

MCCA



ORGANIZACIÓN
MUNDIAL
DEL COMERCIO



Tratados y Acuerdos Comerciales Negociados por Nicaragua



Msc. Christhian Rivas
Marzo 2015

INDICE DE CONTENIDO

<i>Introducción</i>	<i>4</i>
<i>Generalidades Comerciales de Nicaragua</i>	<i>5</i>
<i>Plataforma Comercial de Nicaragua 2015</i>	<i>6</i>
<i>Participación de los Países en el Comercio Exterior de Nicaragua</i>	<i>7</i>
<i>Participación de Regiones en el Comercio Exterior de Nicaragua</i>	<i>8</i>
<i>I. Acuerdos de Alcance Parcial y Complementación Económica</i>	<i>9</i>
<i>I.1. Nicaragua - Colombia</i>	<i>10</i>
<i>I.2. Nicaragua – Venezuela</i>	<i>14</i>
<i>I.3. Nicaragua – Cuba</i>	<i>20</i>
<i>I. Tratados de Libre Comercio Vigentes</i>	<i>24</i>
<i>II.1. Centroamérica - México</i>	<i>24</i>
<i>II.2. Centroamérica - República Dominicana</i>	<i>35</i>
<i>II.3 Tratado de Libre Comercio DR-CAFTA</i>	<i>41</i>
<i>II.4. Tratado de Libre Comercio entre Nicaragua y Taiwán</i>	<i>54</i>
<i>II.5. Centroamérica— Panamá</i>	<i>60</i>
<i>II.6. Centroamérica - Chile</i>	<i>71</i>
<i>II.7. Acuerdo de Asociación entre Centroamérica y la Unión Europea</i>	<i>81</i>
<i>I. Esquemas Preferenciales Utilizados por Nicaragua</i>	<i>97</i>
<i>III.1 Sistema Global de Preferencias Comerciales (SGPC)</i>	<i>99</i>
<i>III.2 Sistema Generalizado de Preferencias -Canadá</i>	<i>105</i>
<i>III.3 Sistema Generalizado de Preferencias -Japón</i>	<i>109</i>
<i>III.4 Sistema Generalizado de Preferencias – Rusia</i>	<i>116</i>
<i>III.5 Sistema Generalizado de Preferencias – Noruega</i>	<i>120</i>
<i>III.6 Sistema Generalizado de Preferencias – Confederación Suiza</i>	<i>122</i>
<i>III.7 Sistema Generalizado de Preferencias – Australia</i>	<i>127</i>
<i>III.8 Sistema Generalizado de Preferencias – Nueva Zelanda</i>	<i>128</i>
<i>III.9 Sistema Generalizado de Preferencias – Turquía</i>	<i>132</i>

IV. Acuerdos Regionales de Integración	133
IV.1. Integración Económica Centroamericana	133
IV.1.1 Instrumentos Jurídicos de Integración Económica	134
IV.1.2 El régimen de comercio centroamericano	138
IV.1.3 La política arancelaria centroamericana	138
IV.1.4 La normativa comercial centroamericana	140
IV.2. Unión Aduanera Centroamericana	146
IV.3. Acuerdo de Complementación Económica No 70	152
V. Organización Mundial del Comercio (OMC)	155
V.1 Antecedentes de la OMC	155
V.2 Rondas Comerciales del GATT	156
V.3 Creación de la OMC	157
V.5 Contingentes Arancelarios (Tariff Quotas)	162
VI. Plan Puebla Panamá (PPP) o Proyecto Mesoamérica	162
VII. Acuerdos Comerciales en Proceso de Negociación	169
VII.1. Centroamérica 4 — Canadá	169
VII.2. Acuerdos en el marco del ALBA-TCP	170
VII.3. Acuerdo con las comunidades del Caribe (CARICOM)	177
VII.4. Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)	180
VII.5. Mercado Común del Sur (MERCOSUR)	183
IX. Acuerdos Bilaterales para la Protección y Promoción Recíproca de las Inversiones, Vigentes para Nicaragua	186
IX.1 Lista de Acuerdos de Inversiones (APRI)	186
IX.2 Otros Acuerdos Relacionados con las Inversiones	187
IX.3 Centros e instancias de Arbitrajes	188
ANEXOS	189
Anexo No. 1: Productos con preferencias bajo el AAP con Venezuela	190
Anexo No. 2: Productos Excluidos del TLC Nicaragua-México	199
Anexo No.3: Contingentes DR-CAFTA	200
Anexo No. 4: Productos objeto de Salvaguardias Especiales DR-CAFTA	201
Anexo No. 5: Contingentes AACUE –Nicaragua	202
Anexo No. 6: Lista de productos bajo el SGP de Rusia	203
Anexo No.7: Lista XXIX perteneciente a Nicaragua	206

Introducción

Nicaragua es un país de economía pequeña y abierta, altamente dependiente del comercio exterior, es por ello que ha venido impulsando un proceso de reformas profundas orientadas a estabilizar la economía y sentar las bases para el crecimiento, a partir de un sistema de economía de mercado, fijando sus objetivos de desarrollo en una Política Comercial que propicie una inserción eficiente en el contexto internacional.

Como economía pequeña y abierta, la apertura y la liberalización del comercio, junto con la promoción de las exportaciones que ofrece un marco regulatorio estable para la inversión, tanto nacional como extranjera, siendo estos los ejes determinantes en la estrategia de crecimiento del país. Esta estrategia comprende un proceso autónomo de liberalización, participación y fortalecimiento de los vínculos comerciales multilaterales, regionales, subregionales y bilaterales. Para lograr esos objetivos, se han adoptado una serie de acciones que se complementan armónicamente, tales como: *la apertura unilateral, la participación en el esquema de integración centroamericana, la negociaciones para la integración regional de las Américas, la Alianza Bolivariana de los pueblos de nuestra América (ALBA-TCP), la suscripción e implementación de Tratados de Libre Comercio y acuerdos de asociación, sin dejar de mencionar, la adopción e implementación de los compromisos negociados dentro del marco multilateral de comercio (OMC) y el desarrollo y fomento de regímenes especiales para la exportación tales como las zonas francas industriales, acuerdos de fomento y protección recíproca de las inversiones, acuerdos de cooperación, etc.*

Las políticas y acciones tomadas en estos campos han generado resultados positivos en el fortalecimiento de la capacidad exportadora del país y en una mayor inserción en la economía internacional, además de generar nuevas fuentes de ingresos, inversiones y empleos para la población Nicaragüense. Dentro de los objetivos centrales de los tratados comerciales firmados por Nicaragua esta promover el comercio exterior de bienes y servicios, y, atraer inversiones extranjeras, sin embargo la relación entre estos objetivos y las transformaciones del sector externo no son observables hasta estos momentos, y aun no se perfila con claridad el alcance futuro de estos tratados en la transformación de la oferta exportable de la Nación.

La actividad de negociación de la región desde inicio de la década del noventa se ha concentrado en tres modalidades: **la negociaciones multilaterales (OMC), la plurilaterales (CAFTA_DR), la regionales (MCCA, ALADI, ECOALBA), la Interregionales (AACUE) y la bilateral (TLC's, AAP, ACE).**

En el ámbito multilateral (OMC), el atractivo obedece a que este sistema define normas y principios comunes que constituyen los cimientos de la “casa global” de la institucionalidad del comercio y en este pasaje se ha experimentado disminuciones significativas de las barreras al comercio y mayor grado de transparencia. No obstante, los países de economías menos desarrolladas, como las centroamericanas, ejercen en este foro una inexistente incidencia, y por tal razón, han preferido la alternativa de las negociaciones regionales y bilaterales con el fin de alcanzar una mejor inserción en la economía mundial.

Generalidades Comerciales de Nicaragua

La República de Nicaragua es un país ubicado en el centro del istmo centroamericano, limita en el Mar Caribe con Honduras, Jamaica, Colombia, Panamá y Costa Rica. Con sus 130.373.47 km² Nicaragua es el país más grande de los que forman el istmo, pero el de menor densidad de población. Su idioma oficial es el español, la capital Managua y la moneda el Córdoba Oro. Se encuentra en el huso horario UTC-5.

La agricultura es la principal actividad económica. Destacan los cultivos de **café, plátanos, caña de azúcar, algodón, ajonjolí, arroz, maíz blanco, yuca, cítricos y frijoles**; además **resalta la producción de carne de bovino, carne de cerdo, carne de pollo y derivados lácteos**. El país ha retomado su preponderancia en algunos productos de exportación como la carne bovina, productos lácteos y moluscos.

Los principales recursos mineros son el **oro, cobre, plata, zinc y plomo**. En los últimos años se ha lanzado una incipiente industria petrolera. *Los principales núcleos industriales* están ubicados en la zona occidental del país, y se centran en los productos **agroalimentarios, textil y química ligera**.

El principal eje es la carretera Panamericana que atraviesa por el oeste del país. Las principales ciudades están conectadas con ella, así como los puertos del Pacífico, pero no están enlazadas entre sí con carreteras de buena calidad. La costa caribeña y en general todo el este de Nicaragua carece de una red de carreteras en buenas condiciones. Las pocas carreteras llevan de las plantaciones a los puertos de la costa.

La evolución de la economía Nicaragüense está fuertemente asociada al sector externo, constituyéndose el intercambio comercial como uno de los factores de crecimiento, generación de divisas y empleo. Los flujos comerciales de Nicaragua con el mundo han venido creciendo últimamente. Esto se debe principalmente al incremento y fortalecimiento de la dinámica productiva del país, así como de las mejoras en el manejo tecnológico.

Las Exportaciones del 2014 fueron de USD 5,125.68 millones (de los cuales el 48% son exportaciones correspondientes a zonas francas), registrando un crecimiento de 6.9% con respecto al 2013, por la vía de **las importaciones se obtuvieron USD 5,755.19 millones** con un crecimiento de 4.4%, resultando con un déficit comercial de USD629.51 millones.

Los principales socios comerciales de Nicaragua son: **Estados Unidos de América (30.1%), México (10.7%), República Popular de China (8.1%), República Bolivariana de Venezuela (7.8%), Costa Rica (5.7%), El Salvador (4.7%) y Guatemala (4.3%)**, representando estos 7 países el 71.4% del total comerciado con el mundo en el 2014.

Plataforma Comercial de Nicaragua 2015



Acuerdos Multilaterales

- Organización Mundial del Comercio (OMC-1995)
- CAFTA-DR - (2006) (Aplicación Plurilateral)



Acuerdos Regionales de Integración

- Mercado Comun Centroamericano (1960) en mayo del 2013 se incorporó Panama
- ECOALBA (2013)
- ALADI (PENDIENTE)



Tratados Inter-Regionales

- Acuerdos de Asociación Centroamérica-Union Europea AACUE (2013)



Tratados de Libre Comercio

- Centroamérica -Mexico (2012) anterior Nic-Mexico (1998-2012)
- Centroamérica - Republica Dominicana (2002)
- Nicaragua - Taiwan (2008)
- Centroamérica - Panama (2009-2010)
- Centroamérica - Chile (2012)



Otros Acuerdos Comerciales

- Acuerdo de Alcance Parcial Nicaragua - Venezuela (1986)
- Acuerdo de Alcance Parcial Nicaragua - Colombia (1985)
- Acuerdo de Alcance Parcial Nicaragua - Cuba (2014)
- Sistema Global de Preferencias Comerciales entre países en desarrollo (1989)
- Sistema Generalizado de Preferencias con: Canada, Noruega, Japon, Suiza, Turquía, Nueva Zelanda, Australia y la Union Aduanera de Rusia, Bielorusia (Belarus) y Kazajistan.

Participación de los Países en el Comercio Exterior de Nicaragua (2014)

EXPORTACIONES (136 Países)				IMPORTACIONES (185 Países)		
	Países	Miles USD	Particip	Países	Miles USD	Particip
	Total general	5,125,681.96	100.0%	Total general	5,755,191.64	100.0%
1	Estados Unidos*	2,405,532.99	46.9%	Estados Unidos*	935,714.19	16.3%
2	México	617,446.37	12.0%	China, RP	857,867.62	14.9%
3	Venezuela	390,095.43	7.6%	México	545,838.73	9.5%
4	Canadá	250,317.45	4.9%	Costa Rica	464,532.69	8.1%
5	El Salvador	228,472.29	4.5%	Venezuela	455,995.99	7.9%
6	Honduras	155,939.87	3.0%	Guatemala	372,068.32	6.5%
7	Costa Rica	154,090.22	3.0%	Antillas Holandesas	367,168.47	6.4%
8	España	95,463.70	1.9%	El Salvador	284,214.06	4.9%
9	Guatemala	93,617.86	1.8%	Honduras	159,439.97	2.8%
10	China Taiwán	76,436.38	1.5%	Japón	142,119.85	2.5%
11	Reino Unido	46,676.44	0.9%	Brasil	132,208.75	2.3%
12	Francia	46,310.65	0.9%	Tailandia	102,975.86	1.8%
13	Italia	40,130.82	0.8%	Alemania	97,474.40	1.7%
14	Panamá	39,357.48	0.8%	India	90,507.54	1.6%
15	Alemania	32,315.49	0.6%	Corea del Sur	78,202.61	1.4%
16	Rep. Dominicana	30,970.60	0.6%	España	68,345.35	1.2%
17	China, RP	28,086.34	0.5%	Chile	43,402.53	0.8%
18	Bélgica	27,313.88	0.5%	Rusia	39,781.75	0.7%
19	Japón	24,170.03	0.5%	Italia	36,281.06	0.6%
20	Rusia	18,532.77	0.4%	Canadá	36,187.78	0.6%
21	Ghana	18,445.45	0.4%	Argentina	34,114.67	0.6%
22	Holanda	15,431.45	0.3%	China Taiwán	29,291.72	0.5%
23	Chile	10,908.17	0.2%	Reino Unido	26,316.07	0.5%
24	Hong Kong, China	10,575.58	0.2%	Uruguay	23,652.28	0.4%
25	Australia	10,370.99	0.2%	Francia	23,292.94	0.4%
26	Corea del Sur	9,808.01	0.2%	Colombia	19,915.96	0.3%
27	Colombia	9,341.52	0.2%	Perú	17,087.89	0.3%
28	Malí	8,017.12	0.2%	Suecia	17,004.28	0.3%
29	Finlandia	6,946.26	0.1%	Etiopía	14,520.59	0.3%
30	Suecia	6,323.07	0.1%	Indonesia	13,538.26	0.2%
31	Vietnam	6,256.03	0.1%	Guyana	13,332.18	0.2%
32	Noruega	6,213.71	0.1%	Malasia	13,064.99	0.2%
33	Costa de Marfil	5,845.13	0.1%	Suiza	12,830.78	0.2%
34	Haití	5,575.20	0.1%	Holanda	12,485.98	0.2%
35	Ecuador	3,602.17	0.1%	Vietnam	11,809.03	0.2%

Participación de Regiones en el Comercio Exterior de Nicaragua (2014)

EXPORTACIONES			IMPORTACIONES		
Bloque Comercial	Miles de USD	Partic	Bloque Comercial	Miles de USD	Partic
CAFTA-RD	3,068,623.83	59.9%	CAFTA-RD	2,224,970.20	38.7%
Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)	1,077,136.45	21.0%	Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)	1,295,698.86	22.5%
Mercado Común Centroamericano (MCCA)	671,477.72	13.1%	Mercado Común Centroamericano (MCCA)	1,291,471.89	22.4%
Alianza del Pacífico	638,989.92	12.5%	Tratado de Libre Comercio Asia-Pacífico (APTA)	1,029,648.69	17.9%
Petrocaribe	588,672.72	11.5%	Mercado Común del Sur (MERCOSUR)	647,651.07	11.3%
Alianza Bolivariana para los Pueblos de América (ALBA)	397,996.55	7.8%	Petrocaribe	640,536.79	11.1%
Mercado Común del Sur (MERCOSUR)	392,320.12	7.7%	Alianza del Pacífico	626,245.12	10.9%
Unión Europea-28	325,470.98	6.3%	Alianza Bolivariana para los Pueblos de América (ALBA)	466,585.88	8.1%
Eurozona-18	267,431.19	5.2%	Unión Europea-28	326,866.63	5.7%
Cuatro dragones asiáticos	98,545.78	1.9%	Eurozona-18	267,999.22	4.7%
Tratado de Libre Comercio Asia-Pacífico (APTA)	38,724.57	0.8%	Asociación de Naciones del Sureste Asiático (ASEAN)	150,280.36	2.6%
Comunidad Económica Africana (UNION AFRICANA)	34,443.99	0.7%	Cuatro dragones asiáticos	118,107.55	2.1%
Comunidad de Estados Saharianos (CEN-SAD)	33,542.65	0.7%	Asociación Surasiática para la Cooperación Regional (SAARC)	94,603.00	1.6%
Comunidad Económica de Estados de África Occidental (CEEAO)	32,492.87	0.6%	Cooperación Económica del Mar Negro (BSEC)	48,891.35	0.8%
Cooperación Económica del Mar Negro (BSEC)	20,715.09	0.4%	Comunidad Andina de Naciones (CAN)	44,861.05	0.8%
Comunidad de Estados Independientes (CIS)	18,662.51	0.4%	Comunidad de Estados Independientes (CIS)	42,342.18	0.7%
Comunidad Económica Eurasiática	18,535.96	0.4%	Comunidad Económica Eurasiática	42,338.84	0.7%
Comunidad Andina de Naciones (CAN)	15,223.76	0.3%	Comunidad del Caribe (CARICOM)	21,825.23	0.4%
Unión Económica y Monetaria del África del Oeste (WAEMU)	14,041.72	0.3%	Comunidad Económica Africana (UNION AFRICANA)	18,038.62	0.3%
Asociación de Naciones del Sureste Asiático (ASEAN)	11,134.00	0.2%	Mercado Común de África Oriental y Austral (COMESA)	14,998.01	0.3%
Comunidad del Caribe (CARICOM)	10,332.23	0.2%	Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA)	13,876.34	0.2%
Asociación Europea de Libre Comercio (EFTA)	7,626.47	0.1%	Organización de Cooperación Económica (ECO)	8,419.14	0.1%
Unión del Río de Mano (MRU)	5,848.04	0.1%	Liga de Estados Árabes	4,277.56	0.1%

Nota: debido a que muchos países son miembros de más de un bloque comercial, la comparación de participación en relación a las exp o imp debe ser de bloque por bloque sin incluir el resto de bloques.

Acuerdos y Tratados Comerciales

I. Acuerdos de Alcance Parcial y Complementación Económica

El Tratado de Montevideo 1980 (TM80), fue suscrito el 12 de agosto de 1980. A su amparo, los países miembros pueden –sin necesidad de otro texto legal autorizante interno- aprobar acuerdos de muy diversa naturaleza. La ALADI propicia la creación de un área de preferencias económicas en la región, con el objetivo final de lograr un mercado común latinoamericano, mediante tres mecanismos:

- 1) Una preferencia arancelaria regional que se aplica a productos originarios de los países miembros frente a los aranceles vigentes para terceros países.
- 2) Acuerdos de alcance regional (comunes a la totalidad de los países miembros) y
- 3) Acuerdos de alcance parcial, con la participación de dos o más países del área.

Tanto los acuerdos regionales como los de alcance parcial (Artículos 6 a 9) pueden abarcar materias diversas como desgravación arancelaria y promoción del comercio; complementación económica; comercio agropecuario; cooperación financiera, tributaria, aduanera, sanitaria; preservación del medio ambiente; cooperación científica y tecnológica; promoción del turismo; normas técnicas; y muchos otros campos previstos a título expreso o no en el TM 80 (Artículos 10 a 14).

Estos acuerdos tienen entre otros objetivos, promover el máximo aprovechamiento de los factores de producción, estimular la complementación económica, asegurar condiciones equitativas de competencia, facilitar la concurrencia de los productos al mercado internacional e impulsar el desarrollo equilibrado y armónico de los países miembros.

Nicaragua ha firmado acuerdos de esta índole con: **(1) Panamá** en 1974 y ampliado en el 1985, **(2) Colombia** en 1984, **(3) México** en 1985, **(4) Venezuela** en 1986, **(5) China Taiwán** en 1997 y **(6) Acuerdo de Alcance parcial con Cuba** en 2014. **En la actualidad solo están vigentes los acuerdos de alcance parcial con Colombia, Venezuela y Cuba**, ya que con los otros países se suscribieron Tratados de Libre Comercio que vinieron a sustituir estos acuerdos.

En estos acuerdos de alcance parcial vigentes las preferencias contenidas en su texto son otorgadas únicamente de forma unilateral a favor de Nicaragua. (Nicaragua no da preferencias en el marco del acuerdo de alcance parcial, solamente recibe, exceptuando el de Cuba). En proceso de negociación están AAP con **Bolivia y Ecuador y un ACE con Venezuela**.

I.1. Nicaragua - Colombia¹

Acuerdo de Alcance Parcial suscrito entre la República de Colombia y la República de Nicaragua. (AAP.A 25TM N° 6)



Fecha de Firma: 2 de marzo de 1984

Entrada en Vigencia: 1985

El AAP.A 25TM N° 6 se realiza en el marco del Artículo 25 del Tratado de Montevideo de 1980, el cual permite la suscripción de Acuerdos de Alcance Parcial entre países miembros de la ALADI² con otros países o áreas de integración de América Latina.

El objetivo de este acuerdo es fortalecer el intercambio comercial entre Nicaragua y Colombia, mediante el otorgamiento de preferencias arancelarias y no arancelarias que concede Colombia a Nicaragua, previéndose que en un futuro Nicaragua, podrá, cuando las condiciones lo permitan, otorgar preferencias a Colombia.

Preferencias: Los países signatarios acuerdan reducir o eliminar los gravámenes y demás restricciones aplicadas a la importación de los productos comprendidos en el presente Acuerdo y sus respectivos Anexos

Preferencias otorgadas por Colombia en beneficio de Nicaragua

NABALALC	NABANDINA	DESCRIPCIÓN	A. NAL. Y RÉGIMEN %	RESIDUAL %	M. DE P. %	OBSERVACIONES
07.01.0.04	89.02	Ajos frescos	20 LP	11LP	43	Sujeto abastecimiento local
09.10.0.99	04.00	Jengibre	20 LP	18 LP	10	
10.07.0.03	01.02/89.02	Sorgo	1/9 LP	0/5 LP	100-50	
12.01.1.02	89.01	Maní a granel	20 LP	15 LP	25	Sujeto abastecimiento local
20.02.1.07	07.00	Concentrado de tomate, en recipientes herméticamente cerrados para uso industrial no apto para consumo inmediato	49 LP	22 LP	55	Sujeto abastecimiento local
22.09.2.03	02.11	Ron	73 LP	47 LP	36	
24.01.1.02	02.01	Tabaco rubio en rama desnervado	1 LP	0 LP	100	
25.05.1.01/02.99	01.00	Arenas silíceas	13 LP	7 LP	50	

¹ Texto y lista de productos del Acuerdo de Alcance Parcial con Colombia:

<http://www.sice.oas.org/Trade/colnic/ind.asp>

² **Asociación latinoamericana de integración (ALADI) compuesta de:** Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Ecuador, México, Paraguay, Perú, Uruguay, Venezuela, Cuba y Panamá.

NABALALC	NABANDINA	DESCRIPCIÓN	A. NAL. Y RÉGIMEN %	RESIDUAL %	M. DE P. %	OBSERVACIONES
25.07.0.02	02.00	Caolín de recubrimiento para la industria del papel	13 LP	7 LP	50	
28.01.2.01	00.02	Cloro	1 LP	0 LP	100	
28.06.1.01/02	01.00	Ácido clorhídrico grado reactivo	26 LP	20 LP	23	
28.42.1.04	02.31	Carbonato de calcio	26 LP	13 LP	50	
32.03.1.01	01.00	Productos curtientes orgánicos sintéticos (teneros)	26 LP	13 LP	50	
38.08.1.01	01.01	Colofonias	13 LI	0 LI	100	
38.11.1.99	03.99	Toxafeno	26 LP	19 LP	25	
39.01.1.02/2.02	02.99	Resina de urea forlamdehído en polvo	40 LP	20 LP	50	
44.05.2.05	02.00	Caoba simplemente aserrada	26 LI	20 LI	23	
44.05.2.07	02.00	Cedro simplemente acerrado	26 LI	20 LI	23	
74.15.0.99	89.01	Clavos de cobre	46 LP	35 LI	24	
85.04.2.01	01.01/99	Acumuladores eléctricos de plomo, para motos	35/40 LP	30/35 LP	14/12	

Notas: Tanto al Arancel Nacional como al Residual se le deben aplicar los gravámenes adicionales de Proexpo (5%) y Fondos Comunes (2%).

El régimen arancelario que figura para el Arancel Nacional como para el Residual, se modificará de conformidad con los cambios que se introduzcan al régimen aplicable a terceros países.

LI - Libre importación

LP - Licencia previa

M. de P. - Margen de preferencia

Las importaciones de los productos incluidos en el presente Anexo estarán sujetas a la constitución de los depósitos previos y de las consignaciones previas toda vez que éstos sean exigibles.

Disposiciones de internalización:

- ✓ **Colombia:** Decreto N° 2500 de 02/09/1985 (SEC/di 192)
- ✓ **Nicaragua:** No se cuenta con información.

Cláusulas de vigencia

Artículo 18.- El presente Acuerdo rige a partir de la fecha en que los países signatarios se comuniquen haber cumplido con los requisitos legales necesarios, y tendrá una duración de

tres (3) años prorrogables automáticamente por iguales periodos, si el país interesado en darlo por terminado no comunica tal intención al otro país signatario con noventa (90) días de anticipación a la fecha en que caduque.

Preservación de las preferencias: Cuando un país signatario modifique su arancel nacional, sea aumentando o disminuyendo las tarifas arancelarias y con tal hecho vulnere el margen de preferencia pactado, automáticamente se reajustará la preferencia de tal manera que se preserve dicho margen.

Cláusula de salvaguardia: Los países signatarios, podrán aplicar, unilateralmente, con carácter transitorio, restricciones a las importaciones de los productos objeto de concesiones cuando se realicen en condiciones y cantidades tales que causen o amenacen causar perjuicios graves a determinadas actividades productivas de significativa importancia para la economía nacional.

Estas restricciones no pueden recaer sobre concesiones que tengan menos de un año de estar en vigencia y aplicación. Dichas restricciones no podrán subsistir por más de un año, vencido el cual, sin que se hubiere solucionado el problema que originó tal aplicación, los países signatarios procederán a la revisión de la respectiva preferencia.

Dentro de los treinta días de efectuada la comunicación, los países signatarios realizarán negociaciones con el fin de establecer un cupo que regirá la aplicación de la cláusula de salvaguardia, para preservar un volumen adecuado de importaciones del producto afectado.

Retiro de concesiones: Durante la vigencia del presente Acuerdo no procede el retiro unilateral de las concesiones pactadas. La exclusión de una concesión que pueda ocurrir como consecuencia de las negociaciones para la revisión de este Acuerdo no constituye retiro unilateral. Tampoco configura retiro de concesiones, la eliminación de las preferencias pactadas a término, si al vencimiento de los respectivos plazos de vigencia no se hubiere procedido a la renovación.

SEGUIMIENTO DEL ACUERDO

NICARAGUA: Saldo comercial con Colombia 2000–2014
(En Miles de Dólares)

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	162.74	98.5%	3,807.03	-65.8%	-3,644.30
2001	1,128.93	593.7%	7,989.60	109.9%	-6,860.67
2002	117.77	-89.6%	6,953.84	-13.0%	-6,836.07
2003	255.73	117.1%	8,519.52	22.5%	-8,263.79
2004	776.70	203.7%	8,595.53	0.9%	-7,818.82
2005	1,314.01	69.2%	9,792.34	13.9%	-8,478.32

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2006	1,952.06	48.6%	12,779.86	30.5%	-10,827.80
2007	2,610.41	33.7%	14,818.60	16.0%	-12,208.19
2008	6,549.32	150.9%	15,672.47	5.8%	-9,123.15
2009*	4,060.31	-38.0%	17,762.33	13.3%	-13,702.02
2010*	5,110.47	25.9%	16,828.57	-5.3%	-11,718.10
2011*	7,701.30	50.7%	16,470.64	-2.1%	-8,769.34
2012*	13,434.31	74.4%	18,046.07	9.6%	-4,611.76
2013*	10,027.06	-25.4%	18,752.95	3.9%	-8,725.89
2014*	9,341.52	-6.8%	19,915.96	6.2%	-10,574.44

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluye ZF.

Los principales productos exportados a Colombia fueron: **Maní (91.7%), Pescado entero (2.7%) y Filetes de pescado (2.0%)**.

También se exportan en menores proporciones: (1) azúcar de caña, (2) camarones, (3) otros camarones, langostinos y decápodos, (4) loza sanitaria, (5) herramientas neumáticas, hidráulicas, (6) hortalizas frescas o refrigerados, (7) frutas y frutos comestibles, (8) desperdicios de tabaco, (9) desperdicios y desechos de papel para reciclar, (10) despojos comestibles de pescado, (11) jeringas, agujas, catéteres y similares y (12) productos de panadería, pastelería o galletería.

Los productos exportados bajo régimen de zona franca fueron: (1) Otros camarones, langostinos y decápodos, congelados y (2) Desperdicios y desechos de papel para reciclar.

Dentro de los principales productos importados tenemos: (1) Medicamentos para uso humano (46.7%), (2) preparaciones capilares (6.3%), (3) libros, folletos y similares (4.7%), (4) preparaciones de belleza, de maquillaje y para el cuidado de la piel (4.6%) y (5) medicamentos para uso veterinario (4.1%).

También se importan en menores proporciones: (1) aparatos mecánicos accionados a mano, (2) transformadores eléctricos, (3) preparaciones y art. Farmacéuticos p/uso humano, (4) betunes, cremas para el calzado, (5) abonos, (6) maquinas, para lavar vajillas, llenar, cerrar o tapar, botellas, latas, cajas, (7) cápsulas de gelatina para productos farmacéuticos, (8) insecticidas, (9) Clavos, chinches, grapas de hierro o acero, (10) botellas, frascos y similares de plástico, (11) betunes y asfaltos naturales, asfaltitos y rocas asfálticas, (12) herbicidas, (13) preparaciones de perfumería de tocador o de cosmética, (14) jabón, productos y preparaciones orgánicos, (15) muebles de madera, (16) jeringas, agujas, catéteres y similares, (17) máquinas, aparatos y artefactos para trabajar el suelo y cultivos, (18) Artículos de confitería, (19) fungicidas, (20) prendas y complementos de vestir, (21) revestimiento p/suelos, paredes o techo de plástico, (22) los demás artículos de uso doméstico, de higiene o de tocador, (23) sales y peroxosales metálicas de los ácidos inorgánicos, (24) candados, cerraduras y cerrojos, (25) desodorantes corporales y anti

transpirantes, (26) Artículos de vidrio para mesa, cocina, tocador, (27) artículos y aparatos de ortopedia o prótesis, (28) Demás preparaciones alimenticias y (29) construcciones y sus partes de hierro o acero .

I.2. Nicaragua – Venezuela³



Acuerdo de Alcance Parcial no. 25 suscrito al amparo del Arto No. 25 del TM.80 entre Venezuela y Nicaragua.

Fecha de Firma: 15 de agosto de 1986

Fecha de Firma Primer protocolo Modificatorio: 29/09/1992

Vigencia: 15/08/1986 Acuerdo y 02/02/1993 primer protocolo.

El AAP.A25TM se realiza en el marco del Artículo 25 del Tratado de Montevideo de 1980, el cual permite la suscripción de Acuerdos de Alcance Parcial entre países miembros de la ALADI con otros países o áreas de integración de América Latina.

El objetivo de este acuerdo es fortalecer el intercambio comercial entre Nicaragua y la República Bolivariana de Venezuela, mediante el otorgamiento de preferencias arancelarias y no arancelarias que concede Venezuela a Nicaragua, previéndose que en un futuro Nicaragua, podrá, cuando las condiciones lo permitan, otorgar preferencias a Venezuela.

Dentro de los productos bajo este acuerdo se encuentran:

- (1) Gravamen actual
- (2) Régimen legal:
Nota 2: Importación reservada al Gobierno Nacional
Nota 5: Certificado sanitario del país de origen.
Nota 6: Permiso sanitario del Ministerio de Agricultura y Cría de Venezuela.
- (3) Preferencia otorgada
- (4) Observaciones:
Cupo: Se otorgará un cupo para la importación del producto.

NABANDINA	Productos	(1)	(2)	(3)	(4)
07.01.01.01	Papas para la siembra	15	2.5.6.	100	
87.04.00.01	Ajos deshidratados	50	2.	80	
07.04.00.04	Cebollas deshidratadas	40	2.	75	
07.05.89.04	Frijoles negros	130+5/K	5.6.	70	Cupo
09.10.04.00	Jengibre	15	5.	75	
12.01.89.04	Semilla de soya	15	2.5.6.	60	
12.02.00.01	Harina de soya	100	5.	100	
12.07.00.02	Ipecacuana	15	5.	90	

³ Texto del Acuerdo de Alcance Parcial con Venezuela:

<http://www.sice.oas.org/Trade/vennic/vennic.asp>

NABANDINA	Productos	(1)	(2)	(3)	(4)
14.01.00.99	Las demás naturales para cestería o espartería vegetal	15	5.	65	
14.03.00.05	Material vegetal para fabricar escobas (Millo, en bruto)	15	5.6.	65	
15.07.01.01	Aceite de soya en bruto	20	2.	100	
15.07.02.01	Aceite de semilla de algodón, en bruto	20	2.	100	
15.11.01.00	Glicerina en bruto	20		80	
15.11.02.00	Glicerina purificada	20	2.	60	
17.01.01.02	Azúcar crudo con 85% a 97.5% de sacarosa	15	2.	100	
17.03.00.00	Melazas	100	2.	100	
23.04.00.01	Torta de harina de algodón	40	5.6.	100	
24.01.01.99	Los demás tabaco negro en rama, tipo capapote	20	2.5.6.	50	
25.07.01.99	Bentonita, en bruto	10	2.	100	
25.07.02.00	Caolín	10		100	
25.15.01.99	Los demás mármoles, espesor sup. a 25 cm	10	2.	100	
25.15.09.99	Mármol (travertinos escasines)	10	2.	50	
38.07.02.00	Aceite de pino	5	2.	60	
38.08.01.01	Colofonias	1	2.	100	Un año
38.09.01.00	Alquitrán de madera	5		60	
44.04.02.00	Maderas simplemente escuadradas de no Coníferas.	30+2/K	5.6.	90	
68.13.04.01	Prendas de vestir de amianto	35		90	
71.02.89.01	Piedras semi preciosas en bruto	10		80	
71.02.89.99	Las demás piedras semi preciosas en bruto	40		80	

CON EL PRIMER PROTOCOLO MODIFICATORIO LA LISTA DE PRODUCTOS CON ARANCEL 0% SE AMPLIA. (Ver Anexo No.1)

Lista Indicativa de productos con libre acceso en el Mercado Venezolano

ron, aguardientes, licores y demás bebidas espirituosas	artículos de uso doméstico, higiene o tocador de cobre
alcohol etílico desnaturalizado y sin desnaturalizar	artículos de uso doméstico, lana de hierro, esponjas
artículos de confitería	artículos y aparatos de ortopedia o prótesis
Aguas naturales y bebidas carbonatadas	barras y perfiles de aluminio
bisuterías	cables, trenzas para electricidad de cobre
carne de bovino y sus despojos	caucho natural
cervezas	cepillos, formones, gubias y herramientas para trabajar madera
demás preparaciones alimenticias	chapas, hojas, tiras de aluminio
embutidos de carne	clavos, chinches, grapas de cobre
Espicias (pimienta, vainilla, cardamomo, jengibre y cúrcuma)	desechos de cobre
estatuillas y artículos de adorno de metal	desinfectantes
extractos y esencias concentradas de café	desperdicios y desechos de cinc
Plantas vivas, flores y capullos para ramos o adornos	desperdicios y desechos de plomo
Frijoles negros	esencias de pasta celulosa al bisulfito

Nueces de marañón, Dátiles y Moras	glándulas y demás órganos para uso opoterapicos
ganado bovino en pie	gomas, resinas y demás jugos y extractos vegetales
grasa y aceites de animales	grapas onduladas o biseladas de hierro o acero
hortalizas y frutos, frescas, cocidas o conservadas	herramientas de mano para uso agrícola, hortícola o forestal
jugos de frutas (piña, manzana, agrios y mezclas)	herramientas de mano para uso en metales
los demás animales vivos (loros e iguanas)	herramientas de taladrar o roscar (incluidas las terrajas)
maní, mantequilla de maní y otras	hornillos y cocinas, estufas, parrillas
miel natural, jalea real y cera	hornos eléctricos industriales o de laboratorio
mostaza preparada	insecticidas
musgos y líquenes	instrumentos de dibujo, trazado o cálculo, máquinas de dibujar
Avena y mijo	las demás máquinas herramientas para trabajar metal o cermet
plantas y partes de plantas usados para medicina y perfumería	levaduras
preparaciones para alimentación infantil	máquinas y aparatos de mezclar, amasar o sobar
preparaciones para salsa, condimentos y sazónadores	máquinas y aparatos para la fabricación de alimentos o bebidas
preparaciones y conservas de pescado	marcos para fotografías, grabados o similares; espejos
raíces de yuca	moldes para metal, vidrio, materia mineral, caucho
Harina de carne	paja y cascabillo de cereales
semilla, frutos y esporas para siembra	pinceles y brochas para pintar, enlucir (encalar), barnizar
sopas, potajes o caldos	pipas, boquillas para cigarros o cigarrillos y sus partes
vinagre y sucedáneos del vinagre	placas y signos diversos de metal común
harina y polvo, de carne o de despojos	polvos para hornear
harina, sémola y polvo, copos de papa (patata)	preparaciones aglutinantes para moldes o núcleos de fundición
helados	provitaminas, vitaminas y hormonas
accesorios de tubería de aluminio	puntas, clavos, grapas, tornillos, pernos, tuercas, remaches
alambre de aluminio	raticidas y demás anti roedores
alambres, varillas, tubos, placas de metal común o carburo metálico	resistencias eléctricas
antisueros	rocas y materiales utilizados directamente en la construcción
aparatos e instrumentos para pesar	sierras de mano y hojas de sierra
aparatos mecánicos para dispersar o pulverizar materias líquidas o polvos	útiles intercambiables para herramientas de mano
artículos de grifería, válvulas y similares	polímeros en formas primarias

Disposiciones de internalización:

- ✓ **Venezuela:** Publicado en Gaceta Oficial de la República Bolivariana de Venezuela N° 4.390 del 26/02/1992. Primer protocolo modificatorio a este acuerdo, publicado en Gaceta Oficial extraordinaria N° 4.475 del 09/10/1992.

