“CUAL ES EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA”

“CUAL ES EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA”

ALFONSO GOMEZ RUÍZ
JOSE OCTAVIO CONSUEGRA

CORPORACIÓN UNIVERSITARIA RAFAEL NÚÑEZ
FACULTAD DE DERECHO
BARRANQUILLA
2009

TABLA DE CONTENIDO

	INTRODUCCION	4
1	PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	6
2	DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	8
2.2	DELIMITACIÓN ESPACIAL	8
3	OBJETIVOS	9
3.1	OBJETIVOS GENERALES	9
3.2	OBJETIVOS ESPECIFICOS	9
4	IMPACTO ESPERADO	10
5	REFERENTES TEÓRICOS	11
5.1	GENERALIDADES	11
5.1.1	CRISIS COLOMBO-VENEZOLANA	11
5.2	MARCO CONCEPTUAL	15
5.3	MARCO HISTÓRICO	18
5.3.1	ORIGENES DE LA INDUSTRIA EN COLOMBIA	18
5.4	MARCO TEÓRICO	20
5.4.1	DIFERENTES CONCEPTOS ACERCA DE LA SUSPENSION DE RELACIONES COMERCIALES ENTRE VENEZUELA Y COLOMBIA	20
5.4.1	INTERCAMBIO COMERCIAL ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA LEGÓ A LOS US$7.200 MILLONES EN 2008	23
5.4.2	LA CRISIS ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA NO ALTERA EL COMERCIO FRONTERIZO	24
5.4.3	TEMOR POR IMPACTO COMERCIAL POR CRISIS COLOMBIA-VENEZUELA	25
5.5	MARCO REFERENCIAL.	28
5.6.	MARCO LEGAL	29
5.6.1	ACUERDOS BILATERALES SUSCRITOS	29
5.6.2	ACUERDO DE CARTAGENA: COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES (CAN)	32
5.6.3	GRUPO DE LOS TRES (G-3)	34
5.6.4	ASOCIACIÓN LATINOAMERICANA DE INTEGRACIÓN (ALADI)	35
6.	METODOLOGÍA	38
6.1	TIPO DE INVESTIGACIÓN	38
6.2	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS	38
6.3	TÉCNICAS E INSTRUMENTOS	39
7	RECOMENDACIONES	40
8	COCLUSIONES	42
9	CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES	45
10	ADMINISTRACION DEL PROYECTO	47
11	ENCUESTA	48º
11.1	TABULACIONES DE LA ENCUESTA	52
12	BIBLIOGRAFIA	53

CORPORACION UNIVERSITARIA RAFAEL NUÑEZ
FACULTAD DE DERECHO
SEDE BARRANQUILLA

CENTRO DE INVESTIGACIONES SOCIO JURIDICAS
ACTA DE TRABAJO DE GRADO Nº _____
FECHA NOVIEMBRE ( ),2009

Nombre Del Proyecto: "CUAL ES EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA"

Investigadores: JOSE OCTAVIO CONSUEGRA TORRES Y ALFONSO GOMEZ RUIZ.

Director Del Trabajo De Grado:_____

Asesor Del Trabajo De Grado: DR. RICARDO SCALSO

EVALUACION CONJUNTA

Calificación Del Trabajo Escrito:_____ ( )
Calificación Sustentación Oral:_____ ( )
Calificación Definitiva:_____ ( )

- **Satisfactoria: (3.5 y 3.99)_____**
- **Meritoria: (4.5 y 4.59)_____**
- **Sobresaliente : (4.6 y 4.99)_____**

_____
FIRMA DEL EVALUADOR

_____
FIRMA DEL EVALUADOR

EVALUACION TRABAJO DE GRADO

EVALUADORES_____

_____

Calificación Del Trabajo Escrito:_____ ( )

Calificación Sustentación Oral:_____ ( )

Calificación Definitiva:_____ ( )

OBSERVACIONES:

_____
_____
_____
_____

MODIFICACIONES Y SUGERENCIAS:

_____
_____
_____
_____

_____
Firma Del Evaluador

Fechas Noviembre ( ),2009

DEDICATORIAS

Las dedicatorias de este trabajo de grado van dirigidas especialmente a mi señora madre Regina Ruiz, quien fue un pilar en mi educación durante toda su vida.
A mis hermanos y sobrinos, a mi esposa Vilma Rodríguez de Gómez, quien con su ayuda he llegado a conseguir el titulo de abogado.
A mis Cuñados Orlando Valencia, Eduardo Rodríguez y Julio Barros, quien de una u otra manera me ayudaron a conseguir el logro alcanzado con este titulo.
Y a mis hijos Alfonso Gevanni y Adriano Gómez Rodríguez. Y en especial a mi nietecita Valerie Vanesa Gómez Gómez.
Alfonso Gómez Ruiz.
Noviembre del 2009.

DEDICATORIAS

Dedico este trabajo de grado a todas aquellas personas que hicieron posible este logro
Alcanzado por mí. En especial a mi padres José Antonio Consuegra Solano, María torres Ojeda
A mis dos hijos Andrés Mauricio consuegra Guardo, Laura Marcela Consuegra Guardo,
A mi ex compañera Betty Liliana guardo por su incondicional sacrificio y ayuda al inicio de
esta carrera, y mis dos hermanos Amira Inés y Jorge Enrique por el ánimo aportado en los momentos difíciles.
A Emice Herrara, por su apoyo incondicional y el animo al inició de esta carrera.
José Octavio Consuegra Torres
Noviembre del 2009.

INTRODUCCIÓN

En el siguiente trabajo de grado, se fundamenta en un profundo análisis de la crisis política, social y económica generada entre los países latinoamericanos de Colombia y Venezuela, y como ésta ha afectado la participación del sector Industrial en la Economía Colombiana de la ciudad de Barranquilla.

El análisis se realiza desde la perspectiva de la producción industrial por el Subsector, de la industria de químicos, cauchos y derivados del petróleo, alimentos procesados, automóviles y autopartes, maquinaria, papel, plástico, calzado, confecciones, artículos del rubro editorial y de las artes gráficas, su comportamiento, interpretación de información estadística y su posterior graficación. Teniendo en cuenta que Colombia es el segundo socio comercial de Venezuela y Venezuela, a su vez, es el segundo socio comercial de Colombia, de manera que ambos son importantes mutuamente.

Venezuela le vende a Colombia fundamentalmente materias primas industriales del sector petroquímico, de la industria siderúrgica y del aluminio.

Por su parte, Colombia le vende a Venezuela productos manufacturados de casi todas las ramas de la industria, es decir, alimentos procesados, automóviles y autopartes, maquinaria, papel, plástico, calzado, confecciones, artículos del rubro editorial y de las artes gráficas.

En esta circunstancia en un país como Colombia, el sector industrial es parte esencial de su estructura económica, por tanto es importante que también se

analicen las políticas industriales que el gobierno adopta para dinamizar dicho sector, más aun si en la actualidad el Gobierno de un país como Venezuela decide suspender las relaciones comerciales con Colombia.

Con estas características este trabajo de grado busca crear alternativas de análisis y solución enmarcadas en instrumentos de política jurídicas y económica para lograr la eficiencia de una economía que en últimas es el bienestar comunitario de y no las ideologías de sus mandatarios.

1. PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

A pesar de la independencia y soberanía propia de los estados, es innegable la influencia en el desarrollo y la armonía interna que representan el hecho de tener buenas relaciones internacionales, relaciones que están en cabeza de sus gobernantes en virtud de las facultades y las funciones que le atribuyen la constitución y las leyes internacionales .

Cuando estas relaciones se deterioran se puede predecir el impacto negativo que dicha controversia generara en todos los sectores de cada país involucrado. Como lo son: político, social, económico, y por supuesto comercial evidenciado en el sector industrial.

La ciudad de Barranquilla no es ajena a esta problemática. Mas aun si se tiene en cuenta que Colombia en la actualidad esta atravesando por una crisis de tipo político con su país vecino Venezuela. Para nadie es un secreto la injerencia que ha tenido el Gobierno venezolano en los asuntos internos de Colombia. Acarreando molestias de todas índoles que podrían originar pensamientos de que dicho Gobierno tiene algún vinculo directo con las FARC. Situación que sale a relucir muy a pesar que dicho país se empeña en brindar ayuda en el tema del intercambio humanitario que se ha venido efectuando en los últimos años.

Es claro, que las relaciones diplomáticas entre los dos países hoy en día están en su punto más débil, apenas se tiene un inicio de lo que podría ser una catástrofe a nivel internacional y de relaciones comerciales.

Por ello la presente investigación tomando como punto de partida las diferencias ideológicas entre los mandatarios de Colombia y Venezuela, y el rompimiento de las relaciones diplomáticas y económicas, que están afectando sin duda el sector de la industria en la ciudad de Barranquilla, esta se fundamenta en la siguiente pregunta problema:

“CUAL ES EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA”

2. DELIMITACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

2.1 DELIMITACIÓN TEMPORAL

El estudio en mención abarcara lo transcurrido del primero segundo periodo del año 2007 pasando por los hechos ocurridos en el año 2008 y lo acontecido en el año 2009, pues se pretende realizar el presente trabajo de grado teniendo en cuenta la evolución de la crisis política que emerge de los gobiernos de Colombia y Venezuela.

