

Sistemas Económicos Comparados.

Caso: Estados Unidos hasta 1975

Alejandro Genni - aggenni@yahoo.com.ar

1-Introducción

En esta primera parte de la investigación, nos concentraremos en una serie de factores de índole valorativo y explicativo sobre la elección y el desarrollo del caso de estudio.

El caso que hemos elegido para realizar nuestro análisis es el de Estados Unidos hasta el año 1975. Las motivaciones para tal elección se concentran en una serie de ideas preconcebidas sobre un estudio de tal naturaleza. En primera lugar, nos resulta de gran interés el desarrollo del sistema capitalista tal como se dio en la mayor potencia económica del siglo XX. Esto supone una investigación de las características propias del lugar tales como la estructura social y económica heredada que posibilitó tal desarrollo. Si bien interesa nuestra atención estará puesta en el modelo norteamericano, resulta también de sumo interés el poder comprender los efectos a mediano y largo plazo que tienen las circunstancias históricas de ese territorio.

Por otra parte, y ya metiéndonos en el modelo en sí, nos interesa particularmente la captación de ciertas características de igualdad social (comunes en el modelo socialista) que el capitalismo toma como propias para el mantenimiento del sistema. Básicamente, nos referimos al intervencionismo estatal y al sistema de seguridad social implementado.

Finalmente, encontramos una nueva motivación en el análisis de los movimientos y las implicancias que tienen a nivel global los cambios en el sistema que produce Estados Unidos como potencia hegemónica determinando la orientación del sistema a escala mundial (o al menos occidental).

Ahora refirámonos al contenido del trabajo.

En una primera etapa hemos detallado los antecedentes históricos de mayor relevancia con el fin de comprender la configuración espacial, social y económica que brindaron las semillas del sistema capitalista norteamericano. Posteriormente nos referimos a aquellos hechos más cercanos en el tiempo, que por esto mismo condicionaron la evolución futura del sistema.

En el desarrollo del caso, partimos de un enfoque tipológico. Analizamos las formas y relaciones que se dan entre las diversas instituciones que comprenden el caso bajo análisis. Asimismo desarrollamos una caracterización del régimen en que se encuadra la experiencia norteamericana hasta 1975. Y finalmente detallamos la estructura económica que envuelve el caso, exponiendo las características más significativas y de mayor implicancia en la evolución del sistema.

Para concluir, como se advierte en las consignas realizamos una síntesis del caso y analizamos las condiciones de sostenibilidad y sustentabilidad del caso. Pero a este respecto corremos con una ventaja que puede hacer más enriquecedor nuestro análisis: la perspectiva histórica que puede ayudar a comprender en análisis de estas condiciones.

Entre las fuentes consultadas se encuentra el Banco Mundial, la OCDE y el FMI.

2-Antecedentes Históricos

En esta sección de la investigación nos concentraremos en aquellos antecedentes históricos que ayuden a entender las características propias que asumió el sistema capitalista en Estados

Unidos entre 1945-1975 (desarrollado en profundidad en el punto III), así como también el dinamismo en su desarrollo que acompañó al país en aquél período.

A tal fin, expondremos en primer lugar y de manera sucinta la evolución tanto social como económica que experimentó el territorio desde tiempos remotos hasta la declaración de independencia de las colonias británicas del año 1776.

En una segunda parte nos ocuparemos del período que se extiende de 1776 hasta el fin de la Segunda Guerra Mundial (1945). Aquí procuramos profundizar aquellos hechos más significativos y que por su cercanía al período estudiado son de mayor interés al momento de comprender la configuración del sistema capitalista en Estados Unidos. Comencemos entonces.

De los tiempos remotos a 1776

Si bien no mucho se sabe sobre los primeros pobladores de América del Norte, se cree que en la Edad de Hielo, hace aproximadamente 30.000 años un grupo de cazadores provenientes de Asia llegó al norte del continente americano. Habiendo emigrado de Siberia a Alaska estos primeros grupos tenían una vida nómada en la que su principal actividad consistía en la caza de animales para su alimentación; sin poder establecerse el tipo de organización social que predominaba.

Luego de varios miles de años en que se mantuvieron las formas de vida primitivas, hacia el 7.000 a.c. se desarrolla una actividad que tendría consecuencias considerables en la forma de vida de los pobladores: estamos hablando del cultivo. Los primeros cultivos son de trigo y maíz. La consecuencia inmediata no sólo fue el cambio de hábito que implica la actividad racional y planificada del cultivo, sino también el marco en que se desarrolló; esto es, el comienzo de una vida sedentaria con el establecimiento de los pobladores cerca de sus plantaciones.

Esto contribuyó con el desarrollo de una socialización muy lenta, pero que con el correr del tiempo desembocaría en la unión de familias, creando las primeras tribus.

Pasaremos por alto la descripción de las formas de vida que se dieron durante algunos miles de años (que en general se mantuvo sin grandes cambios) para pasar directamente al siglo X de nuestra era y comentar brevemente hasta qué punto habían evolucionado la estructura económica de las poblaciones en el territorio bajo análisis.

Dos civilizaciones son las que podemos destacar hacia el año 1.000 d.c.: los Anasazi ubicados en lo que hoy sería el noroeste de Nueva México, y otra civilización emplazada en un lugar llamado Cahokia, que hoy son las orillas del Río Mississippi.

En ambas civilizaciones la actividad principal era el cultivo de granos, y los Anasazi ya contaban con un sistema de irrigación de agua para el riego. La economía era de subsistencia. Por otro lado, en ambas civilizaciones se han encontrado utensilios domésticos, que nos indican la presencia de trabajo artesanal, aunque no estamos en condiciones de asegurar la existencia del trueque o algún tipo de intercambio.

Al continuar en nuestra línea de tiempo, vemos que el próximo acontecimiento significativo será el descubrimiento de América por parte de los europeos. Sabemos que esto pasó de hecho significativo a trascendental conforme fueron pasando los siglos; pero sigamos el orden cronológico que siempre es clarificador.

Si bien algunos europeos (como Álvarez de Piñeda y De Soto) penetraron las tierras del norte de América buscando oro (sin éxito) durante el siglo XVI, los sucesos más determinantes no se produjeron hasta el siglo siguiente.

En 1607 The London Company (una compañía inglesa dedicada a encontrar oro en América) manda 104 hombres al nuevo territorio, lo que muestra como la América Inglesa comienza como un negocio. Estos hombres llegaron a una pequeña península que llamaron Jamestown, en Virginia, donde se encontraron con la presencia de la tribu Powhatan. Digamos rápidamente que luego de un período prolongado de ataques mutuos los representantes de cada grupo comprendieron el valor de la convivencia. Es así como se establece un muy precario equilibrio en el que se comienza con un leve intercambio de bienes ingleses por cultivo aborigen. Pero hay más: un hecho de características sociales determinará el futuro de la zona: A saber, el casamiento de John Rolfe (un inglés dedicado al comercio del tabaco) con la princesa Matoaka (Pocahontas) hija del cacique de la tribu. Esto impulsa la estabilidad en las relaciones entre los dos grupos y permite la afluencia de una cantidad mayor de ingleses. Por último sobre este

relato es importante destacar la bancarrota de la London Company, que en el año 1625 posibilita a la Corona Inglesa adueñarse de Virginia.

Pero no perdamos de vista nuestro propósito de analizar la configuración del espacio económico.

Una vez la Corona toma posesión de ese territorio funda una lucrativa corporación de habitantes dedicada al cultivo del tabaco. Asimismo con el territorio que fueron ganando a los aborígenes, la Corona implementa una serie de medidas tendientes a hacer más atractiva Virginia. Para ello, implementa un sistema de tierras a explotar y se organiza una legislatura. Vemos ya aquí las primeras semillas de la unión democracia-capitalismo que tanto desarrollaría el país siglos más tarde.

Estando ya en siglo XVII comienza a notarse el desarrollo de ciertas zonas ocupadas por pobladores ingleses. Virginia se había expandido y llegaba ya hasta Maryland su desarrollo, poblaciones convertidas en productoras de tabaco, aunque también existían cultivos como el trigo. Es importante añadir a esto la falta de una clase comerciante debido principalmente a que los productores levantaron sus propios muelles y almacenes y negociaban directamente con los comerciantes de Europa. Ahora bien, la estructura social no goza de gran solidez. Existe un sentido comunitario débil y la familia era una institución precaria debido a la muerte prematura de hijos y a que algún integrante de la pareja (en general el hombre) moría antes de los siete años de casados.

También podemos citar el caso de Massachussets como modelo de desarrollo de una colonia. Massachussets fue fundada por John Winthrop un puritano (eran protestantes radicales) y un grupo de amigos religiosos. Se estableció allí un gobierno civil y se dispuso el reparto de tierras a familias para que hicieran sus casas y granjas ahí. Los puritanos impusieron una celosa defensa de sus tradiciones religiosas, lo que llevó a los comerciantes a pedir a la Corona que derogara las restricciones puritanas sobre libre cambio y voto. En 1691 la Corona Real une Massachussets y Plymouth y las convierte en colonia real.

Finalmente, haremos mención a un nuevo tipo de configuración económica que fue desarrollándose al sur del territorio y que implicó una diferenciación con las zonas norteñas. Estamos refiriéndonos al nacimiento de nuevas colonias durante el siglo XVIII: Carolina del Norte, Carolina del Sur y Georgia. Estas tres nuevas colonias se dedicará al cultivo del arroz (utilizando mano de obra esclava). Este abandono del cultivo del tabaco en estas tierras se debió básicamente a dos causas: la primera es la incompatibilidad de los suelos para sembrar ese cultivo, y la segunda es la caída en el precio del mismo. Como vemos, aquí ya es notoria la presencia de del estímulo capitalista en la producción.