- ✓ **Nicaragua:** La Aprobación y Ratificación del Acuerdo de Alcance parcial, y el Primer Protocolo Modificadorio se dio según **Decreto No. 13-93**, del 02 de febrero de 1993, Publicado en La Gaceta No.23 del 02 de febrero de 1993.

Cláusulas de vigencia

Artículo 41.- El presente Acuerdo entrará en vigor una vez que se cumplan las disposiciones legales previstas en las respectivas legislaciones de los países signatarios.

Artículo 42.- El presente Acuerdo tendrá una duración de tres (3) años prorrogables automáticamente por períodos iguales, salvo notificación expresa en contrario de uno de los países signatarios efectuada (6) meses antes de su vencimiento.

Aranceles: Los países acuerdan, reducir o eliminar los gravámenes y demás restricciones aplicadas a la importación de los productos comprendidos en el presente Acuerdo y sus respectivos Anexos en los términos, alcances y modalidades establecidos en ellos.

Restricciones No arancelarias: Los países signatarios se abstendrán de aplicar restricciones no arancelarias a la importación de productos negociados, hacer más limitativas las declaradas, salvo las medidas destinadas a:

- a. Protección de la moralidad pública;
- b. Aplicación de leyes y reglamentos de seguridad;
- c. Regulación de las importaciones o exportaciones de armas, municiones, y otros materiales de guerra y, en circunstancias excepcionales, de todos los demás artículos militares;
- d. Protección de la vida y salud de las personas, los animales y los vegetales;
- e. Importación y exportación de oro y plata metálicos;
- f. Protección del patrimonio nacional de valor artístico, histórico o arqueológico; y
- g. Exportación, utilización y consumo de materiales nucleares, productos radioactivos y cualquier otro material utilizable en el desarrollo o aprovechamiento de la energía nuclear.

Los países signatarios revisarán periódicamente las restricciones no arancelarias aplicadas en los términos del presente Acuerdo con la finalidad de proceder de común acuerdo a su eliminación o reducción.

Cláusulas de Salvaguardias: Las Cláusulas de salvaguardia sólo serán aplicables una vez transcurrido un año de la entrada en vigencia de la concesión de que se trate o de su última revisión.

Los países signatarios podrán imponer restricciones con carácter transitorio a la importación de productos negociados, cuando ocurran importaciones en cantidades o en condiciones tales que causen o amenacen causar perjuicios graves.

Se considerará que existen perjuicios graves toda vez que ocurran importaciones de producto o productos negociados, en cantidades o valores tales que causen o amenacen causar una reducción en la actividad de los productores nacionales, medida por el índice de ocupación de la empresa de que se trate y por la baja relativa de su producción para el mercado interno en comparación con el producto importado al amparo de las preferencias otorgadas.

Los países signatarios podrán extender a la importación de productos negociados, transitoriamente y en forma no discriminatoria, las medidas de carácter general que hubieran adoptado con el objeto de corregir los desequilibrios de su Balanza de Pagos. En la aplicación de la cláusula de salvaguardia por motivos de Balanza de Pagos, se tendrán en cuenta los distintos grados de desarrollo a cuyo fin se realizarán las consultas necesarias. En dichas consultas se tomará en cuenta el monto del intercambio comercial de los productos negociados en el presente Acuerdo.

Dichas restricciones podrán ser adoptadas, en caso de emergencia, unilateralmente por el término de un año, a cuyo vencimiento los países interesados realizarán consultas con la finalidad de lograr soluciones definitivas si su aplicación hubiera de prolongarse por más de un año. En caso de superarse la causa que diera origen a su aplicación, antes del vencimiento del plazo anterior, el país invocante de la cláusula lo comunicará de inmediato al otro país signatario.

Las cláusulas de salvaguardia adoptadas unilateralmente deberán ser comunicadas inmediatamente al país afectado en un plazo de 72 horas. En dicha comunicación deberán precisarse las medidas restrictivas adoptadas, así como los fundamentos que determinaron su adopción.

La adopción unilateral de cláusulas de salvaguardia compromete al país importador a realizar esfuerzos destinados a mantener un cupo de importación sujeto a las preferencias acordadas.

Tratamientos Diferenciales: En el presente Acuerdo se entiende por tratamiento diferencial la aplicación de un principio de solidaridad comunitaria que permita el aprovechamiento equitativo de los beneficios, teniendo en cuenta el grado de desarrollo económico de los países, especialmente los de menor desarrollo económico relativo, para aprovechar los estímulos de la integración.

Si alguno de los países signatarios otorgare una preferencia arancelaria igual o mayor, sobre unos de los productos negociados en el presente Acuerdo, a un país no signatario de mayor

grado de desarrollo que el país beneficiario de la preferencia, se ajustará ésta a favor del país signatario, de forma tal de mantener respecto del país de mayor grado de desarrollo un margen diferencial que preserve la eficacia de la preferencia. La magnitud de dicho margen diferencial será acordada mediante negociaciones entre los países signatarios, que se iniciarán dentro de los treinta (30) días de la fecha de la reclamación por parte del país afectado y se concluirán dentro de los sesenta (60) días de dicha fecha.

El tratamiento diferencial se podrá restablecer, indistintamente, mediante negociaciones sobre cualquier otro elemento del Acuerdo.

Retiro de Concesiones: Durante la vigencia del presente Acuerdo no procede el retiro de las concesiones pactadas, salvo lo dispuesto en los artículos anteriores.

La exclusión de una concesión que pueda ocurrir como consecuencia de las negociaciones para la revisión de este Acuerdo no constituye retiro. Tampoco configura retiro de concesiones la eliminación de las preferencias pactadas a término, si al vencimiento de los respectivos plazos de vigencia no se hubiere procedido a la renovación.

SEGUIMIENTO DEL ACUERDO

NICARAGUA: Saldo comercial con Venezuela 2000–2014. En Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF				Saldo sin petróleo
	Valor	Crecimiento	S/ Petróleo	Derivados Petróleo	Total	Crecim s/petróleo	Valor
2000	127.68	678.3%	5,713.01	196,629.06	202,342.07	-16.2%	-5,585.33
2001	1,850.25	1349.2%	6,070.03	159,789.44	165,859.47	6.2%	-4,219.78
2002	3,435.49	85.7%	9,884.89	188,194.10	198,078.99	62.8%	-6,449.40
2003	850.74	-75.2%	10,973.72	167,991.68	178,965.40	11.0%	-10,122.98
2004	1,404.00	65.0%	9,149.51	266,438.29	275,587.80	-16.6%	-7,745.51
2005	3,470.56	147.2%	11,177.28	162,575.59	173,752.88	22.2%	-7,706.72
2006	2,072.77	-40.3%	17,607.66	128,926.94	146,534.59	57.5%	-15,534.89
2007	6,284.59	203.2%	16,659.77	135,523.33	152,183.09	-5.4%	-10,375.18
2008	30,197.35	380.5%	20,535.64	476,551.03	497,086.67	23.3%	9,661.71
2009*	119,228.53	294.8%	20,972.67	566,804.60	587,777.27	2.1%	98,255.86
2010*	248,631.03	108.5%	8,658.26	734,206.92	742,865.19	-58.7%	239,972.77
2011*	303,060.84	21.9%	7,369.96	787,028.41	794,398.37	-14.9%	295,690.88
2012*	444,026.29	46.5%	11,612.11	795,303.97	806,916.08	57.6%	432,414.18
2013*	383,974.83	-13.5%	1,257.16	100,954.36	102,211.52	-89.2%	382,717.67
2014*	390,095.43	1.6%	814.38	455,181.61	455,995.99	-35.2%	389,281.05

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluye ZF.

Los principales productos exportados a Venezuela fueron: **Azúcar de caña (25.3%), Carne de bovino (24.0%), Aceite comestible (14.8%), Café oro (12.3%), Leche fluida (9.2%),**

Frijoles (8.9%), Ganado bovino en pie (3.9%), Bebidas a base de pulpas, jugos o leche (1.3%) y Maní (0.2%).

Los productos exportados bajo el régimen de zona franca son: (1) Concentrados de proteínas y sustancias proteicas texturadas, **(2)** Desperdicios y desechos de papel para reciclar, **(3)** Puros de tabaco y **(4)** Prendas y complementos de vestir (Camisas, blusas y camisetas, Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos "calzones" y "shorts", Suéteres jersey, pullovers, cardiganes, chalecos y Vestidos).

Dentro de los principales productos importados tenemos: **petróleo crudo (90.1%), diésel oíl (6.1%), gasolinas (2.0%), bunker c o fuel oíl no. 6 (1.5%), asfalto (0.1).** Medicamentos para uso veterinario, vidrio y sus manufacturas y medicamentos para uso humano.

I.3. Nicaragua – Cuba⁴



Acuerdo de Alcance Parcial suscrito al amparo del Arto No. 25 del TM80 entre Cuba y Nicaragua.

Fecha de Firma: 13 de marzo de 2014

Fecha de Vigencia: 09 de octubre del 2014

Las negociaciones del Acuerdo de Alcance Parcial (AAP), se iniciaron formalmente en septiembre de 2013, en la Habana, Cuba y fue suscrito el 13 de marzo del 2014.

El referido Acuerdo tiene como objetivo fortalecer las relaciones comerciales existentes entre las Partes mediante el establecimiento de preferencias arancelarias y la eliminación de restricciones no arancelarias en el comercio bilateral. Asimismo, el Acuerdo posibilita la creación y el incremento de oportunidades comerciales entre las Partes sobre una base previsible transparente y permanente, mediante la cooperación, complementariedad y solidaridad.

El Acuerdo constituye un avance sustancial en términos de cobertura de productos y liberalización arancelaria, más allá de lo negociado en el marco del proceso de adhesión de Nicaragua a la Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI). Los productos de interés exportador de Nicaragua están incluidos en su gran mayoría dentro de las preferencias totales, es decir una vez entre en vigencia el AAP entre ambos países, productos de exportación entrarán libres de aranceles al mercado cubano, **como carne bovino, pollo, café, mariscos, azúcar, miel, embutidos, puros, cerdo, productos lácteos, ron, textiles, muebles de madera, artesanías, tubería PVC, inodoros y lavamanos, grifería, entre otros.** Nicaragua desgravo al 0% el 96.6% del universo arancelario a Cuba al entrar en vigor el AAP, así mismo dio preferencias parciales a Cuba en productos tales como:

⁴ Texto del Acuerdo de Alcance Parcial con Cuba:

<http://www.mific.gob.ni/es-ni/acuerdoscomercialesvigentes/otrosacuerdoscomerciales/aapnicaraguacuba.aspx>

- Frutas y frutos comestibles (piñas, mangos, guayabas, naranjas, toronjas y papayas)
- Harina de trigo
- Hilos, cables y demás conductores eléctricos
- Hortalizas frescas o refrigerados (tomates, pepinos y peñillos)
- Mostaza preparada
- Muebles de metal
- Muebles de plástico
- Salsa de tomate

Nicaragua excluyó del acuerdo productos como:

Carnes de cerdo, pollo y bovino	Hortalizas frescas, Cocidas y conservadas
Despojos de cerdo, pollo y bovino	Bananas y plátanos
Preparaciones y conservas de carne	Crustáceos y moluscos preparados o conservados
Embutidos de carne	Aceites vegetales y estearina de palma
Jamones y paletas de cerdo	Café instantáneo
Lácteos	Maíz
Pescado entero y Filete de pescado	Sorgo
Grasa de cerdo	Yogur
Tocino de cerdo	Raíces y tubérculos
Huevos de ave frescos	Sal
Leche en polvo	Partes de muebles de madera
Maní y Mantequilla de maní	hamacas
Miel natural	Artículos de mesa o de cocina, de madera
Frijoles (excl. negro)	Bolsos de mano (carteras), incluso con bandoleras o sin asas de cuero
Azúcar de caña y melaza	Manufacturas de cuero natural cuero regenerado
Lactosa, fructuosa, maltosa y glucosa	Mezclas o preparaciones alimenticias de grasas o aceites, animales o vegetales
Aguacates, mandarinas, limones, sandías, melones y pitahayas	

En lo concerniente a **Cuba** le dio preferencias parciales a Nicaragua en productos tales como:

- Frutas y frutos comestibles (piñas, mangos, guayabas, naranjas, toronjas y papayas)
- Harina de trigo
- Hilos, cables y demás conductores eléctricos
- Hortalizas frescas o refrigerados (tomates, pepinos y peñillos)
- Mostaza preparada
- Muebles de metal
- Muebles de plástico
- Bicicletas y demás velocípedos (triciclos de repartos) sin motor
- Cepillos de dientes, incluidos los cepillos para dentadura

- Kétchup
- Refrigeradoras, congeladores y demás
- Sillones de rueda y demás vehículos para inválidos
- Ventiladores de mesa, pie, pared, techo
- Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria

Y excluyó del acuerdo productos como:

Artículos de higiene o tocador de hierro o acero	Mayonesa y salsa mayonesa
Artículos para la construcción de plástico	Melaza de caña
Cadenas y sus partes de hierro o acero	Obras y piezas de carpintería para construcciones
Cajas de papel o cartón	Paneles metálicos aislantes para paredes, puertas, pisos, techos y muros
Chapas, hojas y tiras de cinc y cobre	Papel y cartón procesados y sus manufacturas
Compotas, Jaleas y Mermeladas	Pastas alimenticias
Compresas y tampones higiénicos, pañales para bebés y similares	Pellets de cereales
Construcciones prefabricadas	Productos de panadería, pastelería o galletería
Construcciones y sus partes de hierro o acero	Puertas, ventanas, y sus marcos de aluminio
demás salsas de tomate	Sacos (Bolsas), de papel o cartón
Depósitos, barriles, bidones y similares de aluminio y plástico	Servilletas
Especies	Tableros de partícula de madera
Guarniciones, herrajes y artículos similares	Tejidos textiles
Herramientas de mano para uso agrícola, hortícola o forestal	Tornillos, pernos, tuercas, remaches
Hilados e hilo de coser	Tubos de aluminio
Hornillos y cocinas, estufas, parrillas	Útiles intercambiables para herramientas de mano
Hortalizas, frutos y partes de plantas preparadas o conservadas	Vinagre y sucedáneos del vinagre
Huevos	Vinos
Lactosa, fructuosa, maltosa y glucosa	Madera en rollo
Los demás condimentos y sazónadores	

Disposiciones de internalización:

- ✓ **Nicaragua:** La Aprobación y Ratificación del Acuerdo de Alcance parcial, se dio según **Decreto No. 7450**, Publicado en La Gaceta No.70 del 11 de abril del 2014.

Cláusulas de vigencia

Artículo 22.- El presente Acuerdo tiene una duración indefinida y entrará en vigor entre las partes el trigésimo día a partir de la fecha que se intercambien o cualquier otra fecha que acuerden las partes.

Aranceles: Arto 2: ninguna de las partes podrán incrementar aranceles aduaneros a excepción de los productos excluidos, en el cual se cobrara el arancel NMF

Restricciones No arancelarias Arto 6 y 7: Ninguna parte impondrá restricciones no arancelarias de carácter financiero, cambiario, administrativo o de cualquier naturaleza.

Cláusulas de Salvaguardias: Arto 11,12 y 13: Las partes podrán imponer salvaguardias previstas en el arto XIX del GATT del 94.

El acuerdo también establece, normas propias relacionadas a:

Régimen de Origen, Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, Obstáculos Técnicos al Comercio y Solución de Controversias.

SEGUIMIENTO DEL ACUERDO

NICARAGUA: Saldo comercial con Cuba 2000–2014 (En Miles de Dólares)

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	2,960.67	29.3%	1,076.31	4.2%	1,884.37
2001	1,128.51	-61.9%	687.19	-36.2%	441.32
2002	1,012.76	-10.3%	286.55	-58.3%	726.21
2003	623.41	-38.4%	403.74	40.9%	219.67
2004	106.37	-82.9%	600.05	48.6%	-493.69
2005	457.64	330.3%	334.42	-44.3%	123.22
2006	370.25	-19.1%	973.71	191.2%	-603.46
2007	656.46	77.3%	6,269.32	543.9%	-5,612.86
2008	2,130.04	224.5%	1,613.02	-74.3%	517.02
2009	1,633.10	-23.3%	2,984.63	85.0%	-1,351.53
2010	996.89	-39.0%	3,438.03	15.2%	-2,441.13
2011	2,146.44	115.3%	1,328.75	-61.4%	817.69
2012	1,036.79	-51.7%	2,622.36	97.4%	-1,585.56
2013	1,634.10	57.6%	1,498.05	-42.9%	136.05
2014	1,880.56	15.1%	2,728.63	82.1%	-848.07

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA.

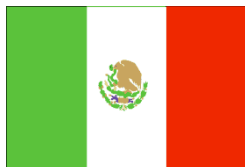
Los principales productos exportados a Cuba fueron: (1) **Tubos y accesorios de tubería de plástico**, (2) **polímeros en formas primarias**, (3) **Sacos(bolsas) de textil**, (4) **madera aserrada**, (5) **loza sanitaria**, (6) **partes y accesorios de vehículos**, (7) **madera sin ensamblar**, (8) **máquinas y aparatos para trabajar productos de caucho o plástico** y (9) **Puros y puritos de tabaco**

Dentro de los principales productos importados tenemos: **Vacunas para la medicina humana**, **raticidas y demás anti roedores**, **medicamentos para uso humano**, **preparaciones capilares**, **semen de bovinos**, **discos**, **cintas**, **dispositivos de**

almacenamiento de datos, instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria, aparatos e instrumentos de medicina y reactivo de diagnóstico o de laboratorio.

II. Tratados de Libre Comercio Vigentes

II.1. Centroamérica - México⁵



Tratado de Libre Comercio entre México y Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua.

Fecha de Firma: 22 de noviembre del 2011

Fecha de Vigencia: Nicaragua, el Salvador – México 01 de Sept 2012

Guatemala-México el 01 septiembre 2013

Costa Rica-México el 01 julio 2013

Honduras-México el 01 enero 2013

El Gobierno de Nicaragua y el Gobierno de los Estados Unidos Mexicanos, a través de sus respectivos plenipotenciarios **suscribieron un Acuerdo de Alcance Parcial, el día ocho de abril de 1985**, en la ciudad de México; Aprobado y ratificado por Nicaragua mediante **Decreto No. 186** de 24 de abril de 1986, publicado en La Gaceta No. 81 de 25 abril de 1986.

En 1991 México y Nicaragua iniciaron las negociaciones de un Tratado bilateral de Libre Comercio Nicaragua- México y fue suscrito **el 18 de diciembre de 1997** en la ciudad de Managua, el cual **entró en vigor el 1 de julio de 1998**. Este acuerdo sustituyó al acuerdo de alcance parcial de 1985, firmado entre México-Nicaragua, que estuvo vigente hasta el 30 de junio de 1998.

En 2009, se estableció el plan de acción para el proceso de convergencia centroamericana en dos etapas. La primera incluía la negociación de acceso a mercados, reglas de origen, procedimientos aduaneros, facilitación de comercio y solución de controversias. La segunda comprendía los temas de obstáculos técnicos al comercio, medidas sanitarias y fitosanitarias, defensa comercial, servicios e inversión, contratación pública, propiedad intelectual, y aspectos institucionales. De esta manera, el proceso de convergencia de los tratados de libre comercio entre Centroamérica y México arrancó formalmente en mayo de 2010 y finalizó el 20 de octubre de 2011, tras ocho rondas de negociación y varias reuniones intersesionesales, para firmarse el 22 de noviembre del 2011.

⁵ Texto del Tratado de Libre comercio entre México y Nicaragua:
<http://www.sice.oas.org/Trade/menifta/indice.asp>

Nicaragua: Dicho tratado fue aprobado por la Asamblea Nacional de Nicaragua mediante **Decreto No 6822**, del 22 de marzo 2012, publicado en la Gaceta No. 59 del 27 de marzo del 2012, posteriormente fue ratificado por el presidente de la república mediante **Decreto No. 15-2012** del 19 de abril del 2012 publicado en la Gaceta No. 74 del 24 de abril 2012.

México: El Tratado fue aprobado por la Cámara de Senadores del Honorable Congreso de la Unión, el 15 de diciembre de 2011, el 09 de enero de 2012, el Gobierno de México publica el decreto por el que se aprueba el Tratado de Libre Comercio suscrito entre México y Centroamérica. El 30 de noviembre de 2012, el Gobierno de México anuncia, mediante decreto en el Diario Oficial de la Federación, la entrada en vigor del TLC entre México y cada país centroamericano.

En la fecha de entrada en vigor del Tratado, quedaron sin efecto los acuerdos bilaterales entre México y Centroamérica, así como sus respectivos anexos, apéndices, protocolos y decisiones suscritos en el marco de esos instrumentos: **el TLC entre México y Costa Rica; el TLC entre México - El Salvador, Guatemala y Honduras; y el TLC entre México y Nicaragua.**

Lo principal de este tratado es:

- Se crea un espacio económico ampliado entre los países de Centroamérica y México con reglas comunes que facilitará el comercio en la región.
- Se mantienen las preferencias arancelarias del tratado vigente desde 1997
- Se adaptan a la realidad productiva nacional y se atienden los intereses de los sectores productivos.
- Se facilita la utilización de materiales originarios de la región para la producción de una mercancía final.
- Se establecen mecanismos para agilizar, simplificar y automatizar los procedimientos aduaneros.
- Se actualizan las disposiciones en inversión, servicios, y propiedad intelectual. se revisaron las reglas para la administración del tratado vigente y facilitación de comercio, en línea con otros acuerdos más recientes logrando mejorar su aplicación y administración.

Este tratado aborda los temas siguientes: ***Acceso a Mercado, Reglas de Origen y Procedimientos Aduaneros, Agricultura, Normas Fito zoosanitarias, Normas Técnicas, Medidas de Salvaguardia, Prácticas Desleales de Comercio, Compras Gubernamentales, Inversiones, Servicios, Propiedad Intelectual, Solución de Controversias.***

Capítulo III: Trato Nacional y Acceso de bienes al Mercado: El principal resultado es la conformación de un programa de desgravación gradual, lineal (progresivo) y asimétrico a favor de Nicaragua, contempla plazos de: 0, 5, 10 y 15 años a partir del 1° de Julio de 1998. También contempla **exclusiones de la desgravación arancelaria (Ver Anexo No. 2)**

México consolidó las preferencias otorgadas con anterioridad en el Acuerdo de Alcance Parcial (AAP). Estas preferencias se refieren a porcentajes que oscilan entre 40 y 100% del arancel aplicado a otros países. Para desgravar a Nicaragua las exportaciones de productos industriales México adopta una tasa base de partida del 5% (significa que redujo súbitamente aranceles de hasta 35% a 5% a partir del 1° de julio de 1998) y adicionalmente consolida las preferencias del AAP (significa que si al 1° de julio de 1998 un producto gozaba de 80% de preferencia, ese sería el arancel de partida para desgravarlo, se registran tasas de 1.5%, 3%, etc.).

Nicaragua para iniciar su desgravación de aranceles, tuvo un periodo de gracia de 2 años después del 1° de julio de 1998, comenzando el 1° de julio del año 2000; pero culminará la desgravación de sus productos en igual fecha con México en correspondencia con cada plazo de desgravación acordado (1° de julio de 2002, 2007 y 2012 respectivamente).

Según el Programa de Desgravación Arancelaria, México a partir del 1° de julio de 1998 desgravó a 0% un 73% de su universo arancelario, mientras que Nicaragua desgravó 59%.

En 2012, año en que entró en vigor el Tratado México- Centroamérica, la importación libre de derechos en régimen NMF se aplicaba al 46.4% del Arancel de Nicaragua y se desgravó la Canasta C15 correspondiente a otro 51.9% de partidas arancelarias. A partir del 2012 seguirán sujetas a derechos 28 líneas arancelarias por los productos excluidos.

Conforme al Programa de Desgravación Arancelaria, el calendario de desgravación aplicado por México ha avanzado de acuerdo a lo negociado, a partir del julio del 2007 aproximadamente el 99% del universo arancelario está bajo un régimen de libre comercio. Mientras tanto la restante cantidad de productos menores al 1% culminarán la desgravación hasta el 1° de julio del año 2012, tales como: **leche en polvo, yesos, detergentes, velas (candelas), congeladores, vehículos.**

Todo exportador beneficiario de cuota deberá obtener en el CETREX el Certificado de Elegibilidad para Uso de Cuota (CEUC), además de los otros documentos necesarios para la exportación: Formulario Único de Exportación, Certificado de Origen, Certificados Sanitario y Fitosanitario.

Productos Exportables a México, Sujetos a Cuota

Del 1 de julio al 30 de Junio

Producto	Cuota Inicial 1998-1999	Crecimiento	Cuota 2006-2007	Canasta	Libre
Carne Bovina ¹	5,000	5%	7,387.28	C	Julio 2007
Queso	1,000	5%	1,340.10	C	Julio 2007
Fríjol	4,000	3%	4,775.77	C	Julio 2007
Leche en polvo ²	5,000	Constante	5,000.00	C15	Julio 2012
Azúcar ³	20%	-	26,761.00	TA	Nunca

- (1) Para el caso de la carne bovina y el ganado en pie, Nicaragua con base en lo establecido en el Acuerdo Ministerial N° 032-98, define qué porcentaje se exportará de carne y de ganado en pie. Para los últimos dos períodos se ha definido un porcentaje de 60% para carne y 40% para ganado en pie. El factor de equivalencia de ganado en pie a ganado bovino es de 38%, utilizando para el trámite aduanero un peso de 250 Kg. Por cabeza.
- (2) Sin crecimiento anual.
- (3) Esta cuota es unilateral de México y depende del déficit que pueda tener México se negoció un porcentaje de 10% fijo para los años venideros cuando México abra una cuota por desabastecimiento (Anexo 2 al Arto. 4-04)

Para el período 2006-2007, se incluye el volumen total de la cuota de carne bovina, sin embargo se debe aclarar que Nicaragua tenía la potestad de distribuirla en carne bovina o ganado bovino en pie, que para dicho período fue: Carne bovina 4,432.37 y Ganado bovino en pie 2,954.91 TM cuyo factor de equivalencia de ganado en pie a carne bovina es de 38%.

El peso mínimo de ganado para la exportación de 350 kg es una medida que se tomó desde hace varios años, siendo la norma general, excepto para las exportaciones de ganado en pie bajo cuota con destino México, la cual consideraba como peso mínimo 250 kg. El Acuerdo vigente sobre la cuota de exportación de ganado en pie, es una medida unilateral que toma Nicaragua, y por lo tanto se puede exportar un volumen máximo de 35,000 cabezas de ganado macho con un peso mínimo de 250kg, a cualquier país, una vez agotada solamente puede salir animales machos con peso mínimo de 350 kg. Esta cuota es anual y es de septiembre a agosto. (Según el acuerdo interministerial MAGFOR-MIFIC 027-2007. En el 2008 el contingente se aumentó según el ACUERDO INTERMINISTERIAL 045-2008 a 7,500 cabezas de ganado adicional al 31 de agosto del 2008 y a través del ACUERDO INTERMINISTERIAL 042-2008 se aumentó por segunda vez el contingente a 2,000 cabezas adicionales, lo que significa que el contingente 2008 totalizo en 44,500 cabezas de ganado con un peso de 250 Kg como mínimo. **La liberalización de carne bovina y ganado en pie en el 2007-2008 se da por la culminación del programa de desgravación de 10 años negociado en el marco del TLC, por tanto a partir de julio 2007 queda libre de arancel.**

Lo negociado por Nicaragua en el TLC sobre azúcar, es que si México requiere importar azúcar en un año particular otorgará a Nicaragua una participación del 10% de la cuota que se establezca exenta del pago de arancel.

Para el sector confección México otorgó un tratamiento especial a Nicaragua mediante la flexibilización de las reglas de origen para un período de cinco años, durante el cual se puede utilizar materias primas e insumos procedentes de cualquier parte del mundo en la elaboración de confecciones a ser exportadas a México. El 6 agosto 2007, la asamblea nacional de Nicaragua aprobó un protocolo adicional al TLC en materia de acumulación de textiles con México.

El 24 de setiembre 2010 entró en vigor el Protocolo Modificadorio al Tratado de Libre Comercio México-Nicaragua, mismo que modifica las reglas de origen específicas del Anexo al artículo 6-03 del tratado Nicaragua -México.

Para el 2012 que entra en vigor el Tratado México - Centroamérica en el anexo 3.16 del Tratado México-Centroamérica establece contingentes para las mercancías clasificadas en el Capítulo 62 del SA importadas de Centroamérica. El trato preferencial se limitará a una cantidad anual de 70 millones de metros cuadrados equivalentes (MCE), con tres sublímites máximos. Para los efectos de la contabilización del cupo y los sublímites, México utilizará los factores de conversión incluidos en los apéndices 1 y 2 del anexo 3.16. El contingente máximo anual podrá incrementarse hasta un monto de 200 millones de MCE y los sublímites podrán incrementarse de manera que representen la misma proporción del contingente máximo global del año anterior. El incremento del contingente dependerá del crecimiento que hayan acordado Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua con los Estados Unidos de conformidad con el apéndice 4.1-B del Tratado de Libre Comercio entre la República Dominicana, Centroamérica y los Estados Unidos.

El programa de desgravación arancelaria aplicado por los países en el marco del TLC, contempla las siguientes categorías:

PLAZOS DESGRAVACION	Nicaragua		México	
	No. Partidas	%	No. Partidas	%
CATEGORIA "A" con 0% de arancel a partir del 1 de julio de 1998.	3,594	58.54%	8,268	72.73%
CATEGORIA "B" Desgravación lineal a 5 años, Libre comercio a partir del 1 de julio 2002	1,430	23.29%	1,564	13.76%
CATEGORIA "C" Desgravación lineal a 10 años, Libre comercio a partir del 1 de julio 2007	1,044	17.01%	1,469	12.92%
CATEGORIA "C15" Desgravación lineal a 15 años, Libre comercio a partir del 1 de julio 2012	44	0.72%	43	0.38%
CATEGORIA "EXCL" Excluidos del TLC	23	0.37%	17	0.15%
CATEGORIA "TA" Tratamiento Azucarero: Si México abre cuota, Nicaragua tiene preferencia	4	0.07%	7	0.06%
DES NIC = Nicaragua comenzará a desgravarse una vez el arancel mexicano sea igual al Nicaragüense.				
Total	6,139	100.00%	11,368	100.00%

Fuente: TLC Nicaragua - México

El nuevo Acuerdo Centroamérica-México mejoró el lenguaje en materia de devolución de aranceles aduaneros para productos industriales de Zonas Francas

Los países centroamericanos (a excepción de Nicaragua) tuvieron que renunciar a su derecho a exportar azúcar en el marco de la OMC para tener acceso a un 5% de la cuota por desabastecimiento que abre México con arancel cero.

Derechos y cargas de exportación y restricciones cuantitativas

Ninguna Parte aplicará impuesto, arancel, gravamen o cargo alguno sobre la exportación de ninguna mercancía a menos que estos se adopten o mantengan cuando esté destinada al

consumo interno. En determinadas circunstancias si podrán, peor por un plazo de un año (Por ejemplo, un desabasto crítico de productos alimenticios o cuando se necesiten cantidades indispensables de materias primas para la rama de producción nacional.) Ninguna Parte podrá adoptar o mantener prohibición o restricción alguna sobre la exportación o la venta para la exportación de cualquier mercancía destinada al territorio de otra Parte, salvo en el caso de Nicaragua ha especificado camarones y langostas en etapa larvaria o reproductiva, madera en rollo y productos de madera de caoba y cedro.

Capítulo IV: Normas de Origen. En relación a normas de origen:

- ✓ Se estableció el mecanismo de acumulación, que permite a las partes acumular o importar materias primas de cualquier país parte y los bienes finales producidos se consideran originarios gozando de las preferencias del acuerdo. Asimismo, gozan del beneficio de la acumulación ampliada con Estados Unidos, la cual permite importar insumos textiles de USA y los bienes finales a exportarse a México se consideran originarios.
- ✓ Se creó el Comité de Integración Regional de Insumos (nuevo beneficio) que permite a Nicaragua importar materias primas de terceros países en casos de desabastecimiento comprobados. Actualmente solo se incluyeron los insumos para la elaboración de productos textiles, cables eléctricos y bolsas de papel. Sin embargo, el reglamento está abierto a nuevas incorporaciones.
- ✓ Se consensuaron porcentajes en cuanto a las disposiciones aplicables a envases y materiales de empaque, contenedores y materiales de embalaje, y juegos o surtidos.
- ✓ Se estableció que las operaciones mínimas no confieren origen.

En cuanto a reglas específicas de origen:

- ✓ Se armonizó el 99% de las reglas específicas de origen, permitiendo la acumulación entre todas las partes. El logro más importante para Nicaragua fue conseguir cambios en los capítulos agrícolas para productos de interés nacional. Algunos ejemplos son: La matanza de animales no confiere origen, la leche tiene que ser originaria, para rones los insumos tienen que ser originarios, para chocolates, el 50% del cacao tiene que ser originario.
- ✓ Nicaragua logró para productos para los cuales no cuenta con suficiente abastecimiento de materias primas obtener reglas flexibles que permiten a abastecerse de insumos de terceros países y los bienes obtenidos son considerados originarios

Capítulo V: Procedimientos aduaneros: En materia de procedimientos aduaneros, se incluyeron nuevas disposiciones:

- ✓ Se permite la facturación en terceros países y se ampliaron los plazos para presentar los documentos que demuestran que un producto es originario.
- ✓ Mejor redacción de las obligaciones que deben cumplir los exportadores e importadores.
- ✓ Casos en los que no es necesario presentar certificado de origen.
- ✓ Emisión de criterios anticipados (clasificación, origen) por parte de la autoridad aduanera del país de importación, entre otros.

Capítulo VI: facilitación de Comercio, Se incorporó un nuevo capítulo de facilitación de comercio, que incluye las obligaciones tendientes a facilitar el comercio y agilizar los procedimientos aduaneros, a través de los siguientes elementos:

- ✓ Publicación de leyes y reglamentos
- ✓ Establecimiento de procedimientos aduaneros simplificados para el despacho eficiente de las mercancías.
- ✓ Automatización de los procedimientos aduaneros
- ✓ Mantenimiento de los sistemas de administración de riesgos.
- ✓ Uso de los operadores económicos autorizados y de la Ventanilla Única de comercio Exterior, entre otros.

Capítulo VII: Defensa Comercial:

-Medidas de Salvaguardia, los países miembros del TLC pueden recurrir de emergencia a medidas de salvaguardia para protegerse temporalmente. Este régimen prevé medidas de carácter bilateral o global. Las medidas de salvaguardia tienen efecto únicamente durante el período de desgravación.

-Medidas antidumping y compensatorias serán de acuerdo con el GATT de 1994 y el Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias

-Subvenciones y ayudas del Estado Las Partes comparten el objetivo de lograr la eliminación multilateral de las subvenciones a la exportación de mercancías agrícolas y en este sentido cooperarán en el marco de la OMC. A partir de la entrada en vigor del Tratado, ninguna Parte podrá aplicar subvenciones a la exportación sobre mercancías agrícolas en su comercio recíproco (artículo 3.21).

Capítulo VIII: Medidas Sanitarias y Fito zoosanitarias: Las Normas Sanitarias y Fito zoosanitarias están incorporadas en el Tratado basada en el Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (Acuerdo MSF), los derechos de las Partes abarcan adoptar, mantener o aplicar MSF en sus territorios, incluso medidas que sean más estrictas que las medidas, normas, directrices o recomendaciones internacionales, siempre que exista una justificación científica para ello y en el grado necesario para lograr un nivel de protección adecuado. No aplicarán medidas que constituyan una restricción encubierta del comercio (artículo 8.5).

En el artículo 8.6 se dispone que, a solicitud de la Parte exportadora, la Parte importadora aceptará la equivalencia de una MSF aun y cuando difiera de las propias, siempre que la Parte exportadora demuestre objetivamente que esa medida otorga un nivel adecuado de protección sanitaria y fitosanitaria. Para estos efectos, las Partes celebrarán consultas encaminadas para dicho reconocimiento, con base en las normas y directrices o recomendaciones internacionales y el Acuerdo MSF.

Capítulo IX: Contratación Pública, los productores nicaragüenses podrán competir, en igualdad de condiciones con los mexicanos, en las licitaciones para suplir al gobierno de México o asumir contratos de construcción de obras, basados en los valores o umbrales asignados en el TLC para cada sector.

Capítulos XI- XIV: Comercio de Servicios: En el TLC se establecen los principios generales que regirán el comercio de servicios que incluye Inversiones, Comercio Transfronterizo, Telecomunicaciones, Entrada Temporal de Personas de Negocios. Nicaragua y México se comprometieron a respetar el principio de no-discriminación entre proveedores nacionales y extranjeros. Además cada país se reserva el manejo de su política monetaria y cambiaria y tiene permitido aplicar medidas prudenciales para asegurar la estabilidad de su sistema financiero.

En materia de Inversiones: El Tratado de convergencia logra modernizar la normativa aplicable a los servicios y la inversión, adecuando todos estos principios a las características de los acuerdos de tercera generación cuyo contenido es más claro y fácil de comprender, es importante mencionar que se garantiza, tanto al prestador de servicios, como al inversionista un tratamiento no discriminatorio y se resguarda la aplicación de la legislación nacional existente al momento de entrada en vigor de Tratado.

En relación a Telecomunicaciones: Este tema tuvo una evolución realmente importante, pues se logró negociar un conjunto de normas y principio más adecuados a este sector tan moderno y a la vez cambiante. El marco regulatorio incluido en el Capítulo de Telecomunicaciones, garantiza a los operadores de telecomunicaciones la aplicación de normas transparentes, la libre competencia y la interconexión.

En cuanto a compromisos en servicios: Nicaragua enumera 29 reservas con respecto a medidas existentes, 1 de las cuales es horizontal; también enumera 10 posibles reservas futuras, 7 de las cuales son horizontales, y menciona 9 actividades sectoriales reservadas al Estado.