2.2 DELIMITACIÓN ESPACIAL

El presente trabajo se ejecutara en la ciudad de Barranquilla específicamente en el sector industrial de químicos, cauchos, derivados del petróleo y alimentos procesados,utomóviles,autopartes,maquinaria,papel,plástico,calzado,confecciones artículos del rubro editorial y de las artes gráficas.

.

3. OBJETIVOS

3.1 OBJETIVO GENERAL

Determinar los efectos socio-jurídicos generados en el sector industrial de químicos, cauchos , derivados del petróleo, alimentos procesados, automóviles autopartes, maquinaria, papel, plástico, calzado, confecciones, artículos del rubro editorial y de las artes gráficas. En la ciudad de Barranquilla a consecuencia del conflicto diplomático generado entre Colombia y Venezuela durante los años 2007 al 2009.

3.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS

3.2.1. Analizar el intercambio comercial que existía antes de la crisis diplomática y en la crisis en el desarrollo de la Industria en Colombia.

3.2.2. Investigar, si por el conflicto diplomático colombo – venezolano se han incumplido pactos, tratados o convenios de índole comercial entre los dos países.

3.2.3. Evaluar la crisis por la cual esta pasando el sector industrial de la ciudad de Barranquilla a consecuencia de la crisis de Colombia con Venezuela.

3.2.4. Plantear estrategias que permitan impulsar el desarrollo y la competitividad del sector jurídico comercial entre los dos países.

4. IMPACTO ESPERADO

El presente trabajo plantea algunas ideas no acabadas, y mucho menos agotadas, sobre temas puntuales que se considera de gran trascendencia para la población y el medio en el que cada uno se desenvuelve, específicamente por estar ubicado en el espacio territorial y ser de algún modo un factor que repercute directamente en las vidas. Se desea que este trabajo investigativo resulte una fuente referencial para próximos investigadores y de esa manera lograr el reconocimiento local y nacional de la **Corporación Universitaria Rafael Núñez,** como una universidad al servicio de la comunidad, comprometida con las problemáticas sociales y la capacitación en investigaciones productivas a nivel local, nacional e internacional.

La importancia de este trabajo lo constituye para los estudiantes de la CURN, el respeto de la soberanía, las relaciones comerciales a nivel internacional y como ideologías de los mandatarios pueden vulnerar derechos fundamentales de sus coasociados o de sus gobernados.

Finalmente se busca resaltar que el interés general debe primar sobre el particular y que por tanto los problemas personales políticos entre los administradores del estado no deben y no pueden sobrepasar el bienestar de la comunidad mas en países que son hermanos de una misma matriz histórica -cultural. En este caso con la suspensión de relaciones comerciales que sin duda afectan un sin numero de personas involucradas ajenas a las problemática de tipo político.

5. REFERENTES TEÓRICOS

5.1. GENERALIDADES

5.1.1. CRISIS COLOMBO-VENEZOLANA

Uno de los momentos más críticos entre estos dos países se produjo en 1987 cuando la corbeta colombiana “Caldas” entró en aguas soberanas del estado venezolano. Lo cierto es que aún no existe un acuerdo cerrado sobre delimitación de aguas territoriales, debido al desplazamiento de la línea media en tierra. Cada país tiene su propia tesis con respecto a la ubicación de esta línea. Cuando la embarcación Caldas se rehusó a dejar la zona, se consideró que se presentaría un enfrentamiento bélico. La crisis se detuvo cuando el presidente colombiano, Virgilio Barco, ordenó que la corbeta regresara a aguas colombianas.

De ese tiempo en adelante, las discusiones para llegar a una solución con respecto al diferendo limítrofe se encuentran detenidas por mutuo acuerdo. Una comisión con integrantes de ambos países se reúne con cierta regularidad para tratar este asunto pero sin mayores cambios a los del statu quo. Ello ha impedido que se generen otros incidentes de importancia relacionados al tema de la delimitación. La problemática sobre terrorismo en Colombia y su manejo ha pasado a ser el punto discordante en su relación con el vecino país de Venezuela.

Pero la crisis de Colombia y Venezuela al parecer se da también por algunos

hechos que se dieron en el año 2002, cuando el gobierno de Andrés Pastrana por intermedio del ministro Juan Manuel Santos, ratifico y apoyó el golpe de estado que se le dio al mandatario de Venezuela Hugo Chávez Frías.

Desde entonces el gobierno de Chávez al retomar el poder, le exigió al los mandatarios primero Andrés Pastrana y posteriormente Álvaro Uribe Vélez, que el gobierno de Venezuela no reconoce y exige que Juan Manuel Santos no haga parte del manejo y declaraciones diplomáticas ni políticas a nivel internacional.

Chávez desde ese momento señalo que desde Colombia, se fraguo el golpe de estado y la conspiración contra su gobierno enviando grupos de paramilitares para que fuera derrotado y asesinado.

La crisis en las relaciones entre Venezuela y Colombia, desatada finalmente y definitivamente por la captura de un guerrillero, esta agudizó las posiciones radicales y acusaciones mutuas de los dos gobiernos, que hasta la fecha se han mantenido distantes a la posibilidad de una pronta solución.

El presidente de Venezuela, Hugo Chávez, insistió en que Colombia debe aceptar que cometió un error y excusarse por el secuestro del canciller de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia (FARC), Rodrigo Granda, en un acto que según el mandatario violó su soberanía.

Sin embargo, el Gobierno del presidente Álvaro Uribe, expidió un nuevo comunicado en el que una vez más se abstuvo de ofrecer excusas a Venezuela y por el contrario la acusó de proteger y albergar en su territorio a miembros de la guerrilla izquierdista, incluido a Granda.[1]

---

1 Fronteras en tiempo de globalización (Vivas Gallardo, 1999, 242). 2, EL Universal, El Nacional y Diario VEA Semana del 11 al 18 de de Enero de 2005

'Colombia entregará pruebas al Gobierno de Venezuela sobre la protección que funcionarios de ese país le otorgaban al señor Granda. El albergue de terroristas viola la soberanía de Colombia, país ofendido, por cuanto aumenta el riesgo de terror contra su ciudadanía', dijo un comunicado de la presidencia de Colombia.

El Gobierno de Uribe fue más allá y anunció que entregará a Venezuela información sobre la presencia de 'terroristas' colombianos en su territorio.

Las FARC, el grupo rebelde activo más antiguo del hemisferio con 17.000 combatientes, son consideradas como una organización terrorista por Estados Unidos y la Unión Europea, aunque Chávez se ha negado a darles el mismo calificativo.

Horas antes de la respuesta del gobierno de Uribe, Chávez acusó a Estados Unidos de provocar la crisis entre Venezuela y Colombia por el 'secuestro' del guerrillero, e instó a Bogotá a reconocer que cometió un delito porque la operación violó la soberanía de Venezuela.

“Aquí se cometió un delito, aquí se vulneró la soberanía y Venezuela debe ser reivindicada”, insistió Chávez, quien ha sido acusado por opositores de proteger en su territorio a guerrilleros colombianos.

A su vez Chávez a lanzado acusaciones contra el gobierno de Uribe Vélez al decir que el gobierno de Colombia, protege al golpista de Venezuela el empresario Carmona, y que el gobierno de Colombia, protege a este terrorista desestabilizador de la paz en Venezuela, El otro conflicto que existe es el diplomático entre Caracas y Bogotá, a raíz del convenio militar entre el país

neogranadino y Estados Unidos, comienza a reflejarse en la cifras del intercambio comercial entre ambos países. [3]

Luis Alberto Russián, presidente ejecutivo de la Cámara de Integración Económica Venezolano Colombiano (CAVECOL) declaró a Unión Radio que, a pesar de mantenerse abiertas las aduanas de Ureña, San Antonio y Paraguachón, "hasta la fecha hay alrededor de una caída del comercio binacional de un 16% ó 17%; las exportaciones colombianas han caído en un 8%; y las exportaciones de Venezuela hacia Colombia en un 55%". De la misma forma afirmó que la Cámara prevé una caída en el intercambio comercial para finales de año, entre 16 y 30%, cabe resaltar, que en 2008 el intercambio registró la cifra record de 7.289 millones de dólares, correspondiendo 6.091 millones pesos, a las exportaciones colombianas y 1.198 bolívares fuertes a las exportaciones venezolanas.

Para el dirigente gremial, existe la preocupación de que este conflicto pase de ser un evento coyuntural a un hecho estructural, pues alrededor de 500 mil empleos, en ambos países, estarían en riesgos de producirse un cese definitivo de relaciones **diplomáticas** y comerciales.

Ante esta situación una delegación de empresarios por Venezuela (empreven) se trasladó a Quito, Ecuador, con la finalidad de llevar a cabo la sustitución de importaciones con industriales de dicho país. Alejandro Uzcátegui , presidente del gremio, manifestó la intención de "adquirir productos e invertir en sectores Ecuatorianos de tecnología, plásticos, sanitarios, alimentos, conservas, madera,

3 Diario ABC.es caracas agosto 5 del 2009

pintura, y textiles, entre otros, dirigidos en especial a industrias con capacidad de reacción inmediata".