En esta primera parte de antecedentes históricos pretendemos llegar hasta acá, solamente remarcando ciertas diferencias estructurales que comienzan a darse entre el norte y el sur del territorio. Estas diferencias, que se profundizarán con el tiempo, serán motivo de una futura guerra.

De 1776 a al final de la Segunda Guerra Mundial

De aquí en adelante trataremos circunstancias históricas correspondientes a Estados Unidos de América como país soberano, enfatizando aquellos hechos que marcaron el desarrollo futuro del país.

Declaración de la Independencia y Constitución

El 4 de Julio de 1776, doce colonias declaran independientes del mando de la Corona Británica, y nace un país soberano: Estados Unidos de América. Una semana después Nueva York ratifica la declaración y así queda constituida la Unión.

En 1787, cuando el ejército de la Unión había ganado ciertas batallas decisivas para su permanencia, se convoca a una convención constituyente. Dicha convención tiene por objeto la redacción y aprobación del texto constitucional que ese mismo año entra en vigencia. La constitución promulgada tenía como idea básica el equilibrio entre los tres poderes del Estado Nacional: El poder ejecutivo, el poder legislativo, el poder judicial. La idea era la existencia de un control mutuo entre los poderes, de forma tal de prevenir a la nación de abusos. De esta manera queda constituida la base piramidal necesaria para el desarrollo del sistema capitalista que vendría luego. Por un lado, la declaración de independencia y la creación de un Estado Nacional conferían un poder centralizado tendiente a poseer el monopolio del uso de la fuerza y así hacer cumplir su voluntad. Por otro lado, la Constitución dotaba al Estado de un cuerpo de leyes que aseguraba ciertos pilares para el desarrollo de un sistema basado en la propiedad privada.

Historia económica y política, y Guerra de Secesión

Las diferencias que existían entre el Norte y el Sur se fueron haciendo cada vez mayores. Mientras el Sur dependía prácticamente en su totalidad de cultivos de caña de azúcar, algodón y tabaco, el Norte fue expandiendo sus actividades y comenzó a desarrollar la industria (inicialmente la textil hacia 1800) y el comercio, y las finanzas se hicieron vigorosas en esas zonas del país. Esto suponía opiniones contrarias sobre el futuro desarrollo del país. Los puntos de mayor discordancia eran dos:

- La esclavitud: mientras el Sur estaba a favor de su mantenimiento (por la gran utilización de la misma hecha en los campos de cultivo), el Norte abogaba por su abolición (porque esta forma de mano de obra no es compatible con el desarrollo de un capitalismo basado en el consumo interno).
- Aranceles: mientras el Norte estaba a favor de su mantenimiento (por ayudar a proteger las nacientes industrias nacionales), el Sur estaba en contra porque al dedicarse a los cultivos únicamente, éstos suponían una traba a su desarrollo.

Pues bien, estas diferencias que afloraban en el plano económico, tenían su forma de expresión, su voz, en dos partidos que nacieron rivales: el Partido Demócrata representante de los intereses del Sur, y los Federalistas (luego Partido Republicano) representante de los intereses del Norte.

Pertinendo de esta base nos será más fácil comprender la existencia y el desarrollo de la Guerra Civil norteamericana.

Hacia el año 1860, es electo presidente Abraham Lincoln, un republicano defensor de los intereses del Norte, quien estaba en desacuerdo con la esclavitud. Ante lo que el Sur considera un triunfo de los intereses del norte, algunos Estados consideran la conveniencia de separarse de la Unión antes que subsumirse a los planes nortños. Así es como los Estados de Carolina del Sur, Mississippi, Florida, Alabama, Georgia y Luisiana se escinden de la Unión. Estos Estados, se reúnen y crean los Estados Confederados de América.

Ante tal reacción, los Estados que aún pertenecían a la Unión, no podían permitir otra cosa que la reanexión de los disidentes, ya que se corría el riesgo de una desintegración total. Pero así y todo, la primera en atacar fue la Confederación. Lincoln armó un ejército de 100.000 voluntarios (inicialmente) y luego de 4 años logran derrotar a los disidentes.

El saldo de la contienda fue de 600.000 muertos y la reanexión de los Estados, determinando definitivamente la supremacía del Norte sobre el Sur.

Asimismo es de importancia destacar la abolición de la esclavitud en los Estados de la Unión durante 1863, ratificado luego de la guerra en 1865.

Desarrollo económico hasta la Primera Guerra Mundial

Para tratar este tema, debemos primeramente resumir de forma muy somera aquellas características que hasta ahora inferimos de los antecedentes históricos y que posibilitan la expansión que en breve describiremos.

En primer lugar, la existencia del Estado Nación (sin el cual no habría análisis) da el marco necesario para el desarrollo de la orientación económica elegida, al poseer el monopolio legítimo de la fuerza y tener este poder de última instancia para direccionar las conductas humanas. A su vez, a esta altura del análisis ya contamos con aquél grupo encargado de dicha elección, a saber, el Norte. Por último, debe destacarse el complemento óptimo de lo dicho en un cuerpo de leyes que asegura la propiedad privada y las libertades necesarias que rijan un clima de competencia igualitaria.

Ahora sí, veamos en qué consistió este desarrollo tan mencionado.

Hacia el final de la Guerra de Secesión tanto el Norte como el Sur poseían una identidad económica propia.

En el Norte contamos con un desarrollo comercial y financiero importante, al que se suma un desarrollo industrial en varias ramas de la producción: la textil, alimenticia, la industria pesada, la industria frigorífica, la incipiente industria electrónica (la compañía de Edison se funda en 1878) y hacia el último cuarto del siglo la industria petroquímica.

En el Sur, el desarrollo de las plantaciones agrícolas era de gran importancia. Las de mayor peso son las plantaciones de cereales, de caña de azúcar y en menor medida el tabaco.

Pero con esta base no alcanzaba para una gran expansión, por lo que es necesario ahora hacer alusión a aquellos factores que resultaron decisivos en el desarrollo durante el período:

- Migraciones: hacia 1880 una segunda ola migratoria invadió el territorio norteamericano, posibilitando la entrada de mano de obra fundamental para el desarrollo industrial.
- Apertura de canales pluviales: ciertos canales comenzaron a ser utilizados (algunos ya eran usados desde hacía más de 100 años) para conectar diferentes ciudades del país favoreciendo el comercio dentro del propio territorio.
- Desarrollo del Ferrocarril: este desarrollo, al igual que el anterior permitió la movilización de recursos y bienes a lo largo del país, contribuyendo al desarrollo del mercado interno. Posteriormente se sumarían otras innovaciones como el automóvil.
- Sector agrícola en franca expansión productiva: esto posee una doble ventaja. Por un lado, el gran desarrollo logrado en este sector, posibilita el abastecimiento de los trabajadores de las ciudades (que también se expandían). Por otro lado, el excedente de dicha producción podía exportarse y de esta forma obtener las divisas que el país necesitaba para su industrialización.

Como puede verse, existía cierto equilibrio entre los dos sectores que posibilitaron esta expansión. Mientras el sector primario (principalmente situado en el Sur) abastecía a la masa de trabajadores de las ciudades, también contribuía al desarrollo industrial del Norte, generando las divisas que el país necesitaba. A su vez, la industria encuentra un mercado interno en pleno desarrollo, ya que la llegada de inmigrantes y la liberación de los esclavos permitía contratar mano de obra asalariada con necesidades de consumo. Asimismo, el desarrollo de las nuevas vías de transporte contribuyeron de manera decisiva en tal dirección.

Es decir que estamos en presencia de un crecimiento autosostenido, en donde el sector primario financia la industrialización en diversas ramas, y a su vez éstas últimas encuentran un proceso de expansión en el consumo interno.

La Primera Guerra Mundial y el papel de Estados Unidos

Hacia comienzos del siglo XX Estados Unidos estaba completando su proceso de industrialización, e iba camino a convertirse en la primera potencia económica mundial, junto a Gran Bretaña y Alemania. Pero éstas dos últimas naciones quedarán fuera de carrera en el transcurso de la segunda década del siglo.

Hacia 1914 estalla la Primera Guerra Mundial. Como sabemos, las causas de la Guerra están relacionadas con el creciente poderío económico de las potencias europeas, principalmente de Gran Bretaña y Alemania. Por un lado estaba la Triple Entente compuesta formada por Gran Bretaña, Francia y Rusia (luego en 1917 Estados Unidos entrará a la Guerra como aliada) y por otro estaba la Triple Alianza compuesta por Alemania, el Imperio Austro-Húngaro e Italia.

Pero más allá de esta breve introducción, lo que nos interesa es el papel que desempeña Estados Unidos durante la Guerra, y las consecuencias más notorias que supuso el fin de la contienda.

Pasaron tres años desde el inicio de la Guerra a la entrada del país en el conflicto bélico. Durante este período la economía norteamericana sería la gran beneficiaria de la coyuntura internacional. Hasta su entrada, Estados Unidos proveía de alimentos a los países de la Triple Entente, sobre todo a Gran Bretaña, aliado histórico. La producción agrícola comenzó a destinarse al abastecimiento de los países en Guerra (quienes también eran abastecidos por sus colonias), sin descuidar el mercado interno; lo cual supuso un crecimiento de su producción de manera considerable apoyado por innovaciones técnicas desarrolladas hacia fines del siglo XIX, comienzos del XX.

Por otra parte, la Guerra supuso la consolidación de la industria pesada, y el desarrollo creciente de la industria armamentista. De esta forma, cuando Estados Unidos entra en la Guerra en el año 1917 (como aliada de Gran Bretaña y Francia, ya que Rusia se había retirado del conflicto por la Revolución Bolchevique), ya poseía una industria armamentista sólida que le permitió autoabastecerse del armamento necesario para la lucha, al tiempo que abastecía a sus aliados.