Los compromisos horizontales de Nicaragua en el marco del AGCS se refieren a restricciones a la inversión extranjera, cuya aprobación está supeditada a una prueba de las necesidades económicas para determinar si se corresponde con los objetivos de estabilidad y desarrollo

económico, respeta los valores morales y culturales de Nicaragua y es compatible con la conservación y protección del medio ambiente. El suministro de servicios por proveedores no residentes en Nicaragua está limitado a la alta dirección empresarial y al personal especializado en relación con una presencia comercial, y a condición de que contribuyan a la capacitación de personal nicaragüense, que debe comprender el 75% del personal de la empresa. Además, en el suministro de servicios profesionales que entrañen la presencia de personas físicas, éstas deben cumplir una serie de condiciones y autorizaciones para ejercer una profesión. En el marco del Tratado, Nicaragua ha establecido una reserva (presencia local) horizontal en materia de comercio transfronterizo de servicios, en virtud de la cual las asociaciones domiciliadas en el extranjero que quieran actuar en Nicaragua y/o abrir sucursales, deberán mantener en el país un representante legal con poder generalísimo, inscrito en el registro correspondiente.

Las reservas horizontales respecto de futuras medidas se aplican a toda medida que: i) limite la transferencia o disposición de cualquier interés en una empresa del Estado existente, con el objeto de que solo nacionales nicaragüenses puedan recibir dicho interés ; ii) otorgue derechos o preferencias a las pymes nacionales; iii) otorgue trato diferente a países de conformidad con cualquier tratado internacional bilateral o multilateral en vigor o suscrito con anterioridad o posterioridad a la entrada en vigor del Tratado en la esfera de la aviación, la pesca o los asuntos marítimos, incluido el salvamento; iv) beneficie a grupos indígenas o en desventaja; v) afecten a tierras costeras, islas y bancos fluviales en posesión de Nicaragua; vi) se refieran a la ejecución de leyes y al suministro de servicios de readaptación social así como a los siguientes servicios, en la medida que sean servicios sociales que se establezcan o mantengan por un interés público: seguro o seguridad de ingreso, servicios de seguridad social, bienestar social, educación pública, capacitación pública, salud y atención infantil; y vii) se refiera al acceso a los mercados de manera que no sea incompatible con sus obligaciones en el marco del AGCS (no se aplica a los servicios enumerados en el anexo I).

Nicaragua se reserva el derecho exclusivo de autorizar o denegar la autorización para invertir en servicios postales, telecomunicaciones, transmisión de energía, administración de aeropuertos, recursos naturales, servicios de abastecimiento de agua y alcantarillado, cartografía, loterías y gestión de puertos y operaciones portuarias.

Capítulo XVI: Propiedad Intelectual: Ambos países acordaron establecer disposiciones para proteger y fomentar la propiedad industrial que incluye marcas, nombres comerciales e indicaciones geográficas o de procedencia del producto. De igual manera la propiedad intelectual protege los derechos de autor, del intérprete, traductor o ejecutor y productor de una obra. En cuanto a las indicaciones geográficas y las denominaciones de origen quedan protegidos en los países miembros los nombres de **Café de Nicaragua (café) y Queso Chontaleño (quesos)**

Capítulo XIX: Administración del tratado: El nuevo acuerdo crea órganos para la administración del Tratado, tales como la Comisión de Libre Comercio, integrada a nivel ministerial a la que se le conceden facultades expresas para actuaciones en materia de acelerar la reducción arancelaria de las listas; incorporar mercancías al Programa de Tratamiento Arancelario; adecuar o adicionar el Anexo 3.16 (Trato Arancelario Preferencial para las Mercancías Clasificadas en el capítulo 62 del Sistema Armonizado que Incorporen Materiales de los Estados Unidos de América) y las reglas de origen establecidas en el Anexo 4.3, entre otras.

Asimismo, se crea la figura del Coordinadores del Tratado de Libre Comercio, quienes darán seguimiento apropiado a las decisiones de la Comisión y se establecen disposiciones relativas a la administración de los procedimientos de solución de controversias que incluyen la designación de una oficina permanente para proporcionar apoyo administrativo a los paneles arbitrales.

También se regula la posibilidad de que se puedan tratar asuntos bilaterales de interés para México y uno o más Estados de Centroamérica, para lo cual la Comisión Administradora podrá sesionar y adoptar decisiones cuando asistan los funcionarios de esas Partes, siempre que se notifique con suficiente antelación a las demás Partes para que puedan participar en la reunión, surtiendo efectos dicha decisión solamente respecto de las Partes que hayan adoptado la decisión.

SEGUIMIENTO DEL TRATADO

Decisión No.1 de la Comisión Administradora del Tratado de Libre Comercio entre los Estados Unidos Mexicanos y las Repúblicas de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua, por la que se adoptó el Reglamento de Operación del Anexo 3.16 de dicho Tratado; Que los protocolos referidos en los considerandos segundo y quinto y el Artículo 3.16 del Tratado mencionado en el considerando anterior tienen por objeto otorgar un trato arancelario preferencial a bienes originarios de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua clasificados en el capítulo 62 del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías;

Para el 2015 únicamente a las partidas arancelarias incluidas en la categoría excluidas cuentan con arancel de importación diferente de cero a la entrada de las fronteras Mexicanas para productos nicaragüenses. **El restante del universo de productos está bajo libre comercio (0% de arancel de importación a México)**

1. **Categoría de productos excluidos del tratado**, (a los productos bajo esta categoría, México cobrará el arancel que se le cobra a todos los países con el que este país no cuente con un tratado comercial), dentro de esta categoría se encuentran los siguientes productos:

bananos y plátanos, café (incluso el café instantáneo), cascara y cascarilla de café, panela o dulce de rapadura, azúcar, azúcar y jarabe de arce ("maple"), glucosa y jarabe de glucosa, fructuosa, otros azúcares y jarabes y chocolate.

2. Tratamiento Azúcar (TA): México no otorgará concesiones arancelarias en azúcar a Nicaragua, salvo que requiera importar en un año en particular, otorgará a Nicaragua una Participación del 10% del arancel cupo que al efecto se establezca con 0% de arancel.

3. Tratamiento preferencial en textiles: Se otorgará acceso libre de arancel aduanero a las mercancías clasificadas en el capítulo 62 del sistema armonizado, y no excederá de 70 millones de metros cuadrados equivalentes (en adelante "MCE") anuales, sujeto a sub-límites. El cupo máximo global podrá incrementarse hasta un monto de 200 millones de MCE en 1 año calendario y los sub-límites podrán incrementarse de manera que representen la misma proporción del cupo máximo global del año anterior. (Se permite la acumulación con Estados Unidos)

El comercio con México en el marco del TLC se ha caracterizado principalmente por ser deficitario y con una oferta no diversificada con alta concentración de las exportaciones en muy pocos productos, tal como: **maní, ganado en pie, cueros y pieles de bovino, carne bovina, despojos comestibles de bovino, ron y azúcar.**

Los principales productos exportados son: **(1) Hilos, cables y demás conductores eléctricos, (2) Maní, (3) Camarones, (4) Aceite en bruto, (4) Ajonjolí, (5) Partes de generadores y electrógenos, (6) Prendas y complementos de vestir (excepto de punto), (7) Desechos de cobre, (8) Pescado entero, (9) Preparaciones y conservas de carne, (10) Ron y aguardiente de caña, (11) Carne de bovino, (12) Productos de panadería, pastelería o galletería, (13) Tejidos textiles, (14) Filete de pescado, (15) Asientos, incluso los transformables en cama, y sus partes, (16) Otros cueros y pieles procesados, (17) Larvas de camarón, (18) Tripas y estómagos de bovino, (19) Vidrio y sus manufacturas, (20) Cueros y pieles de bovino en bruto, (21) Otros camarones, langostinos y decápodos Y (22) Langostas.**

Los principales productos importados incluyen: **petróleo crudo, medicamentos para uso humano, televisores, preparaciones capilares, preparaciones para alimentación infantil, perfumes y aguas de tocador, papel higiénico, compresas y tampones higiénicos, pañales y similares, papel y cartón procesados y sus manufacturas, refrigeradoras, congeladores y demás, preparaciones de belleza, de maquillaje y para el cuidado de la piel, hilos, cables y demás conductores eléctricos, vehículos para transporte de mercancías, placas y baldosas de cerámica, vehículos automóviles para transporte de personas, maíz, computadoras y sus partes, desodorantes corporales y antitranspirantes, acumuladores eléctricos, preparaciones para lavar y preparaciones de limpieza, navajas y máquinas de afeitar, demás preparaciones alimenticias, libros, folletos y similares, jabón, productos y preparaciones orgánicos tensoactivos e Insecticidas.**

NICARAGUA: Saldo comercial con México 1997–2014

En Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF				Saldo sin petróleo
	Valor	Crecimiento	S/ Petróleo	Petróleo Crudo	Total	Crecim s/petróleo	Valor
1997	13,213.23	17.17%	57,587.32	25,456.05	83,043.36	21.70%	-44,374.08
1998	12,442.24	-5.83%	70,082.07	-	70,082.07	10.12%	-57,639.83
1999	14,934.57	20.03%	77,173.06	-	77,173.06	-5.53%	-62,238.49
2000	23,341.74	56.29%	72,905.33	13,597.54	86,502.87	29.76%	-49,563.59
2001	27,053.19	15.90%	94,605.35	42,088.73	136,694.07	19.79%	-67,552.15
2002	21,351.22	-21.08%	113,329.02	-	113,329.02	5.26%	-91,977.81
2003	27,880.23	30.58%	119,294.99	35,678.22	154,973.21	24.25%	-91,414.75
2004	40,708.47	46.01%	148,218.45	16,340.33	164,558.79	9.65%	-107,509.98
2005	44,084.95	8.29%	162,528.55	53,214.07	215,742.62	19.45%	-118,443.60
2006	47,564.87	7.89%	194,137.55	235,257.22	429,394.76	14.79%	-146,572.68
2007	57,961.49	21.86%	222,857.50	241,821.36	464,678.86	27.00%	-164,896.01
2008	82,017.41	41.50%	283,037.92	125,204.71	408,242.63	-13.93%	-201,020.51
2009*	221,834.99	170.47%	243,708.53	-	243,708.53	-40.30%	-21,873.55
2010*	288,282.42	29.95%	320,937.80	-	320,937.80	31.69%	-32,655.37
2011*	467,190.89	62.06%	406,434.69	-	406,434.69	26.64%	60,756.19
2012*	484,203.83	3.64%	443,335.33	-	443,335.33	9.08%	40,868.49
2013*	607,663.50	25.50%	461,982.50	-	461,982.50	4.21%	145,681.00
2014*	617,446.37	1.61%	488,770.38	57,068.35	545,838.73	5.80%	128,675.99

Nota: Las importaciones sin petróleo solo se excluye el petróleo crudo

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen las zonas francas.

Las exportaciones bajo zona franca representan más del 80% del total exportado anual a México y son principalmente “Hilos, cables y demás conductores eléctricos” lo cual representa el 97.1% del total exportado bajo este régimen especial, seguido de Camarones, Desechos de cobre, Prendas y complementos de vestir, Aceite en bruto y Tejidos textiles.

II.2. Centroamérica - República Dominicana⁶



Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y República Dominicana.

Fecha de Firma: 16 de abril de 1998

Fecha de Vigencia: Guatemala – RD el 04 de octubre 2001

El Salvador-RD el 04 de octubre 2001

Honduras-RD el 19 de diciembre 2001

Nicaragua-RD el 03 de septiembre 2002

Costa Rica – RD el 07 de marzo 2002

⁶ Texto del Tratado de Libre comercio entre Centroamérica y República Dominicana:

<http://www.sice.oas.org/Trade/camdrep/indice.asp>

Este tratado, constituye el primero que la región Centroamericana suscribe como bloque. Siendo un Instrumento de política comercial importante en la estrategia de desarrollo económico y el proceso de inserción eficiente de nuestro país a la económica mundial.

A fin de concretar lo acordado en materia de integración económica y comercial durante la Cumbre de Jefes de Estado y de Gobiernos de Centroamérica, Panamá, República Dominicana y Belice, realizada en Santo Domingo del 5 al 7 de noviembre de 1997, los países centroamericanos procedieron a llevar adelante negociaciones con base en el "Marco General para las Negociaciones de un Tratado de Libre Comercio de Bienes, Servicios e Inversiones entre Centroamérica y República Dominicana", acordado entre ambas partes en diciembre de 1997.

El Tratado de Libre Comercio (TLC) de Centroamérica con República Dominicana en la parte normativa, **fue suscrito en Santo Domingo el 16 de abril de 1998**. Asimismo, los protocolos complementarios conteniendo los anexos, fueron suscritos de la siguiente manera: Costa Rica en abril de 1998, El Salvador y Guatemala en noviembre de 1998 y Honduras 4 de febrero del 2000 y **Nicaragua el 13 de marzo del 2000 y de la aclaración al Protocolo de Adhesión de la República de Nicaragua, de fecha 18 de febrero de 2001;**

Fue aprobado por el Senado de la República Dominicana: El 14 de marzo de 2001, con una cláusula para que el TLC entre en vigencia dentro de los siguientes 180 días (6 meses).

Fue aprobado por la Asamblea Nacional de Nicaragua: Según decreto No 119-2000 del 23 de noviembre del 2000 y Publicado en la Gaceta N° 226 del 28 de noviembre de 2000.

El tratado, que se aplica bilateralmente entre cada país centroamericano y la República Dominicana, sigue el modelo del Tratado de libre comercio de América del Norte (NAFTA). El mismo incluye capítulos sobre: ***Trato Nacional y Acceso de Bienes al Mercado, Reglas de origen, Procedimientos Aduaneros, Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, Prácticas Desleales de Comercio, Medidas de Salvaguardia, Inversión, Comercio de Servicios, Entrada Temporal de Personas de Negocios, Compras del Sector Público, Propiedad Intelectual, Política de Competencia, Solución de Controversias, Excepciones, Administración del Tratado y Transparencia.*** El tratado no incluye capítulos sobre telecomunicaciones, servicios financieros o energía. El capítulo sobre propiedad intelectual hace referencia al Acuerdo ADPIC⁷ de la OMC.

Capítulo III. Trato nacional y acceso a bienes al mercado: señala el acuerdo de las Partes de otorgar trato nacional a los productos originarios de la otra Parte. El Capítulo contiene reglas en materia de restricciones para incrementar aranceles, programas de devolución y diferimiento de aranceles, restricciones a la exportación y la importación, apoyos,

⁷ Acuerdo de Propiedad Intelectual relacionado con el Comercio

tratamiento de los regímenes especiales de exportación, ayudas internas y subvenciones a la exportación entre otros.

El programa de desgravación con República Dominicana indica que el 91% del universo arancelario goza de libre arancel, un 0.5% a desgravarse en un periodo de 5 años (2000-2004), siendo en el 2005 el arancel de 0%, en esto se puede contar con productos tales como: *carne bovina, jamones, camarones y langostinos, leche en polvo, concentrados de tomate, ketchup, sueros en soluciones intravenosas, medicamentos que contengan sulfamidas y heterópsidos, placas de pasticos de polímeros de etileno, polietileno y demás, papel utilizado para papel higiénico, toallitas para desmaquillar, toallas y servilletas; papel higiénico, manteles y servilletas, tejidos de hilados de filamentos sintéticos, sacos y talegas para envasar* y el 8.5% de las líneas están excluidas, para los productos considerados sensible, tales como: *pechugas de pollo, leche en polvo, cebollas y chalotes, ajos, frijoles, café sin tostar y tostado, arroz, harina de trigo, aceites comestibles, grasas y aceites, margarina, panela o dulce de rapadura, azúcar, cervezas, alcohol etílico, aguardiente, whisky, brandy, ron, aguardientes de caña, gin y ginebra, vodka y licores, tequila, tabaco y cigarrillos, combustibles y aceites minerales, productos derivados de algodón, prendas y complementos de vestir (cap. 61 -62), los demás artículos de textiles confeccionados (cap. 63).*

También se establecieron cuotas de exportación bilaterales las cuales serían abiertas cada año por cada país en la misma cantidad, pero con diferentes aranceles tal como se explica en la siguiente tabla⁸:

Productos	2001	2002	2003	2004
Carne Bovina (TM)	1,500	1,500	1,500	Libre Comercio
Arancel Rep Dominicana	6%	4%	2%	0%
Arancel Nicaragua	5%	4%	2%	0%
Camarones y langostinos	250	250	250	Libre Comercio
Arancel Rep Dominicana	9%	6%	3%	0%
Arancel Nicaragua	5%	4%	2%	0%
Pechugas de Pollo	327	365	404	443
Arancel Rep Dominicana	25%	25%	25%	25%
Arancel Nicaragua	10%	10%	10%	10%
Cebollas y Chalotes	338	350	363	375
Arancel Rep Dominicana	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%
Arancel Nicaragua	7.5%	7.5%	7.5%	7.5%
Frijoles	1,620	1,680	1,740	1,800
Arancel Rep Dominicana	10%	10%	10%	10%
Arancel Nicaragua	10%	10%	10%	10%

⁸ El 3 de septiembre del 2002 se firmó un Memorándum de entendimiento entre Nicaragua y República Dominicana en donde las cuotas de **Pechuga de pollo; Cebollas y chalotes; y Frijoles**, se cancelaban y que posteriormente los países iniciarían negociaciones para alcanzar un acuerdo. (negociación que no se dio)

Capítulo VI. Medidas sanitarias y fitosanitarias: contempla la normativa establecida en materia sanitaria y fitosanitaria por la OMC y se ajusta a los lineamientos que emiten las entidades especializadas en materia de salud humana, salud animal y sanidad vegetal tales como la Oficina Internacional de Epizootias, la Convención Internacional de Protección Fitosanitaria y el Código Alimentarius.

Capítulo VII. Prácticas desleales de comercio: estipula el compromiso de las Partes de rechazar toda práctica desleal de comercio internacional que cause o amenace causar distorsiones al comercio y define las condiciones bajo las cuales se podrá imponer una medida anti-dumping o compensatoria, así como el procedimiento para la aplicación. Para dichos efectos, las Partes aplicarán su legislación nacional conforme a los principios establecidos en este Capítulo, en lo dispuesto en el Acuerdo sobre Subvenciones y Medidas Compensatorias de la OMC y en el Acuerdo Relativo a la Aplicación del Artículo VI del GATT de 1994.

Capítulo VIII. Medidas de Salvaguardia: establece las reglas y condiciones bajo las cuales podrán aplicarse las medidas de salvaguardia, así como los procedimientos a seguir. Permite la adopción y aplicación de medidas de salvaguardia bilaterales globales bajo ciertas condiciones, siempre y cuando exista perjuicio grave o amenaza del mismo a la producción nacional. Las medidas se aplicarán sobre la base de criterios claros, estrictos y de temporalidad definida.

Capítulo X. Comercio de Servicios: define un marco de principios y normas para regular el comercio de servicios, aplicable a todas las medidas que adopte una Parte, salvo el caso de los servicios aéreos, servicios financieros, los subsidios o donaciones otorgados por el Estado y los servicios o funciones gubernamentales, y aclara que ninguna de las disposiciones del Capítulo impone obligación alguna en materia de migraciones laborales. Estipula también la obligación de las Partes de brindar trato nacional y de no exigir presencia local para la prestación de un servicio en la medida y con las condiciones y limitaciones que la legislación nacional vigente establezca. De este modo, no se negocia la liberalización en ningún sector, sino sólo la consolidación del estatus quo.

Capítulo XV. Política de Competencia: procura que los beneficios que se puedan obtener del Tratado no se vean menoscabados por cierto tipo de prácticas empresariales anticompetitivas.

Capítulo XVI. Solución de Controversias: fija las reglas que regirán cuando no se opte por recurrir al mecanismo previsto en el Entendimiento Relativo a las Normas y Procedimientos por los que se Rige la Solución de Diferencias en la OMC. Para ello, señala que, en primer término, procederán las consultas, luego la intervención del Consejo y, finalmente, si no logra resolver el conflicto, se puede recurrir a un Tribunal Arbitral.

SEGUIMIENTO DEL TRATADO

Implementación del Acuerdo: El Artículo 18-01 del Tratado establece un Consejo Conjunto de Administración para velar por el cumplimiento y la operación del Acuerdo. La primera reunión del Consejo tuvo lugar el 3 de setiembre de 2002. Los comités técnicos que se crearon bajo el Tratado se reunieron el 30 de octubre de 2002.

El 10 de agosto de 2010, el Consejo Conjunto Administrativo del TLC Centroamérica-República Dominicana se reunió para avanzar en la aplicación del acuerdo.

I. Reuniones del Consejo de Administración

- 03 setiembre 2002: Primera reunión del Consejo Conjunto Administrativo del Tratado de Libre Comercio Centroamérica-República Dominicana
- 30 octubre 2002: Primera reunión de los comités técnicos del Tratado de Libre Comercio Centroamérica-República Dominicana
- 21 febrero 2003: Segunda reunión del Consejo Conjunto Administrativo del Tratado de Libre Comercio Centroamérica-República Dominicana
- 10 agosto 2010: Reunión del Consejo Conjunto Administrativo del Tratado de Libre Comercio Centroamérica- República Dominicana

II. Decisiones del Consejo Administrativo

03 setiembre 2002

- Decisión N0 1. Conformación del Consejo Conjunto de Administración
- Decisión N0 2. Conformación de los Comités
- Decisión N0 3. Conformación de las Secciones Nacionales del Secretariado
- Decisión N0 4. Conformación del Comité Consultivo de Controversias Comerciales Privadas
- Decisión N0 5. Confirmación de los calendarios de desgravación arancelaria
- Decisión N0 6. Confirmación del Certificado de Origen
- Decisión N0 7. Autoriza a los Estados Parte a celebrar reuniones bilaterales

21 febrero 2003:

- Decisión N0 8. Decisión relativa al Reconocimiento Mutuo de Registros de Medicamentos
- Decisión N0 9. Aprobación de las Reglas y Procedimientos del Consejo Conjunto de Administración del Tratado de Libre Comercio
- Decisión N0 10. Aprobación del Código de Conducta y las Reglas de Procedimiento sobre Solución de Controversias
- Decisión N0 11. Estudio y diseño de un plan de cooperación técnica en materia de patentes

05 agosto 2004:

- Decisión N0 13. Decisión relativa al Reconocimiento Mutuo de Registros de Medicamentos.

06 setiembre 2010:

- Decisión N0 14. Adecuación de las reglas de origen específicas contenidas en Anexo IV Normas de Origen Específicas
- Decisión N0 15. Adopción de lista de árbitros nacionales y no nacionales del capítulo XVI Solución Controversias
- Decisión N0 16. Aprobación de las reglas de origen para los capítulos 52, 61, 62 y 63.

Para el 2015 únicamente a las partidas arancelarias incluidas en la categoría excluidas cuentan con arancel de importación diferente de cero a la entrada de las fronteras de República Dominicana. **El restante del universo de productos está bajo libre comercio (0% de arancel de importación a República Dominicana).**

1. Categoría de productos excluidos del tratado, (a los productos bajo esta categoría, República Dominicana cobrará el arancel que se le cobra a todos los países con el que este país no cuente con un tratado comercial), dentro de esta categoría se encuentran los siguientes productos: ***pechugas de pollo, leche en polvo, cebollas y chalotes, ajos, frijoles, café sin tostar y tostado, arroz, harina de trigo, aceites comestibles, grasas y aceites, margarina, panela o dulce de rapadura, azúcar, cervezas, alcohol etílico, aguardiente, whisky, brandy, ron, gin, ginebra, vodka, tequila, tabaco y cigarrillos, combustibles y aceites minerales, productos derivados de algodón, prendas y complementos de vestir y los demás artículos de textiles confeccionados.***

En términos de valor de las exportaciones al mercado Dominicano para el año 2014 se exportaron USD30.97 millones, de los cuales el 48.5% son bienes exportados bajo el régimen especial de zonas francas.

Los principales productos exportados fueron: **Tabaco en rama (30.6%), Tejidos textiles (25.1%) y productos de panadería, pastelería o galletería (24.9%).** También se exportaron en menor cuantía: **Madera aserrada, Los demás tabacos y sucedáneos del tabaco, Alcohol etílico sin desnaturalizar, Medicamentos para uso humano, Leche fluida, Ron y aguardiente de caña, Máquinas herramientas para trabajar piedra, cerámica, hormigón, vidrio; Maní, Pescado entero, Puros y puritos de tabaco y Avena en hojuela o molido.**

Las exportaciones bajo zona franca representan más del 50% del total exportado anual a República Dominicana y son principalmente: ***Tejidos textiles, Tabaco en rama, Los demás tabacos y sucedáneos del tabaco, Puros y puritos de tabaco, Calzado de cuero y Madera aserrada.***

En cuanto a las importaciones provenientes de República Dominicana en el 2014 fue de USD9.0 millones de dólares. Los principales productos importados por Nicaragua de República Dominicana fueron: **(1) Medicamentos para uso humano, (2) Disyuntores, (3) Resinas alcídicas, en formas primarias, (4) Alambre de hierro o acero sin alear, (5) Demás preparaciones alimenticias, (6) Preparaciones y art. Farmacéuticos p/uso humano, (7) Botellas, frascos, tarros, envases tubulares y demás recipientes de vidrio, (8) Calzado de caucho o plástico, (9) Polímeros en formas primarias, (10) Interruptores, seccionadores y conmutadores y (11) Clavos, chinchas, grapas de hierro o acero.**

NICARAGUA: Saldo comercial con República Dominicana 2000–2014 En Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	3,065.41	-22.5%	1,339.72	-4.5%	1,725.69
2001	2,554.45	-16.7%	1,510.44	12.7%	1,044.01
2002	3,491.48	36.7%	1,647.68	9.1%	1,843.81
2003	6,294.59	80.3%	1,475.81	-10.4%	4,818.78
2004	6,429.88	2.1%	3,430.04	132.4%	2,999.84
2005	6,976.65	8.5%	3,346.97	-2.4%	3,629.67
2006	8,627.13	23.7%	5,415.42	61.8%	3,211.71
2007	4,830.53	-44.0%	4,453.83	-17.8%	376.70
2008	6,384.64	32.2%	11,554.19	159.4%	-5,169.55
2009*	33,610.95	426.4%	9,804.74	-15.1%	23,806.21
2010*	31,189.68	-7.2%	5,551.31	-43.4%	25,638.37
2011*	30,659.27	-1.7%	9,974.18	79.7%	20,685.09
2012*	29,625.69	-3.4%	33,286.03	233.7%	-3,660.34
2013*	33,417.12	12.8%	10,565.85	-68.3%	22,851.27
2014*	30,970.60	-7.3%	9,000.96	-14.8%	21,969.65

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen las zonas francas.

II.3 Tratado de Libre Comercio Centroamérica – Estados Unidos - República Dominicana (DR-CAFTA)⁹



Fecha de Firma: 28 de mayo del 2004 (CAFTA)

05 de Agosto del 2004 (DR-CAFTA)

Fecha de Vigencia:

- El Salvador – EU el 01 de marzo 2006
- Honduras-Nicaragua -EU el 01 de abril 2006
- Guatemala-EU el 01 de julio 2006
- Rep. Dominicana – EU el 01 de marzo 2007
- Costa Rica – EU el 01 de enero de 2009

⁹ Texto del Tratado de Libre comercio entre Centroamérica – Estados Unidos y República Dominicana:
http://www.sice.oas.org/Trade/CAFTA/CAFTADR/CAFTADRin_s.asp

El lanzamiento oficial del Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y los Estados Unidos se llevó a cabo el 8 de enero del 2003 en la ciudad de Washington D.C, por parte de los Ministros de Comercio Exterior de la región centroamericana y el Representante Comercial de los Estados Unidos de América.

Al cabo de nueve rondas y varias mini rondas, ***se arribó a un texto aceptado por Estados Unidos, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua el 17 de diciembre de 2003, y con Costa Rica el 25 de enero de 2004.*** El CAFTA se Suscribió en la ciudad de Washington, el **28 de Mayo del 2004**

(1) La primera ronda de negociación se celebró en la ciudad de San José, Costa Rica del 27 al 31 de enero 2003. **(2) La segunda ronda** de negociación se llevó a cabo en la ciudad de Cincinnati, Estados Unidos del 24 al 28 de febrero 2003. **(3) La tercera ronda** de negociación se celebró en la ciudad de San Salvador, del 31 de marzo al 4 de abril 2003. **(4) La cuarta ronda** de negociación se llevó a cabo en Ciudad Guatemala, del 12 al 16 de mayo 2003. **(5) La quinta ronda** de negociación se celebró en Tegucigalpa, Honduras del 16 al 30 de junio 2003. **(6) La sexta ronda** de negociación se llevó a cabo en la ciudad de Nueva Orleans, Estados Unidos del 28 de septiembre al 1 de octubre 2003. **(7) La séptima ronda** de negociación se celebró en Managua, Nicaragua del 16 al 19 de septiembre 2003. **(8) La octava ronda** se llevó a cabo del 20 al 24 de octubre del 2003, en la ciudad de Houston, Estados Unidos y **(9) La novena ronda** se realizó del 8 al 12 de diciembre del 2003 en Washington D.C, EU.

Las negociaciones para incluir a la República Dominicana comenzaron en enero de 2004 y concluyeron el 15 de marzo de 2004, finalizando con la adhesión de República Dominicana al Tratado negociado entre Centroamérica y los Estados Unidos, llegando a formar el **DR-CAFTA-DR (Dominican Republic -Central América Free Trade Agreement)** el cual fue firmado el **05 de agosto del 2004.**

Aprobación:

- **EEUU:** El **30 de junio de 2005**, en el **Senado los Estados Unidos de América**, se aprobó DR-CAFTA. El **28 de julio de 2005**, la **Cámara de Representantes convirtió en ley** el Tratado de Libre Comercio. El **28 de febrero de 2006**, el Presidente de Estados Unidos emitió la Proclamación 7987 de implementación del tratado de libre comercio Centroamérica-República Dominicana-Estados Unidos.
- El **congreso salvadoreño** fue el primero país en aprobar el DR-CAFTA, a través de su órgano legislativo según decreto Legislativo 555 y ratificarlo mediante el Acuerdo Ejecutivo No. 550 del 17 de diciembre del 2004, publicado en la gaceta No. 17 del 25 de enero del 2005.
- El **Congreso Hondureño** aprobó el tratado el día 03 de marzo del 2005.

- **La Asamblea Nacional de Nicaragua** aprobó el tratado el 10 de octubre del 2005 con el **Decreto AN 4371** publicado en la Gaceta, No. 199 del 14 de octubre del 2005 y el Poder Ejecutivo lo ratificó mediante **Decreto No.77-2005** publicado en la Gaceta No. 203 del 20 de octubre del 2005.
- **El Congreso Guatemalteco** aprobó el tratado el día 10 de marzo del 2005, mediante el Decreto 31-2005.
- La Cámara Baja de **República Dominicana** aprobó el 26 de agosto del 2005 el acuerdo de libre comercio. Y la cámara de diputados aprobó el 6 de septiembre del 2005 el tratado registrándose una adhesión al tratado.
- **Costa Rica** sometió al tratado a un referéndum. El referéndum se realizó el **7 de octubre de 2007**. Anterior a esto solicitaron una consulta a la máxima institución judicial, la cual emitió a través de la Sala Constitucional la Resolución 2007–09469 del **3 de julio de 2007**, en la cual se declara que no existen puntos que vulneren la constitución de la república por la aprobación del DR-CAFTA. Este TLC entró en vigencia según la Ley 8622 de 21 de noviembre del 2007, publicada en el Alcance N° 246 del 21 de diciembre del 2007.

Nicaragua quedó excluido de la Iniciativa de la Cuenca del Caribe y de la CBTPA, según la Ley de Implementación del DR- CAFTA (Public Law 109-53, 119 stat. 462), igual que el resto de países miembros del DR-CAFTA

Exclusión de estas iniciativas: (1) **Proclamación presidencial 7996** para la implementación del TLC República Dominicana-Centroamérica-Estados Unidos con respecto a **Honduras y Nicaragua** del 31 de marzo del 2006. (2) **Proclamación presidencial 8034** para la implementación del TLC República Dominicana-Centroamérica-Estados Unidos con respecto a **Guatemala** del 6 de julio del 2006. (3) **Proclamación presidencial 7991** para la implementación de ciertas disposiciones del TLC República Dominicana-Centroamérica-Estados Unidos con respecto a **El Salvador** del 29 de marzo del 2006. (4) **Proclamación presidencial** para la implementación de ciertas disposiciones del TLC República Dominicana-Centroamérica-Estados Unidos con respecto a **Republica Dominicana** del 28 de febrero 2007. (5) **Proclamación presidencial** para la implementación de ciertas disposiciones del TLC República Dominicana-Centroamérica-Estados Unidos con respecto a **Costa Rica** del 23 de diciembre 2008.

El tratado comercial está estructurado por los siguientes temas: **Acceso a mercados, Reglas de origen y Procedimientos de Origen, Administración Aduanera y Facilitación del Comercio, Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, Servicios, Obstáculos Técnicos al Comercio, Medidas de Defensa Comercial, Contratación Pública, Inversión, Comercio Transfronterizo de Servicios, Servicios Financieros, Telecomunicaciones y Comercio Electrónico, Propiedad intelectual, Laboral, Medio ambiental y Solución de controversias.**

Capítulo III: Acceso a los Mercados: Nicaragua logró en términos generales con la forma de Tratado que el 100% de la producción exportable agrícola entrara libre de impuestos a los Estados Unidos: 80% acceso inmediato y 20% a través de contingentes. **(Ver anexo No.3)**

Cuotas Otorgadas Por Nicaragua en el DR-CAFTA para EEUU

Producto	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Carne de Cerdo (TM)	1,100	1,200	1,300	1,400	1,500	1,600	1,700	1,800	1,900	2,000
Pollo (Legs Quarters)	0	0	317	635	952	1,269	1,587	1,904	2,222	2,539
Leche en Polvo (TM)	650	683	717	752	790	829	871	915	960	1,008
Mantequilla (TM)	150	158	165	174	182	191	201	211	222	233
Queso (TM)	575	604	634	666	699	734	770	809	849	892
Helados (Lts)	72,815	76,456	80,279	84,293	88,507	92,933	97,579	102,458	107,581	112,960
Otros Product Lácteos	50	52	55	58	61	64	67	70	74	77
Maíz Amarillo (TM)	68,250	71,500	74,750	78,000	81,250	84,500	87,750	91,000	94,250	97,500
Maíz Blanco (TM)	5,100	5,200	5,300	5,400	5,500	5,600	5,700	5,800	5,900	6,000
Arroz en Granza (TM)	92,700	95,400	98,100	100,800	103,500	106,200	108,900	111,600	114,300	117,000
Arroz Oro (TM)	13,650	14,300	14,950	15,600	16,250	16,900	17,550	18,200	18,850	19,500

Fuente: Anexo 3.3 del Texto DR-CAFTA. (Solo los Helados están el Litros, el resto son toneladas métricas)

Cuotas Otorgado Por Estados Unidos para Nicaragua

Producto	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Carne Bovina (TM)	10,500	11,000	11,500	12,000	12,500	13,000	13,500	14,000	14,500	15,000
Azúcar (TM)	22,000	22,440	22,880	23,320	23,760	24,200	24,640	25,080	25,520	25,960
Maníes (TM)	10,000	10,000	10,000	10,000	10,000	11,000	12,000	13,000	14,000	15,000
Mantequilla maní TM	280	308	336	364	392	420	448	476	504	532
Quesos (TM)	625	656	689	724	760	798	838	879	923	970
Quesos (TM)	250	263	276	289	304	319	335	352	369	388
Otros prod. Lácteos TM	100	105	110	116	122	128	134	141	148	155
Helados (Lts)	266,989	280,338	294,355	309,073	324,527	340,753	357,791	375,680	394,464	414,188
Leche y crema fresca fluida y natilla (Lts)	254,663	267,396	280,766	294,804	309,545	325,022	341,273	358,337	376,253	395,066

Fuente: Anexo 3.3 del Texto DR-CAFTA. (Solo los Helados y la Leche y crema están el Litros)

Además se logró un acceso del 100% de la producción industrial. También se mantiene el derecho de poder aplicar restricciones comerciales a una pequeña lista de productos relacionados con situaciones de seguridad, sanidad y protección al consumidor **(Ver anexo No. 4)**

Para el sector textil/vestuario, Nicaragua recibió 100 millones de metros de TPL¹⁰ como trato preferencial, concluyendo este beneficio el 31 de diciembre del 2014.

¹⁰ Nivel preferencial aduanero, concedido temporalmente como una excepción a la regla de origen.

Categoría de Desgravación (Canastas)

CANASTA	DESCRIPCION	Libre Acceso
A	Acceso Inmediato a la entrada en vigor del Acuerdo	2006
B	Desgravación lineal en 5 años	2010
C	Desgravación lineal en 10 años	2015
D	Desgravación lineal en 15 años	2020
E	Desgravación no lineal en 15 años: 6 años de gracia, 33% en 4 años y 67% en 5 años	2020
F	Desgravación en 20 años: 10 años de gracia y 10 años de forma lineal	2025
G	Libre de Arancel antes de la entrada en vigor del Acuerdo (ICC)	1991
H	Exclusión	Nunca
I	Los aranceles se reducirán en un 2% año 1 y en un 2% el año 2. En el año 3 se reducirán en un 8% adicional del arancel base y en adelante un 8% adicional del arancel base cada año hasta el año 6. En el año 7 se reducirá en un 16% adicional del arancel base y, en adelante, un 16% adicional del arancel base cada año y quedarán libres en el año 10.	2015
J	Se eliminarán inmediatamente de conformidad con los compromisos de desgravación existentes en el marco de la OMC (Lista XX de la OMC- EEUU)	2006
K	Se eliminarán totalmente a partir de la fecha de entrada en vigor del tratado.	2006
L	Desgravación a 10 años. Para las mercancías originarias descritas, el arancel impuesto sobre el valor del procesamiento fuera de los EU a ser aplicado de acuerdo con el Anexo 3.3-Notas de EEUU-2 procedimiento señalado en la Nota 3 de EE.UU. del Subcapítulo II, Capítulo 98 del HTSUS, será el arancel que se aplicaría a la mercancía en cuestión de acuerdo con las obligaciones de desgravación establecidas para la disposición pertinente de los Capítulos 1 a 97	2015
M	Desgravación no lineal a 10 años: 2 años 2% cada año, 4 años 8% cada año y 4 años 16% cada año	2015
N	Desgravación lineal en 12 años	2017
O	Desgravación no lineal en 15 años: 6 años de gracia, 40% en 4 años, 60% en 5 años	2020
P	Desgravación no lineal en 18 años: 10 años de gracia, 33% en 4 años y 67% en 4 años	2023
Q	Desgravación no lineal en 15 años: 3 años DAI=15%, 33% en 5 años y 67% en 6 años	2020

El balance del tratado quedo de la siguiente forma:

Categoría	EEUU*		NICARGUA	
A	6,406	60.23%	1,665	25.14%
B	6	0.06%	551	8.32%
C	8	0.08%	929	14.02%
D	20	0.19%	147	2.22%
E	4	0.04%	2	0.03%
F	118	1.11%	32	0.48%

Categoría	EEUU*		NICARGUA	
G	3,261	30.66%	3,068	46.32%
H	47	0.44%	1	0.02%
I	18	0.17%	-	-
J	730	6.86%	-	-
K	17	0.16%	-	-
L	1	0.01%	-	-
M	-	-	184	2.78%
N	-	-	27	0.41%
Q	-	-	10	0.15%
P	-	-	8	0.12%
Total	10,636	100.00%	6,624	100.00%

*En este total de líneas están las otorgadas a todo Centroamérica y República Dominicana.