Por otro lado, el freno de la relación comercial con Colombia no solo se limita a las importaciones provenientes del vecino país. Pues, el presidente venezolano, teniente coronel Hugo Chávez, amenazó con investigar empresas colombianas que estén radicadas en Venezuela. Ante esta situación, el ministro de hacienda colombiano, Óscar Iván Zuluaga, manifestó que no puede garantizar las inversiones de empresas colombianas en suelo venezolano. Para el funcionario, es imposible que un gobierno extranjero pueda proteger las empresas de origen neogranadino en el exterior, pues su función se limita a garantizar estabilidad en su país más no en el exterior, pues "los inversionistas asumen riesgos cuando van a otros países, hacen un balance de las posiciones de riesgo y sobre esa base toman decisiones". En esta situación indefensa estarían empresas como Alpina, Cartón de Colombia, Éxito, Nacional de Chocolates, Carvajal y Sofasa que hacen vida en suelo Venezolano.

5.2. MARCO CONCEPTUAL

Crisis diplomática: es una situación grave de las relaciones internacionales, más importante que un conflicto diplomático, puesto que amenaza seriamente la paz y puede llevar a la guerra. Puede resolverse mediante las vías diplomáticas (negociación bilateral o multilateral, mediación, arbitraje, remisión a instituciones internacionales, etc.), lo que significa que una o las dos partes ceden en sus

pretensiones originales; si no, se resuelve por la vía de los hechos, buscando cada parte implicada su satisfacción mediante la fuerza.[4]

Diplomacia: A este término se le dan varios significados, independientemente de que quien lo use sea un experto en relaciones internacionales o un lego. Se le emplea como equivalente de 'tacto', 'política exterior', 'negociación', etc. En estricto sentido y para los efectos específicos de las relaciones internacionales: Diplomacia es el manejo de las relaciones internacionales mediante la negociación; el método merced al cual se ajustan y manejan esas relaciones por medio de embajadores y enviados; el oficio o arte del diplomático. [1]Una definición breve y de gran exactitud es la que atribuye José Lión Depetre en su *Derecho diplomátic*o a Riviere**: 'la diplomacia es la ciencia y el arte de la representación de los estados y de las negociaciones**.' Con base en estas definiciones y con una terminología actual, podemos decir que: 'La diplomacia es el método para establecer, mantener y estrechar las relaciones oficiales entre los estados, mediante negociaciones efectuadas por Jefes de Estado o de Gobierno, Ministros de Relaciones Exteriores y agentes Diplomáticos.' La palabra 'diplomacia' tiene su origen en el verbo griego *diploó,* que significa plegar o doblar.

Empresas Industriales: organización económica que, en las economías industriales, realiza la mayor parte de las actividades. Las empresas Industriales son, al menos la mayor parte, sociedades, entidades jurídicas, que realizan actividades económicas ejecutadas para la obtención, transformación o transporte de uno o varios productos naturales.

Industria de Químicos, Cauchos y Derivados del Petróleo: La actividad

[4] **. (Diccionario de Oxford, citado por Nicholson en La Diplomacia, México, FCE, 1955, p 14.)**

química por estar relacionada en sus materias primas con el petróleo y sus derivados es la sensible en comparación con el mercado internacional del crudo. El mercado interno se ve notablemente afectado ya que este debe importar cerca del 80% de sus fertilizantes nitrogenados (Urea) que son importantes para el cultivo de café y banano. La industria química debe importar cerca del 61% de sus materias primas.

La concentración geográfica de la industria de químicos se halla localizada así; en Antioquia, Bolívar y Atlántico un 27.8%, 19.2% y 20.2%, respectivamente, en la fabricación de sustancias químicas industriales, abonos y materiales artificiales (plásticos y resinas de consumo industrial), Bogotá y el Valle con 43.1% y 33.5% con productos químicos como pinturas, medicamentos y cosméticos.[2]

Soberanía: se refiere al uso del poder de mando o del control político que se ejerce en distintas formas de asociación humana y que implica la existencia de algún tipo de gobierno independiente que se apoya en la racionalización jurídica del poder. La soberanía incorpora la noción de legitimidad en oposición al uso arbitrario del poder por parte de los actores que se amparan en la fuerza y en la coerción para imponerse sobre los demás. Implica entonces la transformación de la fuerza en poder legítimo. El paso del poder de hecho al poder de derecho.[3]

---

[5] comportamiento del sector industrial en Colombia. 1990-1997. Estructura económica. División de ciencias económicas y empresariales

[6] Matteucci, Nicola: "Soberanía", en Bobbio Norberto y Nicola Matteucci: Diccionario de Política, México, 1982. Págs. 1534-1546.

5.3. MARCO HISTÓRICO

5.3.1. ORIGENES DE LA INDUSTRIA EN COLOMBIA

El auge de las Exportaciones de Café, iniciando hacia 1850, generó una amplia acumulación de capital, que progresivamente se fue invirtiendo en la organización de empresas industriales; de esta forma la expansión de la economía cafetera de finales del siglo XIX, creó las bases para la industrialización del país, así, industrias como Coltejer, Bavaria, Postobón, Noel, La Garantía y Cementos Samper, se fundaron durante los dos primeros decenios de este siglo XX y surgieron como industrias de este tipo de manufacturero, cuya demanda era el incipiente mercado interno. Las ramas industriales más importantes de la época se concentraban en la producción de bienes básicos como alimentos, bebidas tabaco, textiles, vestidos y materiales como cemento y el vidrio.

Este proceso de Industrialización tuvo sus ejes en la región occidental, especialmente en Antioquia y el Viejo Caldas y en las ciudades portuarias como Barranquilla y Cartagena y por supuesto, en las ciudades de Bogotá y Cali.

Entre 1910 y 1940 la industria alcanzó un grado apreciable de consolidación y desarrollo, debido a los siguientes Factores:

- El aumento en las exportaciones de Café (de 500.000 sacos en 1898 a cerca de 3 millones en 1930) generó un volumen de recursos de capital que se vinculó a la industria naciente y el aumento de su capacidad instalada.
- El incremento en la infraestructura de transporte, especialmente la ferroviaria facilitó la ampliación e integración del mercado interno.

- La creación de las instituciones como el Banco de La República (1923) y la bolsa de Bogotá (1928) facilitó la organización y el estimulo de las operaciones comerciales y bancarias, el sistema de crédito y el mercado de capitales.

El cierre de los mercados internacionales, como consecuencia de la primera y segundas guerras mundiales, le permitió a la industria nacional diversificar su estructura industrial y abastecer una fracción importante del mercado local.

Hacia mediados del siglo, el proceso de industrialización se orientó al desarrollo de sectores como los productos Químicos, manufacturas de aluminio, asbesto, cemento, llantas, caucho, productos farmacéuticos, papel y sus derivados e industria de petróleo. En 1945 el 81% de la producción nacional estaba representada en bienes de consumo. Después de 1950 se crearon empresas como la siderúrgica de paz del río, Ecopetrol y varias fabricas de cemento, pinturas, lápices y papel.[4]

A nivel regional el Desarrollo Agropecuario del Valle del Cauca y el dinamismo del puerto de Buenaventura, facilitaron el crecimiento industrial del Valle por encima del promedio nacional.

A partir de la década de los sesenta se inicio un proceso de industrialización hacia la producción de bienes de consumo duradero, productos intermedios y algunos

[7] comportamiento del sector industrial en Colombia. 1990-1997. Estructura económica. División de ciencias económicas y empresariales.

bienes de capital, los cuales requerían de un mayor nivel tecnológico. Este proceso de ampliación se realizó con base en la inversión extranjera y con la participación de empresas multinacionales.

Hacia 1968 el patrón de industrialización se reorientó hacia el mercado externo y la política económica del gobierno se dirigió hacia este propósito. Así, en la primera mitad de los años sesenta, la industria alcanzó su tasa histórica más alta de crecimiento (9% anual), la cual bajó posteriormente como consecuencia de la recesión mundial de mediados de los 70's, ocasionada por la crisis del petróleo. Los Sectores más dinámicos en el periodo de expansión de las exportaciones fueron la industria química, el papel, la imprenta, la industria metalúrgica y el transporte.

5.4. MARCO TEÓRICO

5.4.1. DIFERENTES CONCEPTOS ACERCA DE LA SUSPENSION DE RELACIONES COMERCIALES ENTRE VENEZUELA Y COLOMBIA

El gobierno y los empresarios colombianos exploran mercados alternativos como previsión ante el anuncio del presidente Venezolano Hugo Chávez de que buscará otros proveedores para suplir a Colombia, que este año esperaba exportar más de 5.000 millones de dólares a su vecino.

El ministro de Agricultura, Andrés Fernández Acosta, que ante esa perspectiva junto con los empresarios emprendió “la tarea de buscar mercados alternos al

venezolano”, especialmente para productos como la carne y la leche.

“Estamos buscando nuevos mercados para nuestro sector agropecuario. Para la carne estamos trabajando muy fuerte para consolidarnos en el mercado Ruso”, declaró Fernández.

“También se proyectan nuevos mercados en Centroamérica, aprovechando el Tratado de Libre Comercio (TLC) suscrito con Honduras, Guatemala y El Salvador”, agregó.

Fernández reconoció que la apertura de nuevos mercados “no se logra de un día para otro”, pero anotó que “ya el gobierno viene trabajando en eso”.

“Todo eso se va a venir abajo”, dijo Chávez al ser consultado sobre las relaciones económicas entre los países vecinos. “Yo ahora en vez de comprar en Colombia, me iré a Brasil, Argentina Centroamérica, y a Nicaragua”, agregó.

El canciller colombiano Jaime Bermúdez, señaló que su gobierno mantendrá una “línea política que es mantener mucha discreción, mucha prudencia”, ante las dificultades en las relaciones bilaterales.