No es nuestra intención detenernos en los saldos de vidas humanas y recursos materiales catastróficos que dejó la contienda, aunque sí hablaremos de las consecuencias a nivel económico vislumbradas hacia el fin de la guerra.

Cuando en el año 1919 se firma el tratado de Versalles que pone formalmente fin a la Guerra, Estados Unidos había sido sin lugar a dudas el país más beneficiado. En este momento la destrucción invadía a los países europeos y las economías que vislumbraban como potencias continentales se encontraban en ruinas. Pero por su parte, Estados Unidos había aprovechado la guerra para consolidar el desarrollo industrial y promover una expansión de producción agrícola, al tiempo que los países europeos se endeudaban con la nación. Todo esto implicó el comienzo de un cambio hegemónico a nivel mundial: mientras las potencias europeas eran reconstruidas e intentaban la recuperar sus economías, Estados Unidos erigió como la mayor potencia económica a nivel mundial.

Finalmente diremos que las reparaciones de Guerra impuestas a los perdedores implicarían la consolidación de la posición dominante de Estados Unidos, pero de eso hablaremos más adelante.

La década del '20

Como se ha dicho, hacia el comienzo de la década de 1920 la economía norteamericana aparecía en el horizonte como la más desarrollada a nivel mundial. Como veremos, éste decenio acentuaría la tendencia.

De los tres sectores en que tradicionalmente se divide a la economía, podríamos decir que durante esta década sólo tuvo un rendimiento simplemente aceptable el sector primario. Esto tiene una explicación muy clara: al terminar la guerra, y durante los primeros años de la década los precios de los productos agrícolas cayeron para adaptarse a la nueva situación sin conflicto. De todas formas, este sector continuó siendo próspero durante los años '20.

En cuanto al sector industrial, éste acentuó su desarrollo y fue sobre todo una época en que afloraron productos de consumo masivo como las heladeras o las radios. Además se produjo una rápida expansión en la industria de transportes. Por un lado, el automóvil se desarrolló con rapidez y fue sustituyendo al ferrocarril. Por otro lado también en ésta década comienza la producción de aviones de uso comercial (hasta entonces la producción se ceñía al plano militar) prestando sus primeros viajes al servicio nacional de correos y posteriormente al transporte de personas.

Otra rama de rápido crecimiento fue la electrónica, la cual logra masificar el consumo de luz eléctrica y los teléfonos, los que hacia 1927 ya contaban con comunicación transoceánica (Nueva Cork – Londres).

Es de suma importancia destacar la nueva forma que había tomado la actividad industrial en esta época bajo el sistema de producción fordista. Dicho sistema se orientaba a la producción

masiva, para posibilitar el consumo masivo. El proceso de trabajo característico del fordismo es la producción en cadena. Se basa en dos pilares:

- A) Integración de las diferentes tareas, mediante la cadena de montaje.
- B) Asignación de los puestos de trabajo de forma tal de que el obrero perdiera el control del ritmo de trabajo

Sobre el sector servicios dividiremos el análisis en dos partes: primero hablaremos de los servicios financieros y luego del desarrollo de la rama del entretenimiento.

Sobre el sector de servicios financieros, se observa una expansión importante. No sólo proliferan las instituciones financieras dentro del país, sino que además el país comienza a financiar economías del exterior. Principalmente esto ocurre de manera muy notoria con Alemania. Este país que debía hacer frente a las reparaciones de guerra, tenía su economía extremadamente deteriorada, siendo imposible para ella obtener las divisas suficientes para el pago de sus obligaciones. Luego de algunas renegociaciones de sus reparaciones (como el Plan Dawes de 1924) Alemania consigue el financiamiento por parte de Estados Unidos de sus pagos de deuda. De esta forma, comienza a llegar a territorio europeo una masa considerable de capital financiero y que hará a Alemania dependiente de dichos créditos.

La rama del entretenimiento también es sacudida por un gran desarrollo. Desde la radio hasta el cine, pasando por la televisión (que hace sus primeras transmisiones hacia finales de la década) son actividades que brindan un panorama en el que se busca el ocio. No olvidemos que es la década de los "felices años 20", la década del baile Charlestón. A este ambiente debe sumársele la aparición y masificación de espectáculos deportivos, que van en este mismo sentido de bienestar.

Para terminar con esta década dos comentarios finales.

El primero referido a la consolidación del sistema democrático en el país, donde ya es un hecho el acceso de las masas a la política, y donde un sistema representativo comienza a cobrar verdadero sentido nacional.

El segundo punto a destacar es la orientación de la política económica que tendió a disminuir el intervencionismo del Estado en lo que hace al intercambio comercial, aunque siempre un atisbo fuerte de proteccionismo se mantuvo.

La Gran Depresión y el New Deal

En Octubre de 1929 la Bolsa de Nueva York experimenta una estrepitosa caída, luego de una espectacular alza. Las acciones de la mayoría de las empresas que cotizaban allí se derrumbaron creando un caos en la economía norteamericana que durará varios años.

Los primeros efectos se hicieron sentir en el bien expandido sistema financiero, quebrándose el sistema crediticio americano. Numerosos bancos e instituciones financieras son declaradas en quiebra. Esto supuso la retirada del capital financiero norteamericano que se encontraba por el mundo, principalmente en Europa. El retiro de ésta capital implicó el hundimiento financiero de Europa Central, lo cual hizo que los efectos se expandieran.

Asimismo, se da en Estados Unidos, el cierre de una gran cantidad de empresas, lo cual hace aumentar el número de desocupados a un nivel sin precedentes. La caída en el consumo conlleva la deflación de precios que no puede frenar el gobierno con las recetas habituales. Es así como se llega a un escenario donde se estabiliza la economía con una gran cantidad de empresas y bancos en quiebra, un freno casi total de la inversión privada, y un número escandaloso de desocupados que viven en la pobreza

A nivel mundial, las economías implementan políticas proteccionistas que contribuyen a un aislacionismo generalizado de las economías de los distintos países. A su vez, la mayoría de los países experimenta una devaluación de su moneda, lo cual no contribuye mucho para superar la crisis, porque una devaluación de todos, no implica movimiento alguno. Por tanto el comercio internacional cae considerablemente, los países experimentan caídas en sus producciones nacionales, y el desempleo aumenta en todas partes.

Una vez desarrollado esto, estamos en condiciones de considerar el Plan llamado New Deal que puso en marcha Roosevelt durante la década del 30.

El New Deal fue el plan implementado por el gobierno federal de Estados Unidos para sacar al país de la crisis. Se erige como un plan que tiene entre sus mayores objetivos tanto reactivar la economía como reducir la desocupación. Durante su implementación si bien se observan medidas revolucionarias en cuanto al manejo de la política fiscal, la realidad en términos políticos es que no produjo cambios de poder sustanciales en la sociedad norteamericana.

Las principales medidas del New Deal:

- Gran aumento del gasto público.
- Establecimiento de un sistema impositivo más progresivo.
- Ayuda al sector agrícola.
- Institución del salario mínimo.
- Implementación de un sistema de Seguridad Social.
- Apoyo a la organización de las fuerzas laborales y el derecho a la negociación colectiva.
- La ampliación de la ayuda federal a los bancos.

Explicaremos de manera resumida el desarrollo del programa, sus fines y sus consecuencias.

Comencemos por el tipo de política fiscal que se implementa. Esto supone una revolución en lo que hace a fórmulas para superar una crisis hasta el momento. Se expande de manera considerable el gasto público, mayormente en infraestructura y construcción de obras públicas. Se busca con esto, suplir la prácticamente nula inversión del sector privado, a la vez que se utiliza mano de obra para bajar los índices de desocupación y pobreza. El complemento de esta política fiscal, es la instauración de un sistema impositivo más progresivo, que tenía por objeto redistribuir la riqueza nacional favoreciendo a los sectores de ingresos menores. A este respecto puede agregarse la política de salario mínimo implementada por Roosevelt.

El sector agrícola también debió ser ayudado pues, su producción presentaba un exceso que hizo bajar los precios, contribuyendo con la pobreza generalizada. Así es como se implementaron subsidios y hasta en algunos casos la compra de la producción por parte del gobierno.

Quizás entre las medidas más revolucionarias del Plan se cuente la implementación de un Sistema de Seguridad Social. La Ley de Seguridad Social establece como medidas principales un sistema estatal-federal de compensación en caso de desempleo (lo que hoy llamamos seguro por desempleo) y la pensión a la vejez. El fin de estas medidas era claro: proteger de la miseria a un número creciente de personas que no podían siquiera cubrir los gastos mínimos de supervivencia.

Finalmente el plan también incluyó la ampliación de la ayuda financiera a los bancos que estaban tambaleándose.

Logros del New Deal:

Hacia mediados de la década comienza a notarse cierta recuperación de los indicadores económicos. La producción nacional vuelve a crecer en 1933 y hay cinco años de crecimiento del PBI. De todas formas la ocupación y la inversión privada tardan largos años en recuperarse y la economía sólo logrará reafirmar su camino de desarrollo con el estallido de la Segunda Guerra Mundial.

Es también importante decir que el New Deal logró recuperar la confianza en las instituciones y crear la infraestructura necesaria que posibilitaría en décadas posteriores el gran desarrollo capitalista de posguerra. Asimismo este plan, con el mencionado sistema de seguridad social fue el punto de partida para lo será el futuro papel del Estado en la economía.