- De estas categorías EEUU concedió el 1.67% de acceso inmediato bajo cuotas y Nicaragua el 0.59%.
- Por lo tanto Estados Unidos otorgo acceso inmediato al 92.56% de sus líneas arancelarias (Categorías A, G y cuotas), mientras que Nicaragua otorgo a los EEUU el 72.04%.

Tratamiento bajo el CAFTA-DR de Nicaragua – República Dominicana

1. **CUOTAS:** Los siguientes productos quedaron bajo cuotas:

(Tonelada Métrica)

Producto	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Pechugas de Pollo	443	443	443	443	443	443	443	443	443	443
Cebollas y Chalotes	375	375	375	375	375	375	375	375	375	375
Frijoles	1,800	1,800	1,800	1,800	1,800	1,800	1,800	1,800	1,800	1,800

2. **EXCLUSIONES:** Nicaragua y República Dominicana excluyeron recíprocamente los siguientes productos: (1) **Café (cereza, pergamino, oro, sin tostar, tostado, molido y descafeinado)**, (2) **Azúcar de caña**, (3) **Cerveza de malta**, (4) **Alcohol etílico**, (5) **Tabaco**, (6) **cigarrillos que contengan tabaco y picadura y tabaco para fumar**.

3. **Productos sujetos a desgravación arancelaria de 15 a 20 años.**

Los aranceles aplicados sobre las mercancías se mantendrán en su nivel base hasta el año 2015. A partir del año 2016, los aranceles se reducirán un 8% cada año hasta el año 2020. A partir del año 2021, los aranceles se reducirán un 12% cada año hasta el año 2024 y dicha mercancía quedará libre de arancel aduanero a partir del 2025.

(1) Pollo sin trocear, en trozos, despojos, en pasta, pechudas, alas, muslos y piernas, (2) Leche en polvo, (3) cebollas y chalotes, (4) ajos, (5) frijoles de las especies vigna mungo, (6) frijoles adzuki ("rojos pequeños"), (7) frijoles comunes (blancos, negros, otros), (8) arroz con cáscara, descascarillado, semiblanqueado o blanqueado, incluso pulido o

glaseado, partido, (9) harina de trigo o de morcajo, (10) aceites de petróleo o de mineral bituminoso (**excepto los solventes minerales**), (11) vaselina; parafina, cera de petróleo microcristalina, "slack wax", ozoquerita, cera de lignito, cera de turba, demás ceras minerales y productos similares, (12) coque de petróleo y demás residuos de los aceites de petróleo o de mineral bituminoso, (**excepto el betún de petróleo**) y (13) mezclas bituminosas a base de asfalto o de betún naturales, de betún de petróleo, de alquitrán mineral o de brea de alquitrán minerales.

Los aranceles aduaneros aplicados sobre estas mercancías se mantendrán en su nivel base hasta el año 2010 años. A partir del año 2011, los aranceles se reducirán un 8% cada año hasta el año 2015. A partir del año 2016, los aranceles se reducirán un 12% cada año hasta el año 2019 y dicha mercancía quedará libre de arancel aduanero a partir del 1 de enero del año 2020.

Aceites comestibles de: soya, maní, oliva, obtenidos de aceitunas, palma (**excepto la estearina de palma**), girasol. Algodón, coco, almendra de palma, nabo, mostaza, lino, maíz, ricino, ajonjolí, jojoba, otros aceites secantes, tung, grasas y aceites animales y vegetales, margarina, preparaciones a base de mezclas de grasas, preparaciones a base de aceites vegetales, otras mezclas de aceites comestibles y grasas de aceites animales o vegetales.

4. **El restante del universo arancelario queda con 0% arancel de importación en ambos países.**

Capítulo IV: Reglas de Origen y Procedimientos de Origen: Los requisitos utilizados para otorgar origen a una mercancía son:

1. Mercancías obtenidas totalmente en el territorio
2. Mercancías en las que las materias primas no originarias cumplen con un cambio de clasificación arancelaria
3. Valor de Contenido Regional de 35% como norma general, incorporando casos especiales en los que el porcentaje es menor (20%-25%), adicionando ajustes al valor de los materiales para incorporar los gastos de transporte, seguro y otros gastos como originarios o no originarios según corresponda.
4. Acumulación entre las Partes del Tratado.

Capítulo V: Administración Aduanera: Constituye el marco general de principios aplicables a la administración aduanera de los países integrantes del Tratado, estableciendo que los procedimientos referentes a los diferentes regímenes y operaciones aduaneras se rigen por lo dispuesto en las leyes aduaneras cada país. Los países se comprometen a establecer requisitos mínimos y ágiles para facilitar el despacho de las mercancías, fomentar la transparencia en las operaciones aduaneras, fortalecer los vínculos de cooperación aduanera y asistencia mutua, además de estimular y fortalecer la coordinación e intercambio de información entre las diferentes aduanas con la finalidad de evitar el

comercio ilegal, defraudación, fomentar la capacitación y asistencia técnica, priorizando la armonización de los procedimientos aduaneros.

Capítulo VI: Medidas Sanitarias y Fitosanitarias: Son aplicable a todas las medidas que puedan afectar, directa o indirectamente el comercio y reafirma los derechos y obligaciones del Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la Organización Mundial del Comercio (AMSF), con lo cual al elaborar y aplicar dichas medidas deberán ser consistente con las disposiciones del Acuerdo en mención.

Capítulo IX: Contratación Pública: Se establece las normas y principios generales que regirán la contratación de bienes y servicios por parte de las entidades cubiertas, así como la adjudicación de Concesión de Obras Públicas.

Entre los principales objetivos de la negociación del presente Capítulo se mencionan los siguientes:

- Asegurar la Transparencia,
- Facilitar el acceso a la información,
- Uso racional de los recursos del Estado y
- Atracción de Inversiones.

El Capítulo no aplica a compras financiadas por préstamos y donaciones, contratación de empleados públicos y compras hechas bajo condiciones ventajosas entre otras.

Como aspectos relevantes figura la negociación de:

- Un período de transición para la puesta en marcha de las disposiciones normativas y tres años respecto a umbrales (Centroamérica aplicará umbrales más altos durante dicho período).
- Publicación: Garantía de acceso a la información y posibilidad de recibir noticia oportuna del inicio de una licitación, de las adjudicaciones o de la necesidad de cumplir con ciertos requisitos,
- Garantía de Integridad en la Contratación /Cada parte establecerá sistemas para declarar la inelegibilidad de los proveedores que hayan participado en actividades ilegales o fraudulentas relacionadas con la contratación.
- Excepciones a la Contratación /Las partes podrán adoptar o mantener medidas necesarias para proteger la moral, seguridad u orden público; la salud o vida humana, animal y vegetal y la propiedad intelectual.

Capítulo X: Inversión: Establece disposiciones específicas que las Partes se comprometen a aplicar en relación con las inversiones y los inversionistas de la otra Parte, específicamente se garantizan los principios de trato nacional, nación más favorecida, nivel mínimo de trato,

tratamiento en caso de disturbios, expropiación e indemnización, requisitos de desempeño y transferencias, entre otros. Al mismo tiempo, establece un mecanismo para solucionar por la vía arbitral los conflictos que puedan surgir entre una Parte y un inversionista de la otra Parte como consecuencia de la aplicación de este capítulo.

El acuerdo brinda garantías a las inversiones y a los inversionistas, mediante un conjunto de normas que garantizan y estimulan la presencia y establecimiento de nuevos inversionistas.

Capítulo XI: Comercio Transfronterizo de Servicios: Se establece un marco normativo y comprensivo de principios y normas que regulan el comercio de servicios entre la Partes, excepto para las medidas que se adopten en relación con los servicios aéreos, servicios financieros, la contratación pública, los subsidios o donaciones otorgados por el Estado y los servicios o funciones gubernamentales. Incorpora la obligación de las Partes de otorgar los principios de trato nacional y trato de nación más favorecida. Se incluyen compromisos que garantizan el acceso actual y que las nuevas medidas no incrementen el grado de discriminación existente en la legislación nacional. Incorpora disposiciones adicionales sobre transparencia, reglamentación nacional, reconocimiento mutuo, transferencias y pagos y compromisos específicos sobre servicios de Courier y agentes, distribuidores y representantes de casas extranjeras, protegiéndose los derechos adquiridos de estos últimos.

El acuerdo ofrece beneficios que garantizan estabilidad jurídica para atraer más inversiones en los sectores de servicios, pone a disposición de los usuarios servicios de mejor calidad, mediante el fomento de la competencia empresarial lo que redundará en beneficio de la población mediante el acceso a servicios de calidad a precios competitivos.

Capítulo XII: Servicios Financieros: Se establecen disciplinas generales sobre servicios financieros, cubre la inversión productiva en el sector financiero y los servicios financieros transfronterizos. Incluye disposiciones que garantizan el trato nacional a los nuevos inversionistas en instituciones financieras, se reconocen y fortalecen la capacidad de supervisión de las superintendencias de las Partes y su facultad de aplicar medidas prudenciales necesarias para salvaguardar la estabilidad y la seguridad del sistema financiero.

Capítulo XV: Propiedad Intelectual: Contiene requerimientos o disposiciones novedosos en aras de fomentar la innovación y la creación en la región centroamericana, mediante el cumplimiento de disposiciones jurídicas internacionales, de los cuales, en su mayoría, Nicaragua ya es parte, tales como los Tratados de la Organización Mundial de la Propiedad Intelectual (OMPI) , del año 1996, el Tratado de Cooperación de Patentes (PCT) en vigor desde el año 2003, el Convenio sobre la Distribución de Señales de Satélite Portadoras de Programas del año 1974, entre otros.

El capítulo de propiedad intelectual, recoge los avances más modernos en esta materia, compatibles con los compromisos adquiridos por Nicaragua en el contexto de la

Organización Mundial del Comercio (OMC), derivados del Acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (ADPIC) y los derechos y obligaciones contraídos por nuestro país en el ámbito del Acuerdo Bilateral entre el Gobierno de Nicaragua y el Gobierno de los Estados Unidos de América, en materia de propiedad intelectual, en vigor desde 1999.

El compromiso de nuestro país será fortalecer los procedimientos administrativos y judiciales, que permitan brindar un clima de seguridad jurídica a los titulares de derecho y una sana competencia entre las diferentes mercancías, bienes y servicios.

El citado capítulo se compone de: marcas registradas, indicaciones geográficas, nombres de dominios de Internet, derechos de autor y derechos conexos, proveedores de Internet, señales de satélite codificadas portadoras de programas, patentes, productos regulados incluyendo productos químicos, farmacéuticos y agrícolas, entre otros; así como disposiciones para fomentar el respeto hacia los derechos de Propiedad Intelectual.

Capítulo XVI: Laboral: El Capítulo Laboral del CAFTA establece que las Partes reafirman sus obligaciones con la Organización Internacional del Trabajo (OIT), reconociendo su derecho a establecer sus propios estándares de trabajo. En ese sentido, las Partes acuerdan aplicar de manera efectiva sus leyes laborales, y establecen un Consejo de Asuntos Laborales el cual estará a cargo entre otras cosas de supervisar la aplicación y buen funcionamiento del Tratado y la cooperación.

Capítulo XVII: Ambiental: Las disposiciones ambientales permiten a los países implementar sus propios estándares ambientales siempre que éstos apliquen de manera efectiva su legislación ambiental. Este Capítulo también establece un Consejo de Asuntos Ambientales, con funciones muy similares al Consejo laboral, sin embargo a diferencia de este último las Partes negociaron un Acuerdo de Cooperación Ambiental Estados Unidos-Centroamérica por separado como parte de este instrumento se establecieron mecanismos institucionales especializados los que estarán a cargo de la cooperación entre las Partes.

SEGUIMIENTO DEL TRATADO

Para la implementación del DR-CAFTA la Asamblea Nacional de Nicaragua aprobó las siguientes leyes:

24 marzo 2006

- Ley 581. Ley Especial del Delito de Cohecho y Delitos contra el Comercio Internacional e Inversión Internacional
- Ley 580. Ley de Reformas y Adiciones a la Ley N° 380, Ley de Marcas y Otros Signos Distintivos
- Ley 579. Ley de Reformas y Adiciones a la Ley N° 354, Ley de Patentes de Invención, Modelo de Utilidad y Diseños Industriales

- Ley 578. Ley de Reformas y Adiciones a la Ley N° 322, Ley de Protección de Señales Satelitales Portadoras de Programas
- Ley 577. Ley de Reformas y Adiciones a la Ley N° 312, Ley de Derecho de Autor y Derechos Conexos.

21 marzo 2006

- Decreto A.N. 4539. Aprobación de Adhesión al Tratado de Budapest sobre el Reconocimiento Internacional del Depósito de Microorganismos a los fines del Procedimiento en Materia de Patentes
- Reglas Generales para la aplicación de CAFTA-DR en la aduana de Nicaragua según CT/25/2006 del 21 de marzo del 2006.

Implementación del Acuerdo:

El artículo 19.1 del Acuerdo establece la Comisión de Libre Comercio la cual es responsable de supervisar la implementación y el desarrollo ulterior del Acuerdo; resolver controversias relacionadas con el Acuerdo; supervisar el trabajo de comités y grupos de trabajo establecidos por el Acuerdo y considerar cualquier otro asunto que pueda afectar el funcionamiento del Acuerdo.

La primera reunión de la Comisión Administradora se celebró en San Salvador el 23 de febrero de 2011, teniendo como principal objetivo el fomento de una mayor integración productiva, mejorando la competitividad y ampliando los beneficios del Tratado con especial atención puesta sobre la participación de las PYMES. Quedando identificadas las primeras acciones de cooperación en el contexto de los Comités de Comercio de Mercancías y de Obstáculos Técnicos al Comercio, para ser implementadas en el corto plazo. Así:

- (a) fueron instruidos los respectivos equipos técnicos sobre reglas de origen y acceso a mercados a fin de disponer, para su pronta firma por la Comisión, de los textos correspondientes a las Directrices Comunes que permitan interpretar, aplicar y administrar ambos capítulos;
- (b) la Comisión decidió establecer formalmente los Comités de Comercio Agropecuario y sobre Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, ya previstos por el Tratado;
- (c) se adoptaron cambios en las reglas de calificación de origen y fue ampliado el margen de acumulación en el rubro de indumentaria, con el objeto de facilitar el intercambio de insumos con México y Canadá; y
- (d) en materia de solución de controversias, quedaron conformadas las listas de árbitros, fijándose además las reglas modelo de procedimiento y un código de conducta para casos de arbitraje.

El 23 de enero de 2012 concluyó en Miami, Estados Unidos de América, la segunda reunión de la Comisión de Libre Comercio del Tratado. Fueron materia de análisis los progresos comerciales realizados, así como la necesidad de perseverar en los mecanismos de

seguimiento destinados a impulsar una mayor facilitación del comercio entre los Estados Partes. En tal sentido las delegaciones reiteraron su unánime apoyo a la "Iniciativa sobre Facilitación del Comercio. Hubo también coincidencia en la expectativa por avanzar, dentro de dicha Iniciativa, mediante la ejecución de proyectos tendientes a reducir los costos de transacción y mejorar la eficiencia en el manejo y transporte de mercaderías.

Decisiones de la comisión¹¹:

- Decisión de la comisión de libre comercio relativa al arto 3.19 y al arto 6.3. (Comités)
- Decisión de la comisión de libre comercio relativa al apéndice 4.1-b (aumento de límites en textiles)
- Decisión de la comisión de libre comercio relativa al anexo 9.1.2 (b) (i) (compras públicas)
- Decisión de la comisión de libre comercio relativa para establecer las reglas modelo de procedimiento
- Decisión de la comisión de libre comercio relativa para establecer el código de conducta
- Decisión de la comisión de libre comercio relativa a la conformación de las listas de árbitros
- Decisión de la comisión de libre comercio relativa a ciertas reglas de origen para mercancías de textiles y confección
- Decisión de la Comisión de Libre Comercio para establecer la remuneración de los árbitros, asistentes y expertos, y el pago de gastos en los procedimientos de solución de controversias bajo el capítulo 20.

Consejo de Asuntos Ambientales

El Consejo de Asuntos Ambientales establecido en el capítulo 17 del acuerdo CAFTA-DR, tiene como misiones supervisar la implementación, revisar el avance de acuerdo con este Capítulo y considerar el estado de las actividades de cooperación desarrolladas conforme al Acuerdo de Cooperación Ambiental suscrito entre los Gobiernos parte del CAFTA-DR.

- Primera reunión del Consejo de Asuntos Ambientales, efectuada el 24 mayo 2006, en la Ciudad de Guatemala, Guatemala.
- Tercera reunión del Consejo de Asuntos Ambientales, efectuada el 24 julio 2007, en la Ciudad de Guatemala, Guatemala.
- Cuarta reunión del Consejo de Asuntos Ambientales, efectuada el 10 marzo 2009, en San José, Costa Rica.
- Quinta reunión del Consejo de Asuntos Ambientales, efectuada el 27 enero 2011, en Washington DC., Estados Unidos.

¹¹ Acuerdo Ministerial MIFIC No. 029-2011 Publicado en la Gaceta No. 170 del 08-09-2011

- Sexta reunión del Consejo de Asuntos Ambientales, efectuada el 12 abril 2012 en San Pedro Sula, Honduras.
- Séptima reunión del Consejo de Asuntos Ambientales, efectuada el 09 mayo 2013 en Santo Domingo, República Dominicana.
- Octava reunión del Consejo de Asuntos Ambientales efectuada el 02 abril 2014 en New Orleans, Estados Unidos.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Según el Anexo 2.1 del DR-CAFTA “Definiciones Específicas por País”. En el inciso (g) respecto a la definición del territorio de Estados Unidos, dice que comprende:

- (i) el territorio aduanero de EU, que incluye los 50 estados, el Distrito de Columbia, y Puerto Rico,
- (ii) las zonas de comercio extranjeras ubicadas en EU y en Puerto Rico, y
- (iii) cualquier zona que se encuentre más allá de los mares territoriales de Estados Unidos dentro de la cual, de conformidad con el derecho internacional y con su Derecho Interno, Estados Unidos podrá ejercer derechos en lo que se refiere al fondo y al subsuelo marinos y sus recursos naturales.

Para el 2015 ya las Canasta A, G, B, C, I, L, J, M, y K están libres de arancel

NICARAGUA: Saldo comercial con los Estados Unidos* 2000 – 2014

Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	247,085.65	33.5%	418,304.62	-26.8%	-171,218.97
2001	156,131.13	-36.8%	492,410.72	17.7%	-336,279.58
2002	218,424.70	39.9%	482,045.84	-2.1%	-263,621.14
2003	226,495.92	3.7%	507,163.43	5.2%	-280,667.51
2004	293,166.95	29.4%	499,133.07	-1.6%	-205,966.11
2005	306,774.90	4.6%	525,366.18	5.3%	-218,591.28
2006*	1,176,838.16	283.6%	626,749.72	19.3%	550,088.44
2007*	1,140,784.86	-3.1%	1,077,204.20	71.9%	63,580.67
2008*	1,204,426.18	5.6%	1,194,435.66	10.9%	9,990.53
2009*	1,165,067.56	-3.3%	702,052.42	-41.2%	463,015.14
2010*	1,537,752.12	32.0%	868,602.59	23.7%	669,149.54
2011*	1,909,300.85	24.2%	949,814.02	9.3%	959,486.84
2012*	2,100,451.86	10.0%	1,088,344.43	14.6%	1,012,107.43
2013*	2,079,254.71	-1.0%	905,968.44	-16.8%	1,173,286.27
2014*	2,405,532.99	15.7%	935,714.19	3.3%	1,469,818.80

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2006 se incluyen ZF.

A partir del 2006 se incluyen las zonas francas.

Nota: Las estadísticas involucran a Estados Unidos, Puerto Rico y las Islas Vírgenes de Estados Unidos.

En términos de Exportaciones las ventas al mercado de Estados Unidos, Puerto Rico e Islas Vírgenes de Estados Unidos fueron para el año 2006 de USD1,176.84 millones, logrando que para el 2014 se exporten USD2,405.53 millones, para un incremento promedio del periodo de 9.3%. Dentro de los principales productos de exportación se encuentran: **Prendas y complementos de vestir (52.9%), Carne de bovino (9.9%), Oro en bruto (7.9%), Café oro (7.9%) y Puros y puritos de tabaco (5.3%)**, estos 5 productos representan el 84% del total exportado a Estados Unidos en el 2014. Le siguen en orden de importancia productos como: **Hilos, cables y demás conductores eléctricos, Azúcar de caña, Langostas, Pescado entero, Bananas, Camarones, Calzado de cuero, Quesos, artículos de tapicería, Azúcares invertidos, Aceite en bruto y Melaza de caña.**

En cuanto a las importaciones provenientes de Estados Unidos, Puerto Rico e Islas Vírgenes de Estados Unidos para el 2006 fue de USD626.75 millones, pasando en el año 2014 a USD935.71 millones de dólares, para un incremento promedio del periodo de 5.1%. Los principales productos importados fueron: **Gas propano (7.1%), Medicamentos para uso humano (6.3%), Lubricantes, solventes y otros productos de petróleo (4.5%), Residuos para alimento de animales (4.4%), Aceite en bruto (4.0%), Artículos de prendería (3.6%) y Maíz (3.1%)**. Le siguen en orden de importancia productos como: (1) Vehículos para transporte de mercancías, (2) Vehículos automóviles para transporte de personas, (3) Diésel, (4) Trigo, (5) Demás preparaciones alimenticias, (6) Topadoras, niveladoras, palas mecánicas, excavadoras, compactadoras, (7) Sopas, potajes o caldos, (8) Abonos, (9) Polímeros en formas primarias y (10) Cabezales de carretera.

II.4. Tratado de Libre Comercio entre Nicaragua y Taiwán¹²



Tratado de Libre Comercio entre la Republica de Nicaragua y la República de China (Taiwán).

Fecha de Firma: 16 de junio de 2006

Fecha de Vigencia: 01 de enero 2008

Las relaciones económicas entre Nicaragua y Taiwán datan de varias décadas atrás, con un acuerdo bilateral suscrito entre ambas naciones en 1967. Posteriormente, con un Acuerdo de Complementación Económica (ACE) firmado entre Taiwán y los gobiernos Centroamericanos el 13 de setiembre de 1997, cuyo objetivos eran expandir la cooperación en materia de comercio, inversión, transferencia de tecnología y en el sector financiero; asimismo, desarrollar un Plan de Acción, el cual permitiría determinar las condiciones para iniciar las negociaciones de un acuerdo de libre comercio.

Como parte del seguimiento del Acuerdo, el 28 de agosto de 2000 se llevó a cabo en la Ciudad de Guatemala una reunión técnica, en la cual se abordaron temas tendentes a

¹² Texto del Tratado de Libre comercio entre Nicaragua y Taiwán:
http://www.sice.oas.org/TPD/NIC_TWN/DraftText_s/Index_s.asp

estrechar las relaciones entre ambas partes, especialmente los referentes a la diversificación de las exportaciones centroamericanas a Taiwán y la promoción de las inversiones de la República de China a la región. El 21 de agosto de 2003 en la Ciudad de Taipéi, se realizó la IV Reunión de Jefes de Estado y de Gobierno del Istmo Centroamericano y la República de China (Taiwán), ocasión en la cuales se analizó el estado de las relaciones bilaterales y se adoptaron acuerdos tendentes al fortalecimiento de los lazos de cooperación, inversión y comercio. El 26 de septiembre de 2005 en la ciudad de Managua, Nicaragua, se celebró la V Reunión de Jefes de Estado y de Gobierno entre la República de China (Taiwán), los países del Istmo Centroamericano y República Dominicana. El Comunicado conjunto destaca las manifestaciones del Presidente de la República de Taiwán para aprovechar las oportunidades para las inversiones de ese país en el marco del Tratado CAFTA-DR, así como continuar impulsando la suscripción de Tratados de Libre Comercio con cada uno de los países del SICA.

Dentro del marco de las relaciones comerciales entre Centroamérica y la República de China (Taiwán):

- (1) Nicaragua** inició negociaciones en octubre de 2004, firmando el acuerdo el 16 de junio del 2006, pero **entrando en vigencia el 01 de enero del 2008.**
- (2) Guatemala** inició las negociaciones en 2005 firmando el acuerdo el 22 de septiembre de 2005, **entrando en vigencia el 01 de julio del 2006.**
- (3) Honduras y el Salvador** iniciaron las negociaciones el 29 de mayo del 2006 firmando el acuerdo el 07 de mayo del 2007, **entrando en vigencia para Taiwán el 01 de enero del 2008, para El Salvador el 01 de marzo del 2008 y para Honduras el 15 de junio del 2008.**

Nicaragua- China Taiwán

Las negociaciones iniciaron en el mes de septiembre de 2004, después de la firma del Marco General en agosto del 2004. La suscripción de este Tratado se lleva a cabo después de 4 rondas de negociación y 2 reuniones extraordinarias de Viceministros o jefes de negociación, el 16 de junio del año 2006, en la ciudad de Taipéi, Taiwán.

- **Fue aprobado por China-Taiwán:** El 12 de enero del 2007.
- **Fue aprobado por la Asamblea Nacional de Nicaragua:** El 13 de Diciembre del 2006 mediante DECRETO A.N. No. 4971, Publicado en La Gaceta No. 13 del 18 de Enero del 2007. Y ratificado por el Presidente de la Republica mediante DECRETO 80-2007 DEL 15 DE AGOSTO DEL 2007 Y PUBLICADO EN LA GACETA No. 176 del 13 de septiembre del 2007.

A continuación algunos aspectos del Tratado:

Acceso a Mercado: El texto normativo del capítulo de Trato Nacional y Acceso a los mercados, es similar al del negociado en el DR-CAFTA, específicamente:

- Taiwán otorga libre acceso para los productos fabricados en zona franca;
- Se mantiene el precepto de la eliminación de los subsidios a la exportación;
- Se mantiene la posibilidad de imponer restricciones a la importación de bienes usados, entre ellos: llantas usadas, calzado usado y ropa usada.

Las canastas de desgravación negociadas son las siguientes:

Canasta	Descripción	Libre Acceso
A	Libre comercio a la entrada en vigor	2008
B	Desgravación lineal a 5 años	2012
B+	Reducción inmediata del arancel en 50% del arancel base durante el año uno y desgravación del saldo de 50% en 4 años	2012
C	Desgravación lineal a 10 años	2017
D	Desgravación lineal a 15 años	2022
E	Exclusión	Nunca
Q	Productos sujetos a cuota con 0% de arancel	Nunca

El programa de desgravación arancelaria aplicado por los países en el marco del TLC, contempla las siguientes categorías:

2008	NICARAGUA		TAIWAN	
Canasta	Partidas	Participación	Partidas	Participación
A	3,832	49.58%	5,797	65.58%
B	856	11.08%	1,755	19.86%
B+	-	-	2	0.02%
C	2,248	29.09%	808	9.14%
D	425	5.50%	241	2.73%
E	368	4.76%	222	2.51%
Q	-	-	14	0.16%
Total	7,729	100.00%	8,839	100.00%

CHINA - TAIWAN

- Taiwán otorga a Nicaragua un 65.58 del comercio en acceso inmediato más un 0.16% con arancel 0% de forma inmediata a través del mecanismo de cuotas, para un comercio global de 65.74% en acceso inmediato, 2.51% excluido y el resto ubicado en canastas de 5 a 15 años de desgravación arancelaria.
- Taiwán excluyó del programa de desgravación a la azúcar y al maní pero le concedió acceso a través de cuotas.

Mercancías	Fracción Arancelaria	Volumen Original	Nuevo Volumen	Nota*
Maní	1202.10.00 1202.20.00 1508.10.00 1508.90.00 2008.11.11 2008.11.12 2008.11.91 2008.11.92	250 T.M. (basados en maní y en cáscara)	250 T.M. (basados en maní y en cáscara)	Los cacahuets descascados (maní) y el aceite de los cacahuets (maní) convertirán en la cantidad del contingente de maní y de cáscara respectivamente. El cociente de conversión de cacahuets descascados y aceite de los cacahuets es 1.5 y 3.8 respectivamente.
Azúcar Cruda	1701.11.00 1701.91.10	5,000 T.M.	10,000 T.M.*	A partir del 2010, el contingente será la cantidad total del contingente del año anterior (año X) más o menos el crecimiento promedio de las importaciones de azúcar totales en la República de China (Taiwán) sobre los últimos cuatro años calendario consecutivos anteriores (es decir X-1, X-2, X-3 y X-4). La cantidad anual mínima del contingente será 10,000 T.M.
Azúcar Refinada	1701.91.20 1701.99.10 1701.99.20 1701.99.90	25,000 T.M.	20,000 T.M.*	A partir del 2010, el contingente anual será la cantidad total del contingente del año anterior (año X) más o menos el crecimiento medio de las importaciones de azúcar totales en la república de China (Taiwán) sobre los últimos cuatro años calendario consecutivos anteriores (es decir X-1, X-2, X-3 y X-4). La cantidad anual mínima del contingente será 20,000 T.M.

*Nota: reformada por la Decisión No. 4 de la comisión de libre comercio se cambia las cantidades pero se mantiene el total de los 30,000 TM de azúcar. (Este cambio en los volúmenes es aplicable desde 2012).

- Los principales productos para los cuales Nicaragua logra un acceso inmediato son: **carne y despojos de bovino, pescados y crustáceos, quesos, frijoles, yuca, nueces, frutas (mango, melón, piña, pitahaya, etc.), café en grano e instantáneo, harinas de cereales, cacao, aceites comestibles, ron, sal, bentonita, productos de cerámica, insecticidas, pinturas, productos plásticos, madera y productos de madera, cartón y productos de cartón, textil y confección, muebles, etc.**
- Taiwán Excluye del Tratado los siguientes productos: **carne de cerdo, pollo, despojos comestibles, pescado fresco y refrigerado, leche fresca, suero, huevos, ajos, frijoles rojos, hortalizas secas, cocos, almendras, avellanas, nueces, té, harina de trigo, arroz, cereales de arroz, fécula de arroz, harina de soya, embutidos, chocolate, preparaciones para lactantes y a base de cereales, productos de panadería, conservas o preparaciones a base de frijol rojo, tabaco, puros y cigarrillos, productos a base de almidón de arroz, calzado, vehículos, maní, aceite de maní, azúcar y mantequilla de maní.**

NICARAGUA

- Nicaragua otorga a Taiwán un 51.01% del comercio en acceso inmediato y 4.91% del comercio está excluido, siendo el resto del comercio ubicado en canastas con plazos de 5 a 15 años de desgravación.
- Nicaragua excluye del Tratado: **pollo, arroz, cerdo, maíz blanco, banano, embutidos, azúcar, arroz pre cocido, tabaco, puros, cigarrillos, cervezas, velas, tubos de polietileno, bañeras, inodoros, artículos de cuero, marcos de madera, papel higiénico, servilletas, manteles, prendas de vestir, calzado, artículos de tocador, refrigeradores, congeladores, muebles de madera.**

SEGUIMIENTO DEL TRATADO

Para el 2015 las Canastas de desgravación A, B y B+ están libres de Arancel.

El Gobierno de Nicaragua tiene intenciones de renegociar las cuotas de maní y azúcar para aumentar su volumen.

Se enmienda el capítulo de del TLC Nicaragua China (Taiwán) mediante un Protocolo de enmienda al Capítulo 10 (Inversión), suscrito el 22 de mayo del 2008, la cual la Asamblea Nacional aprobó mediante Decreto A.N. No. 5678 del 24 de febrero del 2009 y publicado en La Gaceta No. 52 del 17 de marzo del 2009 y Ratificado por el presidente de la republica mediante DECRETO N° 21-2009 del 24 de Marzo de 2009 y Publicado en La Gaceta N° 61 del 30 de Marzo de 2009. Esta enmienda anula el convenio de sobre garantías de inversión vigente desde 1993.

Decisiones de la comisión de libre comercio del tratado (Arto 21.01):

Decisión No.1 del 13 de septiembre del 2009: Cambio en el procedimiento administrativo y el método de asignación de la cuota de azúcar (a aplicarse en el 2010). En cuanto a la administración del contingente de maní lo hará Taiwán conforme al método de asignación por subasta. Se publica la medida mediante Acuerdo Ministerial No. 039- 2009, aprobado el 22 de octubre del 2009 y Publicado en la Gaceta No. 221 del 20 de noviembre del 2009.

Se emite el Acuerdo Ministerial No. 041-2009, Aprobado el 30 de octubre de 2009, Publicado en La Gaceta No. 222 del 23 de noviembre de 2009, referente al Reglamento para la administración de los contingentes arancelarios de azúcar para la exportación, establecidos en el marco del tratado de libre comercio suscrito entre Nicaragua y Taiwán.

Decisión No.2 del 24 de junio 2011: Se establecen reglas modelos de procedimientos para los procedimientos de solución de controversia bajo el Tratado.

Decisión N.3 del 24 de junio 2011: Se establece código de conducta para los procedimientos de solución de controversias del tratado.

Decisión N.4 del 09 de agosto 2011, la cual surtirá efecto hasta el 1 de enero 2012: La cuota anual de azúcar cruda se incrementara de 5,000 TM a 10,000 TM y la cuota anual de azúcar refinada disminuirá de 25,000 TM a 20,000 TM.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

NICARAGUA: Saldo comercial con China Taiwán 2000 –2014

Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	532.28	-20.7%	8,474.94	21.1%	-7,942.66
2001	406.41	-23.6%	14,249.91	68.1%	-13,843.50
2002	0.00	-100.0%	22,965.08	61.2%	-22,965.08
2003	205.49	-	17,885.94	-22.1%	-17,680.45
2004	1,909.50	829.2%	16,112.71	-9.9%	-14,203.21
2005	4,008.17	109.9%	16,142.24	0.2%	-12,134.07
2006	5,381.65	34.3%	16,415.87	1.7%	-11,034.22
2007	10,143.20	88.5%	15,401.84	-6.2%	-5,258.64
2008	21,222.94	109.2%	20,968.61	36.1%	254.33
2009*	16,824.70	-20.7%	13,641.59	-34.9%	3,183.11
2010*	30,101.48	78.9%	16,268.33	19.3%	13,833.14
2011*	39,704.93	31.9%	18,410.14	13.2%	21,294.79
2012*	47,437.21	19.5%	22,370.99	21.5%	25,066.22
2013*	68,958.72	45.4%	25,288.26	13.0%	43,670.46
2014*	76,436.38	10.8%	29,291.72	15.8%	47,144.66

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

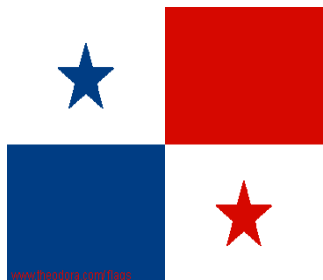
En términos de valor de las exportaciones al mercado de Taiwán para el año 2008 fue de USD21.22 millones, registrando un crecimiento con respecto al 2014 al pasar a USD76.43 millones mostrando un crecimiento promedio del periodo de 23.8%. Los principales productos exportados fueron: **Camarones (32.4%), Carne de bovino (29.4%), Azúcar de caña (15.0%), Café oro (6.5%), Moluscos y otros invertebrados (3.7%), Despojos de bovino (3.5%), Desechos de hierro o acero (2.9%), Langostas (2.1%), Tripas y estómagos de bovino (1.7%) y Desechos de cobre (1.3%).**

Los principales productos exportados bajo el régimen de zona franca fueron: **Camarones, madera aserrada, desperdicios y desechos de papel para reciclar, puros y puritos de tabaco, pescado entero, prendas y complementos de vestir y manufacturas de cobre.**

En cuanto a las importaciones provenientes de Taiwán en el 2008 estas fueron de USD20.97 millones, registrando un crecimiento con respecto al 2014 de USD29.29 millones, lo que refleja un crecimiento promedio del periodo alrededor de 5.7%. Los principales productos

importados por Nicaragua de Taiwán fueron: (1) Discos, cintas, dispositivos de almacenamiento de datos, (2) Arroz, (3) Polímeros en formas primarias, (4) Medicamentos para uso humano, (5) Partes y accesorios de vehículos, (6) Aparatos para emisión, transmisión o recepción de voz o imagen u otros datos, (7) Barras de hierro o acero sin alear, (8) Placas, laminas, hojas, y tiras de plástico, (9) Tejidos textiles, (10) Partes de motores de émbolo, (11) Llantas Nuevas, (12) Tornillos, pernos, tuercas, remaches, (13) Artículos de grifería, válvulas y similares, (14) Computadoras y sus partes, (15) Aparatos de radar, radionavegación o radio telemando, (16) Construcciones y sus partes de hierro o acero, (17) Máquinas, de calcular, de contabilidad, cajas registradoras, (18) Las demás manufacturas de caucho vulcanizado, (19) Cubos de ajuste intercambiables, incluso con mango, (20) Bombas para líquidos, (21) Juntas o empaquetadoras diversas, (22) Aparatos eléctricos de alumbrado o señalización, (23) Partes y accesorios de motos, bicicletas, velocípedos y similares, (24) Aparatos mecánicos para dispersar o pulverizar materias líquidas o polvos, (25) Antenas de cualquier tipo, (26) Ventiladores de mesa, pie, pared, techo, (27) Muelas y artículos similares, sin bastidor, para afilar, pulir, rectificar, cortar o trocear, de piedras naturales, (28) Barras y perfiles de acero inoxidable, (29) Aparatos y dispositivos que impliquen cambios de temperaturas y (30) Productos laminados planos de hierro o acero, sin alear.

