar barquitos de papel en un estanque y hacer anillos tirando piedras al agua. para poder valorar lo sencillo otra vez.

Quiero pensar en que los dulces y los amigos son mejor que el dinero.

Quiero salir cómodamente de mi casa sin preocuparme como luce mi cabeza o mi ropa.

Quiero regresar a mi casa a una comida casera y que alguien que me pregunte como te fue y me diga que me quiere mucho.

Quiero tomar largos baños y dormir 10 horas todas las noches.

Quiero recostarme a la sombra de un viejo roble y vender limonada con mis amigos en un día caluroso de verano.

Quiero abrazar a mis padres todos los días y enjuagar mis lagrimas en sus hombros y pensar que son para siempre.

Quiero regresar a los tiempos donde la vida era simple.

Cuando todo lo que sabía eran colores, tablas de sumar y cuentos de hadas: y eso no me molestaba, porque no sabía que no sabía y no me preocupaba por no saber.

Con todo lo que sabía era feliz, porque no sabía las cosas que preocupan y lastiman el corazón.

Quiero pensar que el mundo es justo, que todas las personas son honestas y buenas, que no hay envidias.

Quiero pensar que todo es posible. En algún lugar de mi juventud maduré, y aprendí demasiado.

Aprendí como la gente no ama a Dios, como no saben querer ni amar, como destruyen con la boca, como la envidia los rodea y los hace desear el mal.

Aprendí sobre mentiras, matrimonios infelices, del sufrimiento, enfermedad, dolor y la muerte.

Aprendí como el dinero puede destruir a una familia y como el sexo lo usan como un medio para conseguir lo que quieren.

Qué paso con el tiempo en que pensaba que todo el mundo viviría para siempre, porque no entendía el concepto de la muerte, excepto cuando perdí a mi mascota.

Cuando pensaba que lo peor que pasaba era que alguien me quitara mi pelota de jugar o me escogiera de último para ser su compañero de equipo.

Quiero alejarme de las complejidades de la vida y excitarme levemente con las pequeñas cosas una vez mas.

Recuerdo cuando era inocente y pensaba que todo el mundo era feliz porque yo lo era.

Caminaría de nuevo en la playa pensando solo con la arena entre los dedos de mis pies y la concha mas bonita que pudiera encontrar.

No me preocupaba por el tiempo, las deudas, sólo pensaba en que iba a ser cuando fuera grande, sin la preocupación de lograrlo o no.

Quiero vivir simple nuevamente.

No quiero que mis días sean de computadoras y de la montaña de papeles en mi escritorio, de noticias deprimentes de materialismo y envidias.

No quiero que mis días sean de facturas de médicos o medicinas.

No quiero que mis días sean de chismes, enfermedades y perdida de seres queridos.

Quiero creer en el poder de la sonrisa, del abrazo, del apretón de manos, de la palabra dulce, de la verdad, de la justicia, de la paz, los sueños, de la imaginación.

Quiero volver a mis 6 años. Espero que cada uno de nosotros pueda vivir un poco de ese niño que llevamos dentro, y no nos dejemos arrastrar por la sociedad podrida que nos rodea, y poder aprender y valorar lo sencillo y lo bueno que nos rodea.....

99. LAS REGLAS DE ORO DE BILL GATES Por Bill Gates

Bill Gates dio esta información recientemente como parte de una charla que dio en una preparatoria. Una parte de sus observaciones se referían a como la enseñanza políticamente correcta ha creado una generación repleta de niños sin un concepto de la realidad, y con esto los ha preparado para fracasar en el mundo real. Por lo tanto:

Regla 1- La Vida no es justa, acostúmbrate a ello.

Regla 2- Al mundo no le importara tu auto-estima. El mundo esperará Que logres algo, ANTES de que te sientas bien contigo mismo.

Regla 3- No ganarás \$40 mil dólares mensuales justo de haber salido de la prepa o universidad. No serás un vicepresidente con un teléfono en el coche, hasta que te hayas

ganado ambos.

Regla 4- Si piensas que tu maestro es duro, espera hasta que tengas un jefe. El no tiene vocación

Regla 5 - Dedicarse a voltear hamburguesas no te quita dignidad. Tus abuelos tenían una palabra diferente para describirlo: ellos le llamaban oportunidad.

Regla 6- Si metes la pata, no es culpa de tus padres, así que no lloriquees por tus errores - aprende de ellos.