La Segunda Guerra Mundial

En Septiembre de 1939 con la invasión alemana de Polonia comienza la Segunda Guerra Mundial. La expansión del régimen nazi alemán liderada por Hitler fue lo que suscitó la creación de dos bloques a nivel mundial que se enfrentarían hasta el año 1945. Por un lado se presenta el Eje compuesto por Alemania, Italia y Japón, y como por el otro los aliados (Gran Bretaña, Francia y Estados Unidos). A este respecto es importante destacar el papel de Rusia, quien en un principio negocia un pacto de no agresión con Alemania, pero que luego de la ruptura del pacto por éste último se ve obligada a defenderse primero, y atacar luego el avance alemán. Hacia el año 1945 la Guerra finaliza dejando como triunfadores a los países aliados y a Rusia. Nunca está demás recordada la muerte de los 60 millones de personas durante el conflicto.

Pero enfoquémonos en Estados Unidos.

La Guerra será el estímulo que la economía norteamericana necesita para terminar de superar la crisis comenzada en 1929. Durante los primeros tres años el país no participó de manera directa en la guerra (participará recién en 1942) aunque sí lo hizo abasteciendo a los aliados de sus requerimientos más urgentes. Al igual que en la primera guerra mundial los abasteció de alimentos y armas, pero con un agregado: la industria armamentista norteamericana ahora era de las más desarrolladas del mundo, por lo que la ayuda norteamericana era de valor trascendental.

La demanda interna se recuperó de manera notable. Aquí hay básicamente dos causas: el esfuerzo bélico y la recuperación agrícola. El esfuerzo bélico supuso un gasto estatal importante y la ocupación de una masa de la población que todavía se encontraba desocupada. Por su parte, el sector agrícola vio un aumento de los precios de las materias primas y los alimentos por la situación de guerra y recuperó su marcha. Todo esto, como se dijo, alentó la demanda interna, dándole impulso definitivo a la recuperación industrial. Además ya a esa altura el sistema financiero se encontraba en franca recuperación con un sólido sistema dirigido por la Reserva Federal.

Por su parte la balanza comercial norteamericana no dejaba de presentar superávit como consecuencia de sus provisiones durante la guerra, convirtiéndose nuevamente en acreedor de países europeos.

Es así como hacia el final de la Guerra en 1945 (con triunfo aliado), Estados Unidos se erige definitivamente como la potencia económica dominante a nivel mundial. En esto influyó un factor absoluto y otro relativo. El primero está referido al desarrollo propio del país que para el año 1945 poseía un desarrollo industrial y financiero sin precedentes en la historia del capitalismo. El segundo factor refiere a la destrucción que había dejado la guerra en Europa, dejando destruidas la mayoría de las economías en el continente, todo lo cual reforzaba el lugar líder de Estados Unidos en el mundo.

3-Desarrollo del caso

En esta sección nos ocuparemos de desarrollar los aspectos salientes del caso elegido: Estados Unidos, concentrándonos en el período que se extiende desde el final de la Segunda Guerra Mundial (1945) hasta mediados de la década del 70 (1975) cuando las consecuencias de la crisis del petróleo ya eran notorias.

Para comenzar nuestro recorrido es conveniente detallar los puntos salientes de un escenario internacional que condicionó de manera esencial la experiencia de la economía americana en el período bajo análisis.

Hechos trascendentales luego de la Segunda Guerra Mundial:

- **Emergen dos superpotencia: Estados Unidos y la Unión Soviética.**

Con la caída del Eje bajo el mando Aliado, Estados Unidos y la Unión Soviética, comenzarán a consolidarse como las dos mayores potencias a nivel mundial.

En el caso de la Unión Soviética, este predominio fue más político y militar que económico en los primeros años de posguerra. Expandió su dominio político a países que después consideraría satélites de su régimen económico, como Checoslovaquia o Polonia.

Por su parte, el dominio americano era tanto político y militar como económico. La razón de ello es que este país no había sufrido en su territorio los daños materiales en infraestructura y las grandes pérdidas de mano de obra que sí sucedieron en Rusia. Esto permitió que el país del norte de América se consolidase como la economía hegemónica a nivel mundial.

De esta forma nace lo que se conoce como el “Mundo Bipolar” en el que los dos países buscan expandir su influencia en los países del mundo, al tiempo que compiten entre sí por la supremacía de sistema.

Rusia buscará expandir el sistema comunista de planificación a los países de Europa del Este, consiguiéndolo hacia finales de la década. Por su parte, Estados Unidos buscará expandir el sistema capitalista y la democracia con sus valores (desde el tiempo del presidente Wilson en la década de 1910 esto era una meta en sí) a los países occidentales.

Esto último nos da el pie para presentar el siguiente punto contextual de interés para el desarrollo del caso.

- **Plan Marshall:**

El Plan Marshall es el nombre por el que se conoce el Programa de Reconstrucción Europeo anunciado por el entonces secretario de estado norteamericano George Marshall. En Abril de 1948 el Congreso de Estados Unidos aprobó el Plan. La ayuda fue brindada a un total de 17 países que la aceptaron o mejor dicho que no fueron presionados para rechazarla (países satélites de la URSS). Las características esenciales de su ejecución fueron:

-Los E.E.U.U. fijó la cantidad de 17 mil millones de dólares para distribuir en cuatro años. El 80% sería entregado en donativos, y el 20%, en préstamos.

-Los países más beneficiados fueron Gran Bretaña y la república Federal Alemana.

-El gobierno norteamericano compraba mercaderías y las donaba a los países beneficiarios; éstos las revendían en el mercado interno. Los recursos obtenidos debían utilizarse en promover el desarrollo interno y en la lucha contra la inflación.

Como se analizará más adelante, este plan supuso el dominio definitivo de Estados Unidos sobre estos países, al tiempo que el país del norte aseguraba mercados a futuro que serían trascendentales para su dominio durante todo el período.

- **Creación de Organismos Internacionales:**

Con la dramática experiencia que supuso la conclusión de la Primera Guerra Mundial, los países vencedores de la Segunda, intentaron trazar un camino diferente al seguido en aquella ocasión, para lo cual crearon tres organismos que resultarán centrales en los años venideros:

1. Organización de Naciones Unidas (O.N.U.): Cuando culminaba la guerra (ya próximas a ser derrotadas las potencias del Eje), los aliados determinaron integrar un organismo internacional para afianzar la paz y la colaboración entre las naciones.
2. Fondo Monetario Internacional (F.M.I.): tendrá como objetivo esencial, el regular las balanzas comerciales de los países.
3. Banco Mundial: será el organismo encargado de otorgar préstamos a largo plazo para aquellos países necesitados.

Puede agregarse a esto dos aspectos más de suma relevancia para nuestro estudio. Primero, la creación del G.A.T.T., que es un acuerdo general de tarifas y comercio entre naciones. Busca la baja de las tarifas aduaneras para fomentar en libre cambio entre países, y no volver a una época de aislacionismo como los años '30. Segundo, el acuerdo del Tratado de Bretón Woods en 1944, establece la paridad dólar-oro para las monedas de todos los países.

- **Ocupación del Japón:** Luego de la utilización de dos bombas atómicas el Japón debe firmar su rendición incondicional ante Estados Unidos. El dominio sobre este territorio

no será dividido como lo fue en Europa. Durante aproximadamente diez años, el General McArthur comandará las fuerzas de ocupación en aquel país, posibilitando la existencia de un socio comercial en Asia.

- **Guerras en el período:** en este punto simplemente queremos mencionar la existencia de guerras que condicionaron de manera directa el desenvolvimiento económico de Estados Unidos durante el período bajo análisis.

En principio podemos mencionar la Guerra de Corea (a comienzos de la década el '50) como la primera que describe en un enfrentamiento bélico, la batalla entre ambos sistemas, culminando con una dominación americana de Corea del Sur y rusa de Corea del Norte.

Por otra parte, y con implicancias mayores para Estados Unidos puede situarse la Guerra de Vietnam. Se prolongó desde 1964 hasta 1975 por el control de Vietnam del Sur. Fue la peor derrota militar norteamericano. El conflicto terminó con la derrota de Estados Unidos, el retiro de sus tropas y la reunificación de Vietnam bajo el control del gobierno comunista de Vietnam del Norte. Además de la humillación americana que supuso la derrota, lo cierto es que el costo del conflicto condicionó de manera concreta la expansión americana en el período (analizado más adelante).

Por último debe hacerse nombrarse la guerra de Iom Kipur como otro hecho importante del período. Comienza (y termina) en 1973 cuando los ejércitos de Egipto y Siria abren fuego contra el Estado de Israel en el día más sagrado en la religión judía. El resultado fue la victoria del ejército israelí en poco tiempo. Pero lo que realmente importa para nosotros sobre esta contienda es que Estados Unidos apoyó abiertamente a Israel ganándose el rechazo de la mayoría de los países de la OPEP (los cuales eran árabes en su mayoría).

- **Crisis del petróleo:** La crisis del petróleo de 1973 tuvo unos antecedentes en el desorden del sistema monetario internacional, precipitado por la caída del dólar. Dicha caída se debía a las dificultades que la guerra de Vietnam estaba provocando en la economía norteamericana. Esta caída llevó al presidente Nixon a desligar el oro del patrón-oro. Como fue visto más arriba, el sistema acuñado en Bretton Woods en 1944 que había garantizado la estabilidad monetaria concluía. Las principales monedas del mundo occidental flotaron en un contexto de gran inestabilidad.

Por otra parte, en ese contexto, la reacción de la OPEP al apoyo occidental a Israel en la guerra de Iom Kipur precipitó un brusco ascenso del precio del petróleo que desestabilizó totalmente la economía internacional. La OPEP hizo aumentar el precio del petróleo acompañando esto con una reducción en su producción del orden del 15 o 20 %. Fue así como el precio del petróleo se cuadruplicó de octubre a diciembre de 1973, repercutiendo negativamente en la economía mundial y muy especialmente en la norteamericana.