Bermúdez recordó que está pendiente de un diálogo telefónico con su homólogo venezolano, Nicolás Maduro.

Según cifras oficiales, entre Enero y Septiembre de 2007, las exportaciones de Colombia a Venezuela llegaron a 3.232 millones, con un crecimiento de 76% respecto al mismo periodo de 2006.

Para Colombia, según la privada Asociación Nacional de Exportadores (Analdex), Venezuela es el principal comprador de animales vivos (comprando 99% de las exportaciones colombianas de ese tipo); carne y despojos comestibles (97%); lácteos (91%); hortalizas (76%); vehículos (73%) y tejidos de puntos (49%).

A pesar de los anuncios de Chávez, el presidente de la Federación Nacional de Ganaderos (Fedegán), José Félix Lafourie, confió en que “habrá que esperar para ver si realmente se va a concretar la afectación del comercio bilateral”.

Si ello pasa “pues obviamente Colombia tendrá que buscar otros mercados y tener otras alternativas”, anotó.

Lafourie se dolió al recordar que frente al desabastecimiento de carne y leche en Venezuela, los ganaderos colombianos “respondimos al mercado venezolano. Y lo hicimos con generosidad, pensando que valía la pena por las relaciones comerciales y por la larga tradición de los dos países”.

Por su parte, María Luisa Chiappe, presidenta de la Cámara Colombo Venezolana de Comercio expresó confianza en que la situación no pasara a mayores.

“Todavía estamos en una etapa de alta carga emocional en la relación personal y espero que haya lugar a un acercamiento y a una reflexión, especialmente por una razón: y es que Venezuela está sufriendo un problema muy serio de abastecimiento y Colombia ha sido un proveedor seguro y confiable”, explicó.

El mandatario colombiano pidió prudencia en la información por la tensa relación entre ambas naciones. “Yo quiero tener una actitud totalmente prudente frente al gobierno de Venezuela y el presidente Hugo Chávez, más aún estando en un tercer país. Confío que con nuestra prudencia y con nuestro respeto podamos poner un granito de arena para que las cosas en algún momento tomen camino para mejorarse”, dijo Uribe, al ser interrogado sobre las declaraciones que se han venido dando en los últimos meses de su par venezolano.

Señaló que él como Presidente le debe respeto a los colombianos y también al pueblo de Venezuela, y “por eso debe proceder con mucha prudencia, y con

mucha ecuanimidad para que en algún momento las cosas tomen un camino constructivo", según informó a la misma cadena radial.

Por otro lado según algunos medios de comunicación y revistas especializadas en economía y comercio explican:

5.4.1 INTERCAMBIO COMERCIAL ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA LLEGÓ A LOS US$7.200 MILLONES EN 2008

Esta es una cifra récord, cuyas posibilidades de repetirse son inciertas en el 2009 debido a la crisis internacional.

María Luisa Chiappe, presidenta de la Cámara Colombo Venezolana, dijo en entrevista telefónica que en el 2008, Colombia exportó 6.000 millones de dólares a Venezuela, que a su vez vendió productos colombianos por 1.200 millones de dólares, para una balanza total de 7.200 millones de dólares.

Chiappe dijo que como el precio internacional del petróleo, principal fuente de divisas venezolanas, ha experimentado una caída eso va a afectar la capacidad de compra de Venezuela, pero no indicó cuánto podría disminuir el comercio.

Venezuela exporta principalmente a Colombia derivados del petróleo, como aceites y grasas, mientras Colombia le vende a la vecina nación desde productos textiles, hasta azúcar, de acuerdo con datos del Ministerio de Comercio Exterior colombiano.

El ministro de Comercio Exterior, Luis Guillermo Plata, indicó en una conferencia de prensa que debido a esos límitres, las ventas de automotores al mercado venezolano pasaron el año pasado de 45.000 unidades a 15.000.

La crítica situación que atraviesan los ensambladores de Colombia obligó al despido de 1.700 empleados directos y 4.300 indirectos en los últimos meses, confirmó a los periodistas el presidente de la Asociación del sector automotor y sus partes (Asopartes), Tulio Zuloaga.

5.4.2 LA CRISIS ENTRE COLOMBIA Y VENEZUELA NO ALTERA EL COMERCIO FRONTERIZO

Todos los expertos esperaban que después de que el presidente bolivariano Hugo Chávez ordenase congelar las relaciones comerciales con Colombia, el tráfico comercial en la zona fronteriza se paralizara de inmediato, pero no ha sido así. Según el presidente de la Cámara de Industria y Comercio de Ureña, Isidoro Teres, el flujo sigue dentro de la normalidad.

Ureña es una zona limítrofe que alberga el segundo punto de intercambio comercial en la frontera entre Colombia y Venezuela. Isidoro Teres ha indicado que a pesar de las dificultades diplomáticas el comercio binacional no se ha interrumpido. Considera que existe un flujo comercial privado que no aparece en las estadísticas y que ha venido supliendo desde los alimentos básicos hasta enseres del hogar, y que no se detendrá, en todo caso se fortalecerá.

El portal digital *entornointeligente.com* ha asegurado que el transporte de carga en la zona fronteriza se mantiene sin mayores cambios, y no ha superado la caída del 50% del tráfico comercial registrado en el primer

semestre del año.

Elio Pulido, presidente de la Cámara de Transporte Internacional de Carga Fronteriza, que agrupa 25 empresas, ha manifestado en la prensa local que están a la espera de cualquier decisión, pero que hasta el momento mantienen las operaciones.

5.4.3 TEMOR POR IMPACTO COMERCIAL POR CRISIS COLOMBIA-VENEZUELA

Aunque la crisis entre Colombia y Venezuela se mantiene aún dentro del ámbito político, era evidente que se incrementaba el temor por sus efectos colaterales como un enfriamiento de las relaciones comerciales binacionales, que podría afectar en especial a los colombianos, que tienen a Venezuela como su segundo socio comercial.

Ya en Caracas el presidente Hugo Chávez amenazó con nacionalizar empresas colombianas que operen en su país y agregó que la relación comercial con Colombia "se viene abajo".

En la frontera colombo-venezolana, ya se sentían ciertas restricciones impuestas por el gobierno venezolano a raíz de la tensión surgida por la intervención de Chávez y su apoyo a Ecuador en el conflicto colombo-ecuatoriano que estalló por la acción de militares colombianos que ingresaron a territorio ecuatoriano donde dieron muerte a Raúl Reyes, alto jefe de las Fuerzas Armadas Revolucionarias de Colombia, FARC.

El ministro de Hacienda colombiano Oscar Iván Zuluaga dijo en radio Caracol que ante la amenaza de nacionalizar empresas colombianas en Venezuela, esperaba que "se indemnice debidamente" a ellas. Exhortó a sus connacionales que posean industrias en Venezuela a "asegurar cuanto antes, si es que no lo han hecho, sus inversiones".

Agregó que de cerrarse totalmente las exportaciones con Venezuela, se podrían perder 100.000 puestos de trabajo.

El analista Bertrand Delgado, de la empresa IDEAglobal, en Nueva York, dijo telefónicamente a la AP que quien se perjudicaría más en el caso de un cierre total de las relaciones económicas Colombia-Venezuela, podría ser el lado colombiano, por tratarse de una economía más fuerte que la venezolana. "Si el comercio se cierra, Colombia tiene más que perder porque... es más fácil conseguir que alguien que te venda comida, a que ubicar mercados para vender", explicó.

Agregó que de paralizarse el comercio entre Venezuela y Colombia, "el impacto inicial es sobre las exportaciones de Colombia hacia Venezuela y posiblemente a Ecuador. En el caso venezolano, es alrededor de 300 millones de dólares al mes que podría perder Colombia, y teniendo en cuenta que el efecto se vería sobre la producción industrial, en vehículos, comida, ropa, y químicos".

Pero pese a la crisis binacional, el ministro Zuluaga, ha reiterado que el gobierno mantenía la proyección del crecimiento económico del 5% en el 2009, y dijo que el intercambio comercial con Ecuador se mantenía en niveles

normales. En el 2007, Colombia reportó un crecimiento del 5,8%. Agregó que el posible impacto en la economía colombiana de producirse una ruptura total comercial con Venezuela, el segundo socio comercial para Colombia después de Estados Unidos, podría ser de 1,3 puntos porcentuales del producto interno bruto (PIB).

Dijo que se preveía asegurar el suministro de combustibles y alimentos que no la prensa local indicaba que al menos 2.000 vehículos de transporte se encontraban en la línea de frontera binacional, de ambos lados, esperando poder pasar.

Para el analista del banco de inversiones Goldman Sachs, Alberto Ramos, si bien la tendencia indica que Colombia podría perder más, Venezuela también puede ver debilitada su economía.

"Interrumpir los flujos comerciales va a ser algo bastante negativo para ambos. Para Colombia, porque pierde un mercado importante, para Venezuela porque de hecho necesita los productos que está importando y ahora deberá buscar mercados, lo cual no es nada fácil", dijo en entrevista telefónica desde Nueva York.

Precisó que Colombia, con una eventual paralización comercial binacional "pierde mercado y puestos de trabajo para colocar productos como autos y textiles, pero Venezuela tiene un problema muy serio de abastecimiento de productos alimentarios, y tiene una inflación alta. De cerrarse el mercado va a generar más escasez y más inflación, con lo que pierden muchos venezolanos".