II.5. Centroamérica— Panamá¹³

	Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Panamá
	Firmado el: 6 de marzo del 2002 (parte normativa) 15 de enero del 2009 (protocolo bilateral NIC)
	Vigencia:
	El Salvador: 11 abril 2003
	Costa Rica: 23 de noviembre 2008 para el protocolo bilateral y el programa de desgravación a partir del 01 de enero del 2009.
	Honduras: 09 de enero del 2009
	Guatemala: 22 de junio 2009
	Nicaragua: 21 de noviembre 2009 para el protocolo bilateral y el programa de desgravación a partir del 01 de enero del 2010.

Las relaciones comerciales de Centroamérica con Panamá se han venido desarrollando a través de un Tratado de Libre Comercio e intercambio preferencial entre las Repúblicas de Panamá y Nicaragua. (*Free and Preferential Trade Agreement*), los cuales incluyen preferencias arancelarias para un grupo de productos negociados en forma bilateral. Este tratado fue suscrito el 2 de agosto de 1961, en la ciudad de Panamá, entre Panamá, Nicaragua y Costa Rica, entrando en Vigor el 18 de enero de 1974, y en el año 1985 se

¹³ Texto del Tratado de Libre comercio entre Nicaragua y Panamá:
<http://www.sice.oas.org/Trade/capan/indice.asp>

suscribió un Acuerdo de Alcance Parcial con tratamiento de libre comercio sólo para unas 510 fracciones arancelarias.

Con el objeto de modernizar las relaciones comerciales, los países centroamericanos y Panamá acordaron iniciar negociaciones de un tratado de libre comercio el 12 de julio de 1997 durante la XIX Cumbre de Presidentes Centroamericanos. Las negociaciones se iniciaron en julio de 1998 pero se suspendieron en marzo de 1999. Las negociaciones se relanzaron en marzo de 2000 en la reunión de Ministros de Centroamérica y Panamá. La primera ronda de negociaciones tuvo lugar en abril de 2000 en Guatemala. Las negociaciones del marco normativo se *concluyeron el 16 de mayo de 2001* después de ocho rondas de negociación. En el año siguiente las negociaciones se desarrollaron de forma bilateral entre cada país Centroamericano y Panamá.

El Salvador y Panamá finalizaron su negociación bilateral en enero de 2002, firmando un protocolo bilateral adicional al Acuerdo el 6 de marzo de 2002. **Honduras y Panamá** finalizaron su negociación el 1 de marzo del 2007 y firmaron un protocolo bilateral adicional al Acuerdo el 15 de junio de 2007. **Costa Rica y Panamá** culminaron las negociaciones el 22 de junio de 2007 y firmaron el protocolo bilateral al tratado de libre comercio el 7 de agosto de 2007. **Nicaragua y Panamá** culminaron las negociaciones el 19 de octubre del 2007. El 29 de noviembre del 2007 Panamá envía a la asamblea nacional para su aprobación los protocolos bilaterales de Costa Rica y Honduras y un segundo protocolo modificadorio con el Salvador, y finalmente el 13 de febrero del 2008 se culminan las negociaciones bilaterales con **Guatemala**.

Fue aprobado por la Asamblea Nacional de Nicaragua: El 1 de julio del 2009 mediante DECRETO A.N. No. 5742, Publicado en La Gaceta No. 146 del 05 de agosto del 2009. Y ratificado por el Presidente de la Republica mediante DECRETO 62-2009 del 18 de agosto del 2009 y publicado en la GACETA No. 158 del 21 de agosto del 2009.

Capítulo I: Disposiciones Iniciales: Se establece las bases para crear una zona de libre comercio entre las Partes, de conformidad con los Artículos XXIV del GATT 94 y V del GATS y dispone que las Repúblicas de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua consideradas individualmente, aplicarán las normas y procedimientos de este Tratado en forma bilateral con la República de Panamá. Así mismo, establece como principales objetivos del Tratado los siguientes: *Perfeccionar la zona de libre comercio; Estimular la expansión y la diversificación del comercio de mercancías y servicios; Promover las condiciones de competencia leal entre la zona de libre comercio; Promover, proteger y aumentar las inversiones; y Crear procedimientos para la aplicación y administración del Tratado.* El capítulo dispone, además de reglas sobre sucesión de tratados y de observancia, así mismo se confirman los derechos y obligaciones vigentes entre ellas conforme al Acuerdo sobre la OMC y otros acuerdos de los que sean parte, prevaleciendo el Tratado en caso de incompatibilidad.

Con respecto a la Convención sobre el Comercio Internacional de Especies Amenazadas de Fauna y Flora Silvestres y el Protocolo de Montreal Relativo a las Sustancias que Agotan la Capa de Ozono, en caso de incompatibilidad entre este Tratado y las obligaciones específicas en materia comercial contenidas en dichos instrumentos se estipula que estas obligaciones prevalecerán en la medida de la incompatibilidad siempre que, cuando una parte tenga la opción entre medios igualmente eficaces y razonablemente a su alcance para cumplir con tales obligaciones, elija la que presente menor grado de incompatibilidad con las demás disposiciones de este Tratado.

Capítulo III: Trato Nacional y Acceso de Bienes: El capítulo consta definiciones y ámbito de aplicación, trato nacional, eliminación arancelaria, tratamiento de las medidas no arancelarias, además se incorporan cuatro anexos referidos a la eliminación de las restricciones a la importación y exportación, el programa de desgravación arancelaria, las restricciones a los programas de apoyos internos y apoyos a las exportaciones, etc. El ámbito de aplicación del capítulo se extiende al comercio de mercancías entre Nicaragua y Panamá para lo cual ambos países se comprometieron a eliminar progresivamente sus aranceles de conformidad con el Programa de Desgravación negociado que figura en el Anexo al capítulo (Anexo 3.04) y con las disposiciones estipuladas en la sección C de este capítulo.

A continuación se especifican las categorías de desgravación utilizadas en el tratado:

Categoría	Plazos	Libre comercio
A	Libre comercio a la entrada en vigencia del acuerdo con 0% de arancel	2010
B	Desgravación lineal a 5 años	2014
C	Desgravación lineal a 10 años	2019
D	Desgravación lineal a 15 años	2024
EXCL	Productos no sujetos al programa de desgravación	Nunca

Fuente: Texto del Acuerdo

De forma general Nicaragua ha obtenido resultados positivos en términos de acceso al mercado puesto que ya ambos países habían suscrito en 1973 un Tratado de Libre Comercio e intercambio preferencial, y en el año se ampliaron unas 510 fracciones arancelarias, pero con la firma del TLC esta lista se ha ampliado a 8,936 fracciones puesto que las negociaciones fueron sobre el universo arancelario.

Balance del Tratado:

Categoría	Nicaragua		Panamá	
	Líneas	%	Líneas	%
A	5,969	90.1%	7,796	87.2%
B	47	0.7%	77	0.9%
C	152	2.3%	263	2.9%

Nicaragua			Panamá	
D	11	0.2%	10	0.1%
EXCL	448	6.8%	790	8.8%
Total	6,627	100.0%	8,936	100.0%

Fuente: Texto del Acuerdo

Cuotas Bilaterales:

Cuotas bilaterales Nicaragua – Panamá (TM)

Producto	2010	Crecimiento	Final	Libre
Carne Bovina	1,500	105 TM anuales	2,340	2019
Carne Porcina Deshuesada ¹	15	Sin crecimiento	15	EXC
Cebollas y Chalotes	200	8 TM anuales	304	2024
Café Instantáneo	30	5 TM anuales	70	EXC
Salsa de Tomate ²	450	Sin crecimiento	450	Nunca
Ketchup ²	50	Sin crecimiento	50	Nunca

(1) sujetas a revisión en el año 2010

(2) En el caso específico de la salsa de tomate y el Ketchup estas tendrán arancel 0% fuera de cuota si cumplen con la regla de origen especificada, sino la llegaran a cumplir pueden optar a la cuota cumpliendo la regla de origen dentro de cuota, contenidas en el anexo 4.03

Nicaragua excluyo del Tratado *la carne de pollo; carne de cerdo; leche en polvo; huevos; café; café instantáneo; preparaciones a base de extractos, esencias o concentrados o a base de café; maíz amarillo; arroz; frijoles; papas; harina de trigo; aceite comestible de soya; aceite comestible de maní; aceite virgen y comestible de oliva; aceites comestibles de aceitunas; aceites y estearina de palma; aceite comestible de girasol; cártamo o algodón; aceites de coco; almendras de palma o de babasu; aceites comestibles de nabo, colza o mostaza; aceite comestible de lino; maíz; ricino; ajonjolí; otros aceites secantes; jojoba y tung; grasas y aceites vegetales; margarinas; preparaciones a base de mezclas de grasas; preparaciones a base de aceites vegetales hidrogenados; mezclas de aceites comestibles; azúcar de caña y remolacha; glucosa; maltosa y otros azúcares y jarabes; cerveza de malta; alcohol etílico; concentrados para las preparaciones industriales de bebidas alcohólicas; prendas, complementos de vestir y demás artículos confeccionados; vehículos y automóviles.*

Panamá excluyo además de lo que excluyo Nicaragua también la *miel de alce y caña, confites, bombones, pastillas azucaradas, turrone, palomitas de maíz, pastillas para alivio de la garganta, alcohol rectificado farmacéuticamente.*

Capítulo IV: Reglas de origen: Este capítulo establece las normas, reglamentos y procedimientos que determinan que un bien es originario. En el mismo se establece con claridad que procesos u operaciones determinan si el bien es o no originario. Otros

elementos importantes que se define en este capítulo son el porcentaje de contenido regional y la acumulación.

Capítulo V: Procedimientos aduaneros: Este capítulo describe con claridad los documentos y trámites que deben seguirse para que los bienes puedan ser introducidos, de forma ágil y expedita, en el territorio de alguna de las Partes signatarias del Tratado, a fin de evitar que las Aduanas se constituyan en obstáculos al comercio. A la vez se define la forma en que se verificará la veracidad de lo declarado por el exportador (certificado y declaración de origen) al que se le haya otorgado una preferencia arancelaria. Esta certificación tiene una duración de un (1) año. Uno de los logros significativos y que por primera vez aparece en un tratado de libre comercio es el certificado de procedencia. El mismo tiene como objetivo que las mercancías originarias de un país A que tiene un tratado con un país B, no pierda esa preferencia al ser vendida a través de una Zona de Libre Comercio, bajo las circunstancias y condiciones que se establecen en este capítulo.

Capítulo VI: Medidas de salvaguardia: Establece las reglas, condiciones, y limitaciones para la aplicación de medidas de salvaguardia debido a la reducción o eliminación de los aranceles. Las mismas podrán aplicarse a efectos de proteger a la industria nacional, siempre que el elevado incremento de las importaciones de productos cause o amenace causar daño grave a la industria nacional que produzca un bien similar o directamente competidor. Contempla además, los procedimientos relativos a su aplicación, la duración de las medidas y la definición del período de tiempo en que las medidas de salvaguardias bilaterales se pueden aplicar. Se mantiene el derecho de aplicar una Salvaguardia Global (OMC) y permite excluir al socio preferencial que no tenga mayor peso en las importaciones. Se establecen disposiciones tanto para Medidas de Salvaguardia Bilaterales como Globales, en las que se respetan los derechos y obligaciones de la OMC, además, se agregan períodos de transición para la aplicación de las mismas atendiendo a los Programas de Desgravación negociados en el Capítulo 3 de Acceso de bienes al Mercados. Se establecen Compensaciones mutuamente acordadas, las que se otorgarán en forma de concesiones que tengan efectos comerciales equivalentes.

Se desarrollará un procedimiento administrativo propio del TLC que inicia con una Solicitud, consultas, notificaciones, audiencias públicas a las Partes, protección a la información confidencial, las pruebas para daño o amenaza de daño y finalmente los parámetros para la resolución.

Capítulo VII: Prácticas desleales de comercio: Este capítulo establece el compromiso entre las Partes de rechazar toda práctica desleal de comercio internacional que cause o amenace causar distorsiones al comercio. Define las condiciones bajo las cuales se podrá imponer un derecho (antidumping o compensatorio) así como el procedimiento para su aplicación. El capítulo consta de seis artículos en los que se establece la normativa sobre antidumping y medidas compensatorias que ha de aplicarse entre las Partes para los efectos del presente tratado. Se establece un procedimiento de investigación y aplicación de derechos

compensatorios o derechos antidumping propio del Tratado, dejando la opción abierta de acudir a los mecanismos de OMC, así como los establecidos en la Legislación interna de la materia.

Capítulo VIII: Medidas sanitarias y fitosanitarias: Este capítulo, se sustenta en los principios establecidos en el Acuerdo sobre la Aplicación de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias de la OMC, y tiene como objetivo contribuir a una mejor implementación del mismo. Aunque el capítulo estimula la utilización de normas internacionales, no limita a las Partes a que puedan establecer normas más estrictas que la recomendación internacional, siempre que exista fundamento científico que lo justifique.

El capítulo desarrolla ampliamente el concepto de Transparencia y de los procedimientos de control, inspección y aprobación de plantas productivas. Adicionalmente, se crea un Comité de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias cuya responsabilidad es la de administrar las cuestiones técnicas del Capítulo.

Capítulo IX: Medidas de normalización, metrología y procedimientos de autorización: En este capítulo se establece con la finalidad de considerar disposiciones aplicables a las medidas de normalización (normas, reglamentos técnicos y procedimientos de evaluación de la conformidad), metrología y procedimientos de autorización, así como medidas relacionadas con ellas, que puedan afectar, directa o indirectamente, el comercio de mercancías o servicios entre las Partes.

Además de lo dispuesto en este capítulo, las Partes deben cumplir con lo dispuesto en el Acuerdo de Obstáculos Técnicos al Comercio de la Organización Mundial de Comercio.

Los artículos contemplados se refieren a los siguientes temas: Ámbito y Aplicación; Obligaciones y Derechos Básicos; Evaluación de Riesgo; Compatibilidad y Equivalencia; Evaluación de la Conformidad, Procedimientos de Autorización; Metrología; Notificación; Centro de Información; Comité de Normalización; Metrología y Procedimientos de autorización; y Cooperación Técnica.

Capítulo X: Inversión: El Capítulo negociado con Centroamérica en materia de Inversión incluye las directrices generales que se deben seguir para el trato al inversionista. Este Capítulo busca la protección de las inversiones extranjeras que permitirá mayor seguridad jurídica de las mismas y el establecimiento de un mecanismo eficaz para solucionar las diferencias entre un inversionista y un país que forma Parte de este tratado. Igualmente, se establecen procedimientos y reglas transparentes para su adecuada aplicación y cumplimiento. Dentro de los principios que se recogen en este Capítulo, en aras de lograr una estabilidad jurídica de las inversiones de inversionistas, tenemos el de: Trato Nacional y de Nación Más Favorecida, Expropiación e Indemnización. A través de este Capítulo, se establecen cláusulas que permiten la libre transferencia y sin demora de los activos

producto de la inversión que realiza un inversionista de la otra Parte en el territorio de la Parte Contratante.

Capítulo XI: Comercio Transfronterizo de Servicios: Este capítulo establece disposiciones específicas que regulan el comercio de servicios, los cuales pueden ser realizados mediante tres modos de suministro:

- ✓ Comercio transfronterizo: del territorio de una Parte al territorio de la otra Parte
- ✓ Consumo en el extranjero: en el territorio de una Parte a un consumidor de servicios de la otra Parte
- ✓ Suministro en el extranjero: por un prestador de servicios de una Parte mediante la presencia de personas físicas en el territorio de la otra Parte.
- ✓ El cuarto modo de suministro, presencia comercial, se regula en el Capítulo de Inversiones.

El Capítulo cubre todos los servicios a excepción de los Servicios Financieros, los cuales se rigen por un capítulo específico; los servicios o funciones gubernamentales tales como servicios de pensión o seguridad social, educación pública; los servicios aéreos regulares y no regulares; y las compras gubernamentales hechas por una empresa del Estado.

Se contemplan tres principios básicos para regir el comercio entre las Partes, trato nacional, trato de nación más favorecida y presencia local. No obstante, las Partes pueden mantener ciertas reservas a estos principios, las cuales se establecerán en los anexos que se negociarán en las negociaciones bilaterales que Panamá sostendrá con cada uno de los países centroamericanos.

Por último, se negoció un Anexo de Transporte Internacional de Carga Terrestre mediante el cual se establecen las normas que regirán el servicio de transporte de carga entre Centroamérica y Panamá, con el propósito de eliminar las medidas discriminatorias que se han venido dando en la prestación de este servicio durante las últimas décadas.

Capítulo XII: Servicios Financieros: El Capítulo se aplica tanto a las inversiones como a las operaciones transfronterizas de servicios financieros realizadas por las Partes, asegurando que a las instituciones financieras de una Parte, tales como bancos, seguros, valores y otros servicios financieros, se les otorguen los principios de trato nacional y trato de nación más favorecida respecto al establecimiento, adquisición, expansión, administración, conducción, operación y venta de instituciones financieras en el territorio de la otra Parte.

Se establece, igualmente, el principio de que a los inversionistas se les permita establecer una institución financiera en el territorio de la otra Parte mediante cualquiera de las modalidades de establecimiento y de operación que la legislación de esta Parte permita.

Las Partes pueden mantener ciertas reservas a estos principios, las cuales se establecerán en los anexos que se negociarán en las negociaciones bilaterales que Panamá sostendrá con cada uno de los países centroamericanos.

Capítulo XIII: Telecomunicaciones: El objetivo de este capítulo es permitir que las empresas e individuos de los países que forman parte de este Tratado puedan acceder y hacer uso de las redes y servicios públicos de telecomunicaciones para la conducción de sus negocios, en condiciones no menos favorables que las otorgadas a cualquier usuario de las redes públicas en condiciones similares, incluidos el acceso y el uso que dichas personas hagan cuando operen redes privadas para llevar a cabo sus operaciones internas de las empresas.

Este capítulo igualmente regula las medidas que deben adoptarse para la prestación de servicios mejorados o de valor agregado y las medidas relativas a la normalización o requisitos técnicos necesarios para la conexión de equipo terminal u otro equipo a las redes públicas de telecomunicaciones.

Este capítulo se aplicará a todos los países Partes con excepción de Costa Rica y recíprocamente Panamá no está obligado con Costa Rica a ofrecer esta normativa.

Capítulo XIV: Entrada temporal de personas de negocios: El Capítulo establece las normas mediante las cuales se agiliza la entrada de personas de una Parte que vayan a hacer negocios, de manera temporal, al territorio de la otra Parte sin que ello implique la modificación de las leyes y reglamentos migratorios y laborales de cada país. Esta agilización implica una facilidad para la realización de negocios, inversiones y el intercambio comercial, tecnológico y de conocimiento en general.

Las categorías de personas de negocios que se establecen en este capítulo son las siguientes:

- ✓ Visitantes de negocios que desempeñen actividades internacionales relacionadas, entre otros, con investigación y diseño, manufactura y producción, servicios posteriores a la venta.
- ✓ Comerciantes e inversionistas que lleven a cabo un intercambio significativo de bienes o servicios o que desean invertir un monto importante de capital.
- ✓ Personal transferido dentro de una empresa a nivel gerencial o ejecutivo.

Capítulo XV: Política en materia de Competencia, Monopolios y Empresas del Estado: Las disposiciones de este Capítulo establecen el compromiso de las Partes de procurar que los beneficios de este Tratado no se vean menoscabados por prácticas comerciales anticompetitivas y de avanzar hacia la adopción de disposiciones comunes para evitar dichas prácticas.

También establecen que estas disposiciones no se deben considerar como impedimento para que se designe o mantenga un monopolio y cada Parte, si su legislación así lo permite,

aseguraré que dichos monopolios no realicen prácticas contrarias a la competencia que afecten la inversión de un inversionista de la otra Parte.

Capítulo XVI: Contratación pública: En el marco del Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Panamá, se negoció un Capítulo sobre Contratación Pública cuya finalidad es crear y mantener un solo mercado de contratación pública en el ámbito de los bienes, servicios y construcción de obras públicas requeridos por las entidades públicas de las Partes signatarias de este Tratado. En tal sentido, las Partes se comprometen a garantizar la participación de proveedores en igualdad de condiciones en sus compras gubernamentales bajo los principios de trato nacional y no discriminación, lo que permitirá un acceso efectivo de nuestros proveedores al mercado gubernamental centroamericano.

De igual manera, el capítulo en referencia establece que los procedimientos de impugnación para la revisión de las decisiones emitidas por las entidades públicas de las Partes en materia de contratación pública, tanto en la esfera administrativa como en la judicial, garanticen el debido proceso de forma oportuna y transparente.

En los próximos meses, Panamá y cada país centroamericano negociarán bilateralmente la lista de entidades que estarán excluidas del ámbito de aplicación de este Capítulo, lo que implica que una vez se finalice esta fase, el Capítulo sobre Contratación Pública entrará a regir a los dieciocho (18) meses de la entrada en vigencia de este Tratado para las Partes.

Capítulo XVII Propiedad intelectual: Es evidente que con la apertura de los mercados de ambas Partes, transitarán mercancías bienes intelectuales, que deben tener una protección mínima en esta correlación de exportaciones e importaciones.

Para ello es necesario establecer en el Capítulo de Propiedad Intelectual un reconocimiento de los derechos y obligaciones consagrados en el Acuerdo de los Aspectos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (ADPIC) de la Organización Mundial del Comercio (OMC).

Cada Parte establecerá en su legislación procedimientos administrativos, civiles y penales eficaces, con el objetivo de alcanzar una protección adecuada de los derechos de propiedad intelectual; además de adoptar legislación de medidas fronterizas de conformidad con el ADPIC.

Adicionalmente se crea un Comité integrado por todas las Partes para los efectos de coordinar e impulsar la cooperación, asistencia en materia de propiedad intelectual y finalmente tener un sistema de solución de diferencias relacionados a los temas de propiedad intelectual.

Capítulo XX: Solución de controversias: Este Capítulo crea los mecanismos para resolver las diferencias que surjan entre los países integrantes de este TLC relativas a su aplicación o a

su interpretación o cuando se considere que una medida adoptada es o puede ser incompatible con las obligaciones derivadas de este tratado. Se estipulan articulados para casos de urgencia como bienes perecederos. De igual forma, se consagra el procedimiento de consultas entre las Partes con el fin de alcanzar soluciones mutuamente satisfactorias de cualquier asunto que se considere pudiese afectar el funcionamiento del TLC, bajo mecanismos y procedimientos efectivos para la correcta aplicación y cumplimiento del Acuerdo. Finalmente, se establece la instauración de procedimientos arbitrales para dirimir las controversias.

Capítulo XXI: Excepciones: Se incorporan las excepciones generales del Artículo XX del GATT de 1994 y sus notas interpretativas y los literales (a), (b) y (c) del Artículo XIV del AGCS. También se incorporan las Excepciones por Seguridad nacional y por Balanza de pagos.

Así mismo ninguna disposición de este Tratado se interpretará en el sentido de obligar a una Parte a proporcionar o a dar acceso a información, cuya divulgación pueda impedir el cumplimiento o ser contraria a su Constitución Política, al interés público o a sus leyes en lo que se refiere a la protección de la intimidad de las personas, los asuntos financieros y las cuentas bancarias de clientes individuales de las instituciones financieras.

Y por último ninguna disposición de este Tratado se aplicará a medidas tributarias, que se deriven de cualquier convenio tributario. En caso de incompatibilidad entre cualquiera de estos convenios y este Tratado, aquéllos prevalecerán en la medida de la incompatibilidad.

SEGUIMIENTO DEL TRATADO

**Para el 2015 las Canastas de desgravación A y B están en 0% de arancel.
Panamá se incorporó al Mercado Común Centroamericano desde mayo del 2013.**

Implementación del Acuerdo

El Artículo 19.01 del Acuerdo establece una Comisión Administradora para velar el cumplimiento y operación del Acuerdo.

El 30 de mayo de 2006, El Salvador y Panamá suscribieron el primer protocolo modificatorio al protocolo bilateral al TLC Centroamérica-Panamá, en vigor desde abril de 2003.

El 13 de agosto de 2010 la Subcomisión Administradora del TLC se reunió para hacer una evaluación del acuerdo y preparar la próxima reunión ministerial.

El 07 de octubre de 2010, la Comisión Administradora del TLC celebró su primera reunión en Guatemala.

NICARAGUA: Saldo comercial con Panamá 2000–2014.

Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	4,144.63	-2.7%	124,385.26	2.2%	-120,240.63
2001	8,643.25	108.5%	69,523.92	-44.1%	-60,880.67
2002	3,946.45	-54.3%	20,771.03	-70.1%	-16,824.58
2003	4,756.58	20.5%	17,081.50	-17.8%	-12,324.93
2004	3,849.71	-19.1%	13,558.25	-20.6%	-9,708.54
2005	6,057.66	57.4%	12,361.81	-8.8%	-6,304.15
2006	8,467.32	39.8%	21,265.04	72.0%	-12,797.72
2007	9,565.25	13.0%	14,120.95	-33.6%	-4,555.70
2008	10,824.29	13.2%	16,462.03	16.6%	-5,637.74
2009*	12,274.12	13.4%	11,936.37	-27.5%	337.75
2010*	12,265.27	-0.1%	12,609.39	5.6%	-344.12
2011*	16,494.71	34.5%	17,677.74	40.2%	-1,183.04
2012*	20,352.54	23.4%	11,865.32	-32.9%	8,487.21
2013*	30,005.22	47.4%	9,755.67	-17.8%	20,249.55
2014*	39,357.48	31.2%	11,216.84	15.0%	28,140.64

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

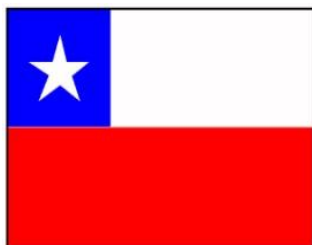
En términos de valor de las exportaciones al mercado de Panamá para el año 2000 fue de USD4.14 millones, registrando un crecimiento al situarse en el 2014 en USD 39.36 millones mostrando un crecimiento promedio del periodo en un 17.4%. Los principales productos exportados fueron: (1) Carne de bovino, (2) Betunes y asfaltos naturales, asfaltitas y rocas asfálticas, (3) Ganado bovino en pie, (4) Despojos de bovino, (5) Bebidas carbonatadas, (6) Ron y aguardiente de caña, (7) Productos de panadería, pastelería o galletería, (8) Avena en hojuela o molido, (9) Cueros y pieles de bovino semi procesado, (10) Maní, (11) Manufacturas de cemento, hormigón o piedra artificial, (12) Papel y cartón procesados y sus manufacturas, (13) Lubricantes, solventes y otros productos de petróleo, (14) Preparaciones para alimentación infantil, (15) Jugos de frutas, (16) Otros productos de molinería, (17) Demás preparaciones alimenticias, (18) Embutidos de carne, (19) Artículos de joyería, (20) Prendas y complementos de vestir (excepto de punto), (21) Muebles de madera y (22) Oro en bruto.

Los principales productos exportados bajo régimen especial de zonas francas a panamá fueron: Papel y cartón procesado y sus manufacturas, Prendas y complementos de vestir, Cajas de papel o cartón, Demás preparaciones alimenticias, Artículos de prendería, Artículos de joyería, Muebles de madera y Desperdicios y desechos de papel para reciclar.

En cuanto a las importaciones provenientes de Panamá en el 2000 estas fueron de USD124.39 millones, registrando un decrecimiento al situarse en el 2014 en USD11.22 millones mostrando una tasa de reducción promedio del periodo en un 15.8%. Los principales productos importados por Nicaragua de Panamá fueron: (1) Medicamentos

para uso humano, (2) Huevos fértiles, (3) Preparaciones y conservas de carne, (4) Aditivos preparados para cementos, morteros u hormigones, (5) Papel y cartón procesados y sus manufacturas, (6) Cigarrillos, (7) Leche condensada, (8) Los demás artículos de uso doméstico, de higiene o de tocador, (9) Insecticidas, (10) Impresos publicitarios, catálogos comerciales y similares, (11) Leche evaporada, (12) Construcciones y sus partes de hierro o acero, (13) Libros, folletos y similares, (14) Tintas de imprenta, incluidas las concentradas o sólidas y (15) Diarios y publicaciones periódicas.

II.6. Centroamérica - Chile¹⁴



Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Chile

Firma: 18 de octubre de 1999 (normativa)

22 de febrero 2011 (protocolo bilateral)

Entrada en Vigor:

Costa Rica-Chile: 15 de febrero de 2002

El Salvador-Chile: 03 de junio de 2002

Honduras- Chile: 18 julio 2008

Guatemala-Chile: 23 de Marzo 2010

Nicaragua-Chile: 19 de octubre 2012.

En el marco de la II Cumbre de las Américas celebrada en Santiago de Chile en abril de 1998, los Presidentes de las Repúblicas de Chile, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua, acordaron contribuir a acelerar el proceso de integración del Hemisferio mediante negociaciones directas para celebrar un Tratado de Libre Comercio (TLC). Es así como, 4 meses después, en Managua, se dio inicio al proceso negociador que **culminó el 18 de octubre de 1999 en ciudad de Guatemala**, con la suscripción del texto definitivo del Tratado de Libre Comercio entre Chile y Centroamérica.

Este Tratado persigue crear una zona de libre comercio que permita aumentar y reforzar la expansión del intercambio comercial, mediante la incorporación de disciplinas comerciales acordes a nuestra relación comercial, y contribuir a la promoción y protección de las inversiones extranjeras y de los servicios transfronterizos, incluyendo los servicios de transporte aéreo. Asimismo, establece la obligación de adoptar medidas que prohíban prácticas monopólicas e instaura un sistema general de solución de disputas eficiente y expedito.

Considerando la conveniencia de negociar un único tratado entre Chile y cada país de Centroamérica, los países signatarios acordaron suscribir un tratado que establezca un marco normativo común aplicable a los seis países y posteriormente, suscribir protocolos

¹⁴ Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Chile
<http://www.sice.oas.org/Trade/chicam/chicamin.asp>

bilaterales complementarios que sólo se aplicarán entre Chile y el país centroamericano respectivo. Dado lo anterior, se ha establecido un mecanismo de vigencia progresiva, mediante la cual este Tratado entra en vigor gradualmente a medida que vayan culminando las negociaciones bilaterales pendientes. En este proceso, **la Cámara de Diputados Chilena ratificó el acuerdo el 7 de marzo de 2001.**

- **El Protocolo Bilateral Chile-Costa Rica**, firmado el 18 de noviembre de 1999, fue el primer protocolo bilateral que entró en vigor, el 15 de febrero de 2002.
- **El Protocolo Bilateral Chile-El Salvador**, suscrito el 20 de noviembre de 2000, entró en vigencia el 3 de junio de 2002.
- **El protocolo bilateral Chile-Honduras** firmado el 22 de noviembre de 2005 entró en vigencia el 18 de julio de 2008.
- **El protocolo bilateral Chile-Guatemala** fue firmado el 21 de febrero 2010 y entró en vigencia el 23 de marzo 2010 y
- **El protocolo bilateral Chile-Nicaragua, fue firmado el 22 de febrero 2011 y entró en vigencia el 19 de octubre 2012.**

Por parte de Nicaragua el Tratado de Libre Comercio con Chile fue aprobado por la Asamblea Nacional, mediante Decreto A.N. No. 6502 a los 31 de agosto del 2011, publicado en La Gaceta, Diario Oficial No. 212 del 09 de noviembre del 2011 y ratificado por el Presidente de la República mediante el DECRETO No. 62-2011, Aprobado el 18 de noviembre de 2011 y Publicado en La Gaceta No. 238 del 16 de Diciembre de 2011.

En cuanto a su estructura general, el Tratado consta de dos partes: La primera, que en sus 21 capítulos, contiene las normas comunes que regirán las relaciones entre Chile y cada país centroamericano en materia administrativa, de comercio de bienes, servicios, e inversiones. La segunda, compuesta por protocolos bilaterales, también entre Chile y cada país centroamericano, comprende materias tales como: programas de desgravación; reglas de origen específicas; comercio transfronterizo de servicios; valoración aduanera; y, otras materias que las Partes convengan. Cabe señalar que, salvo disposición en contrario, las normas del Tratado se deberán aplicar bilateralmente entre Chile y cada uno de los países centroamericanos considerados individualmente.

El Tratado establece, en el Capítulo III relativo a Trato Nacional y Acceso de Mercancías al Mercado que, salvo que se disponga otra cosa, cada Parte eliminará progresivamente sus aranceles aduaneros sobre todas las mercancías originarias, en los términos establecidos en el Anexo 3.04 del Tratado. Estos programas de desgravación arancelaria se suscribirán bilateralmente entre Chile y cada país centroamericano y se formalizarán en los respectivos Protocolos Anexos al Tratado.

Las Partes acordaron, salvo que se disponga algo distinto en el Tratado, no aumentar ningún arancel existente o adoptar ningún arancel nuevo; asimismo, las Partes podrán reducir los plazos señalados en el respectivo programa de desgravación, a fin de cumplir con los

objetivos del Tratado. Sumado a lo anterior, se convinieron, entre otros, los siguientes temas comerciales: admisión temporal de mercancías; valoración aduanera; mercancías reimportadas después de haber sido reparadas; y restricciones a programas de apoyo a las exportaciones.

Las Partes podrán utilizar sistemas de bandas de precio relativo a la importación de mercancías, por lo que no podrán incluir nuevas mercancías, ni modificar los mecanismos de manera que puedan ocasionar deterioro en las condiciones de acceso al momento de ingresar en sus respectivos territorios. A este sistema de bandas de precio no se le puede aplicar el programa de desgravación. **En el caso de Chile**, los productos que podrán seguir sujetos al sistema de bandas de precios son algunos **productos de trigo y harina de trigo, algunos aceites y grasas vegetales y algunos productos de azúcar de caña o de remolacha.**

Según el tratado, se podrá adoptar o mantener prohibiciones o restricciones a la exportación de cualquier mercancía alimenticia básica a territorio de otra parte, si las mismas se aplican temporalmente (hasta un año) para aliviar un desabasto crítico de esa mercancía alimenticia: ***aceite vegetal, arroz, azúcar blanca, azúcar morena, café, carne de pollo, carne de res, pescado, frijoles, galletas, harina de maíz, harina de trigo, hojuelas de avena, huevos, leche en polvo, leche fluida, maíz, cacao, manteca vegetal, masa de maíz, pan, quesos, sal y tortilla de maíz.***

Este país podrá adoptar o mantener prohibiciones o restricciones a la importación de mercancías correspondientes de las partidas **63.09 y 63.10 (prendería)**. Adicionalmente, podrá adoptar o mantener restricciones a la importación de mercancías usadas correspondientes a las siguientes: ***desechos de caucho, llantas, neumáticos, confecciones, zapatos, ventiladores, acondicionadores de aire, congeladores, máquinas de lavar ropa, calculadoras, máquinas de contabilidad y otras, artefactos domésticos, aparatos electrónicos, vehículos automóviles, chasis y carrocerías, fotocopiadoras y aparatos ópticos.*** ***En el aspecto de la protección de los bosques, el país podrá mantener la prohibición a la exportación de las especies cedro y caoba provenientes del bosque natural.*** Asimismo, Nicaragua podrá seguir aplicando hasta el 1° de enero de 2006 una tasa por servicios aduaneros de cincuenta (50) centavos de peso centroamericano (1 peso centroamericano es equivalente a US\$ 1 dólar de EE. UU.), por cada tonelada bruta o fracción, aplicable a toda importación definitiva de mercancías, excepto aquellas que ingresen por la vía postal sin carácter comercial. Nicaragua podrá seguir aplicando hasta el 1° de julio de 2006 derechos consulares conforme a la Ley para Aranceles Consulares.

En lo relacionado con medidas no arancelarias, las Partes se comprometieron a eliminar total e inmediatamente las barreras no arancelarias, con excepción de los derechos de las Partes establecidos de conformidad con los Artículos XX y XXI (4) del GATT de 1994, y aquellos regulados en el Capítulo 8 (Medidas Sanitarias y Fitosanitarias) y el Capítulo 9 (Medidas de Normalización, Metrología y Procedimientos de Autorización). Además, entre otras disposiciones, el Tratado establece que, ninguna Parte podrá adoptar o mantener

ninguna prohibición ni restricción a la importación de cualquier bien de la otra Parte o a la exportación o venta para exportación de cualquier bien destinado a territorio de la otra Parte, excepto lo previsto en el Artículo XI del GATT (5) de 1994, incluidas sus notas interpretativas, para cuyo efecto, estas disposiciones se incorporan al Tratado y son parte integrante del mismo.

Canastas de desgravación en el Tratado y Balance del tratado en el 2012

Categoría	Descripción	Libre	Nicaragua		Chile	
			Líneas	%	Líneas	%
A	Acceso inmediato en el 2012	2012	4,586	66.1%	7,524	97.5%
B	Desgravación lineal a 5 años (2016)	2016	1,331	19.2%	133	1.7%
C	Desgravación lineal a 10 años (2021)	2021	748	10.8%	21	0.3%
D	Desgravación lineal a 15 años (2026)	2026	177	2.6%	31	0.4%
EXCL	Excluido de la negociación	Nunca	98	1.4%	6	0.1%
	Total		6,940	100.0%	7,715	100.0%

En los Capítulos siguientes se establecen normas sobre los siguientes temas: **Reglas de Origen (Capítulo IV); Procedimientos Aduaneros (Capítulo V); Medidas de Salvaguardia (Capítulo VI); Prácticas Desleales de Comercio (Capítulo VII); Medidas Sanitarias y Fitosanitarias (Capítulo VIII); y, Medidas de Normalización, Metrología y Procedimientos de Autorización (Capítulo IX).**

En cuanto, a las reglas de origen, el Tratado dispone un conjunto de reglas que definen los criterios y requisitos específicos para que un producto pueda ser considerado originario y, además, un conjunto de reglas de origen en temas tales como: *valor de contenido regional, materiales indirectos, acumulación, de minimis, entre otros*. Cabe señalar que se entrega a los propios exportadores la tarea de certificación y declaración.

