



FUERZA ESTUDIANTIL SALVADOREÑA "Dr. Jorge Arias Gómez"
Impactos del TLC a dos años de Implementación

"El Pueblo que olvida su historia está condenado a repetirla" Monseñor Oscar Arnulfo Romero

Iniciamos con esta frase para no olvidar los argumentos principales que planteaban las autoridades gubernamentales del gobierno de Arena en las negociaciones del Tratado de Libre Comercio con EEUU los cuales consisten en 5 puntos principales, mayor inversión extranjera, mas empleo, aumento de las exportaciones hacia Estados Unidos, menores precios y mayores oportunidades que se traduciría en mayor desarrollo económico y social; a la luz de estos planteamientos haremos el análisis de los impactos del TLC (CAFTA DR) a dos años de implementación.

La balanza comercial mide las transacciones de bienes de El Salvador con estados Unidos es decir lo que vendemos (exportaciones) y lo que compramos (Importaciones) a ese país; cuando lo que compramos es mayor que lo que vendemos se dice que existe un déficit comercial, que es la diferencia entre lo que vende y lo que se compra, que términos macroeconómicos quien se beneficia, es el país que más vende porque dinamiza la actividad productiva y además recibe más dólares (divisas).

En los años 2006 y 2007 se vendió hacia Estados Unidos \$4029 millones y se compró \$6176 millones a ese país en los dos años de vigencia del TLC. Esto se tradujo en un déficit comercial de \$2147 millones de dólares, en este período (2006 y 2007) las importaciones desde EEUU crecieron un 5.3% en el primer año de vigencia del TLC y un 0.2% para el segundo año de vigencia del TLC, las exportaciones hacia ese país disminuyeron 2.4% en el 2006 y para el 2007 crecieron 0.9% lo que trajo consigo un incremento del déficit comercial del 21% en el período de vigencia del TLCⁱ, lo que impacta la capacidad de compra hacia el exterior es decir salen dólares de nuestro país y se afecta a los productores que no pueden competir con los grandes flujos de mercancías que entran de EEUU, actualmente El Salvador se encuentra en la posición 14 de los 15 países con el déficit comercial más alto del mundoⁱⁱ.

Para el período del 1 marzo de 2006 al 20 de febrero de 2008 solo el 40% del valor de las exportaciones hacia EEUU ha utilizado el CAFTAⁱⁱⁱ, es decir, que existe un 60% de lo que se vende hacia ese país que no utiliza los acuerdos contemplados en el TLC. Si se escarba la balanza comercial bajo CAFTA, se observa que se están exportando 824 productos; en donde 16 productos concentran el 82% del valor total de las exportaciones^{iv}; así mismo en las importaciones se están comprando 5072 productos en donde 52 productos concentran el 52% del valor total de las importaciones^v.



FUERZA ESTUDIANTIL SALVADOREÑA "Dr. Jorge Arias Gómez"

Se visualiza un nivel de concentración elevado en las compras y en las ventas aunque es mucho más profundo en las exportaciones cuyo valor se concentra en muy pocos productos; lo que evidencia una falta de diversificación productiva y una dinamización de las exportaciones en muy pocos rubros de la actividad productiva nacional, que ha potenciado considerablemente los productos que ya se exportaban.

Si se escarba aún más a fondo la balanza comercial (excluyendo maquila), se observa para el caso de las exportaciones que el principal producto de exportación en cuanto a valor es el alcohol Etílico el cual se ha importado de otros países principalmente Brasil cuyo valor importado es equivalente al 94% del valor que se exporta hacia EEUU en el 2007^{vi} es decir no hay producción nacional considerable de alcohol Etílico; así mismo se están exportando \$6 millones en frijoles a \$0.66 por libra (sin incluir los costos de transporte)^{vii}, lo que ha desabastecido el mercado interno, incrementando los precios y afectando directamente a los consumidores.

En cuanto a las importaciones se destaca que se está comprando hacia Estados Unidos para el 2007 el 11% de la producción nacional de maíz blanco del año 2005^{viii} que junto con lo importado de maíz amarillo de ese país equivale al 71% de la producción nacional de maíz^{ix} (que tanto para el 2006 como para el 2007 fue el tercer producto más importado de EEUU), además si se le agrega lo que se importa de maíz blanco de México llega al 81% de la producción nacional de maíz del año 2005^x (con el cual también hay TLC que es el segundo producto que más se importa en valor desde México para el año 2007, excluyendo maquila) y se aclara que a pesar de estar comprando mucho maíz a Estado Unidos y México los precios se han incrementado considerablemente.