Recordó que el intercambio entre las dos naciones le ha sido favorable a Colombia, con un superávit de casi 4.500 millones de dólares en el 2008.

El Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas (Dane), de Colombia, indicó que el comercio entre Colombia a Venezuela fue de 5.700 millones de dólares entre enero a noviembre del 2008. La mayor parte de ese comercio es de exportaciones colombianas a Venezuela, 4.400 millones de dólares, frente a importaciones de 1.200 millones de dólares en el mismo período.

La institución agregó que las exportaciones colombianas totales crecieron el año pasado 23% más que en el 2007, totalizando los 29.991 millones de dólares. Y precisamente el mayor crecimiento fue en las exportaciones con Venezuela con un 92,9%, principalmente por el aumento de ventas de vehículos y autopartes, y prendas de vestir.

El corresponsal de Associated Press en Colombia, Toby Muse, colaboró a esta información.

5.5. MARCO REFERENCIAL.

Comportamiento del sector industrial en Colombia. 1990-1997. Estructura económica. División de ciencias económicas y empresariales; es un trabajo basado en la situación del país y las crisis que enfrenta en ese momento a nivel internacional en el sector industrial.

Respecto a la problemática de Venezuela y Colombia no existe una investigación clara que estudie el tema.

5.6. MARCO LEGAL

Un examen analítico del cuerpo normativo ambiental colombiano es imposible realizarlo sin tener en cuenta la legislación internacional, en donde encontramos tratados y conferencias de gran relevancia para la materia:

5.6.1 ACUERDOS BILATERALES SUSCRITOS

- Convenio Básico de Cooperación Técnica y Científica- abril 4 de 1989.
- Recomendaciones de los grupos técnicos de Colombia y Venezuela sobre interconexión eléctrica, Bogotá 10 de Marzo de 1989.
- Declaración de Ureña, 28 de marzo de 1989.
- Convenio Básico de Cooperación Técnica y Científica, Bogotá, 04 de abril de 1989.
- Plan Bilateral de Contingencia entre ECOPETROL y PDVSA para la Protección de Cuencas Hidrográficas, Caracas, 01 de diciembre de 1989.
- Acuerdo de Interconexión Eléctrica, Caracas, 01 de diciembre de 1989.
- Programa de Cooperación y Asistencia Mutua en casos de Derrames de Hidrocarburos, Caracas, 01 de diciembre de 1989.
- Convenio de cooperación entre las administraciones de aduanas – 1998.
- Acuerdo sobre transporte aéreo- 1991.
- Convenio de Cooperación entre INTEVEP y el Instituto Colombiano del Petróleo, Caracas, 08 de mayo de 1991.
- Acuerdo sobre normalización y certificación de la calidad- 1992.

- Memorándum de Entendimiento en materia de propiedad Industrial – 1992.
- Memorándum de Entendimiento sobre cooperación fitosanitaria – 1992.
- Memorándum de Entendimiento en materia de insumos agrícolas, plaguicidas y fertilizantes químicos – 1992.
- Acta de creación del Consejo de Integración Económica - 1993.
- Acuerdo colombo- venezolano sobre producción y comercialización de la papa – 1993.
- Acuerdo colombo-venezolano para la comercialización del arroz –1993.
- Régimen especial para la visa empresarial colombo-venezolana – 1993.
- Convenio de complementación en el sector automotor – 1994.
- Acuerdo para la unificación de la política automotriz –1994.
- Acuerdo Marco de Cooperación entre ECOPETROL y PDVSA, Caracas, 16 de julio de 1997.
- Acuerdo Interinstitucional para la construcción del Puente Internacional sobre el río Arauca – 1998.
- Acuerdo Interinstitucional sobre la armonización de criterios para la aplicación de la Decisión 399 (Transporte internacional de carga por carretera) de la CAN, 1998.
- Convenio entre el Servicio Nacional de Aprendizaje (SENA) y el INCE, 05/10/98.
- Acta Final de la Primera Reunión de la Comisión Mixta de Cooperación Técnica y Científica, 11/08/99.
- Acuerdo entre los Ministerios de Energía y Minas de Venezuela y Colombia para la Cooperación Eléctrica, 29/10/99.

- Acuerdo Interinstitucional entre el Ministerio de Energía y Minas de Venezuela y el Ministerio de Energía y Minas de Colombia para la cooperación en materia de gas, 29/10/99.
- Acuerdo de Cooperación entre los Ministerios de Energía y Minas de Venezuela y Colombia para el intercambio de información sobre el comercio de combustibles, 29/10/99.
- Acuerdo entre el Ministerio de Minas y Energía de la República de Colombia y el Ministerio de Energía y Minas de la República de Venezuela para la cooperación en materia de gas, Caracas, 26 de octubre de 1999.
- Acuerdo entre el Ministerio de Minas y Energía de la República de Colombia y el Ministerio de Energía y Minas de la República de Venezuela para la Cooperación Eléctrica Colombia- Venezuela, Caracas, 26 de Octubre de 1999.
- Convenio de Cooperación entre el Ministerio de Minas y Energía de la República de Colombia y el Ministerio de Energía y Minas de la República de Venezuela para el Intercambio de Información sobre Comercio de Combustibles, Caracas, 26 de Octubre de 1999.
- Convenio de Cooperación Interinstitucional entre el Ministerio de Energía y Minas de Venezuela y la Unidad de Planeación Minero Energética de Colombia, 21/12/00.
- Declaración Especial de los Presidentes de Colombia y Venezuela sobre la creación de un Fondo Común para el fortalecimiento de la Inversión social en la zona de fronteras, 04/05/01.

- Acuerdo de Cooperación entre los Ministerios de Infraestructura de Venezuela y de Transporte de Colombia (rehabilitación de los puentes Bolívar y Santander) - 04/05/01.
- Acuerdo entre el Ministerio de Educación Nacional de Colombia y el Ministerio de Educación, Cultura y Deportes de Venezuela, 06/06/03.
- Convenio de Asociación Binacional venezolano- colombiana de Educación Superior Privada, 13/05/03.
- Acta de Intención entre el Ministro de Transporte de Colombia, el Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural de Colombia, el Ministerio de Minas y Energía de Colombia y el Presidente de la Corporación Venezolana de Guayana, 17/06/03.
- Declaración de Puerto Ordaz, 23 de abril de 2003.
- Acta Final de la II Reunión de la Comisión Mixta de Cooperación Técnica y Científica entre Venezuela y Colombia, 12/12/03.

5.6.2 ACUERDO DE CARTAGENA: COMUNIDAD ANDINA DE NACIONES (CAN)

Países miembros: Bolivia, Colombia, Ecuador, Perú y Venezuela y por los órganos e instituciones del Sistema Andino de Integración.

Fecha de suscripción: Sus antecedentes se remontan a 1969, cuando los citados países sudamericanos suscribieron el Acuerdo de Cartagena, también conocido como Pacto Andino. Inicialmente al suscribir el Pacto Andino los países miembros buscaban establecer una unión aduanera en un plazo de diez años.

Posteriormente, el grado de avance alcanzado por la integración y el surgimiento

de nuevos retos derivados de los cambios registrados en la economía mundial, plantearon la necesidad de introducir reformas en el Acuerdo de Cartagena, tanto de carácter institucional como programático, lo que se hizo por medio del Protocolo de Trujillo y el Protocolo de Sucre, respectivamente. Las reformas institucionales le dieron al proceso pensado con el Pacto Andino una dirección política, lo que trajo como consecuencia la creación de la Comunidad Andina y el Sistema Andino de Integración. Las reformas programáticas ampliaron el campo de la integración más allá de lo puramente comercial y económico. A partir del 1 de agosto de 1997 inicia sus funciones la Comunidad Andina de Naciones (CAN) con una Secretaría General de carácter ejecutivo, cuya sede está en Lima (Perú). Se formalizó también el establecimiento del Consejo de Presidentes y del Consejo de Ministros de Relaciones Exteriores como nuevos órganos de orientación y dirección política. Se amplió además el papel normativo de la Comisión, integrada por los Ministros de Comercio.

Objetivos y Características: La Comunidad Andina es una organización subregional con personería jurídica internacional. Su principal objetivo es impulsar la integración y alcanzar los principales los compromisos fijados por el Acuerdo de Cartagena, tales como la liberación del comercio de bienes en la Subregión, la adopción de un arancel externo común, la armonización de instrumentos y políticas de comercio exterior y de política económica, entre otros.

5.6.3 GRUPO DE LOS TRES (G-3)

Países miembros: Colombia, México y Venezuela.

Fecha de Suscripción: El Tratado de Libre Comercio del Grupo de los Tres (TLC

G-3) se firmó el 13 de junio de 1994 en Cartagena de Indias, Colombia, por los Presidentes de Colombia, México y Venezuela, y entró en vigor el 1° enero de 1995.

Objetivo: su principal objetivo es crear un espacio libre de restricciones donde prevalezca el libre flujo de mercancías y de servicios, la libre competencia, la calidad de los productos y el crecimiento económico continuo, además de ampliar los vínculos comerciales y económicos entre los países miembros.

Características: El Grupo de los Tres contempla un programa de desgravación lineal y automática que debería conducir a sus países miembros a una zona de libre comercio para el año 2005. La reducción de aranceles para alcanzar esta meta es del 10% anual. Entre Colombia y Venezuela ya existe una situación de libre comercio por su participación en la Comunidad Andina. Estos dos países también comparten un Arancel Externo Común, mecanismo no previsto en el acuerdo tripartito.