En el Tratado se establecieron *dos tipos de Salvaguardias: bilaterales y globales*. Estas últimas son aquellas aplicables de conformidad con las disposiciones del Artículo XIX del GATT de 1994 y el Acuerdo sobre Salvaguardias de la OMC. Estas medidas deben ser aplicables independientemente del origen de los productos. El Tratado obliga a excluir de la aplicación de dichas medidas a las importaciones provenientes de la otra Parte, salvo que concurran determinadas circunstancias y en norma reglamentada.

En lo referente al Capítulo VIII sobre Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, Establece un marco de disciplinas y principios generales orientados a la adopción y cumplimiento de medidas para la protección de la vida y la salud humana, animal y vegetal, sin que estos procedimientos creen obstáculos innecesarios al comercio entre las Partes.

Las medidas sanitarias y Fitosanitarias estarán basadas en medidas, normas, directrices o recomendaciones internacionales con el propósito de establecer sistemas armonizados en estas materias, excepto de que estas recomendaciones no constituyan un medio adecuado, para la protección a su problema sanitarios se aplicarán sus propias medidas en su territorio.

Las partes aceptarán, en el mayor grado posible, la equivalencia de sus respectivas medidas sanitarias o Fitosanitarias; además se aseguraran que sus medidas estén basadas en una evaluación adecuada de riesgo y determinación del nivel apropiado de protección sanitaria.

Reconocerán las zonas y/o áreas geográficas determinadas libres de plagas y enfermedades, además promover las facilidades necesarias para la capacitación y cooperación técnica, la facilitación de información sobre la adopción de medidas Sanitarias y Fitosanitarias que realice una Parte.

En materia de Medidas Antidumping y de Prácticas Desleales de Comercio las Partes, junto con confirmar sus derechos y obligaciones en conformidad a las normas de la OMC, se comprometieron a promover reformas con el objeto de evitar que este tipo de medidas se conviertan en barreras encubiertas al comercio. A tal efecto, las Partes se comprometieron a cooperar en el esfuerzo para el logro de dichas reformas en el marco de la OMC y del ALCA y a establecer un programa de trabajo sobre esta materia dos años después de la entrada en vigor del Tratado.

En el Capítulo XI relativo a servicios, junto con establecer las definiciones de los conceptos básicos que contiene, se dispone que sus normas le serán aplicables a todas aquellas medidas que una Parte adopte o mantenga sobre el comercio transfronterizo de servicios que realicen los prestadores de servicios de la otra Parte, incluyendo las relacionadas con la producción, distribución, comercialización, venta, prestación, compra, uso o pago de un servicio ; el acceso y uso de sistemas de distribución y transporte relacionados con la prestación de un servicio ; la presencia en su territorio de un prestador de servicios ; y, el otorgamiento de una fianza u otra forma de garantía financiera, como condición para la prestación de un servicio.

El Tratado excluye, expresamente, el comercio transfronterizo de servicios financieros; los servicios de transporte aéreo (salvo en lo referido a la reparación y mantenimiento de aeronaves durante el período en que se retira una aeronave de servicio; los servicios aéreos especializados; y, los sistemas computarizados de reservación); las compras gubernamentales hechas por una Parte o empresa del Estado; y, los subsidios o donaciones otorgados por una Parte o una empresa del Estado.

En términos generales, el TLC establece sobre el comercio transfronterizo de servicios la aplicación de principios, tales como, trato nacional y trato de la nación más favorecida, consagrándose el mejor trato en ambos casos y la prohibición de exigir presencia local a un

prestador de servicios de la otra Parte. Además, trata sobre las reservas a los principios mencionados, como también, lo relativo a restricciones cuantitativas, compromisos de liberalización futura (eliminación de las reservas), procedimientos y denegación de beneficios.

Finalmente, en esta área, el Acuerdo establece normas especiales sobre: servicios profesionales; servicios de transporte aéreo (Capítulo XII); telecomunicaciones, en relación con el acceso a redes y servicios públicos de telecomunicaciones y su uso, condiciones para la prestación de servicios mejorados o de valor agregado, normalización, monopolios (Capítulo 13); y entrada temporal de personas de negocios, con el objeto de facilitar el movimiento de esta categoría de personas (Capítulo XIV). En el caso de estas últimas actividades, se abordan temas tales como, autorización de entrada temporal y suministro de información, distinguiéndose cuatro categorías de personas: visitantes de negocios, comerciantes e inversionistas, transferencia de personal de una empresa y profesionales. Por otra parte, el Tratado incorpora *en el Capítulo X* referente a Inversiones, los cinco Acuerdos para la Promoción y Protección Recíproca de las Inversiones firmados en forma bilateral entre Chile y cada uno de los países centroamericanos.

En un plazo no mayor de dos años, a partir de la entrada en vigor del Tratado, las Partes analizarán la posibilidad de desarrollar y ampliar la cobertura de las normas y disciplinas establecidas en los Acuerdos señalados. No obstante lo anterior, cualquiera de las Partes estará posibilitado para acordar, en el plano bilateral, el desarrollo y la ampliación de la cobertura de las normas y disciplinas establecidas en los mencionados acuerdos. En relación a este último punto, las Partes se comprometieron también a procurar celebrar un tratado bilateral para evitar la doble tributación dentro de un plazo razonable después de la fecha de entrada en vigor de este Tratado.

En el Capítulo XV se establecen normas relacionadas con Políticas de Competencia, destinadas a evitar que los beneficios de este Tratado sean menoscabados por prácticas comerciales anticompetitivas.

El Tratado aborda en su Capítulo XVI lo referido a las Contrataciones Públicas. En esta materia, se establecen normas que buscan promover las oportunidades de negocios a los proveedores en las contrataciones públicas, a través de principios como trato nacional y no discriminación, transparencia y suministro de información, y otras disposiciones, sobre temas como: especificaciones técnicas; denegación de beneficios; procedimientos de impugnación; modificaciones a la cobertura; privatizaciones; y, tecnologías de la información.

En el plano institucional, el Tratado de Libre Comercio contiene, entre otras, normas acerca de su administración, solución de controversias, vigencia y excepciones.

A.- Administración: En cuanto a la Administración del Tratado (Capítulo XVIII), el Acuerdo crea cinco instituciones.

La primera es la Comisión de Libre Comercio, integrada por el Ministro de Relaciones Exteriores de Chile, el Ministro de Comercio Exterior de Costa Rica, el Ministro de Economía de El Salvador, el Ministro de Economía de Guatemala, el Secretario de Estado en los Despachos de Industria y Comercio de Honduras y el Ministro de Fomento, Industria y Comercio de Nicaragua.

La segunda es la Sub-Comisión de Libre Comercio integrada por el Director General de Relaciones Económicas Internacionales del Ministerio de Relaciones Exteriores de Chile, un Representante del Ministerio de Comercio Exterior de Costa Rica, el Director de Política Comercial del Ministerio de Economía de El Salvador, un representante del Ministerio de Economía de Guatemala, el Director General de Política Comercial de la Secretaría de Estado en los Despachos de Industria y Comercio de Honduras y el Director General Adjunto de Integración y Administración de Tratados de Nicaragua.

Y las restantes instituciones que conforman la administración del Tratado, son: el Secretariado, los Comités y Sub-Comités y el Grupo de Expertos. Cabe destacar que, se establecen seis Comités de Trabajo: el Comité de Comercio de Mercancías; el Comité de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias; el Comité de Normalización, Metrología y Procedimientos de Autorización; el Comité de Inversión y Comercio Transfronterizo de Servicios; el Comité de Contratación Pública; y, el Comité de Transporte Aéreo.

B.- Solución de Controversias: El Tratado establece, en su Capítulo XIX, un proceso con tres etapas. La primera de consultas, una segunda de buenos oficios, conciliación y mediación ante la Comisión de Libre Comercio; y, una tercera, de solución arbitral cuando la controversia no logró ser resuelta en las etapas anteriores. Cabe mencionar, también, el compromiso de las Partes en orden a promover y facilitar el arbitraje y otros medios alternativos para la solución de controversias comerciales internacionales entre particulares en la zona de libre comercio.

C.- Vigencia: El Tratado entrará en vigencia el trigésimo día a partir de la fecha en que, respectivamente, Chile y cada país Centroamericano hayan intercambiado sus correspondientes instrumentos de ratificación que certifiquen que los procedimientos y formalidades jurídicas necesarias han concluido. Y donde consten además, que los procedimientos y formalidades jurídicas han concluido también respecto de los protocolos bilaterales que contengan las siguientes materias: programa de desgravación; reglas de origen específicas; comercio transfronterizo de servicios; valoración aduanera; y otras materias que las partes convengan.

D.-Excepciones: En el Capítulo XX el Tratado aborda todo lo relativo a excepciones generales, seguridad nacional, balanza de pagos, excepciones a la divulgación de información, y materias tributarias.

E.- Otras materias: Finalmente, en el Capítulo XXI se establecen normas acerca materias tales como: modificaciones al Tratado; reservas; vigencia; anexos; y, denuncia.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Pendiente Negociación los capítulos de Servicios, Medio Ambiente y Laboral

Implementación del acuerdo

El Capítulo 18 del Acuerdo crea una Comisión de Libre Comercio, integrada por ministros, encargada de velar la implementación del Acuerdo.

15 diciembre 2014 Reunión de la Comisión de Libre Comercio: En el marco de esta reunión, se analizó la evolución del intercambio comercial y la inversión, así como la relevancia de continuar implementado acciones para dinamizarlos aún más. Asimismo, se acordó trabajar en temas relacionados con acceso a mercados, certificación electrónica de origen, aspectos sanitarios y fitosanitarios, obstáculos técnicos al comercio, inversión, contratación pública y cooperación.

Decisiones de la Comisión de Libre Comercio

- Decisión No 1. Constitución de la Comisión de Libre Comercio y el Secretariado del Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Chile
- Decisión No 2. Incorpora a El Salvador a la Comisión de Libre Comercio, la Subcomisión de Libre Comercio y el Secretariado del Tratado de Libre Comercio Centroamérica-Chile
- Decisión No 3. Chile otorga a Costa Rica un cupo conjunto de mil quinientas toneladas métricas de azúcar (subpartidas arancelarias 1701.91 y 1701.99) con arancel cero, para su utilización en el 2004
- Decisión No 4. Chile otorga a El Salvador un cupo de mil quinientas toneladas métricas de azúcar (subpartidas arancelarias 1701.91 y 1701.99) con arancel cero en el 2004.
- Decisión No 5. Chile otorga a Costa Rica un cupo de mil quinientas toneladas métricas de azúcar (subpartidas arancelarias 1701.91 y 1701.99) con arancel cero en el 2005
- Decisión No 6. Chile otorga a El Salvador un cupo de mil quinientas toneladas métricas de azúcar (subpartidas arancelarias 1701.91 y 1701.99) con arancel cero en el 2005.
- Decisión No 7. Aprobación de las Reglas de Procedimiento de la Comisión de Libre Comercio.

- Decisión No 8. Aprobación de la lista de árbitros establecida en el artículo 19-09 (Lista de Árbitros) y 19-10 (Cualidades de los Árbitros)
- Decisión No 9. Aprobación de las Reglas Modelo de Procedimiento establecidas en el artículo 19.12 (Reglas Modelo de Procedimiento) y 19.10 (Código de Conducta)
- Decisión No 10. Establecimiento del Comité Consultivo de Controversias Comerciales Privadas establecido en el Artículo 19-21.
- Decisión No 11. Modificaciones al anexo del artículo 4.03 Sección C- Reglas de origen específicas entre Chile y Costa Rica, del Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Chile y el Protocolo Bilateral celebrado entre las Repúblicas de Costa Rica y Chile, con las adecuaciones derivadas de la Tercera Enmienda al Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (SA).
- Decisión No 12. Modificación a los programas de preferencias arancelarias.
- Decisión No 13. Modificaciones al anexo del artículo 4.03 Sección C- Reglas de origen específicas entre Chile y El Salvador, del Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Chile y el Protocolo Bilateral celebrado entre las Repúblicas de El Salvador y Chile, con las adecuaciones derivadas de la Tercera Enmienda al Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías.
- Decisión No 14. Lista de árbitros establecida en el Artículo 19-09 (lista de árbitros) y 19-10 (cualidades de los árbitros), del Capítulo 19 del TLC entre Centroamérica y Chile.
- Decisión No 15. Modificaciones al anexo del artículo 4.03 Sección B- Reglas de origen específicas entre Chile, Costa Rica y El Salvador, del Tratado de Libre Comercio entre Centroamérica y Chile, con las adecuaciones derivadas de la Tercera Enmienda al Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías
- Decisión No 16. Modificación a los programas de preferencias arancelarias.
- Decreto-73. Promulga la Decisión N° 16.
- Decisión No 17. Lista de árbitros establecida en el Artículo 19-09 (lista de árbitros) y 19-10 (cualidades de los árbitros), del Capítulo 19 del TLC entre Centroamérica y Chile.
- Decisión No 18. Incorporación de Guatemala y Honduras a la Comisión de Libre Comercio.
- Decisión No 19. Adopción por parte de Guatemala y Honduras de las Reglas y Procedimientos de la Comisión de Libre Comercio.
- Decisión No 20. Creación del Comité de Reglas de Origen del Tratado del Libre Comercio.
- Decisión No 21. Adecuaciones al Anexo 4.03, Sección B.
- Decisión No 22. Adecuaciones al Anexo 4.03, Sección C.
- Decisión No 23. Adecuaciones al Anexo 4.03, Sección C.
- Decisión No 24. Lista de árbitros (Art. 19-09).
- Decisión No 26. Se adopta procedimiento general para el envío y recepción de certificados de origen emitidos en formas electrónicas y firmadas digitalmente entre Chile y Costa Rica.

- Decisión No 27. Adecuaciones a Anexo 4.03, Sección C.
- Decisión No 30. Adecuaciones a Anexo 4.03, Sección C.
- Decisión No 31. Adecuaciones a Anexo 4.03, Sección C.
- Decisión No 32. Lista de Árbitros en el Artículo 19.09 y 19.10.
- Decisión No 33. Incorporación de Nicaragua a la Comisión de Libre Comercio.
- Decisión No 34. Adopción por parte de Nicaragua de las Reglas y Procedimientos de la Comisión de Libre Comercio.
- Decisión No 35. Adecuaciones al Anexo 4.03, Sección B.
- Decisión No 36. Incorporación de Nicaragua al Comité de Reglas de Origen

COMERCIAL

NICARAGUA: Saldo comercial con Chile 2000–2014 (Miles de Dólares)

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	10.80	-66.2%	10,871.41	138.5%	-10,860.61
2001	3.80	-64.8%	7,181.63	-33.9%	-7,177.83
2002	51.04	1243.8%	9,188.04	27.9%	-9,137.01
2003	3.57	-93.0%	11,539.92	25.6%	-11,536.35
2004	84.38	2263.5%	13,086.75	13.4%	-13,002.37
2005	3,961.42	4595.0%	12,731.82	-2.7%	-8,770.40
2006	1,189.15	-70.0%	34,609.17	171.8%	-33,420.02
2007	3,547.94	198.4%	41,801.18	20.8%	-38,253.24
2008	3,941.16	11.1%	56,758.97	35.8%	-52,817.81
2009*	6,279.66	59.3%	15,471.79	-72.7%	-9,192.13
2010*	5,895.77	-6.1%	18,134.55	17.2%	-12,238.78
2011*	9,310.83	57.9%	20,227.66	11.5%	-10,916.83
2012*	8,702.30	-6.5%	26,874.63	32.9%	-18,172.33
2013*	4,723.58	-45.7%	41,210.23	53.3%	-36,486.64
2014*	10,908.17	130.9%	43,402.53	5.3%	-32,494.37

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF

En términos de valor de las exportaciones al mercado de Chile para el año 2000 fue de USD10.8 miles, registrando un crecimiento al situarse en el 2014 en USD10.9 millones mostrando un crecimiento promedio del periodo en un 58.6%. Los principales productos exportados fueron: **Azúcar de caña (68.8%)**, **Ron y aguardiente de caña (10.7%)**, **Productos de panadería, pastelería o galletería (9.8%)**, **Prendas y complementos de vestir (4.5%)**, **Artículos de prendería (2.8%)**, **Café oro (1.2%)**, **Desechos, desperdicio y recorte de plástico (0.9%)**, **Tejidos textiles (0.6%)** y **Desperdicios y desechos de papel para reciclar (0.1%)**.

Los productos exportados chile bajo el régimen especial de zonas francas fueron: Prendas y complementos de vestir, Artículos de prendería, Tejidos textiles, Desperdicios y desechos de papel para reciclar, Vidrio y sus manufacturas, Calzado de cuero, Trapos, cordeles,

cuerdas y cordajes de textil, Plantas vivas y Máquinas y aparatos eléctricos con función propia.

En términos de valor de las importaciones provenientes del mercado de Chile para el año 2000 fue de USD10.8 millones, registrando un crecimiento al situarse en el 2014 en USD43.4 millones mostrando un crecimiento promedio del periodo en un 9.7%. Los principales productos importados fueron: **(1) Preparaciones para alimentación infantil, (2) Avena en grano, (3) Cigarrillos, (4) Abonos, (5) Avena en hojuela o molido, (6) Frutas y frutos comestibles, (7) Medicamentos para uso humano, (8) Vinos, (9) Chapas, hojas, tiras de aluminio, (10) Papel y cartón procesados y sus manufacturas, (11) Sales y peroxosales metálicas de los ácidos inorgánicos, (12) Herbicidas, (13) Fungicidas, (14) Tableros de fibra de madera, (15) Demás preparaciones alimenticias, (16) Preparaciones y art. Farmacéuticos p/uso humano, (17) Leche condensada y (18) Tableros de partícula de madera.**

II.7. Acuerdo de Asociación entre Centroamérica y la Unión Europea¹⁵



Firma: 29 de junio de 2012

Entrada en Vigor:

Nicaragua-UE: 01 de agosto de 2013

Honduras-UE: 01 de agosto de 2013

Panamá- UE: 01 de agosto 2013

Costa Rica-UE: 01 de octubre 2013

El Salvador-UE: 01 de octubre 2013.

Guatemala –UE: 01 de diciembre de 2013

En 1993 la Unión Europea (UE) y Centroamérica firmaron el Acuerdo Marco de Cooperación. El mismo, entró en vigor el 1º de marzo de 1999.

Durante la Cumbre UE- América Latina y el Caribe, celebrada en mayo de 2002, la UE y seis países de Centroamérica (Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá) acordaron negociar el Acuerdo de Diálogo Político y Cooperación, el cual fue suscrito el 15 de diciembre de 2003, en Roma, Italia.

En el marco de la III Cumbre entre la UE-América Latina y el Caribe, que tuvo lugar en Guadalajara en mayo de 2004, ambas regiones lanzaron un mecanismo de evaluación conjunta con el objetivo de examinar el proceso de integración económica regional centroamericano, como paso previo al inicio de las negociaciones para un acuerdo de asociación. Para dar cumplimiento a esta decisión, las autoridades de Centroamérica y la Unión Europea se reunieron el 19 de enero de 2005 en Bruselas, Bélgica, en ocasión de la XIII Comisión Mixta UE-Centroamérica y definieron los objetivos y metodología para llevar

¹⁵ Acuerdo de Asociación Centroamérica-Unión Europea

http://www.sice.oas.org/Trade/CACM_EU/Text_Sept14/Index_s.asp

a cabo esta fase de valoración conjunta, incluido el formato de trabajo, los criterios a valorar y el calendario de reuniones. Adicionalmente, las partes acordaron crear un grupo de trabajo conjunto ad-hoc que se encargaría de llevar a cabo los trabajos técnicos de la fase de valoración y se reuniría al menos tres veces al año. El compromiso de concluir un acuerdo de asociación comprehensivo fue reiterado por las partes durante la Cumbre UE-Centroamérica realizada en Viena, Austria, en mayo de 2006.

La Unión Europea y Centroamérica lanzaron negociaciones de un acuerdo de asociación durante las reuniones celebradas en Bruselas entre el 28 y 29 de junio de 2007.

Ronda	Lugar	Fechas
I Ronda	San José, Costa Rica	22 al 26 de octubre de 2007
II Ronda	Bruselas, Bélgica	22 al 29 de febrero 2008
III Ronda	San salvador, El Salvador	14 al 18 de abril 2008
IV Ronda	Bruselas, Bélgica	14 al 18 de julio 2008
V Ronda	Guatemala	6 al 10 de octubre 2008
Ronda técnica comercial	Bruselas, Bélgica	8 al 12 de diciembre 2008
VI Ronda	Bruselas, Bélgica	26 al 30 de enero 2009
Ronda técnica comercial	Bruselas, Bélgica	2 al 6 de marzo 2009
VII Ronda	Tegucigalpa, Honduras	30 marzo al 3 de abril 2009
Ronda técnica comercial	Bruselas, Bélgica	11 al 15 de mayo 2009
Ronda técnica comercial	Bruselas, Bélgica	23 al 27 de junio 2009
VIII Ronda	Bruselas, Bélgica	Mayo 2010
Ronda técnica comercial	Bruselas, Bélgica	22-26 marzo 2010
Ronda técnica comercial	Bruselas, Bélgica	26-28 abril de 2010

El 08 de febrero de 2011, en Bruselas, durante la XVI reunión de la Comisión Mixta entre Centroamérica y la Unión Europea, se discutió como avanzar en la conclusión del acuerdo. El 22 de marzo de 2011, en Bruselas, habiéndose concluido la revisión legal de los textos, el acuerdo de asociación fue inicializado por ambas partes.

El 25 de octubre de 2011, la Comisión Europea revisó y aprobó el acuerdo, cumpliendo la primera etapa del proceso de firma, En la siguiente etapa, el Consejo de la Unión Europea, revisará a su vez el acuerdo y autorizará su firma.

El Acuerdo de Asociación entre la Unión Europea y Centroamérica (Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá) fue suscrito en Tegucigalpa, Honduras, el 29 de junio de 2012. El Parlamento Europeo aprueba el acuerdo el 11 de diciembre de 2012.

Por parte de Nicaragua fue aprobado por la Asamblea Nacional según Decreto AN No 7002, del 17 de octubre de 2012 y publicado en la GACETA No. 212 del 06 de noviembre del 2012.

El AACUE integra la siguiente estructura organizativa, constando de cinco partes:

- Parte I Disposiciones Generales e Institucionales
- Parte II Diálogo Político
- Parte III Cooperación
- Parte IV Comercial
- Parte V Disposiciones Generales y Finales.

Como resultado de las negociaciones, en cada uno de los tres pilares (político, cooperación y comercial) se está logrando lo siguiente:

Pilar Político

En términos de Diálogo Político, el Acuerdo abarca todos los aspectos, que incluye como elemento esencial todas las cláusulas políticas, que reflejan valores sustanciales compartidos por ambas Partes. Entre las cláusulas políticas que persiguen diversos objetivos de política exterior revisten especial importancia los derechos humanos, la democracia y el Estado de Derecho.

El Acuerdo de Asociación es el tipo de acuerdo más avanzado que la UE puede celebrar con un país o región del mundo. Se propone a aquellos socios con los que la UE pretende forjar relaciones estrechas, basadas en la confianza recíproca y en valores y principios comunes. El Acuerdo ofrecerá un marco jurídico a todos los aspectos de las relaciones de la UE con Centroamérica.

Así mismo, a diferencia de los Acuerdos anteriores (Luxemburgo 1985, San Salvador 1993 y Roma 2003), en el AACUE se creó un Consejo de Asociación, órgano sin equivalencia previa en la relación bilateral, que supervisará el cumplimiento de los objetivos y la aplicación del Acuerdo y conocerá asuntos bilaterales, multilaterales o internacionales de interés común y un Comité de Asociación (que sustituye a la Comisión Mixta), que tendrá a su cargo la aplicación general del Acuerdo.

Pilar Cooperación

Por lo que se refiere a la cooperación, se ha acordado incluir disposiciones para potenciar la cooperación birregional en todos los ámbitos de interés común con vistas a lograr un desarrollo social y económico más sostenible y equitativo en ambas regiones. El objetivo general de la cooperación es contribuir a la ejecución del Acuerdo de Asociación con el fin de alcanzar una colaboración efectiva entre ambas regiones facilitando recursos, mecanismos, instrumentos y procedimientos. Se contemplan los siguientes ámbitos principales de cooperación: democracia, derechos humanos y buena gobernanza; justicia, libertad y seguridad; desarrollo y cohesión social; migración; medio ambiente, catástrofes naturales y cambio climático; desarrollo económico y comercial; integración regional; cooperación cultural y audiovisual; y sociedad del conocimiento.

Pilar Comercio

Dentro de los temas transversales del Acuerdo de Asociación que involucran y fortalecen a los países centroamericanos, está el pilar comercial que implica el impulso para la integración regional, entre ellos la integración aduanera que facilite el flujo de mercancías dentro de Centroamérica y hacia el bloque de la Unión Europea.

El Pilar Comercial se enfoca en lograr liberalización progresiva y recíproca del acceso a los mercados para bienes, servicios y compras gubernamentales; el desarrollo de disciplinas comunes para mejorar el crecimiento y desarrollo económicos, tales como la cooperación aduanera, normas y reglamentos técnicos, medidas sanitarias y fitosanitarias, salvaguardias, estándares laborales y ambientales, entre otros; la consolidación del ambiente de confianza para los inversionistas; y el establecimiento del mecanismo de solución de controversias propio de la parte comercial del presente acuerdo.

El pilar comercio está estructurado de manera general de la siguiente forma:

1. Comercio de Mercancías
2. Medidas de Defensa Comercial
3. Aduanas y Facilitación del Comercio
4. Obstáculos Técnicos al Comercio
5. Medidas Sanitarias y Fitosanitarias
6. Comercio de Servicios y Comercio Electrónico
7. Propiedad Intelectual
8. Comercio y Competencia
9. Comercio y Desarrollo Sostenible
10. Integración Económica Regional
11. Procedimientos para la solución de conflictos
12. Excepciones

ACCESO A MERCADO

La UE liberalizará el 91% de las líneas arancelarias para las exportaciones de CA, inmediatamente después de la entrada en vigor del Acuerdo. CA lo hará para el 48% de las líneas y completará el calendario de liberalización en el plazo de 10 años. Sólo una pequeña cantidad de productos (1 por ciento) se exonerará después de 15 años.

Categorías de Desgravación

Categoría	Periodo de desgravación
A	Acceso Inmediato (2013)
B	3 años de desgravación lineal (2015)
C	5 años de desgravación lineal (2017)
C1	6 años de desgravación lineal (2018)
D	7 años de desgravación lineal (2019)

Categoría	Periodo de desgravación
E	10 años de desgravación lineal (2022)
E1	Desgravación a 10 años; 5 años de gracias y 5 años lineales (2022)
E2	10 años no lineales (2022) Los 2 primeros años un 2% anual de la tasa base x año; 4 años un 8% de la tasa base por cada año y los últimos 4 años un 16% de la tasa base por año.
F	Excluido (Nunca) se cobra el arancel Tasa Base de cada país
G	13 años de desgravación lineal (2025)
H	15 años de desgravación lineal (2027)
I	Aranceles Ad Valorem eliminados en el 2013 y se mantienen los aranceles específicos, aplicables bajo el sistema de "precios de entrada"
J	Aranceles Ad Valorem eliminados en el 2013, se mantienen los aranceles específicos en su tasa base
K	Aranceles Ad Valorem eliminados en el 2013, los aranceles específicos se eliminan en 3 etapas anuales iguales a partir de la entrada en vigor (2015)
L	Aranceles Ad Valorem eliminados en el 2013, los aranceles específicos se eliminan en 3 etapas anuales iguales a partir del 2013, y se mantienen en su tasa base los aranceles específicos, aplicables bajo el sistema de "precios de entrada"
M	Aranceles Ad Valorem eliminados en el 2013, los aranceles específicos se eliminan en 10 etapas anuales iguales a partir del 2013 (2022)
Q	Contingentes (0% de arancel) se desgrava según la categoría de cada producto
ST	Tratamiento banano (la cuota se liberan en el 2020 y de ahí en adelante se cobra 75 euros por tonelada ingresada a la UE)

Fuente: Elaboración propia con base a información del AACUE

Una sola lista para CA y una lista para Panamá pero con el mismo tratamiento CA.

Aplicación del arancel virtual para líneas arancelarias desarmonizadas en Centroamérica:

- si al aplicar la categoría de desgravación a la tasa base CA se obtiene un arancel mayor que la tasa base de una de las Repúblicas de la Parte CA, el arancel aplicable para esa República será su tasa base;
- si al aplicar la categoría de desgravación a la tasa base CA se obtiene un arancel menor o igual que la tasa base de una de las Repúblicas de la Parte CA, el arancel aplicable para esa República será el arancel resultante de aplicar la categoría de desgravación a la tasa base CA.
- las tasas arancelarias de transición se redondearán hacia abajo, al menos al décimo más cercano de un punto porcentual o, si la tasa arancelaria se expresa en unidades monetarias, al 0,1 más cercano a la unidad monetaria oficial de la Parte.

EJEMPLOS

2002.90.90 "Tomates preparados o conservados"

Tasa base Centroamérica para la desgravación: 81%

Canasta "E" a 10 años: $(81/10 = 8.1$ puntos porcentuales de desgravación anual

PAISES	C.A	Guatemala	El Salvador	Honduras	Costa Rica	Nicaragua
Tasa base	81.0	30	20	10	10	5
2013	72.9	30	20	10	10	5
2014	64.8	30	20	10	10	5
2015	56.7	30	20	10	10	5
2016	48.6	30	20	10	10	5
2017	40.5	30	20	10	10	5
2018	32.4	30	20	10	10	5
2019	24.3	24.3	20	10	10	5
2020	16.2	16.2	16.2	10	10	5
2021	8.1	8.1	8.1	8.1	8.1	5
2022	0	0	0	0	0	0

El acuerdo no obliga a extender a la otra parte cualquier trato más favorable que se aplique a lo interno de cada una de las Partes como parte de su respectivo proceso de integración económica regional, ni impide el mantenimiento, modificación o establecimiento de uniones aduaneras, zonas de libre comercio u otros acuerdos entre las partes.

ALGUNOS BENEFICIOS PARA CA:

- Acceso libre de aranceles consolidado y permanente para todos los productos que se beneficiaban del régimen SPG+.
- Acceso más allá del SGP+ para productos como el camarón, el ron embotellado, el queso y la yuca.
- Cuotas libres de arancel, con un crecimiento anual, para importantes productos de exportación de CA, tales como el **azúcar, la carne de res, el ron a granel y el arroz**.
- Normas de origen flexibles para productos como el atún, textiles y plásticos
- Reducción significativa de los aranceles aplicables al banano: la UE reducirá su arancel a 75 €/t para el 1ro de enero de 2020, en comparación con el nivel NMF de 114 €/t que se aplicará a partir del año 2017.
- Aumento de la cooperación para el desarrollo del sector privado y la integración regional.

En la agricultura, los aranceles sobre los principales productos para ambas regiones serán eliminados en gran medida, mientras que éstos serán respetados en las "zonas sensibles" para los mercados locales. Por ejemplo, Centroamérica garantizará entrada libre inmediata para: **vinos, aceitunas, aceite de oliva, manzanas, cerezas, uvas y pasas, pero quedarán excluidos de libre comercio los siguientes productos provenientes de la UE: carnes (bovina, porcina, aves), arroz, aceites vegetales, tomates, frijoles, cebolla, papas, maíz y miel.**

La UE eliminará los aranceles para la mayoría de los productos lácteos, con algunas excepciones (leche en polvo, leche condensada y yogurt natural). Centroamérica eliminará aranceles para algunos productos lácteos, tales como leche evaporada y condensada, y otorgará contingentes limitados libres de aranceles para leche en polvo y quesos maduros.

En el caso de bebidas espirituosas, Panamá, un importador principal de whiskeys europeos a la región, otorgará acceso libre desde el día uno de la entrada en vigor del Acuerdo, mientras que todos los demás países centroamericanos liberalizarán el mercado de whiskey después de seis años. El mercado centroamericano se liberalizará para el vodka después de 10 años y para cervezas después de 15 años.

Administración de los Contingentes Arancelarios

1. Contingentes Regionales Centroamericanos: Resolución No.315-2013 (COMIECO-EX)

2. Contingentes nicaragüenses:

- **Acuerdo Ministerial 019-2013:** Reglamento para la administración de contingente de exportación que la UE otorga a CA
- **Acuerdo Ministerial 020-2013:** Reglamento para la administración de contingente de importación que las Repúblicas de CA otorgan a la UE
- **ACUERDO MINISTERIAL MIFIC No. 021-2013,** Reglamento para la administración del contingente de exportación de prendas de vestir que la UE otorga a Nicaragua

El MIFIC, a través de la Dirección General de Comercio Exterior, es la entidad encargada de administrar y asignar los contingentes de exportación e importación establecida en el AM 019 y 020-2013, y la Corporación Nacional de Zonas Francas administrará el AM 021-2013.

CONTINGENTES de Importación a los países Centroamericanos por parte de la UE

Contingente de Importación			DISTRIBUCION POR PAIS (b)						
Producto	(a)	Cuota Regional	CR	ES	GT	HN	NIC	PAN	Categoría
Jamones curados y tocino entreverado	ND	900	Primero en tiempo, primero en derecho						H
Crecimiento		45							
Leche en Polvo	D	1,900	200	200	400	400	200	500	F
Crecimiento		95	10	10	20	20	10	25	
Lactosuero	ND	100	Primero en tiempo, primero en derecho						B
Crecimiento		10							
Queso	D	3,000	317	583	600	500	400	600	F
Crecimiento		150	16	29	30	25	20	30	
Carne porcina preparada o en conserva	ND	900	Primero en tiempo, primero en derecho						H
Crecimiento		45							

Fuente: Elaboración propia con base a información del AACUE

(a) D: Distribuido en el Acuerdo, ND: No Distribuido en el Acuerdo

(b) La Distribución de los ND se realizó mediante un Reglamento Centroamericanos para distribución de los contingentes.

CONTINGENTES de Exportación de Centroamérica a los países de la Unión Europea

Contingente de Exportación			DISTRIBUCION POR PAIS (b)						Categoría
Producto	a	Cuota Regional 2013	CR	ES	GT	HN	NIC	PAN	
Ajo	ND	550	Primero en tiempo primero en derecho						F
Crecimiento		0							
Fécula de yuca	ND	5,000	Primero en tiempo primero en derecho						F
Crecimiento		0							
Maíz dulce	ND	1,440	Primero en tiempo primero en derecho						J
Crecimiento		120	120 TM						
Hongos	ND	275	Primero en tiempo primero en derecho						J
Crecimiento		0	0	0	0	0	0	0	
Carne de bovino* (c)	ND	10,000	1,583.33	1,583.33	1,583.33	1,583.33	500 + 1,583.33	1,583.33	F
Crecimiento		500	79.17	79.17	79.17	79.17	25 + 79.17	79.17	
Azúcar**	ND	162,000	19,464	24,391	65,000	19,464	21,681	12,000	F
Crecimiento		4,860	262	696	2,700	262	581	360	
Arroz	ND	20,000	4,834	1,341	1,341	1,341	6,343	4,800	F
Crecimiento		1,000	242	67	67	67	317	240	
Ron a granel***	ND	8,000	506.66	506.66	3,040	506.66	3,040	1,000	F
Crecimiento		350	20	20	120	20	120	50	
Arneses y conductores eléctricos	D	12000	-	6,000	-	-	6,000	-	
Crecimiento		0							
Plástico	D	5,000	1,200	1,200	1,200	650	375	375	
Crecimiento		0							
Lomos de atún****	ND	4,000	160	160	160	160	160	160	
Crecimiento		0							
Confecciones	D	90.00	7.00	9.00	7.00	54.75	8.75	3.50	
Crecimiento		7.90	0.63	1.16	0.63	4.38	0.79	0.32	
Calcetines	D	15.00	4.0	2.5	-	7.0	-	1.5	
Crecimiento		0							
Prod de aluminios	D	1,000	-	1,000	-	-	-	-	
Crecimiento		0							

(a) D: Distribuido en el Acuerdo, ND: No Distribuido en el Acuerdo

(b) La Distribución de los ND se realizó mediante un Reglamento Centroamericanos.

(c) Nicaragua no está certificada para exportar carne bovina a la UE

* Equivalente a peso canal

** Equivalente a azúcar cruda, rendimiento de 92% en azúcar blanco

*** Equivalente a alcohol puro. En la tabla aparece el año 3 en adelante

****en abril se regionaliza y el acumulado restante se exporta

Contingente de Exportación de Banano (ST)

Año	Arancel aduanero preferencial	Volumen importado de activación, en toneladas					
	(€/TM)	Costa Rica	Panamá	Honduras	Guatemala	Nicaragua	El Salvador
2013	124	1 178 750	431 250	57 500	57 500	11 500	2 300
2014	117	1 230 000	450 000	60 000	60 000	12 000	2 400
2015	110	1 281 250	468 750	62 500	62 500	12 500	2 500
2016	103	1 332 500	487 500	65 000	65 000	13 000	2 600
2017	96	1 383 750	506 250	67 500	67 500	13 500	2 700
2018	89	1 435 000	525 000	70 000	70 000	14 000	2 800
2019	82	1 486 250	543 750	72 500	72 500	14 500	2 900
2020 y en adelante	75	No se aplica	No se aplica	No se aplica	No se aplica	No se aplica	No se aplica

Fuente: Elaboración propia con base a información del AACUE

Para ver los contingentes por año calendario asignados exclusivamente a Nicaragua Ver Anexo 5.

NORMAS DE ORIGEN

Las normas de origen son los criterios que deben cumplirlas mercancías para determinar el origen de las mismas, y así poder gozar de los beneficios del Acuerdo de Asociación.

Las reglas de origen acordadas garantizarán el crecimiento de las exportaciones al mercado europeo, ya que además de consolidar las reglas para los productos que hoy se exportan a través del (SGP Plus), también se obtuvieron reglas flexibles que permitirán ampliar el número de productos de exportación a Europa. Cabe destacar que el régimen de origen no está sujeto a modificaciones unilaterales por parte de la Unión Europea.

Los principales beneficios obtenidos en materia de reglas de origen son los siguientes: acceso al mercado europeo con una normativa de origen preferencial; incremento en la producción de bienes aprovechando diversas fuentes de materias primas; fortalecimiento de los mecanismos de protección comercial e industrial para determinar la procedencia, producción y control del flujo de mercancías.