Sistema y Economía de Estados Unidos

La Economía de Posguerra: 1945-1960

Como surge de la contextualización anterior, Estados Unidos experimenta un fuerte crecimiento durante el período en que transcurre la Segunda Guerra Mundial. Y es justamente este acontecimiento el que posibilita que la potencia del norte dejé atrás finalmente toda una década con tendencias depresivas.

Durante el transcurso de la contienda el país logra un fuerte desarrollo de la industria armamentista, así como también de sus eslabonamientos con la industria pesada. Por otra parte, el país proveía a sus aliados (principalmente Gran Bretaña) de bienes manufacturados, alimentos y materias primas. Todo esto llevó a colocar a los Estados Unidos como el mayor acreedor mundial, y convirtió a su economía en la más dinámica y desarrollada del planeta con un fuerte desarrollo del mercado interno y crecientes exportaciones. En otras palabras, EEUU se posicionaba como la mayor potencia económica mundial.

Ahora bien, una vez finalizado el conflicto bélico, se comenzó a pensar que Estados Unidos volvería a los vaivenes económicos de la década anterior. Se creía que la disminución del gasto militar concluido el conflicto supondría un freno al desarrollo. Pero la economía mantendría el rumbo marcado por la guerra; apoyada en la demanda interna se produjo un gran crecimiento en el período de posguerra.

Muchas industrias que habían sido utilizadas para producción armamentista como la automotriz, volvieron a su función original. La industria automotriz volvió a producir autos, y nuevas industrias tales como la aviación y la electrónica también experimentaron fuertes crecimientos. La demanda de artículos de consumo masivos se mantuvo al interior del territorio y continuó el equipamiento de casas con las nuevas innovaciones tales como las heladeras o televisiones.

Asimismo, esta continua expansión, estuvo acompañada de un boom en la construcción, explicado por el repentino crecimiento en la demanda de casas motivada por los soldados que volvían del frente de batalla. Al mismo tiempo, y relacionado con lo anterior, el boom de nacimientos conocido como el "baby boom" incrementó el número de consumidores.

Entre tanto, los negocios entraron a un período marcado por su consolidación. Las firmas emergieron creando grandes, y diversificados conglomerados. Un ejemplo típico dado al respecto es la adquisición por parte de la Internacional Telephone and Telegraph de Sheraton Hotels, Continental Banking, Avis Rent.-a-car y otras compañías. Fue una época de gran desarrollo de los servicios entre los que sin duda se destaca la industria del turismo y del entretenimiento. Sobre esta última no puede dejar de mencionarse el consumo masivo de la televisión y del cine (que desde la década del '30 había dejado de ser mudo) donde estudios cinematográficos de California contrataban a grandes estrellas para éxitos de taquilla.

Debido a esto último, la composición de la fuerza laboral se modificó: durante los años '50, el número de trabajadores que se encontraban en el sector servicios creció hasta que superó al que estaba en el sector industrial.

En el otro extremo de esta prosperidad se encuentran los campesinos (campesinos) que pasaron tiempos difíciles. Las ganancias en productividad llevaron a una sobreproducción agrícola cuando el campo se había convertido en un gran negocio (segunda guerra mundial). Las pequeñas granjas familiares se vieron en una situación difícil para competir y cada vez más campesinos dejaron sus tierras. Como resultado, el número de personas empleadas en el sector agrícola en 1947 comienza a decrecer anualmente.

Pero la excesiva concentración en las grandes ciudades (aumentada por las migraciones del campo) daría lugar a un nuevo equilibrio geográfico: la gran demanda de casas y la posesión de un automóvil hizo que grandes cantidades de población pudieran migrar a los suburbios de las grandes ciudades. Equipados con innovaciones tecnológicas como el aire acondicionado, las migraciones hicieron florecer ciudades como Miami, Houston y Atlanta.

Ahora bien, un análisis del período no puede dejar sin tocar la estrategia que siguió Estados Unidos como potencia económica en su intento de dominio. Por tanto a continuación se detalla el camino seguido por Estados Unidos para asegurar su lugar hegemónico.

Habiendo recuperado el nivel de algunos indicadores económicos en el sector interno, tales como el consumo y el empleo, el país necesitaba seguir colocando sus productos en mercados externos para seguir creciendo y consolidar su posición hegemónica. La producción industrial necesitaba del estímulo de mercados externos para mantener los niveles alcanzados durante la guerra. Pero resultaba que las economías de sus potenciales mercados se encontraban devastadas, lo cual dificultaba sobremanera la colocación de la producción industrial excedente. Aunque no debemos olvidar la motivación política de contener el avance de la Unión Soviética, es preciso reconocer que el mayor estímulo era de índole económico al momento de desarrollar el plan de reconstrucción europeo, el Plan Marshall.

De la forma en que se ha detallado más arriba, 17 países europeos recibieron la ayuda económica de Estados Unidos. En un principio, además de la ayuda financiera, el gobierno americano compraba productos en su mercado interno y los donaba a las economías en reconstrucción. Esto fue de fundamental importancia al poder sostener los niveles de producción industrial. Pero Estados Unidos apostaba a más: con la futura recuperación de estas economías, los productos norteamericanos afluirían allí y numerosos artículos serían exportados ya no por intermedio del gobierno. De esta manera se estaban asegurando mercados de consumo importantes a futuro.

Claramente, la principal economía del planeta buscaba complementar estas exportaciones fomentando el libre cambio entre los países. Estados Unidos recupera la idea de lo dañino que fue el cierre de las economías durante la década del '30, y propone la liberalización del comercio internacional. Con el fin de aumentar sus exportaciones y hacer todavía más positiva su balanza comercial el acuerdo conocido como G.A.T.T. (General Agreement on Tariffs and Trade). El principal objetivo del acuerdo era la rebaja de las tarifas aduaneras en los distintos países que lo firmaran. Con su firma en 1947, posibilitó un aumento considerable de los intercambios a nivel internacional durante todo el período bajo análisis. Evidentemente quien más interesado y beneficiado estaba por el Acuerdo era Estados Unidos, a quien se le abría una oportunidad extraordinaria para colocar su producción. De esta manera el país logra un aumento y diversificación considerable de sus exportaciones generando una balanza comercial de gran superávit.

Por otra parte, aunque en seguida veremos que está muy relacionado con lo anterior, hacia mediados de la década del '40 se crearon el Fondo Monetario Internacional y el Banco Mundial. Si bien la creación de ambos organismos es anterior al Plan Marshall y al G.A.T.T., decidimos incluirlos recién ahora en el análisis para explicar su funcionalidad en la economía mundial reestructurada.

Como ya vimos, cada organismo tenía una función específica en el nuevo escenario; mientras el F.M.I. se encargaba de regular las balanzas comerciales de los países, el Banco Mundial daba préstamos a largo plazo. Ahora bien, estas funciones eran necesarias en un mundo donde la mayor potencia mundial estaba obteniendo balanzas comerciales de gran superávit; es decir, se necesitaba un organismo capaz de otorgar préstamos que facilitaran el pago de las deudas de aquellos países endeudados, al tiempo que se buscaba cierto control en las balanzas comerciales para no generar inestabilidades de consecuencias imprevisibles.

Como puede notarse, esta es una época de dominio económico, político y militar de Estados Unidos. En el plano político y militar, su gran oponente era la Unión Soviética con el cual se disputaba territorios con la intención de expandir su sistema económico. Puntualmente centrándonos en Estados Unidos, el desarrollo del juego lo centró en los países de Europa Occidental. Allí, con la implementación del Plan Marshall logra el predominio económico y el triunfo de su sistema en aquella región. Ahora bien, concentrándonos en qué significa esto en la lógica del sistema capitalista encontramos que se trata de la obtención de ciertos mercados de consumo que fomenten el desarrollo de la economía norteamericana y posibiliten mantener el ascendente nivel de vida que la población nacional había comenzado a conocer sólo un par de décadas atrás.

Principales medidas de política económica

Durante esta década, las principales medidas económicas al interior del país fueron:

a) Employment Act (1946): promulgada durante la presidencia de Truman , establecía la formación del Consejo Presidencial de Asesores Económicos, el cual debía recomendar las medidas necesarias para preservar la estabilidad económica y el pleno empleo.

b) Establecimiento de un sistema impositivo progresivo pero a nivel de las empresas.

c) Se incentivó al ajuste por precio, y no por cantidad para mantener el nivel de empleo.

d) El gobierno federal celebró contratos con grandes empresas, sobre todo constructoras y empresas del sector armamentista (sólo entre el 50 y el 51, 100 corporaciones recibieron 18 billones de dólares en contratos defensivos)

e) Ayuda a los farmers: subsidios o la compra de sus cosechas, fueron medidas que debieron ser implementadas tras la caída de los precios de las materias primas al finalizar la guerra.

Saldo de la economía norteamericana hacia el final del período

Comencemos haciendo un breve diagnóstico de cada uno de los sectores de la economía formal. La agricultura fue el sector que menos se desarrolla, habiendo experimentado un éxodo de trabajadores a las ciudades por caída de la producción y tecnificación de la actividad.

Por su parte, la industria logra consolidar su desarrollo, en el que se destacan la industria petroquímica, electrónica, aeronáutica, armamentista, automotriz y la construcción con sus eslabonamientos. Es importante destacar la aparición de nuevos productos y variados.

Y por último el sector servicios, del cual debe decirse que al desarrollo del sector generado por los servicios financieros, y por el entretenimiento, se le agregó el turismo que se expandió de manera considerable sobre todo en la década del '50.