Para la entrada en vigor del acuerdo se tomaron en cuenta las diferencias entre los países participantes. México otorgó una preferencia arancelaria promedio de 35% a los productos de Colombia y Venezuela. Por su parte, estos dos países concedieron preferencias promedio de 21% a los productos mexicanos.

Además de los asuntos propiamente comerciales se incluyen en el acuerdo normas sobre inversión, servicios, propiedad intelectual y compras gubernamentales.

5.6.4 ASOCIACIÓN LATINOAMERICANA DE INTEGRACIÓN (ALADI)

Países Miembros: Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela. Fecha de Suscripción: 12/08/1982

(Tratado de Montevideo 1980)

Objetivo: ALADI fija como principios el pluralismo en materia política y económica; convergencia progresiva de acciones parciales hacia la formación de un mercado común latinoamericano; flexibilidad; tratamientos diferenciales en base al nivel de desarrollo de los países miembros; y multiplicidad en las formas de concertación de instrumentos comerciales.

Características: a través de ALADI los países miembros pueden beneficiarse de una preferencia arancelaria regional (PAR) que se aplica frente a los aranceles vigentes para terceros países. Asimismo, los países miembros se benefician los mecanismos establecidos por ALADI para la suscripción de acuerdos de alcance regional (comunes a la totalidad de los países miembros) y acuerdos de alcance parcial, con la participación de dos o más países del área.

Tanto los acuerdos regionales como los de alcance parcial pueden abarcar materias diversas como desgravación arancelaria y promoción del comercio; complementación económica; comercio agropecuario; cooperación financiera, tributaria, aduanera, sanitaria; preservación del medio ambiente; cooperación científica y tecnológica; promoción del turismo; normas técnicas; y muchos otros campos. La ALADI abre además su campo de acción hacia el resto de América Latina mediante vínculos multilaterales o acuerdos parciales con otros países y áreas de integración del continente.

CONSTITUCIÓN POLÍTICA DE COLOMBIA DE 1991: PREAMBULO El pueblo de Colombia, en ejercicio de su poder soberano, representado por sus delegatarios a la Asamblea Nacional Constituyente, invocando la protección de Dios, y con el fin de fortalecer la unidad de la Nación y asegurar a sus integrantes

la vida, la convivencia, el trabajo, la justicia, la igualdad, el conocimiento, la libertad y la paz, dentro de un marco jurídico, democrático y participativo que garantice un orden político, económico y social justo, y comprometido a impulsar la integración de la comunidad latinoamericana, decreta, sanciona y promulga la siguiente: (…).

LEYES: Partiendo de las normas de la Constitución Política de 1991 se debe hacer referencia a que mediante la **Ley 170 de 1994** Colombia se adhirió al Acuerdo de la Organización Mundial del Comercio, el cual contiene, entre otros, el Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio; Que mediante la **Ley 172 de 1994** se aprobó el Tratado de Libre Comercio con los Estados Unidos Mexicanos, la República de Colombia y la República de Venezuela; Que La Comisión del Acuerdo de Cartagena aprobó la Decisión 376 de 1995. Para los propósitos allí previstos se expidió el Decreto 1112 de 1996; Que de conformidad con lo previsto en el artículo 3° de **la Ley 155 de 1959**, le corresponde al Gobierno intervenir en la fijación de normas sobre calidad de los productos, con miras a defender el interés de los consumidores y de los productores de materias primas.

Que como resultado de la respectiva revisión, el Ministerio de Desarrollo Económico evaluó las normas correspondientes a los diferentes sectores productivos y encontró mérito para eliminar totalmente la obligatoriedad de algunas de las normas técnicas colombianas, por no encontrar relación directa de los requisitos declarados obligatorios, que se ajusten a los criterios establecidos en la **Ley 170 de 1994** y con el objeto de garantizar la seguridad Nacional, la

seguridad y protección de la vida y salud humana, animal y vegetal, de su medio ambiente y la prevención de prácticas que puedan inducir a error.

Así mismo son de vital importancia decretos como el **Decreto 210 de 2003** que en su artículo 43 estipula que a partir de la fecha de entrada en vigencia del presente decreto, todas las referencias que hagan las disposiciones legales vigentes al Ministerio de Comercio Exterior y al Ministerio de Desarrollo Económico en los temas de industria, comercio y turismo, se entenderán referidas al Ministerio de Comercio, Industria y Turismo. **Decreto No. 210 de Enero 27 de 2004:** Por medio del cual se aprueba la planta de personal de Ecopetrol S.A.. El número de Trabajadores Oficiales al servicio de Ecopetrol S.A., que conforman la Planta de Personal permanente, será de seis mil doscientos noventa y ocho cargos (6.298). **Decreto No. 157 de Enero 22 de 2004:** Por el cual se modifica parcialmente el Decreto 2685 de 1999. "Tratándose de hidrocarburos y sus derivados aprehendidos, de comisados o abandonados a favor de la Nación, la donación también podrá realizarse a Ecopetrol S. A., en calidad de material reciclable". "10. Los hidrocarburos y sus derivados a la Fuerza Pública, Ecopetrol S. A., establecimientos autorizados de expendio de hidrocarburos o sus derivados, o depósitos habilitados con infraestructura adecuada para estos fines".

6. METODOLOGÍA

6.1 TIPO DE INVESTIGACIÓN

El presente trabajo es de carácter **Descriptivo Analítico**, en un contexto de tiempo determinado, es de corte transversal, ya que tomaremos el periodo comprendido entre los años 2007 y 2009. Con esta metodología se podrá comprender cada uno de los factores que conllevan al crecimiento notorio de este problema a nivel mundial. Y a través de los cuales se identificó las distintas consecuencias sociales, económicas y jurídicas más importantes que influyen en la proliferación de la crisis diplomática en el sector industrial de Barranquilla.

6.2. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS

Para el desarrollo de este proyecto se empleara; la técnica de recolección de datos.

- Coyuntura Económica
- Revista venelogia.
- Revista portafolio
- Revista America económica

- Banco de la República
- Boletines estadísticos del Dane
- Libros

- Internet
- Periódicos

6.3. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS

El presente trabajo estuvo dirigido principalmente a la población barranquillera que hace parte o trabaja en el sector industrial de químicos, cauchos y derivados del petróleo alimentos procesados, automóviles y autopartes, maquinaria, papel, plástico, calzado, confecciones, artículos del rubro editorial y de las artes gráficas.

Se entrevistara él numero de 100 como población del 20% maestral sobre el 100% del total de trabajadores de las empresas industriales de la vía 40. Con la población ya entrevistada se podrá iniciar con el análisis de los resultados, conclusiones y recomendaciones para esta investigación.

RECOMENDACIONES

En las investigaciones que nosotros hemos realizado con este trabajo de grado jurídico social, entre Colombia y Venezuela, hacemos las siguientes recomendaciones:

- Para llegar a un acuerdo bilateral entre los dos países, hay que dejar de lado los problemas ideológicos de los gobernantes de turno.
- Celebrar tratados de ayuda social, económica, militar, y político entre los dos estados.
- Que el gobierno colombiano busque un acercamiento de orden ideológico a la necesidad que se esta viviendo en América latina mas especialmente sur América.
- La búsqueda de nuevos mercados para la importación, de los productos que se han dejado vender al estado de Venezuela.
- Respetar la soberanía de los estados, en especialmente el de Venezuela, tanto en lo territorial como en lo político militar y social.
- Integrar el ALBA, para la comercialización de los productos y un acercamiento ideológico-político.
- Procurar producir en lo comercial productos que son importados de Venezuela, y Venezuela producir lo que se produce en Colombia, para evitar debilitar el presupuesto de los coasociados (el personal que hace parte de los estados).

Si las chancillerías de los dos estados buscan las soluciones es eminente que estas se hagan en el mayor tiempo posible, puesto que tanto Colombia como

Venezuela son socios comerciales, son países hermanos que comparten ideologías y culturas.

La situación entre los dos estados esta demostrada que es de ideología política y que el parecer en latino America esta en una evolución del capitalismo al socialismo que puede durar muchos años (500 o mas años) ya que el capitalismo no se dejara acabar……

CONCLUSIONES

En las investigaciones que hemos hecho referente a la problemática que existe en la hermana republica de Venezuela y nuestro país, hemos llegado a la conclusión que EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA, se ha sentido desde el punto de vista comercial, en las empresas que tienen relaciones internacionales, tanto de alimentos como en la parte industrial.

Si bien es cierto el conflicto entre Colombia y Venezuela no es de ahora, este se ha agudizado en los últimos siete años, por los problemas de ideologías de los mandatarios al frente de cada nación. Como sabemos estos dos mandatarios practican filosofías económicas contrarias uno es de ideas revolucionarias socialistas el otro es de ultra derecha.

Es cierto que el mandatario de Venezuela, es un militar de pensamiento y de convicción que vivió y vive para las armas, este personaje es de ideas socialistas y golpista en un momento de la historia de Venezuela, a llegado a crear controversia internacional piensa como un estadista en ocasiones si no dejando a un lado la diplomacia que exige el mando de un presidente, mientras que el presidente colombiano hace todo lo contrario en utilizar el conocimiento de Maquiavelo que plasmo en su libro “el príncipe”. Llevándolo a cabo con toda la

expresión de la palabra este personaje cuenta con el apoyo de los EE.UU, pero que a nivel internacional se encuentra señalado por las ONG y las organizaciones DDHH.