ADUANAS Y FACILITACION DE COMERCIO

A través del Acuerdo de Asociación, los países establecieron reglas y procedimientos aduaneros que promueven el funcionamiento eficiente, transparente y ágil de las aduanas, asegurando mecanismos de cooperación efectivos tendientes a mejorar el funcionamiento de las mismas. Es importante mencionar que todo lo anterior se realizará de conformidad con los instrumentos internacionales y estándares aplicables en el campo de aduanas incluyendo las disposiciones de la Organización Mundial de Aduanas.

OBSTACULOS TECNICOS AL COMERCIO

En materia de Obstáculos Técnicos al Comercio, el Acuerdo establece disposiciones sobre los Reglamentos Técnicos, las Normas, los Procedimientos de Evaluación de la Conformidad, Trato Especial y Diferenciado, Vigilancia en el Mercado y el Etiquetado. El objetivo de estas disposiciones es facilitar e incrementar el comercio de mercancías entre las Partes, identificando, previniendo y eliminando obstáculos innecesarios al comercio.

Adicionalmente se promueve el intercambio de información sobre los requerimientos para exportar, facilitándose de esta manera que los sectores productivos los conozcan y se adapten a los mismos; así mismo se establece una mayor cooperación y asistencia técnica entre las autoridades competentes para la resolución de problemas relacionados con los Reglamentos Técnicos, Normas y Procedimientos de Evaluación de la Conformidad.

MEDIDAS SANITARIAS Y FITOSANITARIAS (MSF)

En materia de Medidas Sanitarias y Fitosanitarias las Partes acordaron regular este tema de manera congruente con las disposiciones del Capítulo MSF de la Organización Mundial del Comercio (OMC), las que garantizan la implementación de las mismas de manera transparente y no discriminatoria, a la vez que protegen la salud y la vida humana, animal y vegetal.

Adicionalmente se acordaron temas de particular interés para ambas Partes, tales como: parámetros para la inspección y aprobación de establecimientos; lineamientos para verificaciones en origen; intercambio de información entre Autoridades Competentes de ambas Partes para que las modificaciones y/o nuevas medidas sanitarias y fitosanitarias no se conviertan en obstáculos al comercio; creación de un Comité MSF; y la cooperación destinada a fortalecer las instituciones y las capacidades administrativas de los países centroamericanos. Todas estas medidas facilitarán el comercio entre las Partes al otorgar herramientas para evitar posibles conflictos en esta materia.

DEFENSA COMERCIAL

En el marco del Acuerdo de Asociación, se definieron mecanismos de defensa para la producción nacional ante aumentos absolutos o relativos de las importaciones o prácticas de comercio desleal como el dumping y los subsidios, que puedan causar o amenacen causar un daño a las ramas de producción nacional.

Estas disposiciones que incluyen salvaguardias globales y bilaterales; así como medidas antidumping y compensatorias, se aplicarán a través de procedimientos transparentes, justos y compatibles con los Acuerdos de la OMC, brindando así mayor seguridad jurídica y previsibilidad a los agentes económicos.

ESTABLECIMIENTO

En materia de establecimiento de las inversiones el Acuerdo de Asociación amplía las posibilidades de Nicaragua para atraer inversión europea hacia nuestro territorio, al

desarrollar un marco regulatorio estable, atractivo y competitivo para las inversiones y los inversionistas de la Unión Europea. Adicionalmente las preferencias contenidas en el Acuerdo atraerán inversiones de otros países que deseen establecerse en nuestro país para exportar al mercado europeo.

Es importante hacer notar que Nicaragua logró conservar su derecho de regular la inversión en su territorio así como de introducir nuevas disposiciones que le permitan cumplir con sus objetivos legítimos de política nacional, adicionalmente se debe aclarar que las controversias que puedan surgir con motivo de la aplicación de este Acuerdo no estarán sujetas a mecanismos inversionista – Estado.

SERVICIOS

En materia de comercio de servicios las disposiciones acordadas garantizan la no discriminación entre las Partes así como acceso a la prestación y a la inversión en los distintos sectores de servicios. Cabe destacar que los compromisos están contenidos en listados positivos (incluyen sólo los temas o sectores en los que se asumen compromisos), lo que facilita la administración de los mismos y brinda mayor certeza y seguridad jurídica a los inversionistas.

A través de estos listados Nicaragua logró resguardar todos aquellos servicios que por ley se encuentran en poder del Estado de Nicaragua, así como el resguardo de su marco jurídico interno, aplicable a cada sector de servicios y de inversión en nuestro territorio.

CONTRATACIÓN PÚBLICA

En materia de Contratación Pública, el Acuerdo establece reglas de juego claras, estables y predecibles para las contrataciones cubiertas por el Acuerdo. Sus disposiciones orientan la realización de procesos apegados a los principios que rigen el tema, entre ellos transparencia, publicidad, competencia y debido proceso.

Para el caso particular de Nicaragua la cobertura del Acuerdo excluye a aquellas entidades que por su naturaleza resultan de mucha sensibilidad para nuestro país, excluyéndose también del ámbito de aplicación las contrataciones que respondan al interés público o las que tengan por objeto llevar a cabo proyectos orientados a reducir los niveles de pobreza y programas de alimentación escolar entre otros. Adicionalmente, Nicaragua podrá aplicar umbrales más altos que los aplicados por Unión Europea durante tres años posteriores a la entrada en vigencia del Acuerdo de Asociación.

PROPIEDAD INTELECTUAL

En materia de Propiedad Intelectual el Acuerdo establece disposiciones que permiten asegurar una protección adecuada y efectiva a los derechos de Propiedad Intelectual, reconociendo la realidad económica y social de cada Parte, incorporando disposiciones sobre marcas, patentes, obtenciones vegetales, derecho de autor y derechos conexos entre otras, que fortalecerán el marco legal nacional en beneficio de nacionales y extranjeros.

Entre los principales beneficios obtenidos se destacan los siguientes: promoción y fomento de la transferencia tecnológica, como una base sólida y viable para el desarrollo económico de Centroamérica; la compatibilidad con los compromisos internacionales de Centroamérica en esta materia y la posibilidad de desarrollar otros temas de interés nacional con el apoyo de la Unión Europea; fortalecimiento de los sistemas de Propiedad Intelectual de la Región a través del fortalecimiento de las capacidades institucionales y la formación profesional.

En materia de Indicaciones Geográficas las Partes acordaron brindar protección a las mismas, mediante los procedimientos contenidos en sus respectivas legislaciones, las que incluyen las etapas de publicación y oposición con el objetivo de que terceros interesados defiendan sus derechos. Es importante notar que Nicaragua, a diferencia de otros países de Centroamérica, ya cuenta con procedimientos nacionales e internacionales para la protección de las mismas, derivados del Arreglo de Lisboa para la Protección de las Denominaciones de Origen y su Reconocimiento Internacional.

POLÍTICAS DE COMPETENCIA

En materia de Políticas de Competencia el Acuerdo reconoce la importancia de la libre competencia sin distorsiones y promueve la eliminación de las prácticas anticompetitivas que puedan afectar el buen funcionamiento de los mercados y los beneficios de la liberalización del comercio.

Los compromisos asumidos incluyen el establecimiento de una normativa regional en la materia, para lo cual se establece un plazo transitorio de 7 años a partir de la entrada en vigencia del Acuerdo, adicionalmente se acordaron disposiciones de asistencia técnica y creación de capacidades en temas relacionados con la política de competencia y la implementación de la ley.

COMERCIO Y DESARROLLO SOSTENIBLE

Las disposiciones del Capítulo de Comercio y Desarrollo Sostenible del Acuerdo de Asociación tienen como precedente los requisitos contenidos en el (SGP Plus), estas preferencias son otorgadas de manera unilateral por la Unión Europea a los Países que cumplen con la implementación efectiva de 27 Convenios Internacionales ambientales y laborales; el incumplimiento de una sola de estas Convenciones puede tener como consecuencia la pérdida de las preferencias por un país beneficiario.

El Capítulo de Comercio y Desarrollo Sostenible, a diferencia del (SGP Plus) en el cual las obligaciones sólo aplicaban a Nicaragua, establece obligaciones reciprocas (aplicables a ambas Partes), estas obligaciones tienen como base las contenidas en el (SGP Plus), más la inclusión del Convenio de Rotterdam y la obligación de aplicación efectiva de la legislación nacional de las Partes.

Además el Capítulo establece un procedimiento de monitoreo del cumplimiento de los compromisos asumidos en el cual se destaca el establecimiento de un Foro de Diálogo de la Sociedad Civil de carácter regional el cual se encargará de dialogar sobre los aspectos de desarrollo sostenible en la relación comercial entre las Partes y también sobre cómo la cooperación puede contribuir a alcanzar los objetivos de este Capítulo.

SOLUCIÓN DE CONTROVERSIAS

El Acuerdo de Asociación eleva a un nuevo nivel las relaciones comerciales con la Unión Europea al pasar de una situación regida por la voluntad unilateral de Europa a través de su sistema de preferencias a una situación regida bajo reglas contractuales claras, exigibles mediante un sistema efectivo, justo y predecible, aplicable de manera individualizada entre cada país de Centroamérica y la Unión Europea a las controversias que pudieran surgir en relación a la aplicación o interpretación de la parte comercial del Acuerdo, lo cual introduce certeza e incentiva el involucramiento de los sectores productivos, lo que propiciará el un mayor aprovechamiento del acceso al mercado europeo.

El procedimiento acordado incluye las siguientes fases:

- Fase de consultas a nivel de las instituciones encargadas de la administración del acuerdo, de no obtenerse acuerdo;
- Fase ante un grupo arbitral cuya decisión será obligatoria para las Partes en la controversia. En el caso de incumplimiento de dicha decisión se le brinda a la Parte afectada la posibilidad de aplicar remedios temporales, tales como la compensación y la suspensión de beneficios.

En relación con el cumplimiento y los remedios temporales, el procedimiento incluye un trato diferenciado a favor de los países de Centroamérica para lo cual se debe optar por medidas dirigidas a conseguir el cumplimiento que tengan menos probabilidades de afectar negativamente la consecución de los objetivos del Acuerdo.

Adicionalmente, se incluye un mecanismo de mediación para medidas no arancelarias, éste ofrece un novedoso procedimiento para la discusión y resolución de asuntos que puedan afectar negativamente el comercio entre las Partes.

DISPOSICIONES INSTITUCIONALES COMERCIALES

El Acuerdo de Asociación, mediante cuatro títulos específicos, regula las disposiciones institucionales comerciales, contribuyendo al objetivo de seguridad, previsibilidad, transparencia y facilitación del comercio.

TERRITORIO DE LA UNIÓN ADUANERA DE LA UNIÓN EUROPEA

El territorio de la Unión comprende el de todos sus estados miembros, que son: **(1) Alemania, (2) Austria, (3) Bélgica, (4) Bulgaria, (5) Chipre, (6) Suecia, (7) República Checa, (8) Dinamarca, (9) Eslovaquia, (10) Eslovenia, (11) España, (12) Estonia, (13) Finlandia, (14) Francia, (15) Grecia, (16) Hungría, (17) Irlanda, (18) Italia, (19) Letonia, (20) Lituania,**

(21) Luxemburgo, (22) Malta, (23) Países Bajos, (24) Polonia, (25) Portugal, (26) Reino Unido, (27) Rumanía y a partir del 2013 pasa a formar el país No. 28, Croacia.

También incluye: Guadalupe, Guayana Francesa, Martinica, Islas Reunión, Islas del Canal, Isla de Man, Principado de Mónaco y las zonas de soberanía del Reino Unido de Akrotiri y Dhekelia en Chipre.

Implementación del acuerdo

El Artículo 4 del Acuerdo de Asociación establece la creación de un Consejo de Asociación para supervisar la aplicación del acuerdo.

El 27 junio 2014 en San Pedro Sula, Honduras se efectuó la **primera reunión del Consejo de Asociación del Acuerdo de Asociación UE-Centroamérica**

El Acuerdo de Asociación estipula la creación de un Comité de Asociación y el apartado comercial del Acuerdo prevé la creación de varios subcomités sectoriales, así como de una Junta de Comercio y Desarrollo Sostenible, que estará compuesta por autoridades de alto nivel de las administraciones de cada Parte. La Junta de Comercio y Desarrollo Sostenible se reunirá durante el primer año a partir de la fecha de la entrada en vigor del Acuerdo, y posteriormente cuando sea necesario, para supervisar la implementación del título VIII (Comercio y Desarrollo Sostenible), incluidas las actividades de cooperación realizadas en virtud del título VI (Desarrollo económico y comercial) de la parte III del Acuerdo. Las decisiones y recomendaciones de la Junta serán adoptadas por acuerdo mutuo entre las Partes y serán puestas a disposición del público, a menos que la Junta decida otra cosa.

Durante los días 18 y 19 de noviembre de 2014, se realizó la **primera reunión de la Junta de Comercio y Desarrollo Sostenible** del Acuerdo de Asociación entre Centroamérica y la Unión Europea (AACUE) en Managua, Nicaragua.

COMERCIO:

NICARAGUA: Saldo comercial con UE 2000–2014 (Miles de Dólares)

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	127,051.27	9.0%	91,669.65	8.3%	35,381.62
2001	83,120.62	-34.6%	106,101.91	15.7%	-22,981.28
2002	66,138.44	-20.4%	135,603.26	27.8%	-69,464.82
2003	64,739.66	-2.1%	157,807.45	16.4%	-93,067.79
2004	95,042.98	46.8%	157,260.66	-0.3%	-62,217.68
2005	109,269.16	15.0%	171,944.89	9.3%	-62,675.73
2006	156,464.88	43.2%	169,122.01	-1.6%	-12,657.13
2007	167,511.48	7.1%	183,718.62	8.6%	-16,207.14
2008	212,860.65	27.1%	211,200.38	15.0%	1,660.27
2009*	196,640.66	-7.6%	202,235.22	-4.2%	-5,594.57
2010*	220,391.03	12.1%	220,204.77	8.9%	186.26

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2011*	288,623.85	31.0%	261,500.37	18.8%	27,123.48
2012*	339,945.90	17.8%	348,244.97	33.2%	-8,299.08
2013*	328,046.08	-3.5%	315,751.22	-9.3%	12,294.86
2014*	325,470.98	-0.8%	326,866.63	3.5%	-1,395.64

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF

Nota: Hasta el 2003 la UE era de 15 países, en el 2004 pasa a ser UE-25, en el 2007 a UE-27 y para el 2013 es UE-28.

De la totalidad de países miembros de la Unión Europea los **principales países a los cuales Nicaragua tradicionalmente exporta más son:** (1) **Reino de España, con una participación promedio del 23.5% del total de las Exportaciones a la Unión Europea,** (2) **Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte (13.6%),** (3) **Reino de Bélgica (12.4%),** (4) **República Federal de Alemania (11.7%),** (5) **Francia (10.4%),** (6) **Italia (9.5%),** (7) **Países Bajos (7.7%),** (8) **Finlandia (4.8%) y** (9) **Suecia (3.2%).**

NICARAGUA: Exportaciones a la Unión Europea 2006–2014
Miles de Dólares

PAISES	2006	2007	2008	2009*	2010*	2011*	2012*	2013*	2014*
UE	156,464.88	167,511.48	212,860.65	196,640.66	220,391.03	288,623.85	339,945.90	328,046.08	325,470.98
Alemania	30,472.82	24,035.36	26,807.39	16,241.34	24,533.91	36,564.55	32,924.97	34,669.31	32,315.49
Austria	19.84	147.80	237.39	173.48	87.51	315.68	281.15	414.67	259.94
Bélgica	32,532.56	25,223.88	28,596.35	16,948.84	22,743.08	35,106.28	66,991.79	27,390.05	27,313.88
Bulgaria	0.00	20.60	0.00	11.79	26.65	18.50	22.65	18.61	156.21
Chipre	0.00	10.25	7.36	11.40	16.82	7.72	4.20	14.11	27.05
Dinamarca	516.29	953.62	261.83	541.15	1,129.76	895.65	580.88	617.28	381.91
Eslovaquia	0.00	0.00	0.00	8.57	19.21	15.18	26.54	43.93	23.74
Eslovenia	0.00	0.00	0.00	19.28	53.43	12.72	25.51	32.05	13.43
España	34,616.80	43,319.73	43,298.23	46,693.15	55,096.09	55,729.86	61,374.64	80,861.90	95,463.70
Estonia	2.07	2.32	47.69	156.71	416.93	172.20	203.13	392.06	2.23
Finlandia	7,446.08	11,908.21	15,208.25	15,109.61	18,992.64	12,808.79	9,444.45	7,449.12	6,946.26
Francia	7,472.98	10,320.01	12,550.50	19,572.73	30,489.25	28,927.37	33,817.70	51,246.52	46,310.65
Grecia	53.17	67.24	287.15	253.65	146.55	147.83	547.65	434.85	442.69
Holanda	5,439.32	14,048.94	27,739.50	41,066.32	5,507.97	16,666.46	33,172.43	15,881.76	15,431.45
Hungría	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.90	0.00	197.94	0.00
Irlanda	417.12	455.25	723.38	1,361.62	1,362.33	2,532.14	1,745.31	1,998.91	2,001.84
Italia	9,654.77	11,369.38	14,627.76	8,845.66	22,414.57	41,981.30	39,498.91	28,705.77	40,130.82
Letonia	40.80	0.00	328.20	197.16	76.45	270.74	143.69	101.02	115.67
Lituania	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	9.22	168.92	312.84	118.02
Luxemburgo	74.72	0.00	0.00	32.20	36.18	2.50	1.97	0.00	0.00
Malta	0.15	0.00	0.00	1.76	2.62	3.80	9.98	29.80	20.02
Polonia	223.84	1,012.08	1,690.24	26.59	291.60	219.40	430.17	3,094.88	3,164.62

Tratados y Acuerdos Comerciales Negociados por Nicaragua

PAISES	2006	2007	2008	2009*	2010*	2011*	2012*	2013*	2014*
Portugal	1,139.66	3,398.25	1,901.60	282.65	44.40	1,254.40	463.74	544.85	612.35
Reino Unido	22,141.53	17,529.50	31,354.71	19,687.55	25,973.95	40,188.04	48,125.70	45,692.32	46,676.44
Rep Checa	84.37	133.71	41.48	97.63	45.34	96.70	974.97	611.81	1,100.16
Rumania	0.00	0.00	4.90	0.43	6.14	0.00	16.20	19,866.66	119.37
Suecia	4,115.99	3,555.37	7,146.73	9,299.37	10,877.67	14,675.91	8,948.65	7,423.06	6,323.07
Croacia	0.34	359.10	5.00	0.00	56.83	0.00	0.00	0.00	0.00

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. *A partir del 2009 se incluyen ZF

Nota: Los sombreados son los países que en ese año específico no eran parte de la Unión Europea.

De la totalidad de países miembros de la Unión Europea los **principales países de interés importador de Nicaragua son: (1) Reino de España 24.4%, República Federal de Alemania 23.6%, Italia 10.2%, Francia 8.6%, Suecia 7.3%, Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte 5.9%, Países Bajos (Holanda) 5.1%, Reino de Bélgica 4.4%, Reino de Dinamarca 1.9%, Irlanda 1.8% y Austria 1.6%.**

NICARAGUA: Importaciones provenientes de la UE 2006–2014 Miles de Dólares

PAISES	2006	2007	2008	2009*	2010*	2011*	2012*	2013*	2014*
UE	169,404.60	183,718.62	211,200.38	202,235.22	220,204.77	261,500.37	348,244.97	315,751.22	326,866.63
Alemania	43,673.91	41,407.73	50,065.75	42,424.41	49,420.89	65,038.43	68,416.79	73,485.24	97,474.40
Austria	2,001.06	2,380.69	5,026.49	2,772.03	2,968.84	3,769.64	9,636.28	3,822.67	5,092.33
Bélgica	14,324.53	7,867.25	6,001.56	11,459.35	8,325.04	11,526.02	11,210.58	12,985.02	10,830.07
Bulgaria	74.91	171.05	310.63	45.95	93.06	323.63	238.61	237.45	248.01
Chipre	0.00	3.92	19.86	0.00	0.09	0.27	88.92	3.20	2.76
Dinamarca	2,421.30	1,562.33	3,270.63	2,820.98	4,276.84	4,682.23	10,205.56	5,593.64	8,097.70
Eslovaquia	234.71	106.66	1,371.23	4,669.56	1,173.92	733.87	451.26	1,584.30	621.09
Eslovenia	27.77	78.25	150.57	211.95	1,254.83	209.58	392.72	349.05	417.11
España	36,292.15	37,775.32	47,576.21	51,699.89	60,307.15	54,679.15	106,978.70	81,783.41	68,345.35
Estonia	36.76	28.63	13.59	23.16	261.21	411.20	574.61	876.03	3,146.88
Finlandia	2,261.28	2,509.60	1,296.04	1,812.78	1,355.40	1,625.49	4,808.48	1,672.26	3,309.44
Francia	16,612.65	15,404.21	17,246.97	18,129.18	18,045.44	21,012.54	29,039.39	32,948.77	23,292.94
Grecia	288.64	370.81	575.34	270.08	533.78	512.74	788.57	351.49	295.89
Holanda	10,578.06	12,513.77	19,961.33	9,510.98	11,873.19	13,283.06	14,965.12	12,949.76	12,485.98
Hungría	174.11	345.45	516.06	391.65	780.29	417.20	892.77	1,585.38	1,689.58
Irlanda	4,514.76	4,122.68	6,756.41	4,537.09	3,429.61	6,159.41	3,851.80	3,790.32	3,303.82
Italia	12,601.73	13,228.53	17,741.69	24,157.83	22,823.44	32,593.86	39,668.07	34,723.58	36,281.06
Letonia	1,075.44	2,843.38	0.05	459.61	31.40	5.53	817.83	60.09	727.44
Lituania	124.50	10.27	30.29	49.86	36.23	44.15	95.57	153.02	112.15
Luxemburgo	142.76	53.38	572.56	222.50	75.90	410.82	95.09	41.85	198.80
Malta	388.28	0.53	2.23	0.06	0.99	1.61	3.97	3.01	1.62

PAISES	2006	2007	2008	2009*	2010*	2011*	2012*	2013*	2014*
Polonia	530.47	1,794.90	885.86	884.22	2,003.22	3,295.96	1,642.75	2,332.94	2,641.90
Portugal	1,085.01	580.34	2,669.40	2,309.10	1,376.22	1,058.17	1,958.04	2,136.43	2,172.23
Reino Unido	8,704.34	16,294.16	10,285.85	9,757.21	11,842.07	15,880.83	14,923.13	18,915.36	26,316.07
Rep Checa	390.28	414.79	596.39	544.13	1,003.79	1,815.52	1,317.36	1,763.03	2,245.97
Rumania	207.68	123.46	147.22	188.28	531.98	460.81	5,676.21	1,204.17	479.57
Suecia	10,637.52	21,726.55	18,110.16	12,883.38	16,379.96	21,548.67	19,506.80	20,370.17	17,004.28
Croacia	136.24	112.95	62.55	53.78	1,034.79	81.82	50.20	29.59	32.19

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. *A partir del 2009 se incluyen ZF

Nota: Los sombreados son los países que en ese año específico no eran parte de la Unión Europea.

III. Esquemas Preferenciales Utilizados por Nicaragua

La Cláusula de Habilitación, denominada oficialmente la “Decisión sobre el trato diferenciado y más favorable, reciprocidad y mayor participación de los países en desarrollo” fue adoptada en el marco del GATT en 1979 y permite a los Miembros desarrollados otorgar un trato diferenciado y más favorable a los países en desarrollo.

- La Cláusula de Habilitación es el fundamento jurídico del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), en cuyo marco los países desarrollados ofrecen un trato preferencial sin reciprocidad a los productos originarios de países en desarrollo (como la aplicación de derechos nulos o bajos a las importaciones). Los países que conceden la preferencia determinan de forma unilateral los países y los productos que incluirán en sus programas.
- La Cláusula de Habilitación es asimismo el fundamento jurídico de los acuerdos regionales entre los países en desarrollo y del Sistema Global de Preferencias Comerciales (SGPC), en cuyo marco una serie de países en desarrollo intercambian entre sí concesiones comerciales.

El Sistema Generalizado de Preferencias es un Instrumento del Comercio Internacional mediante el cual los países desarrollados otorgan franquicias o rebajas arancelarias, sin reciprocidad ni discriminación a, gran parte de las importaciones de países en vías de desarrollo, con inclusión de medidas especiales en beneficio de los menos adelantados de entre ellos, deberían ser: Aumentar los ingresos de exportación de esos países; promover su industrialización y acelerar su ritmo de crecimiento económico. ***Se dice que es un esquema preferencial*** por que los productos contenidos en sus anexos se benefician de una ventaja sobre los productos originarios de otros países no beneficiarios, ***se dice generalizado*** por que se concede a todos los países en vías de desarrollo.

La idea de gravar los productos de los países en desarrollo con aranceles preferentes en los mercados de los países industrializados fue enunciada en un principio por Raúl Prebisch, primer Secretario General de la UNCTAD, en el primer período de sesiones de la

conferencia, en 1964. El SGP se aprobó en el segundo período de sesiones en Nueva Delhi, en 1968, los países en desarrollo que conformaron el Grupo de los 77 en el seno de la UNCTAD solicitaron y alcanzaron de los países desarrollados y de Europa Oriental, el compromiso de otorgar un tratamiento preferencial y diferenciado para el ingreso de productos originarios y procedentes de países en desarrollo a mercados seleccionados. Este tratamiento que posteriormente fue incluido en la Parte IV del GATT bajo el nombre de comercio y desarrollo es lo que a partir del 1970 se conoce como el **SISTEMA GENERALIZADO DE PREFERENCIAS**

Fue la Comunidad Económica Europea con sus 12 estados, la que en su cumplimiento de compromisos adquiridos con la UNCTAD, oficializó el SGP en 1970; posteriormente lo hicieron los Estados Unidos de América, Japón, Australia, Nueva Zelandia, países nórdicos y de Europa Oriental que conformaron la URSS.

En 1971 las Partes Contratantes en el GATT aprobaron una excepción al artículo I del Acuerdo por un período de diez años, a fin de autorizar los esquemas preferenciales. Posteriormente, las Partes Contratantes decidieron aprobar en 1979 la cláusula de habilitación, en virtud de la decisión de 28 de noviembre de 1979 de las Partes Contratantes (26S/203), titulada "Trato Diferenciado y Más Favorable, Reciprocidad y Mayor Participación de los Países en Desarrollo", que establecía una exención permanente a la cláusula de la nación más favorecida a fin de que los países otorgantes de preferencias pudieran conceder un trato arancelario preferente en el marco de sus respectivos esquemas del SPG.

Los siguientes países aplican esquemas en el marco del SGP:

Australia	Canadá	Estados Unidos
<i>Belarús; Kazajstán; Rusia</i>	Islandia	Japón
Noruega	Nueva Zelandia	Suiza
Turquía	Unión Europea	

De estos esquemas Nicaragua no puede hacer uso del de **Estados Unidos, Islandia y Unión Europea**.¹⁶

También se dan otros tipos de esquemas preferenciales a países específicos basados en la cláusula de habilitación tales como las preferencias que da:

- (1) **Canadá** a los países caribeños de la Commonwealth,

¹⁶ En cuanto a Estados Unidos y Unión Europea los acuerdos como el CAFTA y EL Acuerdo de Asociación con la Unión Europea , especifican que una vez puesto en vigencia el tratado no podemos hacer uso del SGP y otras iniciativas comerciales unilaterales como la Iniciativa de la cuenca del caribe.

(2) **Estados Unidos:** Antiguo Territorio en Fideicomiso de las Islas del Pacífico, Ley de Preferencias Comerciales para los Países Andinos, Ley de Recuperación Económica de la Cuenca del Caribe, Ley sobre Crecimiento y Oportunidades para África.

(3) **La Unión Europea:** Preferencias comerciales de la República de Moldova, Preferencias comerciales para los países de los Balcanes Occidentales y Preferencias comerciales para Pakistán.

(4) **Australia y Nueva Zelandia:** Acuerdo de Cooperación Económica y Comercio Regional del Pacífico Meridional.

(5) **Corea del Sur, India, Chile, China, República Kirguisa, Taipéi Chino y Marruecos** otorgan trato de franquicia arancelaria a los países menos adelantados (PMA)¹⁷

III.1 Sistema Global de Preferencias Comerciales entre Países en Desarrollo (SGPC)

En el marco de la Cláusula de Habilitación del GATT, y en la reunión de Cancilleres del G-77 (en la actualidad 130) realizada en Nueva York en 1982, fue acordada la creación del **Sistema Global de Preferencias Comerciales entre Países en Desarrollo**. Su creación fue la culminación de un proceso iniciado durante las reuniones del G-77 en México en 1976, Arusha en 1979 y Caracas en 1981. Además, se estableció que la Conferencia de las Naciones Unidas sobre Comercio y Desarrollo (UNCTAD) fuera el Organismo responsable de la administración del SGPC.

En 1985, en el transcurso de una reunión ministerial en Nueva Delhi, los Ministros reconocieron la necesidad de un marco legal de reglas para un beneficio mutuo, sobre la base de un mecanismo permanente. En 1986, el Comité se reunió en Brasilia a nivel ministerial y lanzó allí la Primera Ronda de Negociaciones, en dicha reunión se adoptó el Acuerdo en forma provisional.

El texto del Acuerdo fue firmado el 13 de abril de 1988 en Belgrado de manera simultánea con la finalización de la Primera Ronda de Negociaciones del SGPC, y fue suscripto originalmente por 15 países. Finalmente, entró en vigor el 19 de abril de 1989.

En la actualidad el SGPC reúne a 43 países de 3 continentes:

- **África (14):** Argelia, Camerún, Mozambique, Nigeria, Egipto, Túnez, Zimbabue, Marruecos, Sri Lanka, Sudán, Benín, Ghana y Guinea y Tanzania.
- **América (13 y 1 Bloque):** Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, Nicaragua, Trinidad y Tobago Venezuela, México, Ecuador, Guyana, Perú (Argentina y Brasil

¹⁷ Angola, Bangladesh, Benín, Burkina Faso, Burundi, Camboya, Chad, República Democrática del Congo, Djibouti, Gambia, Guinea, Guinea-Bissau, Haití, Islas Salomón, Lesoto, Madagascar, Malawi, Malí, Mauritania, Mozambique, Myanmar, Nepal, Níger, República Centroafricana, República Democrática Popular de Lao, Ruanda, Senegal, Sierra Leona, Tanzania, Togo, Uganda, Vanuatu, Yemen, Zambia.

también presentaron sus listas como MERCOSUR, siendo este bloque el primero en ingresar como grupo subregional).

- **Asia (15):** Bangladesh, Corea del Norte, Pakistán, Indonesia, India, Irán, Irak, Libia, Malasia, Singapur, Filipinas, Corea del Sur, Tailandia, Vietnam, Myanmar.

En la última ronda de negociaciones en Brasil solamente participaron 22¹⁸. El Acuerdo posee una estructura que permite determinadas flexibilidades, que son necesarias para los compromisos de un grupo de países heterogéneo. Entre estos mecanismos figuran disposiciones para un tratamiento preferencial para los países menos adelantados, así como para incorporar agrupamientos regionales y preservar las preferencias y ventajas comerciales ya otorgadas entre los socios de dichos acuerdos regionales. Además, los países podrán aplicar medidas de salvaguardia y de balanza de pagos mediante un procedimiento de notificación. Existe asimismo un capítulo específico para la definición de un régimen de consultas y de solución de controversias.

El Acuerdo habilita a la celebración de rondas de negociaciones bilaterales, plurilaterales y multilaterales para lograr una mayor expansión del SGPC, con el objeto de ampliar la base y profundizar las ventajas mutuas, principio fundamental en el que se basa el sistema. Ello ha permitido que de los 15 países que originalmente firmaron el Acuerdo de Belgrado, hoy sean 43 sus integrantes.

Se establece que podrá haber acuerdos sobre derechos arancelarios, para-arancelarios, medidas no arancelarias, medidas comerciales directas y acuerdos sectoriales entendiendo por acuerdos sectoriales los distintos acuerdos entre participantes para determinados productos o grupos de productos que estén estrechamente vinculados entre sí en cuanto a su uso final o producción.

Se podrán celebrar negociaciones producto por producto, se podrán establecer reducciones arancelarias generales y negociaciones sectoriales, así como medidas comerciales directas, incluyendo contratos a mediano y a largo plazo

Merece mencionarse además que el Acuerdo incluye disposiciones sobre la necesidad de mantener y no menoscabar las concesiones otorgadas, aunque también establece cierta flexibilidad al permitir a los países, luego de un plazo de tres años, modificarlas o retirarlas bajo ciertas condiciones, aunque para ello, y de una forma similar al GATT de 1994, deben negociar con los proveedores principales y con aquellos miembros que posean un interés sustancial.

¹⁸ Argelia, Argentina, Brasil, Chile, Cuba, Egipto, India, Indonesia, Irán, Malasia, Marruecos, México, Nigeria, Pakistán, Paraguay, República de Corea, República Democrática de Corea, Sri Lanka, Tailandia, Uruguay, Vietnam y Zimbabwe. Chile, México y Tailandia participaron de la negociación pero decidieron no suscribir el acuerdo.

El Acuerdo otorga la posibilidad de aplicar medidas de salvaguardia y medidas de balanza de pagos, que deben ser debidamente notificadas. Las medidas de salvaguardia podrán tomarse para evitar un perjuicio grave o la amenaza de un perjuicio grave a los productores nacionales de productos iguales o similares. A su vez, si un participante posee problemas económicos graves de balanza de pagos, podrá tomar medidas tales como restricciones cuantitativas o limitación de importaciones para evitar la amenaza de una caída de sus reservas.

También se determina un procedimiento de solución de controversias ante diferencias en la interpretación y aplicación de las disposiciones del Acuerdo. Se establece para estos casos un marco de consultas entre las partes, y en caso de no llegarse a un acuerdo, es el Comité de participantes el que debe formular recomendaciones y decidir las cuestiones en disputa.

Lista de Concesiones de Nicaragua

<i>Designación del Producto</i>	<i>Arancel Base</i>	<i>Arancel preferencia de</i>	<i>Arancel NMF 2015</i>
<i>Vino tinto, blanco y rosado con graduación alcohólica máx. de 14 G.L</i>	100%	Reducción de 15% (85%)	10%
<i>Aceros aleados y aceros finos al carbono</i>	5%	Consolidación (5%)	0/5
<i>Aluminio en bruto, desperdicios y desechos de aluminio</i>	5%	Consolidación (5%)	0%
<i>Planchas, hojas y tiras de cualquier espesor de zinc</i>	5%	Consolidación (5%)	0%
<i>Otros (maquinaria cosechadora, trilladora excl. máquinas para granos de café)</i>	5%	Consolidación (5%)	0%
<i>Vagones y vagonetas para el transporte de mercancías sobre carriles</i>	5%	Consolidación (5%)	0%
<i>Autobuses y ómnibus</i>	22%	Reducción de 25% (16.5%)	10%
<i>Camionetas de más de 2 Ton de carga</i>	15%	Reducción de 20% (12%)	10%

Fuente: Anexo de Lista Nicaragua en el SGPC.

NICARAGUA: Saldo comercial con Países SGPC 2000–2014.

Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	29,752.44	62.8%	388,198.73	50.4%	-358,446.29
2001	34,851.26	17.1%	419,907.52	8.2%	-385,056.26
2002	27,207.98	-21.9%	477,767.25	13.8%	-450,559.27
2003	32,203.15	18.4%	537,206.16	12.4%	-505,003.02
2004	45,874.46	42.5%	678,560.95	26.3%	-632,686.49
2005	61,954.56	35.1%	739,233.40	8.9%	-677,278.84
2006	57,056.66	-7.9%	995,553.37	34.7%	-938,496.71

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2007	75,703.86	32.7%	1,146,380.91	15.2%	-1,070,677.05
2008	129,445.16	71.0%	1,592,460.60	38.9%	-1,463,015.44
2009*	359,563.65	177.8%	1,190,646.60	-25.2%	-831,082.95
2010*	586,709.16	63.2%	1,519,144.47	27.6%	-932,435.31
2011*	840,990.20	43.3%	1,684,954.36	10.9%	-843,964.16
2012*	1,016,644.61	20.9%	1,778,524.90	5.6%	-761,880.29
2013*	1,054,064.62	3.7%	1,171,090.56	-34.2%	-117,025.94
2014*	1,080,684.74	2.5%	1,615,685.37	38.0%	-535,000.63

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Nota: En las estadísticas no se incluye al 43avo miembro que es el MERCOSUR ya que sus países miembros ya están incluidos de forma individual.

En cuanto a las Exportaciones a este grupo de países específicos los principales países con los que tenemos comercio ya tenemos un Acuerdo comercial más amplio (a excepción de Corea del Sur): **México** (exportamos el 56.3% en promedio del total exportado a este grupo de países), **República Bolivariana de Venezuela** (35.7%), **República de Corea del Sur** (1.7%), **Colombia** (1.2%) y **Chile** (1.1%).

En relación a las importaciones provenientes de este grupo tenemos a los siguientes países: **República Bolivariana de Venezuela** (importamos el 34.4% en promedio del total importado de este grupo de países), **México** (28.8%), **Brasil** (7.3%), **República de Corea del Sur** (5.2%), **Ecuador** (4.3%), **India** (3.9%), **Tailandia** (3.3%), **Argentina** (3.0%), **Chile** (2.3%), **Trinidad y Tobago** (1.4%), **Colombia** (1.2%) y **Perú** (1.2%).