Otro aspecto de gran trascendencia es el consumo. En el período, el mercado interno siguió siendo un pilar básico para el dinamismo del sistema. La demanda interna estuvo apoyada fundamentalmente en artículos de consumo masivo como los televisores, las radios o los automóviles que cambiaron la vida de la gente. Asimismo, hay que destacar que para la masificación del consumo fueron necesarios salarios altos (contemplados bajo el sistema de producción fordista) y el gran desarrollo de la publicidad televisiva y radial.

Por otra parte el nivel de empleo se mantuvo en todo el período muy cercano al pleno empleo. Esto fue posible gracias al balanceo que se producía entre dos factores dinámicos de la actividad económica: mientras por un lado, la mayor tecnificación reducía el empleo, por el otro, el desarrollo de nuevos productos y variados lo aumentaba.

Vale destacar además, los cambios en la composición sectorial del empleo, llegando a igualar el empleo del sector servicios al empleo industrial hacia finales de los '50.

Respecto al Papel del Estado, debe decirse que no cambió mucho respecto a la década del '30. Se mantuvieron los subsidios a desocupados, el salario mínimo y el sistema de seguridad social. Es decir, siguió siendo un agente económico de importancia, aunque su verdadero esplendor en este sentido lo alcanzaría sólo en la década del 60.

Y finalmente para no extendernos más, tocaremos las consecuencias en el plano del desarrollo tecnológico. La guerra posibilitó un gran avance en este sentido, y entre los avances más significativos del período está el transistor, los materiales sintéticos, nuevas maquinarias y las primeras computadoras (usadas en la guerra para decodificar información secreta).

La década del 60:

La década del '50 es conocida más bien como una época en la que el gobierno estuvo por demás concentrado en el escenario internacional y en su posicionamiento hegemónico. En lo referente al nivel de vida de su población, es considerado un período de relativa calma, ya que no se observan cambios sociales tan profundos como vendrían en la década que nos disponemos a analizar.

Ya en la campaña presidencial de Kennedy en 1960 se marcaba la búsqueda de acelerar el ritmo de crecimiento y aumentar el gasto público a la vez que se reducían los impuestos. En su corta presidencia Kennedy comenzó a tomar este rumbo, pero quien sin duda lo profundizó fue su sucesor Lyndon B. Johnson (1963-1969).

Johnson buscaba construir lo que llamaba una Gran Sociedad en la que se distribuyesen a más ciudadanos, los beneficios de la exitosa economía estadounidense.

Y justamente eso fue lo que sucedió, el gasto público se incrementó dramáticamente cuando el gobierno comenzó a brindar nuevos servicios. Entre las iniciativas que se llevaron adelante las más importantes son: el programa de cuidado médico a la tercera edad (Programa: Medicare), el programa de asistencia alimenticia a pobres (Food Stamps) y muchas iniciativas educativas como la ayuda a los estudiantes para concurrir a los colleges.

Además, resulta importante marcar que en el período se mantuvo la política de ayuda a los farmers, así como también se bajó la edad mínima para jubilarse (de 65 a 62 años) y se incorporó en los programas de ayuda a los sub-ocupados y a los farmers.

Todo lo cual lleva a concluir en una significativa expansión del papel del Estado Benefactor en la economía.

Por otra parte, la economía siguió creciendo apoyada en la demanda interna aunque ahora debe agregarse un fuerte impulso de la inversión estatal. Estamos en presencia de una economía social, en la que el Estado no sólo cumple el rol de brindar los mayores cuidados a sus ciudadanos, sino que también se involucra de manera activa en la economía. Los gastos militares siguieron ocupando gran parte del presupuesto nacional motivados principalmente por la carrera armamentista contra la U.R.S.S. que en aquella época llegaba a su punto más dramático: la crisis de los misiles en Cuba en 1962.

Pero además, a este creciente gasto, debemos agregarle las considerables partidas insumidas por la Guerra de Vietnam que de manera abierta comenzó a participar Estados Unidos hacia 1964.

Otro gasto de suma importancia era el referido a la carrera espacial. Durante estos años, el gobierno americano impulsó el desarrollo de la exploración espacial con la meta de llegar a la luna antes del final del decenio.

Por otra parte, las empresas norteamericanas comenzaron un período de transnacionalización de la economía. Las mayores empresas americanas comenzaron a tener filiales en diversos países buscando conquistar nuevos mercados (y completar lo sucedido hacia el primer cuarto de siglo cuando algunas ya habían emprendido un camino similar). Estas filiales, que eran propiedad de firmas americanas en su mayoría giraban sus beneficios a sus casas matrices en Estados Unidos, aumentando las ganancias de la empresa de manera considerable.

Ahora bien, como se aprecia, fue una época en que mejora considerablemente el nivel de vida (en powerpoint está detallado con datos), al tiempo que el Estado se ocupa de quienes se quedaron fuera del sistema. Pero todo esto cambiaría con el tiempo. Hacia finales de la década el país debía hacer frente a los fuertes gastos que le generaba su participación en Vietnam, al tiempo que su gasto social se había expandido de manera considerable. El gasto que suponía

el conflicto bélico contribuyó a reforzar la inflación que podía considerarse como sana (al ser inicialmente la resultante del aumento de la demanda interna). La inflación, por su parte, erosionaba la prosperidad conseguida. En estas condiciones, el gobierno debió modificar su política económica en un intento por cubrir su déficit público, aumentando los impuestos. De esta forma, hacia finales de la década, el panorama comienza a cambiar.

Los primeros años '70:

Con un panorama como el recién descrito, el futuro parecía nublarse para la gran potencia. Los gastos insumidos por la Guerra le estaban costando más de lo previsto y estaban erosionando el bienestar de su población.

Hacia comienzos de la década (Presidencia Nixon) el sector externo presentó un déficit comercial, al que se sumaba una fuerte depreciación del valor del dólar por la emisión para financiar el gasto. La caída brusca del dólar que tenía su contrapartida en la demanda de oro en salvaguarda (recordemos que regía el sistema de dólar-oro) hizo que la demanda efectiva de oro se incrementara extraordinariamente. La consecuencia de todo esto fue la decisión de Nixon de cerrar la "ventanilla de cambio" lo que significaba la inconvertibilidad del dólar. Esto implicaba el reordenamiento del sistema monetario internacional, el cual quedaría dominado por el dólar como moneda de referencia, descartando el patrón oro. Vale destacar que en un principio esto representó el debilitamiento de la moneda dólar al no poder hacer frente sus compromisos el país, pero todo esto quedó revertido cuando el dólar se consolida como la moneda de referencia a nivel mundial durante la década del 70.

Como si los crecientes problemas para la economía americana no fuesen suficientes, hacia 1973 se produce la crisis del petróleo. Sus antecedentes pueden buscarse por una parte en el desorden financiero, en el que dominaba la incertidumbre al cambiar el sistema monetario internacional. Por otra parte, surge como una reacción de los países miembros de la O.P.E.P. (Organización de Países Exportadores de Petróleo) al apoyo norteamericano a Israel en la Guerra de Iom Kipur. Esto llevó a la OPEP a aumentar el precio del petróleo acompañando esto con una reducción en su producción del orden del 15 - 20 %. El precio del petróleo se cuadruplicó de octubre a diciembre de 1973, repercutiendo negativamente en la economía mundial y muy especialmente en la norteamericana.

La economía estadounidense que ya se encontraba en un período complicado, profundizó su crisis. Comenzó un período de estanflación. Este fenómeno combina una situación económica en donde se da una continua inflación y un estancamiento de la actividad económica, con una tasa creciente de desempleo. Este fenómeno tenía un campo propicio en la economía americana en tanto allí, como se dijo, la inflación ya ocupaba cierto lugar. El aumento del precio del petróleo impactó en todos los precios de la economía de norteamericana. Este gran aumento, sumado al registrado de manera continua anteriormente, llevó a generar ciertas expectativas en la gente. Ante la expectativa de nuevas subas a futuro la gente salía comprar sus productos (ya que su dinero se desvalorizaría), todo lo cual aumentaba la inflación. A su vez, el sector privado comenzó a ver el escenario de manera incierta y disminuye la inversión. Al mismo tiempo, desde el sector estatal, con su gran papel en la economía, debía ahora obtener mayores ingresos monetarios con el fin de mantener su gasto. Pero para esto debió recurrir a préstamos que subieron la tasa de interés, lo que coadyuvó al detenimiento de la inversión. Todo esto generó la aparición del un creciente desempleo debido a la incertidumbre del sector privado y a la falta de inversión.

Como puede notarse, son años difíciles para la economía americana. Había comenzado los años '60 con gran esplendor y había experimentado grandes aumentos en el nivel de vida, haciéndolos extensivos a más ciudadanos. Pero su rol como promotor y propulsor del sistema capitalista lo lleva a una intervención militar que empaña su desarrollo. Así, algunos años después de su ingreso formal al conflicto de Vietnam (1964), debe cambiar de rumbo económico. El aumento de los impuestos, la inflación creciente y la crisis del petróleo, llevaron al ingreso nacional a caer, aunque en ningún momento fue puesto en duda el sistema mismo.

Algunos datos de la decadencia

- a) El Producto Bruto Interno: De 1970 a 1975, su tasa de crecimiento es sólo del 2.2% anual, aunque durante 1974 y 1975, la economía experimentó una caída cercana al 1%.
- b) El Desempleo: durante los años 60 se ubicaba cercano al 3-4%; pero en estos años tuvo una media del 5%, llegando a un pico del 7.8% en 1975.
- c) La inflación: en los 60 rondaba el 1% anual; en los primeros años 70, rondó el 3%, con un pico del 11% entre 1973 y 1974..
- d) El PBI per cápita: de 1973 a 1975 experimenta una caída de 400 dólares.