La importación de arroz representa el 263% de la producción nacional del 2005^{xi} que confirma los planteamientos realizados por el movimiento social y algunos reconocidos intelectuales, el TLC ha vulnerado fuertemente la soberanía alimentaria, desplazando a los productores de granos básicos y otros sectores vulnerables que impacta fuertemente en el empleo y el poder adquisitivo de este sector.

Para finalizar este punto de la balanza comercial, se presentan “algunos” de los productos que se están exportando y algunos grupos empresariales identificados (la burguesía de este país), que están aprovechando las exportaciones hacia EEUU:



FUERZA ESTUDIANTIL SALVADOREÑA "Dr. Jorge Arias Gómez"

Cuadro 1: Exportaciones por Producto hacia EEUU excluyendo Maquila 2007					
Empresa o Grupo	Tipo de Producto	INCISO S.A.C.	Valor Principales Productos (\$)	% Principales productos	N.de Productos Exportados
Importado	Alcohol Etilico	22071010	133436,021.60	35.5%	824
Unión de Exportadores	Café	09011130	65362,223.91	17.4%	
Ingenios Azucareros	Azúcar	17011100	30261,482.08	8.1%	
	Oro	71129100	11458,355.95	3.1%	Porcentaje 16 productos
Ingenios Azucareros	Melaza de Caña	17031000	10346,532.33	2.8%	81.62%
AQUA CORP.	Camarones	03061390	10012,818.49	2.7%	
	Cables para carro	85443000	8231,010.85	2.2%	
	Ropa de Tocador	63026000	7856,759.04	2.1%	Valor total 2007
Industrias St. Jacks	Tela	61091000	4685,022.40	1.2%	Hasta Octubre
	Alimentos Elaborados	21069090	4558,473.22	1.2%	375404,552.16
	Frijoles	07133390	4038,230.25	1.1%	
ADOC	Calzado	64039990	3731,035.81	1.0%	
ADOC	Calzado	64035900	3526,281.72	0.9%	
Industrias La Constancia	Cerveza	22030000	3026,629.67	0.8%	
	Hortalizas	07108000	2955,035.87	0.8%	
	Celulares	85171200	2908,253.13	0.8%	
Fuente: Elaboración propia en base a datos http://www.bcr.gob.sv/estadisticas/se_balanzacom.html y libro "Los Ricos mas ricos de El Salvador" Equipo Maíz					

Cuadro 2: Grupos Empresariales	
Unión de Exportadores	Grupo Cuscatlán
Unión de Exportadores	Grupo Banagrícola
Comercial Exportadora	Grupo Banco de Comercio
Ingenio azucarero La Cabaña	Grupo Banagrícola
AQUA CORP.	Grupo Cuscatlán
ADOC	Familia Palomo
Industrias La Constancia	Grupo AGRISAL
Industras St. Jacks	Grupo SIMAN
Fuente: Asociación equipo Maíz "Los ricos mas ricos de El Salvador"	

La inversión extranjera directa que es lo que los inversionistas Estadounidenses invierten en El Salvador para fines productivos, se incrementó en el período de vigencia del TLC en 39%^{xii} (2006 hasta septiembre del 2007), es decir, \$413 millones siendo el sector destino principal el sector financiero ,esta inversión es atribuida principalmente a la venta de los bancos que se aclara es una inversión que no genera nueva infraestructura, no genera nuevos puestos de trabajo, no incrementa la contribución al gobierno a través de los impuestos ni tampoco realiza transferencias de tecnología significativas para el país; ya que sólo es un traslado de activos de unos dueños a otros.

No es este tipo de inversión extranjera la que planteaban en la negociación de TLC con Estados Unidos y que su valor aún con la venta de los bancos es poco significativo;



FUERZA ESTUDIANTIL SALVADOREÑA "Dr. Jorge Arias Gómez"

representa el 37% de la Inversión extranjera total^{xiii}, superado incluso por Panamá, que valga aclarar también invierte en el sector financiero.

Por tanto el tipo de inversión que está llegando a El Salvador es hacia sectores que dejan muy poco valor agregado para la economía; solo la inversión de Panamá y EEUU hacia el sector financiero representa el 86% de la inversión extranjera total y sus montos son muy pocos significativos para los objetivos económicos ulteriores.

Por otro lado los precios tuvieron incrementos significativos, el índice de precios al consumidor (IPC) que mide los precios en la última etapa de la comercialización de los productos, (el precio final cuando la gente compra al comerciante) se incrementó 4.9% en el 2006 y 4.9% en el 2007 nuevamente^{xiv} es decir no reduce su tendencia sino que la incrementa significativamente, deteriorando el poder adquisitivo de los consumidores; lo que se compraba con el salario en el 2005 para noviembre del 2007, se tiene que pagar más para comprar lo mismo.