No es de desconocer que Colombia, en determinado momentos a violado la soberanía de Venezuela, y que por medio de su mandatario sale al frente de la situación en controversias de orden diplomático, creando entre los dos estados hermanos la antagónica situación y llegar a poner al filo de una guerra los dos estados "como esta ocurriendo en los primeros días de este mes de noviembre"

Lo cierto es que el conflicto a llegado a vulnerar el presupuesto de los hogares colombianos y los venezolanos, a nivel de las empresas estatales, mientras que el comercio privado se esta fortaleciendo con gran velocidad y solides.

La pregunta que hay en el ambiente es ¿será que el presidente Chávez, con su política de revolución Bolivariana lograra crear una potencia económica como dice? Y la otra pregunta es hasta donde le alcanzara a Uribe para no caer en las políticas socialistas de los demás mandatarios? Que están creando un eje económico en cual Colombia esta fuera de el y que el mandatario venezolano practica al pie de la letra que su maestro Fidel castro le dicta….

Ahora bien concluyendo la idea el actual conflicto colombo-venezolano, no es mas que la presión de los mandatarios latino americanos hacen para que Colombia no este al lado de los EE.UU, que fue el país que mas dinero sacó de las arcas de los países que hoy están practicando el socialismo Bolivariano y que

ya quieren estar fuera del yugo norte americano, y que el mandatario colombiano no desea cambiar por ser un personaje neoliberal.

7. CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES DE LA INVESTIGACIÓN 2009

ACTIVIDADES	AGOSTO		SEPTIEMBRE				OCTUBRE					NOVIEMBRE				
DIAS DE LAS SEMANAS TRABAJADAS	**1 al 10**	**11 al 29**	**1 al 5**	**6 al 18**	**19 al 26**	**Del 27 al 31**	**1 al 5**	**6 al 18**	**19 al 24**	**Del 25 al 27**	**Del 28 al 31**	**1 al 5**	**6 al 18**	**19 al 24**	**Del 25 al 27**	**Del 28 al 31**
Selección del tema del proyecto.	X															
Elaboración de fichas bibliográficas.	X															
Descripción del Proyecto		X														
Profundidad bibliografía	x	X														
Planeamiento del Problema	X															
Delimitación, precisión, claridad y pertinencia.		X														
Investigación de teorías útiles para la evaluación.		X														
Recolección de datos	X	X														
Factibilidad investigativa	X	X														
Justificación del proyecto	X															
Elaboración del proyecto	X	X														
Revisión General	X	X														
Primera Entrega del proyecto		X						X								
Elementos estructurales del proyecto	X	X	X													
Referentes Teóricos	X	X														

Recolección de datos	X	X	X	X	X											
Revisión Material																
Metodología			X													
Tipo de investigación, procedimientos técnica e instrumentos.			X	X												
Cumplimiento del esquema metodológico					X	X										
Segunda Entrega del anteproyecto								X	X							
Tabulación y resultados																
Conclusiones												X				
Entrega final													X			
Sustentación													X			

8. ADMINISTRACIÓN DEL PROYECTO

PRESUPUESTO

DESCRIPCIÓN	CANTIDAD	VALOR UNITARIO	VALOR TOTAL
Adquisición de Libros	1	5.000	5.000
Papelería			
Resmas	2	15.000	30.000
Útiles			
Bolígrafos	6	800	4800
Lápiz	6	800	4800
Borradores	3	500	1500
Transporte			60.000
Fotocopias			
Mat. De Consulta	100	50	5.000
Internet	40	1.000	40.000
Refrigerios y Alimentación	12	3.000	96.000
Trascripción	Global	Global	50.000
Argollado	2	3.000	6.000
Pasta	1	20.000	20.000
Fotografías	2	2.000	4.000
Disquetes	4	1000	4.000
Horas de Trabajo Investigadores	120	2.000	240.000
Total			**571.100**

CORPORACION UNIVERSITARIA RAFAEL NUÑEZ
FACULTAD DE DERECHO
SEDE BARRANQUILLA

CENTRO DE INVESTIGACIONES SOCIO JURIDICAS

Encuesta CUAL EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA, realizada por:

JOSÉ CONSUEGRA TORRES Y ALFONSO GÓMEZ RUÍZ

Nombre del encuestado: ISSIDRO VILORIA TORRES.

Cargo: JEFE DE PRODUCCION

Empresa: CUNI

1) **¿sabe usted si la crisis entre Colombia y Venezuela a afectado las exportaciones de sus productos a este país?**

Si [x] **No** [ ]

2) **¿Como estaban las exportaciones antes de la crisis?**

Buenas [ ] **Regular** [x] **Malas** [ ]

3) **¿La producción se ha disminuido o sigue igual?**

Si [X] **No** [ ]

4) **En que cantidad se esta exportando hoy a Venezuela y cuanto se exportaba antes de la crisis?**

Se Exportaba A Venezuela Un 50% de la producción de la empresa, hoy esta en un 15%

5) **¿En estos momentos se han encontrado algunos mercados alternos?**

Si [X] **No** [ ]

CORPORACION UNIVERSITARIA RAFAEL NUÑEZ
FACULTAD DE DERECHO
SEDE BARRANQUILLA

CENTRO DE INVESTIGACIONES SOCIO JURIDICAS

Encuesta CUAL EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA, realizada por:

JOSÉ CONSUEGRA TORRES Y ALFONSO GÓMEZ RUÍZ

Nombre del encuestado: Ángel Gómez Silvera

Empresa: Motocosta

1) ¿sabe usted si la crisis entre Colombia y Venezuela a afectado las exportaciones de sus productos a este país?

Si [X] **No** [ ]

2) ¿Como estaban las exportaciones antes de la crisis?

Buenas [X] **Regular** [ ] **Malas** [ ]

3) ¿La producción se ha disminuido o sigue igual?

Si [X] **No** [ ]

4) En que cantidad se esta exportando hoy a Venezuela y cuanto se exportaba antes de la crisis?

Ahorita mismo no se esta exportando vehículos al vecino país.

5) ¿En estos momentos se han encontrado algunos mercados alternos?

Si [ ] **No** [X]

CORPORACION UNIVERSITARIA RAFAEL NUÑEZ
FACULTAD DE DERECHO
SEDE BARRANQUILLA

CENTRO DE INVESTIGACIONES SOCIO JURIDICAS

Encuesta CUAL EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA, realizada por:

JOSÉ CONSUEGRA TORRES Y ALFONSO GÓMEZ RUÍZ

Nombre del encuestado: Sabas Martínez España

Empresa: Monómeros Venezolanos

1) ¿sabe usted si la crisis entre Colombia y Venezuela a afectado las exportaciones de sus productos a este país?

Si [ ] **No** [X]

2) ¿Como estaban las exportaciones antes de la crisis?

Buenas [X] **Regular** [ ] **Malas** [ ]

3) ¿La producción se ha disminuido o sigue igual?

Si [ ] **No** [X]

4) En que cantidad se esta exportando hoy a Venezuela y cuanto se exportaba antes de la crisis?

Se esta exportando la misma cantidad

5) ¿En estos momentos se han encontrado algunos mercados alternos?

Si [ ] **No** [x]

CORPORACION UNIVERSITARIA RAFAEL NUÑEZ
FACULTAD DE DERECHO
SEDE BARRANQUILLA

CENTRO DE INVESTIGACIONES SOCIO JURIDICAS

Encuesta CUAL EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA, realizada por:

JOSÉ CONSUEGRA TORRES Y ALFONSO GÓMEZ RUÍZ

Nombre del encuestado: Luis Conde Ortega

Cargo Coordinador de importación.

Empresa: Macro

1) **¿sabe usted si la crisis entre Colombia y Venezuela a afectado las exportaciones de sus productos a este país?**

Si [X] **No** [ ]

2)¿Como estaban las exportaciones antes de la crisis?

Buenas [ ] **Regular** [X] **Malas** [ ]

3) ¿La producción se ha disminuido o sigue igual?

Si [ ] **No** [X]

4) **En que cantidad se esta exportando hoy a Venezuela y cuanto se exportaba antes de la crisis?**

En estos momentos la exportación a disminuido en 20% de lo que antes se exportaba

5) **¿En estos momentos se han encontrado algunos mercados alternos?**

Si [ ] **No** [X]

TABULACION DE LA ENCUESTA

En la tabulación de este trabajo de grado se encuestaron 20 personas sacan el 5% de los encuestados.