Análisis Tipológico del Caso:

En esta parte, nos concentramos en las características de la economía bajo análisis, pero a través del marco teórico brindado por las definiciones de sistema, régimen y estructura económica de Lajugie. Además se intentará establecer el grado de cumplimiento de las características que Lajugie propone al desarrollar su visión sobre el sistema capitalista.

Toda esta primera parte a continuación puede obviarse en el sentido que son simplemente los conceptos reflejados por Lajugie en su libro; posteriormente se unirá la teoría con la realidad del caso elegido.

Conceptos:

Sistema Económico: Conjunto coherente de instituciones jurídicas y sociales en el seno de las cuales son puestos en práctica para asegurar la realización del equilibrio económico, ciertos medios técnicos, organizados en funciones de ciertos móviles dominantes.

El término sistema económico abarca, a la vez, los cuadros jurídicos de la actividad económica y su cuadro geográfico, las formas de esta actividad, los procedimientos técnicos utilizados, sus modos de organización y, por último, un factor psicológico, el móvil dominante que anima a los agentes de la producción.

El sistema capitalista puede caracterizarse por tres series de elementos: jurídicos, técnicos y psicológicos.

1. Desde el punto de vista jurídico. El sistema capitalista reposa en el principio de la apropiación privada de los medios de producción. Hay una separación entre la propiedad de los medios de producción y el trabajo de ejecución. Este principio acarrea problemas.

Problema del reparto de los ingresos. El valor del producto de la empresa no le corresponde en su totalidad al productor, como en el estadio de la economía artesanal. Tiene que repartirse entre los diferentes colaboradores en la obra de producción, como precio de sus servicios, en forma de salarios para los obreros, de interés para los prestamistas, de ganancia para el empresario. Todas estas rentas se determinan por el nivel de los precios obtenidos por los productos en el mercado.

2. Desde el punto de vista técnico: el sistema capitalista se caracteriza por métodos de producción muy perfeccionados y muy progresistas. Implica el reemplazo del trabajo manual por procedimientos más productivos que exigen la intervención de instrumentos intermediarios entre la mano del hombre y las materias primas. De esto resulta que la técnica capitalista comporta a la vez: un maquinismo muy perfeccionado y una división del trabajo muy extendida.

3. Desde el punto de vista psicológico: el sistema capitalista se caracteriza por la búsqueda de la ganancia. El objetivo del productor es asegurar la mayor ganancia monetaria posible. Como consecuencia de esto, algunas necesidades básicas no son satisfechas y la adaptación de la producción a la demanda está lejos de ser perfecta.

Régimen Económico: lo definiremos como el conjunto de reglas legales que, en el seno de un sistema económico dado, rige las actividades económicas de los hombres, es decir sus hechos y acciones en materia de producción y de cambio.

Estas reglas pueden tener un doble objeto.

1. Las relaciones de los hombres con los bienes: el régimen de los bienes plantea el problema de la propiedad.
2. Las relaciones de los hombres entre sí: el régimen de las personas plantea el problema de la actividad económica.

Estructura Económica: las proporciones y relaciones que caracterizan a un conjunto económico localizado en el espacio y en el tiempo, es decir las particularidades que dan su fisonomía propia a una unidad económica determinada. Estos elementos estructurales son complejos y variados: elementos físicos o geográficos; elementos demográficos; elementos morales; elementos institucionales; elementos sociales; elementos económicos.

Análisis

El sistema económico que rige en los Estados Unidos es el Capitalismo. A este respecto, Gran Bretaña es de gran importancia para entender los lazos económicos que se forjaron en territorio de América del Norte. Ya desde tiempo temprano, el legado se hizo notar, cuando el mercado del tabaco fue el primero que rigió el destino de los primeros inmigrantes. Con la independencia el sistema se desarrolló de manera vertiginosa, y hacia nuestro período de interés se había convertido en el país capitalista que mejor había desarrollado la potencialidad del sistema.

En el caso de Estados Unidos, su conjunto coherente de instituciones jurídicas y sociales se inscribe en el seno del sistema democrático. La existencia de una democracia representativa con fuertes principios de igualdad y libertad (esto es en el período de análisis, ya que en siglo XIX no se daba) permitió articular un sistema que es capaz de poner todos sus recursos a disposición del desarrollo.

Por otro lado, en los Estados Unidos se encuentran presentes los tres tipos de características que definen al sistema capitalista:

1. Desde el punto de vista jurídico, se da la apropiación privada de los medios de producción. Los tipos de empresas que representan esta apropiación son de tres tipos en el país del norte: empresas individuales (con un único dueño de los medios de producción); pequeñas y medianas sociedades (con varios dueños de los medios de producción); y las grandes corporaciones (en la que cada dueño tiene una parte infinitésima de la empresa).

Sobre el problema del reparto de las ganancias, el mercado es el principal determinante de estas relaciones. De todas formas, en la época bajo análisis, la participación del Estado fue importante, impulsando ciertos sectores o territorios. Además, en Estados Unidos, existe toda una serie de regulaciones para evitar conductas anti competitivas (como la Ley Sherman). Es decir que vemos una confianza en la asignación dispuesta por el mercado, al tiempo que notamos cierta orientación de dicha asignación impuesta por el gobierno.

2. Desde el punto de vista técnico, la economía norteamericana cumple con los requerimientos capitalistas de división del trabajo y maquinismo muy extendidos.

La división del trabajo comenzó con los inicios mismos del capitalismo en Norteamérica. El inicio de la actividad industrial hacia comienzos del siglo XIX potenció esta división que se profundizaría hasta llegar al sistema de producción fondista. Bajo este método de producción, cada trabajador ocupa un lugar en la cadena de montaje teniendo una tarea específica. De esta forma la productividad subiría de manera considerable. Y justamente este sistema de producción es el de mayor desarrollo luego de la Segunda Guerra Mundial. Esto posibilitó la afluencia al mercado de grandes cantidades de productos industriales. Pero este sistema fondista de producción tenía su complemento: el pago de salarios elevados para que los trabajadores pudieran acceder a los productos del mercado. También aquí observamos el correlato en esos años, ya que los salarios fueron aumentando (sobre todo en los sesenta) conjuntamente con el nivel de vida.

3. Desde el punto de vista psicológico, también aquí la búsqueda de la ganancia es la mayor motivación.

Pero aquí hay algo de gran interés. La búsqueda de la ganancia monetaria lleva a establecer un orden de prioridades de producción que puede ser distinto al de la satisfacción de las necesidades básicas. Y justamente con esto nos encontramos en Estados Unidos: la existencia de grandes fortunas por un lado, coexisten con personas pobres de las que debe ocuparse el Estado, ya que el mercado las ha olvidado. Estas políticas públicas tendientes a corregir este gran problema del sistema capitalista tuvieron un gran desarrollo durante todo el período.

Régimen Económico: en Estados Unidos la propiedad privada y el mercado son piedras angulares de su sistema. Evidentemente esto es compatible con un sistema capitalista. Pero vayamos por partes.

En lo que hace al régimen de los bienes, existe un régimen de propiedad privada que encuentra su posibilidad de realización en el mercado. Allí, cada individuo puede intercambiar dinero por el bien ofrecido que sea de su interés, pudiendo obtener la propiedad del bien. No hemos descubierto períodos confiscatorios ni expropiaciones.

En lo que hace al régimen de las personas, analizaremos las tres cuestiones fundamentales: la elección de la actividad de cada uno, la de las condiciones de ejercicio de esta actividad y de las relaciones entre empleados y empleadores.

Sobre el primero de los puntos, debe decirse que hasta mediados del siglo XIX no se disponía de entera libertad en la elección de la profesión, pero con la abolición de la esclavitud, en todo el territorio se observa libertad en la elección de la actividad.

Por otra parte, existen ciertas regulaciones contempladas en la ley laboral sobre la relación entre empleados y empleadores.

Estructura económica: la estructura de la economía estadounidense tiene ciertos puntos esenciales que no pueden dejar de tratarse por su importancia en la determinación de su éxito económico.

En primer lugar debemos hablar de sus elementos geográficos.

Estados Unidos se extiende a lo largo de un territorio extremadamente amplio poseedor de una riqueza extraordinaria en recursos naturales. Además, posee un clima propicio y tierras fértiles para el desarrollo agrícola. Todo esto posibilitó la autosuficiencia sostenida en el tiempo de materias primas y alimentos demandados por la población.

Es interesante notar que en el período analizado, justamente por el gran desarrollo productivo llevado a cabo en la tierra es que se comienzan a dar migraciones en los años cincuenta.

Elementos morales. Aunque no sea tan notorio, la moralidad así como la responsabilidad es un elemento crucial en el desarrollo americano. Vimos en los antecedentes históricos que uno de los legados de los puritanos fue el difundir valores morales profundos y un gran sentido del deber. Esto no puede pasarse por alto en ningún intento por entender la evolución del sistema en el país.

Elementos institucionales. Como fue dicho, la existencia de una democracia representativa sólida que nunca fue puesta en duda, también es un aspecto importante de la estructura económica americana. Rige un sistema republicano de gobierno compuesto por tres poderes: ejecutivo, legislativo y judicial. Además, es importante destacar la existencia de mecanismos de control entre ellos contemplados en la Constitución. De esta forma, es posible asegurar que los regímenes más arriba descritos puedan funcionar plenamente.

Elementos económicos.

Mencionemos primero lo relativo a los factores de la producción. La disponibilidad de tierras ya fue notada; ahora bien el factor trabajo también puede contarse como numeroso a partir de las primeras migraciones masivas hacia el mediados del siglo XIX. Se calcula que 40 millones de inmigrantes llegaron desde ese período hasta 1955. Por su parte capital tampoco faltó. Con una estrategia destinada primero al desarrollo del mercado interno y luego a la exportación, la disponibilidad de crédito para emprender siempre estuvo.