El índice de precios al por mayor (IPM) que mide los precios en la primera etapa de la comercialización, es decir al mayoreo, se incrementa en el primer año de TLC en 3.86%; inclusive se dispara significativamente para noviembre del 2007 hasta 10.19%^{xv} respecto al 2006, lo que impacta a los pequeños y medianos comerciantes que compran más caro en el 2007 de lo que compraban el 2005 y 2006.

Los índices de precios industriales (IPI) que mide los productos industriales al salir del centro de producción se incrementa en el primer año de TLC en 0.6% y se dispara a 12.85% en el 2007 respecto al 2006^{xvi} lo que significa una pérdida fuerte de competitividad industrial, ya que los precios de los bienes industriales del extranjero son más baratos.

Los precios de los Granos básicos tuvieron un sustancial incremento, el precio del maíz por quintal respecto al 2005 tuvo un incremento del 77% hasta Noviembre del 2007, en el mismo período el precio del maicillo por quintal se incrementó en 93%, el frijol rojo de seda 39% y el arroz 1ª clase nacional en 33%^{xvii}; ni siquiera los alimentos básicos de consumo popular se quedaron exentos, el costo de la vida se incrementó a dos años de vigencia del TLC.

En cuanto a los precios el TLC, tampoco supera las expectativas planteadas en la negociación.

En términos generales el TLC ha agudizado el déficit de balanza comercial, potenciado los productos que ya se exportaban y que beneficia principalmente a las grandes empresas exportadoras y las grandes empresas importadoras que está vinculadas a través de los



FUERZA ESTUDIANTIL SALVADOREÑA "Dr. Jorge Arias Gómez"

grupos empresariales, se ha profundizado el encarecimiento de la canasta familiar, la pérdida de competitividad industrial y no ha contribuido a generar mayores puestos de trabajo ni inversión productiva que genere mayor valor agregado; por el contrario los impactos han promovido la exclusión social, cada día salen del país un promedio de 700 personas tanto que para el 2007 las personas deportadas rondaron las 20,800^{xviii}, dos años de tratados de libre comercio han sido dos años deterioro de las condiciones de vida de las grandes mayorías y el incremento de las ganancias de los grandes empresarios de este país y de EEUU.

Julian Ernesto Salinas
FES Jorge Arias Gómez

ⁱ GUZMÁN Melissa, "CAFTA aún en pañales", Revista El Economista, 25 de marzo de 2008, Año 3, N. 65, Pág. 21

ⁱⁱ ACEVEDO Carlos, Ejecutivo del PNUD, Presentación de Power Point, Agroexpo 2008.

ⁱⁱⁱ Cálculos propios en base a "EXPORTACIONES BAJO CAFTA AUTORIZADAS EN CENTREX POR PRODUCTO Y PAIS DE DESTINO", período 01 marzo 2006 a 20 de febrero 2008.

^{iv} *Ibíd.*

^v *Ibíd.*

^{vi} Banco Central de Reserva de El Salvador, http://www.bcr.gob.sv/estadisticas/se_balanza.com.html, 2007.

^{vii} Cálculos propios en base a Banco Central de Reserva de El Salvador, http://www.bcr.gob.sv/estadisticas/se_balanza.com.html, 2007.

^{viii} Cálculos propios en base a Banco Central de Reserva de El Salvador, http://www.bcr.gob.sv/estadisticas/se_balanza.com.html, 2007 y Estadísticas Sectoriales, CEPAL, Producción de maíz por país 2005.

^{ix} *Ibíd.*

^x *Ibíd.*

^{xi} Cálculos propios en base a Banco Central de Reserva de El Salvador, http://www.bcr.gob.sv/estadisticas/se_balanza.com.html, 2007 y Estadísticas Sectoriales, CEPAL, Producción de arroz por país 2005.

^{xii} Banco Central de Reserva, http://www.bcr.gob.sv/estadisticas/se_inversion.html, 2006 y Nov. 2007

^{xiii} *Ibíd.*

^{xiv} Banco Central de Reserva, http://www.bcr.gob.sv/estadisticas/sr_precios.html, IPC, 2006 y Nov. 2007

^{xv} BCR Op. Cít. IPM 2006 y Nov. 2007

^{xvi} BCR Op. Cít. IPI 2006 y Nov. 2007

^{xvii} <http://www.mag.gob.sv>

^{xviii} PNUD, Estimaciones sobre Migración y Deportación 2006.