Regla 7- Antes de que nacieras, tus padres no eran tan aburridos como son ahora. Ellos empezaron a serlo por pagar tus cuentas, limpiar tu ropa y escucharte hablar acerca de lo buena onda que eres. Así que, antes de que salves las selvas de la contaminación de la generación de tus padres, por que no pruebas con limpiar primero el closet de tu propia habitación

Regla 8- En la escuela puede haberse eliminado la diferencia entre ganadores y perdedores, pero la vida real no. En algunas escuelas se han abolido los reprobados, y te dan las oportunidades que necesites para contestar correctamente y encontrar la respuesta correcta. Esto no tiene ninguna semejanza con la vida real!

Regla 9- La vida no se divide en semestres. No tendrás vacaciones de verano largas en lugares lejanos, y muy pocos jefes se interesaran en ayudarte a que te encuentres a ti mismo. Tendrás que hacerlo en tu tiempo libre.

Regla 10- La televisión no es la vida diaria. En la vida diaria, la gente de verdad tiene que salir del café irse a trabajar.

Regla 11- Se amable con los nerds. Existen muchas probabilidades de que termines trabajando para uno de ellos .

100. EL ELEFANTE

Cuando yo era chico me encantaban los circos, y lo que mas me gustaba de los circos eran los animales.

También a mi como a otros, después me entere, me llamaba la atención el elefante.

Durante la función, la enorme bestia hacia despliegue de peso, tamaño y fuerza descomunal ... pero después de su actuacion y hasta un rato antes de volver al escenario, el elefante quedaba sujeto solamente por una cadena que aprisionaba una de sus patas a una pequeña estaca clavada en el suelo.

Sin embargo, la estaca era solo un minúsculo pedazo de madera apenas enterrado unos centímetros en la tierra. Y aunque la cadena era gruesa y poderosa me parecía obvio que ese animal capaz de arrancar un árbol de cuajo con su propia fuerza, podría, con facilidad, arrancar la estaca y huir.

El misterio es evidente: ¿Que lo mantiene entonces?
?Por que no huye?

Cuando tenia cinco o seis años, yo todavía confiaba en la sabiduría de los grandes. Pregunte entonces a algún maestro, a algún padre, o a algún tío por el misterio del elefante. Alguno de ellos me explico que el elefante no se escapaba porque estaba amaestrado.

Hice entonces la pregunta obvia:

-Si esta amaestrado ¿por que lo encadenan?

No recuerdo haber recibido ninguna respuesta coherente.

Con el tiempo me olvide del misterio del elefante y la estaca ... y solo lo recordaba cuando me encontraba con otros que también se habían hecho la misma pregunta.

Hace algunos años descubrí que por suerte para mi alguien había sido lo bastante sabio como para encontrar la respuesta:

"El elefante del circo no escapa porque ha estado atado a una estaca parecida desde que era muy pequeño".

Cerré los ojos y me imagine al pequeño recién nacido sujeto a la estaca.

Estoy seguro de que en aquel momento el elefantito empujo, tiro y sudo tratando de soltarse. Y a pesar de todo su esfuerzo no pudo.

La estaca era ciertamente muy fuerte para el. Juraría que se durmió agotado y que al día siguiente volvió a probar, y también al otro y al que seguía...

Hasta que un día, un terrible día para su historia, el animal acepto su impotencia y se resigno a su destino.

Este elefante enorme y poderoso no escapa porque cree que NO PUEDE. El tiene registro y recuerdo de su impotencia, de aquella impotencia que sintio poco después de nacer.

Y lo peor es que jamas se ha vuelto a cuestionar seriamente ese registro.

Jamas ... Jamas ... intento poner a prueba su fuerza otra vez ...

Cada uno de nosotros somos un poco como ese elefante: vamos por el mundo atados a cientos de estacas que nos restan libertad.

Vivimos creyendo que un montón de cosas "no podemos" simplemente porque alguna vez probamos y no pudimos.

Grabamos en nuestro recuerdo:

No puedo ... No puedo y nunca podré.

Crecimos portando ese mensaje que nos impusimos a nosotros mismos y nunca mas lo volvimos a intentar.

La única manera de saber, es intentar de nuevo poniendo en el intento TODO TU CORAZON.

TRABAJO ELABORADO Y REVISADO POR:

VICTORIA EUGENIA ESCOBAR VELEZ – veescobar@hotmail.com
ADMINISTRADORA DE EMPRESAS – UNIVERSIDAD NACIONAL DE COLOMBIA - SECCIONAL MANIZALES
M.B.A CON ENFASIS EN MERCADEO– INSTITUTO TECNOLOGICO DE ESTUDIOS SUPERIORES DE MONTEREY
ESPECIALISTA EN GERENCIA DE FINANZAS – UNIVERSIDAD AUTONOMA DE MANIZALES

BOGOTA, 2.009