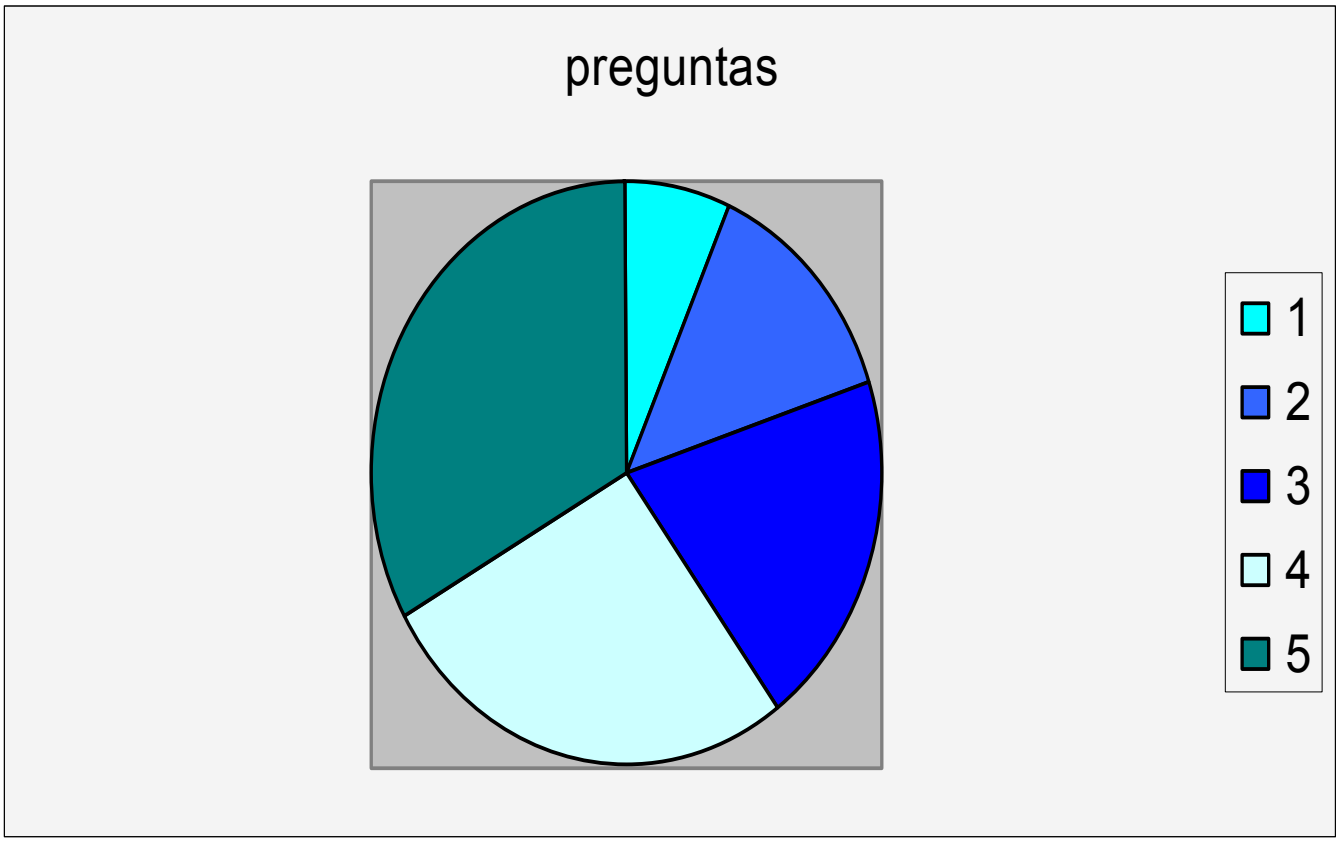
Preguntas 1) 4 fueron los que respondieron si uno (1) dijo no

Pregunta 2) 2 respondieron si tres (3) dijeron no

Pregunta 3) 3 fueron las respuestas si dos (2) dijeron que sigue igual

Preguntas 4) 3 respondieron si dos (2) dijeron no

Pregunta 5) 3 respondieron si dos respondieron no



RECOMENDACIONES

En las investigaciones que nosotros hemos realizado con este trabajo de grado jurídico social, entre Colombia y Venezuela, hacemos las siguientes recomendaciones:

- Para llegar a un acuerdo bilateral entre los dos países, hay que dejar de lado los problemas ideológicos de los gobernantes de turno.
- Celebrar tratados de ayuda social, económica, militar, y político entre los dos estados.
- Que el gobierno colombiano busque un acercamiento de orden ideológico a la necesidad que se esta viviendo en América latina mas especialmente sur América.
- La búsqueda de nuevos mercados para la importación, de los productos que se han dejado vender al estado de Venezuela.
- Respetar la soberanía de los estados, en especialmente el de Venezuela, tanto en lo territorial como en lo político militar y social.
- Integrar el ALBA, para la comercialización de los productos y un acercamiento ideológico-político.
- Procurar producir en lo comercial productos que son importados de Venezuela, y Venezuela producir lo que se produce en Colombia, para evitar debilitar el presupuesto de los coasociados (el personal que hace parte de los estados).

Si las chancillerías de los dos estados buscan las soluciones es eminente que estas se hagan en el mayor tiempo posible, puesto que tanto Colombia como Venezuela son socios comerciales, son países hermanos que comparten ideologías y culturas.

La situación entre los dos estados esta demostrada que es de ideología política y que el parecer en latino America esta en una evolución del capitalismo al socialismo que puede durar muchos años (500 o mas años) ya que el capitalismo no se dejara acabar……

CORPORACION UNIVERSITARIA RAFAEL NUÑEZ
FACULTAD DE DERECHO
SEDE BARRANQUILLA

CENTRO DE INVESTIGACIONES SOCIO JURIDICAS

Encuesta CUAL EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA, realizada por:

JOSÉ CONSUEGRA TORRES Y ALFONSO GÓMEZ RUÍZ

Nombre del encuestado:_____

Empresa:_____

6) ¿sabe usted si la crisis entre Colombia y Venezuela a afectado las exportaciones de sus productos a este país?

Si ☐ **No** ☐

7) ¿Como estaban las exportaciones antes de la crisis?

Buenas ☐ **Regular** ☐ **Malas** ☐

8) ¿La producción se ha disminuido o sigue igual?

Si ☐ **No** ☐

9) En que cantidad se esta exportando hoy a Venezuela y cuanto se exportaba antes de la crisis?

_____

_____

10) ¿En estos momentos se han encontrado algunos mercados alternos?

Si ☐ **No** ☐

CONCLUSIONES

En las investigaciones que hemos hecho referente a la problemática que existe en la hermana republica de Venezuela y nuestro país, hemos llegado a la conclusión que EL IMPACTO DEL CONFLICTO COLOMBO-VENEZOLANO EN EL SECTOR INDUSTRIAL EN LOS AÑOS 2007- AL 2009, EN LA CIUDAD DE BARRANQUILLA, se ha sentido desde el punto de vista comercial, en las empresas que tienen relaciones internacionales, tanto de alimentos como en la parte industrial.

Si bien es cierto el conflicto entre Colombia y Venezuela no es de ahora, este se ha agudizado en los últimos siete años, por los problemas de ideologías de los mandatarios al frente de cada nación. Como sabemos estos dos mandatarios practican filosofías económicas contrarias uno es de ideas revolucionarias socialistas el otro es de ultra derecha.

Es cierto que el mandatario de Venezuela, es un militar de pensamiento y de convicción que vivio y vive para las armas, este personaje es de ideas socialistas y golpista en un momento de la historia de Venezuela, a llegado a crear controversia internacional piensa como un estadista en ocasiones si no dejando a un lado la diplomacia que exige el mando de un presidente, mientras que el presidente colombiano hace todo lo contrario en utilizar el conocimiento de Maquiavelo que plasmo en su libro “el príncipe”. Llevándolo a cabo con toda la

expresión de la palabra este personaje cuenta con el apoyo de los EE.UU, pero que a nivel internacional se encuentra señalado por las ONG y las organizaciones DDHH.

No es de desconocer que Colombia, en determinado momentos a violado la soberanía de Venezuela, y que por medio de su mandatario sale al frente de la situación en controversias de orden diplomático, creando entre los dos estados hermanos la antagónica situación y llegar a poner al filo de una guerra los dos estados "como esta ocurriendo en los primeros días de este mes de noviembre"

Lo cierto es que el conflicto a llegado a vulnerar el presupuesto de los hogares colombianos y los venezolanos, a nivel de las empresas estatales, mientras que el comercio privado se esta fortaleciendo con gran velocidad y solides.

La pregunta que hay en el ambiente es ¿será que el presidente Chávez, con su política de revolución Bolivariana lograra crear una potencia económica como dice? Y la otra pregunta es hasta donde le alcanzara a Uribe para no caer en las políticas socialistas de los demás mandatarios? Que están creando un eje económico en cual Colombia esta fuera de el y que el mandatario venezolano practica al pie de la letra que su maestro Fidel castro le dicta….

Ahora bien concluyendo la idea el actual conflicto colombo-venezolano, no es mas que la presión de los mandatarios latino americanos hacen para que Colombia no este al lado de los EE.UU, que fue el país que mas dinero sacó de las arcas de los países que hoy están practicando el socialismo Bolivariano y que

ya quieren estar fuera del yugo norte americano, y que el mandatario colombiano no desea cambiar por ser un personaje neoliberal.

BIBLIOGRAFÍA

1. Biblioteca de Consulta Microsoft® Encarta® 2003. © 1993-2002.

2. Comportamiento del sector industrial en Colombia. 1990-1997. Estructura económica. División de ciencias económicas y empresariales

3. Constitución Política Nacional de 1991.

Francisco Gómez Sierra Vigésima Segunda Edición Anotada Leyer

4. Diccionario de Oxford, citado por Nicholson en La Diplomacia, México, FCE, 1955, p 14.

5. Matteucci, Nicola: "Soberanía", en Bobbio Norberto y Nicola Matteucci: Diccionario de Política, México, 1982. Págs. 1534-1546.

7. Revista Venelogia.

Viernes, 28 de agosto del 2009

8. revista portafolio

Fecha 17. de octubre de 2009 economía y negocios

Revista America económica

Fecha 30 de julio 2009