Por último mencionemos cuál fue la evolución de los tres sectores a lo largo de la experiencia de dos siglos de capitalismo en Estados Unidos. Hasta mediados del siglo XIX podemos

plantear la división del territorio en dos: en el norte una estructura industrial en búsqueda de su consolidación; y en el sur, una estructura mayoritariamente agrícola. Con la Guerra Civil, y el triunfo del Norte, se profundiza el desarrollo industrial, aunque la participación en el producto nacional del sector primario era importante. Ya a principios del siglo XX, podemos notar un predominio del sector industrial en la economía. Hacia esas primeras décadas del siglo el sector servicios, liderado por el sector financiero comienza a adquirir importancia. Y como vimos, ya para mediados de siglo el sector industrial comienza a perder terreno frente al de servicios, habiéndolo superado en lo referente a nivel de empleo por sector.

4-Conclusiones

El caso de estudio de Estados Unidos es de sumo interés por varias razones. Representa al sistema capitalista en su máxima expresión, con toda su potencialidad. Es una muestra de los ingredientes necesarios para su desarrollo: desde los cuadros jurídicos, pasando por los elementos institucionales y llegando a las proporciones de los factores necesarios para el desarrollo.

Sobre el período bajo análisis, la primera conclusión que surge la referida al feedback notado entre sistemas. Veamos.

El sistema capitalista deja al mercado la decisión de qué producir. Pero al existir motivaciones individuales, apoyadas en la acumulación monetaria, se descuida la satisfacción de ciertas necesidades básicas de individuos dentro del sistema. Aquí es cuando el Estado, que resulta central para su máximo oponente (el sistema de producción planificado - Comunista) debe comenzar a jugar un rol fundamental en la permanencia del sistema. Cuando esto no ocurre las raíces mismas del sistema como el tipo de régimen de bienes o personas comienza a tambalearse.

Pues bien, justamente esto es lo observado en Estados Unidos luego de la Gran Depresión. Un Estado que debe afrontar las miserias provocadas por la especulación (que lejos está de la satisfacción de las necesidades básicas) para lo cual establece el New Deal. Lo cierto es que durante los treinta años que siguieron a la Segunda Guerra Mundial estuvieron en parte apoyados en esta posición relevante del Estado. Un Estado preocupado por la salud y la pobreza al tiempo que es un activo inversor.

En otras palabras, se produce cierto acomodamiento del sistema en este período en donde las funciones básicas del Estado todavía se encuentran lejos de planificar la economía, aunque ya muchos más cerca de paliar los rasgos defectuosos del sistema.

Otro aspecto importante que se desprende del análisis es la actuación de Estados Unidos desde su posición económica hegemónica. Su proceder resultó estar condicionado de manera determinante por la Unión Soviética. La existencia de un sistema económico alternativo planteaba el contrafáctico de quedarse sin mercados de consumo. Es decir, hay algo del orden de la reproducción en el sistema que actúa cooptando mercados. Veamos qué sucedió en la realidad.

Luego de la Segunda Guerra Mundial se crean una serie de organismos internacionales con el fin de establecer el nuevo marco de la economía mundial. Tanto el FMI como el Banco Mundial apuntaban en esa dirección. Posteriormente el GATT y el Plan Marshall darían contenido empírico al asunto. Por otro lado, la creación de la ONU da el marco jurídico necesario para el desarrollo capitalista a nivel mundial; de hecho, la declaración de los derechos del hombre de 1949 recoge las necesidades del régimen económico que podemos encontrar en el sistema capitalista.

Lo se pretende destacar es que Estados Unidos como potencia económica mundial actuó buscando establecer un marco económico y jurídico a nivel internacional que sea a fin con el desarrollo del sistema representa su economía.

5-Anexo Estadístico

En el presente anexo estadístico se incluyen indicadores sociales y económicos del país principalmente del período 1960-1969, y luego del período 1970-1975 para detallar el impacto de la crisis descrita.

Datos Generales del país:

Superficie total (en km cuadrados)	9.600.000
Area de bosque (en km cuadrados)	2.300.000
Fuente: World Bank	

Período 1960-1969

Año	PBI en millones de dólares de 1990	Tasa de Crecimiento Anual
1960	2022233	
1961	2072996	2,5
1962	2200422	6,1
1963	2296768	4,3
1964	2434553	6
1965	2587360	6,3
1966	2755189	6,5
1967	2826672	2,6
1968	2954097	4,5
1969	3045781	3,1

Año	PBI per cápita en dólares de 1990	Tasa de Crecimiento Anual del PBI per Cápita
1960	11.193	
1961	11.285	0,8
1962	11.796	4,5
1963	12.137	2,9
1964	12.687	4,5
1965	13.316	4,95
1966	14.017	5,3
1967	14.225	1,5
1968	14.719	3,5
1969	15.028	2,10

Año	Fuerza Laboral Total	% Hombres	% Mujeres	% Blancos	% Afroamericanos y Otros
1960	72.104.000	67,9	32,1	89,1	10,9
1965	77.177.000	66	34	89,2	10,8
1969	84.289.000	63,7	36,3	88,9	11,1

Año	Fuerza Laboral Total	Fuerza de trabajo empleada en agricultura (y %)	Fuerza de trabajo no empleada en agricultura (y %)
1960	72.104.000	17.870.000 (24,7%)	54.234.000 (75,3%)
1965	77.177.000	16.362.000 (21,2%)	60.815.000 (78,8%)
1969	84.289.000	14.148.000 (16,8%)	70.141.000 (83,2%)

Año	Fuerza de trabajo total no dedicada a la agricultura	Manufactura	Comercio	Gobierno	Servicios	Transporte y Servicios Públicos	Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	Construcción	Minería
1950	45.223.000	15.241.000	9.885.000	5.026.000	5.382.000	4.034.000	1.919.000	2.333.000	901.000
1955	50.675.000	16.882.000	10.583.000	6.914.000	6.274.000	4.148.000	2.335.000	2.802.000	792.000
1960	24.234.000	16.790.000	11.391.000	8.353.000	7.423.000	4.004.000	2.669.000	2.885.000	712.000
1965	60.815.000	18.062.000	12.716.000	10.074.000	9.087.000	4.036.000	3.023.000	3.186.000	632.000
1969	70.141.000	20.121.000	14.644.000	12.227.000	11.103.000	4.448.000	3.569.000	3.411.000	628.000

Año	Fuerza de trabajo total no dedicada a la agricultura	Total Industria	Total Servicios
1950	45.223.000	22.509.000	22.718.000
1955	50.675.000	24.617.000	28.058.000
1960	24.234.000	24.397.000	29.836.000
1965	60.815.000	27.267.000	36.588.000
1969	70.141.000	28.608.000	41.583.000

Año	% Agricultura	% Manufactura	% Comercio	% Gobierno	% Servicios	% Transporte y Servicios Públicos	% Finanzas, Seguros y Bienes Raíces	% Construcción	% Minería
1950	100	33,7	20,8	13,3	11,9	8,9	4,2	5,2	2
1955	100	33,3	20,8	13,6	12,4	8,2	4,6	5,5	1,6
1960	100	31	21	15,4	13,7	7,4	4,9	5,3	1,3
1965	100	29,7	20,9	16	14,9	6,6	5	5,2	1
1969	100	28,7	20,9	17,4	15,8	6,3	5,1	4,9	0,9

Año	% Fuerza	% Total	% Total
-----	----------	---------	---------

	de trabajo total no dedicada a la	agricultura	Industria	Servicios
1950	100	49,8	50,2	
1955	100	48,6	51,4	
1960	100	45	55	
1965	100	42,6	57,4	
1969	100	40,8	59,2	

Año	Balanza de Pagos (en millones de dólares)	Aumento Reservas Monetarias (en millones de dólares)	(en Exportaciones de Netas (en millones de dólares)
1960	30.235	3.901	5.932
1965	42.170	1.335	6.113
1969	60.462	7.058	1.936

Año	Mortalidad Infantil
1960	26
1970	20
1980	13

Año	Esperanza de vida al nacer
1960	70
1965	71
1975	71
1977	73

Período 1970-1975

Año	PBI en billones de dólares de 1990	Tasa de Crecimiento Anual
1970	3090345	1,5
1971	3147826	1,8
1972	3326014	5,7
1973	3519224	5,8
1974	3499023	-0,6
1975	3468461	-0,9

Año	PBI per cápita en dólares de 1990	Tasa de Crecimiento Anual del PBI per Cápita
1970	14.854	-1,2
1971	15.158	2
1972	15.846	4,5
1973	16.607	4,8
1974	16.362	-1,5
1975	16.060	-1,8

Año	PBN (en billones de u\$s)
1970	982.4
1971	1.063.4
1972	1.171.1
1973	1.306.6
1974	1.413.2
1975	1.516.3

Año	Variación % del PBI	Variación % del PBI per Cápita
1960-1975	3,3	2,1
1970-1975	2,1	1,3
1973-1974	-1,6	-2,3
1974-1975	-1,6	-2,4

Año	Desempleo	Ingreso Semanal (en u\$s corrientes)	Ingreso Semana (en u\$s de 1967)
1970	4,10%	130	112
1971	5,00%	-	-
1972	4,80%	114	115
1973	4,30%	159	121
1974	5,10%	169	116
1975	7,80%	185	116
1976	7,70%	-	-

Año	Inflación
1962-1972 (promedio anual)	3,30%
1971-1972	3,30%
1972-1973	6,20%
1973-1974	11,00%
1974-1975	9,10%
1975-1976	5,80%

Fuentes:

- **The World Bank**
- **OCDE**
- **US Census Bureau**

Alejandro Genni

aggenni@yahoo.com.ar