NICARAGUA: Exportaciones a los Países SGPC 2008–2014
(Miles de Dólares)

Países	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Total SGPC	129,445	359,564	586,709	840,990	1,016,645	1,054,065	1,080,685
1 México	82,017.41	221,834.99	288,282.42	467,190.89	484,203.83	607,663.50	617,446.37
2 Venezuela	30,197.35	119,228.53	248,631.03	303,060.84	444,026.29	383,974.83	390,095.43
3 Ghana	7.25	7.59	2.00	22.01	41.07	12,438.25	18,445.45
4 Chile	3,941.16	6,279.66	5,895.77	9,310.83	8,702.30	4,723.58	10,908.17
5 Corea del Sur	518.10	1,009.57	6,986.68	29,410.58	27,869.77	11,530.30	9,808.01
6 Colombia	6,549.32	4,060.31	5,110.47	7,701.30	13,434.31	10,027.06	9,341.52
7 Vietnam	1,257.30	524.40	160.14	3,193.46	5,531.98	5,820.65	6,256.03
8 Ecuador	420.88	976.10	3,606.93	5,297.54	2,734.73	2,241.19	3,602.17
9 Tailandia	469.92		509.97	1,350.49	970.30	2,040.33	2,786.45
10 Cuba	2,130.04	1,633.10	996.89	2,146.44	1,036.79	1,634.10	1,880.56
11 Brasil	384.76	353.69	343.13	1,539.33	1,613.76	774.43	1,827.94
12 Singapur	2.00	12.12	8.25	46.82	593.75	786.27	1,725.81
13 Perú	502.67	761.44	2,474.99	919.55	4,999.36	939.82	1,293.87

Tratados y Acuerdos Comerciales Negociados por Nicaragua

	Países	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
14	Bolivia	123.12	596.63	567.56	388.41	352.13	985.81	986.20
15	Egipto	0.05	260.86	788.54	1,190.45	1,705.32	1,304.23	970.28
16	India	201.81	379.76	18,837.33	658.56	637.54	2,550.39	729.12
17	Pakistán		1.83		524.42	361.41	1,013.66	728.02
18	Guyana		616.01	319.57	681.47	483.15	843.76	665.46
19	Trinidad y Tobago	2.28	923.40	1,619.08	1,016.47	2,110.78	759.25	472.53
20	Filipinas	2.00	1.65	58.23	1.77	2.21	468.63	255.09
21	Argentina	20.65	51.61	52.16	195.95	212.79	90.96	236.83
22	Sri Lanka	69.60		992.72	1.99	175.02	823.10	101.10
23	Indonesia	177.41	0.09		19.50	723.00	3.06	67.89
24	Malasia	97.70	5.14	13.42	532.04	138.84	79.03	42.74
25	Irán			12.20	35.00			5.00
26	Nigeria	23.74	27.65	4.34	3,893.87	165.98		2.80
27	Marruecos	282.13		431.35	656.45	143.18	527.48	2.00
28	Zimbabue					0.97		1.92
29	Argelia							
30	Bangladesh			2.00	2.00		9.95	
31	Corea del Norte	40.54	1.54					
32	Guinea		15.46	2.00				
33	Libia	3.10				15.00	10.00	
34	Mozambique	0.70			1.80	1.96		
35	Sudán	0.32	0.02					
36	Tanzania		0.50				1.00	
37	Túnez	1.84				13,657.08		
38	Benín							
39	Camerún							
40	Myanmar							
41	Irak							

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Nota: En las estadísticas no se incluye al 43avo miembro que es el MERCOSUR ya que sus países miembros ya están incluidos de forma individual.

NICARAGUA: Importaciones procedentes de los Países SGPC 2008–2014

Miles de Dólares

	PAISES	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
	Total SGPC	1,592,461	1,190,647	1,519,144	1,684,954	1,778,525	1,171,091	1,615,685
1	México	408,242.63	243,708.53	320,937.80	406,434.69	443,335.33	461,982.50	545,838.73
2	Venezuela	497,086.67	587,777.27	742,865.19	794,398.37	806,916.08	102,211.52	455,995.99
3	Brasil	94,945.14	60,690.36	68,864.15	102,982.89	106,301.94	145,377.19	132,208.75
4	Tailandia	49,552.23	32,437.58	42,579.73	49,793.18	71,160.61	90,539.85	102,975.86

Tratados y Acuerdos Comerciales Negociados por Nicaragua

	PAISES	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
5	India	90,731.07	50,391.55	48,012.61	52,427.17	74,904.23	85,553.75	90,507.54
6	Corea del Sur	89,105.01	45,934.99	143,059.69	90,794.30	81,821.08	82,790.93	78,202.61
7	Chile	56,758.97	15,471.79	18,134.55	20,227.66	26,874.63	41,210.23	43,402.53
8	Argentina	34,676.09	25,809.46	22,857.07	48,497.42	36,541.92	51,165.18	34,114.67
9	Colombia	15,672.47	17,762.33	16,828.57	16,470.64	18,046.07	18,752.95	19,915.96
10	Perú	17,231.85	18,217.12	11,956.50	16,096.29	16,829.69	15,306.70	17,087.89
11	Indonesia	8,543.77	7,524.57	7,150.14	7,695.78	10,545.73	10,489.43	13,538.26
12	Guyana	5.22	0.22	9.08	0.26		0.01	13,332.18
13	Malasia	16,902.84	11,651.67	9,564.55	13,919.27	13,883.09	14,605.45	13,064.99
14	Vietnam	2,289.22	3,681.25	5,992.38	7,330.37	7,353.99	9,331.05	11,809.03
15	Corea del Norte	5,994.93	3,268.59	832.23	380.02	264.39	1,253.46	11,745.49
16	Trinidad y Tobago	15,398.37	10,348.47	8,875.40	15,565.04	28,387.19	14,422.28	8,231.07
17	Ecuador	173,440.51	46,370.08	36,937.13	9,858.57	8,237.52	8,846.98	7,179.45
18	Singapur	3,056.44	2,385.56	3,626.54	4,574.63	4,985.95	4,930.99	5,311.81
19	Filipinas	1,126.79	1,506.77	1,738.69	1,339.89	3,337.44	2,843.22	3,026.42
20	Cuba	1,613.02	2,984.63	3,438.03	1,328.75	2,622.36	1,498.05	2,728.63
21	Sri Lanka	803.97	909.02	1,055.40	1,266.62	2,078.26	2,012.77	2,275.54
22	Pakistán	313.49	407.59	483.95	715.37	746.06	861.48	1,033.83
23	Bangladesh	628.86	264.42	295.39	366.69	386.46	754.55	783.66
24	Bolivia	355.94	179.05	183.52	377.35	2,346.99	3,878.35	677.74
25	Egipto	369.20	44.10	80.94	120.91	83.35	170.16	320.72
26	Túnez	75.25	115.33	282.59	129.32	183.72	101.32	155.29
27	Marruecos	35.03	37.40	46.93	184.61	139.91	135.00	147.11
28	Nigeria	7,471.14	659.34	2,281.05	1,594.07	2,044.18	2.74	34.28
29	Mozambique	0.01	1.68	15.95	8.55	8.07		25.30
30	Irán	26.35	103.05	115.68	20,017.49	8,144.37	47.26	11.60
31	Myanmar	0.02	0.69	28.99	4.06		0.14	1.67
32	Sudán	4.67	0.21	2.53	3.20	7.89	4.45	0.41
33	Camerún	2.47	1.60	2.81	9.13	6.34	10.20	0.32
34	Ghana			0.05	37.56	0.08		0.03
35	Tanzania	0.93	0.04	7.63	0.00			0.02
36	Argelia			0.09	4.17			
37	Benín				0.06			
38	Guinea	0.01	0.26	0.01			0.23	
39	Irak			0.01				
40	Libia			0.92				
41	Zimbabue		0.03				0.21	

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Nota: En las estadísticas no se incluye al 43avo miembro que es el MERCOSUR ya que sus países miembros ya están incluidos de forma individual.

III.2 Sistema Generalizado de Preferencias -Canadá



El esquema SGP se introdujo por un período inicial de 10 años el 1º de julio de 1974 y se renovó posteriormente en 1984 y 1994 con vigor hasta 2004, aunque se han introducido ajustes más frecuentes de detalle.¹⁹ (El SGP canadiense se encuentra en vigor para el 2015)

En 1995 se amplió la gama de productos incluidos en el actual esquema y se introdujeron reducciones de los derechos preferenciales para contrarrestar la erosión de los márgenes de preferencia como resultado de la Ronda Uruguay. El esquema se modificó de nuevo en 2000 para mejorar el acceso al mercado para los Países Menos Adelantados (PMA) ampliando la gama de productos y liberalizando las normas de origen, lo que se notificó al Comité de Comercio y Desarrollo de la OMC de conformidad con la Cláusula de Habilitación.

Los Productos con Preferencias Arancelarias para exportar a Canadá, se encuentran en el Arancel Canadiense. Bajo la Columna de “Aplicable Preferential Tariffs”, los productos que tienen el símbolo GPT²⁰, tendrán la preferencia definida al exportar desde Nicaragua a Canadá.

Estos productos agrícolas que gozan de una reducción del 100% no solo por el sistema de preferencias arancelarias, sino porque el arancel de importación a todos los países (NMF) es 0%, se tiene: Animales Vivos, Carne de Bovino, algunas flores (Excepto rosas y claveles), cítricos, cocos, banano, nueces, mangos frescos, piñas frescas, algunas verduras frescas, pescados, camarones, moluscos, café, té negro y de sabores, arroz, aceite crudo de palma, sardinas, cacao, vegetales y frutas preparados o conservados, jugos, extractos, esencias y otros. Otros Productos que tienen reducciones arancelarias son: Carnes de Aves y de cerdo, Cereales, Verduras, flores, aceite refinado de palma, atunes, chocolates, malta, pastas, preparaciones alimenticias, pan y otros.

Los productos, que se encuentran excluidos del esquema, son ciertos textiles, calzado, productos de la industria química, plásticos e industrias afines, aceros especiales y tubos electrónicos.

Los derechos “Aplicable Preferential Tariffs” varían, desde la entrada en franquicia hasta las reducciones en los derechos correspondientes al trato de nación más favorecida (NMF). En el anexo V del manual, figura una lista detallada de productos incluidos en el esquema y a los que se aplican los derechos APG o el trato PMA.

MEDIDAS DE SALVAGUARDIA: De conformidad con el Artículo XIX del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT –1994), el Canadá puede adoptar medidas de emergencia, retirando o modificando las preferencias concedidas, en relación con

¹⁹ Información basada en el SGP - Manual sobre el Esquema del Canadá (UNCTAD/ITCD/TSB/Misc.66)

²⁰ General Preferential Tariff (Clasificación hecha para los países que gozan del SGP con Canadá)

productos que sean importados en tal cantidad o en tales condiciones que causen o amenacen causar, perjuicios graves a los productos internos de artículos iguales o competitivos.

NORMAS DE ORIGEN: Para poder acogerse a los derechos del Sistema de Preferencias de Canadá, los productos deberán satisfacer los criterios para la determinación del origen y la norma de la expedición directa prescritos por el Canadá. Los productos deben estar acompañados por las pruebas documentales necesarias.

Productos totalmente obtenidos en el país de origen: Se considera que los siguientes productos son auténticamente el producto de un país beneficiario y que se han originado en el país beneficiario:

- a) Productos minerales extraídos del suelo o de los fondos marinos del país;
- b) Productos vegetales cosechados en el país;
- c) Animales vivos, nacidos y criados en el país;
- d) Productos obtenidos en el país de animales vivos;
- e) Productos obtenidos de la caza o de la pesca en el país;
- f) Productos de la pesca en el mar y otros productos marinos extraídos por buques del país;
- g) Productos fabricados a bordo de buques-factoría del país, exclusivamente de los productos mencionados en el apartado f);
- h) Desperdicios y desechos resultantes de procesos de fabricación en el país;
- i) Artículos usados del país que se importen en el Canadá con el fin exclusivo de aprovecharlos para la recuperación de materias primas; y,
- j) Mercancías producidas en el país a base exclusivamente de los productos mencionados en los apartados a) y h).

Productos con insumos importados: Los productos que han sido fabricados en un país beneficiario total o parcialmente con materiales, partes o componentes procedentes del exterior del país o de origen indeterminado o desconocido se estimarán auténticamente producidos o fabricados en aquel país si el valor²¹ de los insumos importados no es superior al 40% o, en el caso de un país menos adelantado, al 60% del precio en fábrica²² de las mercancías embaladas para su expedición al Canadá (criterio del porcentaje).

²¹ El valor de los insumos importados se define como su valor en aduana en el momento de su importación por el país receptor de preferencias o, en el caso de insumos de origen indeterminado, como el primer precio verificable pagado por ellos en ese país.

²² El precio en fábrica es el valor total de: a) los materiales, b) las partes, c) los gastos generales de fabricación, d) la mano de obra, e) cualquier otro costo razonable incurrido durante el proceso normal de manufactura (por ejemplo, los derechos e impuestos pagados por los materiales importados a un país beneficiario y no reembolsados cuando se exportaron las mercancías), y f) un beneficio razonable. Cualesquiera costos

Al calcular el valor de los insumos importados, se considerarán originarios del país beneficiario los materiales utilizados en la fabricación o producción de las mercancías que sean originarios de otro país beneficiario (acumulación global) o del Canadá (norma relativa al insumo procedente del país otorgante de preferencias) y el embalaje necesario para el transporte de aquéllas, excepto los embalajes en los que de ordinario se venden las mercancías para el consumo en el país beneficiario.

Unidad para la determinación del origen: Para la determinación del origen de las mercancías, se considerará separadamente cada artículo de un envío, salvo cuando en la partida arancelaria se especifica que un grupo, conjunto o montaje de artículos se considerará como un solo artículo. Por otra parte, se considerará que las herramientas, las partes y los accesorios que se importan con un artículo y constituyen el equipo ordinariamente incluido en la venta de un artículo de esa clase, cuyo precio está incluido en el de ese artículo y que no están sujetos a un gravamen separado, constituyen una sola unidad con el artículo. Se considerará un solo artículo a un artículo sin montar importado en más de un envío porque por razones de transporte o de producción no es posible importarlo en un solo envío.

Expedición directa: Para poder acogerse al trato preferencial los productos deben haber sido expedidos desde el país de origen receptor de preferencias a un consignatario canadiense en el Canadá.

En el caso de productos importados al Canadá desde un país beneficiario que deben atravesar en tránsito el territorio de un país intermedio, las mercancías perderán su derecho a acogerse al trato preferencial APG, salvo que:

- ✓ Permanezcan en tránsito bajo el control de las aduanas del país intermedio;
- ✓ No sean objeto en ese país de otras operaciones que las de descarga, carga y fraccionamiento de la carga, o de otras operaciones necesarias para mantener las mercancías en buenas condiciones;
- ✓ No sean objeto de venta o consumo en el país intermedio;
- ✓ No permanezcan en almacenamiento provisional en el país intermedio durante un período mayor de seis meses.

Prueba documental: Para poder acogerse al trato preferencial APG los productos deberán ser facturados por separado de otros productos y deberán ir acompañados de un certificado de origen SGP, formulario A. El formulario A deberá estar firmado por el exportador en el país beneficiario desde el cual fueron expedidos los productos al Canadá. Debe incluir una

incurridos después de que las mercancías dejaron la fábrica, tal como transporte, carga, almacenamiento provisional, no figuran en el cálculo del precio en fábrica.

descripción completa de las mercancías y las marcas y números de los bultos, y un envío a la factura aduanera.

No se requiere el formulario A para los productos con derecho al trato APG cuyo valor no exceda de 300 dólares canadienses que formen parte del equipaje de un viajero o que hayan sido expedidos por un particular del país beneficiario a un particular del Canadá y no estén destinados a la reventa. En ese caso, el importador podrá presentar a las aduanas, en lugar del formulario A, una declaración firmada por el vendedor de los productos en el país beneficiario diciendo que las mercancías han sido cultivadas, producidas o fabricadas en ese país.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Balance de las preferencias otorgadas por Canadá bajo el SGP "Líneas arancelarias"

PAGAN ARANCELES	NMF	SGP	Reducción*	Participación
Libre de aranceles	8,721	8,638	Ninguna	68.80%
Con aranceles	3,833	1,408		11.20%
		32	0.1	
		41	0.5	
		158	1	
		136	1.5	
		167	2	
		50	2.5	
		186	3	
		285	3.5	
		92	4	
		73	4.5	
		26	5	
		18	5.5	
		53	6	
		2	6.5	
		4	7	
		3	7.5	
		4	8	
		2	8.5	
		3	6.28 ¢/litro	
		73**	Especifico-Ad Valorem	
Arancel NMF		284		2.30%
Fuera de cobertura		2,224		17.70%
Total General	12,554	12,554		100.00%

*La reducción es de puntos porcentuales

** 73 líneas arancelarias con aranceles específicos se transformaron en aranceles advalorem.

Las principales exportaciones fueron de: **Oro en bruto (83.0%)**, **Café oro (7.1%)**, **Prendas y complementos de vestir (excepto de punto) 1.5%**, **Azúcar de caña (2.6%)**, **Prendas y complementos de vestir de punto (1.0%)**, **Plata en bruto (2.1%)** y **Maní (1.3%)**.

NICARAGUA: Saldo comercial con Canadá 2000–2014

Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	25,425.78	263.8%	20,553.14	1.0%	4,872.64
2001	19,628.65	-22.8%	26,513.66	29.0%	-6,885.01
2002	19,412.63	-1.1%	19,149.05	-27.8%	263.58
2003	21,348.72	10.0%	15,105.74	-21.1%	6,242.97
2004	35,982.69	68.5%	22,186.96	46.9%	13,795.73
2005	32,471.48	-9.8%	21,884.79	-1.4%	10,586.68
2006	45,317.53	39.6%	22,909.06	4.7%	22,408.47
2007	69,448.76	53.2%	27,499.17	20.0%	41,949.60
2008	74,963.63	7.9%	36,913.22	34.2%	38,050.41
2009*	44,206.47	-41.0%	24,207.53	-34.4%	19,998.94
2010*	158,879.16	259.4%	30,344.05	25.3%	128,535.10
2011*	275,796.25	73.6%	36,478.89	20.2%	239,317.36
2012*	321,835.63	16.7%	40,318.49	10.5%	281,517.14
2013*	326,973.59	1.6%	35,171.03	-12.8%	291,802.57
2014*	250,317.45	-23.4%	36,187.78	2.9%	214,129.67

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

En cuanto a las importaciones provenientes de Canadá tenemos principalmente los siguientes productos: **Abonos (21.6%)**, **Medicamentos para uso humano (8.0%)**, **Grasa y aceites de animales (5.2%)**, **Papel prensa en bobinas o rollos (4.2%)**, **Malta (3.1%)**, **Motores de embolo y rotativos (3.0%)**, **Vehículos automóviles para transporte de personas (2.9%)**, **Los demás aparatos de elevación, carga o descarga (2.2%)**, **Las demás máquinas y aparatos para nivelar, compactar, aplanar (2.0%)**, **Avena en hojuela o molido (1.8%)**, **Cabezales de carretera (1.7%)**, **Partes destinadas a las máquinas y aparatos de las 8425 a 8430 (1.6%)**, **Hortalizas, frutos y partes de plantas preparadas o conservadas (1.5%)**, **Útiles intercambiables para herramientas de mano (1.4%)**, **Partes de máquinas y aparatos de clasificar, cribar, separar (1.3%)**, **Placas, laminas, hojas, y tiras de plástico (1.1%)**, **Vehículos para transporte de mercancías (1.1%)**, **Construcciones y sus partes de hierro o acero (1.1%)**, **Bombas para líquidos (1.0%)**.

III.3 Sistema Generalizado de Preferencias -Japón



El esquema SGP del Japón empezó a aplicarse el primero de agosto de 1971, autorizado por la Ley de Medidas Arancelarias Temporales, para otorgar preferencias por un plazo inicial de 10 años. La autorización de otorgar trato SGP se ha renovado en tres

ocasiones: En 1981 por 10 años, en 1991 con validez hasta el 31 de marzo del año 2001, y en este último año se renovó hasta el 31 de marzo del año 2011.

En el año 2001 el esquema concede entrada preferencial con exención de derechos para 226 productos agrícolas y pesqueros (de 9 dígitos en el Sistema Armonizado) y todos los productos manufacturados, excepto las 105 partidas enumeradas en una lista negativa, a cuyos productos no se les concede preferencias arancelarias (crudos de petróleo, algunos textiles, madera contrachapada y algunas pieles de peletería y calzado), procedentes de 149 países en vía de desarrollo y 15 territorios designados como beneficiarios. Bajo el esquema, el Japón concede acceso preferencial unilateral al mercado de los productos de los países que solicitan trato preferencial.

Las partidas abarcadas por el programa se escogen teniendo en cuenta los efectos del SGP sobre las industrias nacionales, así como por razones presupuestarias. En virtud de la Ley de Medidas Arancelarias Temporales, el Gobierno (entre otros, el Ministerio de Hacienda) está autorizado a designar, retirar, suspender o limitar los países y productos a los que se concede trato SGP.

Productos incluidos, reducciones arancelarias y salvaguardia

	<i>Productos agrícolas Capítulos 1 a 24 del HS</i>	<i>Productos industriales Capítulos 25 a 97 del HS</i>
Productos incluidos	Productos agrícolas y pesqueros Seleccionados	Todos los productos industriales, salvo algunas excepciones (Lista Negativa y Lista de productos cuya inclusión sólo beneficia a los PMA beneficiarios)
Tipos SGP	Diversas reducciones arancelarias del tipo NMF	Franquicia aduanera (Excepción: 20 a 100% de reducción del tipo NMF para los 81 productos seleccionados)
Salvaguardia	Cláusula liberatoria	Tope (para los 81 productos seleccionados) Cláusula liberatoria (para los demás productos)

Salvaguardia: Como en el caso de otros esquemas de preferencias, Japón ha reservado el derecho de suspender el tratamiento preferencial para productos incluidos en el esquema bajo ciertas circunstancias.

Regulación de beneficiarios avanzados: Los beneficiarios avanzados están excluidos del SGP. Este proceso de “graduación” comienza con la “graduación parcial”, cuando es aplicable, en orden a mitigar sus impactos sobre esas economías “en graduación”.

Respecto a la graduación parcial, un producto de un país o territorio beneficiario está excluido del SGP si: el país o territorio está clasificado en el Atlas del Banco Mundial del año previo como una economía de ingresos altos (en el caso del año fiscal 2000, por ejemplo, se

toma el Atlas del Banco Mundial del año 1999, que tiene datos de 1997), o, cuando no consta en el Atlas del Banco Mundial, si el país es reconocido por tener el mismo nivel de PNB (producto nacional bruto) per cápita; y sus exportaciones del producto a Japón exceden el 25% de las exportaciones del mundo en ese producto al Japón y al mismo tiempo son mayores a un billón de yenes.

Cada país o territorio y producto deberán ser revisados cada año. Si ninguna de las condiciones anteriores no se cumplen, deberá otorgarse tratamiento tarifario preferencial.

Más aún, comenzando en abril 1 del 2000, un país o territorio beneficiario del SGP será excluido de la lista de beneficiarios del SGP si es clasificado como una economía de altos ingresos en el Atlas del Banco Mundial de los tres años previos, o, cuando no consta en el Atlas del Banco Mundial, el país es reconocido por tener el mismo nivel de PNB per cápita.

Cuando un país o territorio excluido de la lista de los beneficiarios del SGP no es clasificado como una economía de altos ingresos durante tres años consecutivos, tal país o territorio deberá ser sujeto del esquema SGP, si tal país o territorio pide a Japón aplicar el SGP nuevamente.

Reglas de origen: Los bienes exportados desde un país receptor de preferencias, para ser elegibles dentro del tratamiento tarifario preferencial, tienen que ser reconocidos como originarios en ese país bajo el criterio de origen del esquema SGP Japonés, y transportados a Japón en concordancia con sus reglas de transporte.

Las reglas de transportación (envío directo): Esta regla está para garantizar que los bienes mantienen su identidad y no están manipulados o procesados en el curso del embarque.

(i) En principio, los bienes tienen que ser transportados directamente a Japón sin pasar por ningún territorio más que el país exportador receptor de la preferencia.

(ii) Sin embargo, para bienes transportados a Japón a través de territorios de países diferentes al país exportador receptor de la preferencia, éstos están catalogados para tratamiento preferencial, si:

- ✓ ellos no han experimentado ningún tipo de operaciones en los países de tránsito más que embarque o almacenamiento temporal exclusivamente con cuenta de requerimientos de transporte, y
- ✓ el embarque o almacenamiento temporal ha sido llevado a cabo en un área de almacenaje o cualquier otro lugar similar, bajo la supervisión de las autoridades pertinentes de esos países de tránsito.

(iii) Con respecto a bienes exportados, desde un país que recibe preferencias, para el almacenamiento temporal o muestra en exhibiciones, ferias y eventos similares en otro país, éstos son catalogados dentro del tratamiento preferencial, si

- ✓ La transportación a Japón desde el país donde la exhibición ha sido mantenida, cae bajo (i) o (ii), y
- ✓ La exhibición ha sido mantenida en un área de almacenaje o cualquier lugar similar, bajo la supervisión de las autoridades de aduanas de ese país.

Criterio de Origen: Los bienes son considerados originarios de un país que recibe preferencia si son completamente obtenidos en ese país.

En el caso de bienes producidos total o parcialmente con materiales o partes importadas desde otros países o de origen desconocido, los bienes resultantes son considerados como originarios del país que recibe preferencias si esos materiales o partes usadas han experimentado suficiente trabajo o proceso en ese país. Como regla general, las operaciones de trabajo o procesamiento serán consideradas suficientes cuando los bienes resultantes estén clasificados bajo una partida arancelaria HS (4 dígitos) diferente de la que cubre cada uno de los materiales o partes no originarios usados en la producción. Sin embargo, hay dos excepciones a esta regla. La primera es que el procesamiento no será considerado suficiente cuando éste sea muy simple aún si hay un cambio en el nombre HS (Procesos mínimos que no son aceptados para obtener el status de original). La otra es que algunos bienes son requeridos de satisfacer las condiciones específicas para obtener status original sin un cambio en el nombre HS (Lista de productos procesados para los cuales la condición de admisión para país de origen está especificada).

Uso de materiales importados desde Japón: En aplicación del criterio de origen, el siguiente tratamiento especial será dado a los materiales importados desde Japón por un país que recibe preferencias y que usó tales materiales en la producción de bienes a ser exportados a Japón más tarde: (Regla de contenido de un país que da preferencias)

(1) En el caso de bienes producidos en el país que recibe preferencias y solo con materiales importados desde Japón, o de bienes producidos en el país que recibe preferencias y con materiales de ese país y adicionalmente materiales importados desde Japón, tales bienes serán considerados como totalmente obtenidos en ese país.

(2) Bienes cualesquiera exportados desde Japón que han sido usados como parte de materiales o componentes para la producción de bienes cualquiera diferentes a los producidos de acuerdo a lo indicado en el párrafo anterior (1) deberán ser considerados como totalmente obtenidos en ese país.

Sin embargo, en el caso de algunos bienes obtenidos en el país que recibe preferencia, no se dará tratamiento especial (Lista de productos procesados para los cuales la regla de contenido del país que da preferencia no se aplica)

Reglas de origen acumulativo: En el caso de bienes producidos en Indonesia, Malasia, Filipinas, Tailandia y Vietnam (de aquí en adelante “los 5 países”), los 5 países son considerados países que reciben preferencias para el propósito de la aplicación del anteriormente mencionado criterio de origen y regla de contenido del país que da preferencia.

En detalle, los 5 países gozan los siguientes efectos cuando se aplican los estándares sustanciales de manufactura.

(1) Cuando se calcula la tasa de uso de materiales no originario en los 5 países, los bienes listados a continuación son tratados como originarios de los 5 países.

- a) Todos los materiales crudos consistentes solo de bienes originarios de los 5 países.
- b) Todos los materiales crudos consistentes solo de bienes exportados desde Japón a los 5 países.
- c) Todos los materiales crudos consistentes solo de bienes prescritos en a y b
- d) Cuando es combinada con materiales crudos de otros países (excepto bienes exportados desde Japón), la porción de materiales crudos que conforman las provisiones de a hasta c.

(2) Los bienes son calificados originarios de uno de los países cuando ciertos requerimientos así como sus procesos o manufactura está satisfechos en todos esos países envueltos en su producción.

El origen de los bienes elegibles para el tratamiento tarifario preferencial acorde a las reglas de origen acumulativo es el país que exporta los bienes a Japón.

Para hacer uso del sistema de origen cumulativo, deberá presentarse un Certificado de Procesamiento Acumulativo en Aduana en el momento de la declaración en adición al Certificado de Origen Forma A.

Evidencia documentaria (Formas de Evidencia Documentaria)

- (i) Evidencia relativa al origen de los bienes
 - (a) Requerimientos documentarios para todos los bienes a recibir el tratamiento SGP.

Para que los bienes reciban el tratamiento tarifario preferencial, tiene que ser entregado un Certificado de Origen (Declaración combinada y certificada) Forma A, a las autoridades de aduana japonesa de importación de bienes. El certificado deberá ser verificado por las autoridades de aduanas (u otra autoridad gubernamental competente del país exportador que recibe preferencias, u otros cuerpos de ese país, como cámaras de comercio, que están registradas por las autoridades de aduanas japonesas) sobre la forma de aplicación del exportador de los bienes especificados. Sin embargo, en cuanto los valores de las remesas

de aduana que no excedan los 200,000 yenes o para bienes cuyos orígenes sean evidentes, este Certificado no será requerido (Nomenclatura de productos exceptuados de los requerimientos documentarios)

(b) Material importado desde Japón.

Cuando uno u otro de los tratamientos especiales bajo la “Regla de contenido del país que da preferencia” es solicitado con relación a bienes a ser exportados desde un país que recibe preferencia hacia Japón, será requerido un “Certificado de Materiales Importados desde Japón” emitido por la misma autoridad competente que entrega el Certificado de Origen Forma A, con el fin de establecer que los materiales usados en la producción de los bienes fueron originalmente importados desde Japón hacia ese país.

(c) Origen Acumulativo

Cuando uno u otro de los tratamientos especiales bajo las Reglas de Origen Acumulativo es solicitado con respecto a bienes producidos en uno de los 5 países, deberá remitirse, a las autoridades aduaneras japonesas, un “Certificado de Procesamiento Acumulativo” sobre importación de bienes hacia Japón, junto con un Certificado de Origen Forma A. El Certificado de Procesamiento Acumulativo deberá ser emitido por las mismas autoridades que entregan el Certificado de Origen.

El número de término de referencia del Certificado de Procesamiento Acumulativo tiene que ser ingresado en la caja 4 (“Para uso oficial”) del Certificado de Origen.

(ii) Evidencia relativa al transporte

En el caso de transportación bajo (ii) o (iii) de las Reglas de transportación mencionadas anteriormente, tiene que ser producida la siguiente evidencia para establecer que la transportación estaba en conformidad con las condiciones especificadas respectivamente:

- (a) una cuenta de embarque
- (b) una certificación de las autoridades de aduana u otras autoridades gubernamentales de los países de tránsito; o
- (c) de no cumplir con esto, cualquier otro documento sustancial considerado suficiente.

Sin embargo, en el caso de envío de aduana que no excedan 200 000 yenes, esta evidencia no será requerida.

Información sobre importaciones preferenciales: El valor (o cantidad) de las importaciones preferencial de cada grupo de producto es anunciado mensualmente en la Gaceta Oficial de Japón.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Dentro de los principales productos exportados por Nicaragua encontramos: **Café oro (60.7%), Ajonjolí (16.8%), Despojos de bovino (11.4%), Tripas y estómagos de bovino (3.5%), Camarones (3.0%), Prendas y complementos de vestir de punto (1.2%), Carne de bovino (1.1%), Prendas y complementos de vestir, excepto de punto (1.1%) y Puros y puritos de tabaco (0.3%).**

Dentro de los principales productos importados tenemos: **Vehículos automóbiles para transporte de personas (27.8%), Vehículos para transporte de mercancías (17.4%), Productos laminados planos de hierro o acero, sin alear (11.8%), Partes y accesorios de vehículos (4.6%), Grupos electrógenos y convertidores eléctricos (3.2%), Topadoras, niveladoras, palas mecánicas, excavadoras, compactadoras (2.9%), Preparaciones químicas para uso fotográfico (2.6%), Llantas Nuevas (1.8%), Instrumentos y aparatos de medicina, cirugía, odontología o veterinaria (1.7%), Motocicletas y velocípedos (1.6%), Partes de motores de émbolo (1.6%), Rodamientos de bolas, de rodillos o de agujas (1.4%), Motores de embolo y rotativos (1.4%), Bombas para líquidos (1.1%), Diodos, transistores y dispositivos semiconductores (1.1%) Y Máquinas, aparatos para imprimir mediante planchas, cilindros (1.0%)**

NICARAGUA: Saldo comercial con Japón 2000–2014 *Miles de Dólares*

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	3,403.47	-1.9%	102,901.26	11.8%	-99,497.79
2001	3,173.49	-6.8%	71,039.93	-31.0%	-67,866.43
2002	4,414.75	39.1%	94,130.07	32.5%	-89,715.32
2003	4,176.07	-5.4%	81,461.79	-13.5%	-77,285.72
2004	7,457.66	78.6%	95,334.01	17.0%	-87,876.35
2005	10,433.48	39.9%	117,894.79	23.7%	-107,461.32
2006	9,257.12	-11.3%	111,246.47	-5.6%	-101,989.35
2007	12,804.96	38.3%	121,413.34	9.1%	-108,608.38
2008	19,088.69	49.1%	122,734.30	1.1%	-103,645.61
2009*	9,331.45	-51.1%	80,199.40	-34.7%	-70,867.95
2010*	15,862.95	70.0%	118,887.79	48.2%	-103,024.85
2011*	23,926.94	50.8%	145,312.17	22.2%	-121,385.23
2012*	25,486.49	6.5%	175,668.98	20.9%	-150,182.49
2013*	22,147.90	-13.1%	146,882.64	-16.4%	-124,734.74
2014*	24,170.03	9.1%	142,119.85	-3.2%	-117,949.82

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

III.4 Sistema Generalizado de Preferencias – Rusia, Belarús y Kazakstán



Sistema Generalizado de Preferencias de Rusia en favor de países en desarrollo y menos adelantados se implementó en 1992 como parte de los esfuerzos del gobierno para expandir las importaciones a Rusia. El trato preferencial no recíproco de Rusia concedió preferencias arancelarias para algunos productos importados a Rusia desde 147 países y territorios (beneficiarios).

Desde la implementación en 1992, el SPG de Rusia ha sido revisado varias veces. Los cambios en el esquema SGP de Rusia cubren la lista de productos preferenciales, la lista de beneficiarios, las Reglas de origen y las tasas de los derechos de aduana preferenciales. El SGP de Rusia fue posteriormente renovado y ampliado en 2000. El SGP de Rusia había sido utilizado por el final de 2009.

El 27 de noviembre de 2009 el Consejo Intergubernamental de la CEEA y la Comisión de la Unión Aduanera resuelven aprobar algunos documentos fundamentales que permiten el funcionamiento práctico de la **Unión Aduanera entre Belarús, Kazajstán y Federación Rusa (en adelante CU)**.

Uno de estos documentos aprobados fue Protocolo sobre el Sistema Común de preferencias arancelarias en el CU de 12 de diciembre de 2008, que entró en vigor el 1 de enero de 2010. En la actualidad, Rusia, Bielorrusia y Kazajstán conceder un trato arancelario preferencial bajo el esquema del SGP a 103 países en desarrollo y los condados 49 menos desarrollados. Sólo los países beneficiarios determinan como países menos adelantados (PMA) en la Asamblea General de las Naciones Unidas son elegibles para el tratamiento preferencial libre de impuestos.

La lista de beneficiarios del SGP fue aprobado por la Decisión de la Comisión CU № 130 de 27 de noviembre de 2009 en la cual aparece Nicaragua.

Rusia, Bielorrusia y Kazakstán dan idéntico régimen arancelario preferencial en cuanto a la lista de productos preferenciales del SGP CU. Es unificada tanto para el desarrollo como para los beneficiarios menos desarrollados. CU aprobó la lista de aproximadamente 2,800 productos (10 dígitos del SA) procedentes de países en desarrollo y los países menos adelantados respecto de las cuales se concederán tarifas preferenciales para su importación en el territorio aduanero de la CU.

Las reducciones arancelarias sobre la tasa de nación más favorecida (NMF) en el marco del SGP de CU dependen del origen de los productos preferenciales. Todos los productos cubiertos por el régimen y originadas en los países menos desarrollados tienen acceso libre

de aranceles al mercado de Estados de Rusia, Bielorrusia y Kazajstán. Productos preferenciales de los condados de desarrollo tienen un descuento del 25% sobre el arancel NMF.

En 2009, el margen preferencial medio dado a los exportadores de los países en desarrollo bajo el SGP de Rusia fue del 2.6% del tipo del derecho NMF. En cuanto al margen preferencial promedio para los países menos adelantados, que era significativamente más grande - el 9% del derecho NMF en 2009.

Los productos son originarios sí:

- son totalmente obtenidos en el país beneficiario
- son elaborados o sometidos al procesamiento/tratamiento suficiente

Reglas de origen

El certificado de origen se solicita en los siguientes casos:

- Cuando se solicita un arancel preferencial de la mercadería importada
- Si no es confiable para los funcionarios de aduana la información sobre el origen de la mercadería importada
- Si los límites cuantitativos son aplicados por la mercadería importada desde un país específico

Rusia aplica una nomenclatura de 10 dígitos que consiste en la aplicación del sistema armonizado a 6 dígitos seguidos de una apertura nacional de 4 dígitos.

Los productos incluidos en el SGP y favorecidos con las tarifas preferenciales pagan el 25% de la tarifa arancelaria.

Verificación de la mercadería

Esta se realiza en cinco pasos, en cada uno de ellos se firman y sellan los documentos por el oficial verificador.

- Aceptación, registro y archivo de las declaraciones
- Se evalúa la clasificación de la mercadería (se determina el arancel) y se verifica la obsecración de las normas no tarifarias
- Control de divisa y valor en aduana
- Control de los pagos de los aranceles y tasas aduaneras
- Inspección física y liberación de la mercadería

Documentación

Los documentos necesarios que deben ser presentados para la declaración en aduanas son:

- Contrato de comercio exterior (contrato de compra y venta, acuerdo de entrega)
- Factura - factura proforma
- Lista de especificaciones - lista de empaque

- certificado de origen de la mercadería que luego se utilizara para recibir el certificado ruso respectivo
- Documentos de la mercadería y de transporte (bill of lading, international motor waybill, air waybill, etc.)

El esquema SGP de Rusia requiere de Certificado de Origen (simultáneamente el Certificado y la Declaración) Formulario “A” como evidencia documental. El formato del Formulario “A” ha sido acordado internacionalmente y los exportadores extranjeros pueden obtenerlos de las autoridades de aduana u otras autoridades competentes del país receptor de la preferencia, tales como las Cámaras de Comercio, los cuales son registrados como los usuarios por el Servicio de Aduana de la Federación Rusa.

La lista de productos que actualmente están contempladas bajo el esquema SGP de la Federación Rusa (**ver anexo No.6**)

Cabe aclarar que los siguientes productos no gozan de las preferencias arancelarias del SGP otorgado por la Federación Rusa:

- a) Artículos textiles y de vestir sujetos a acuerdos textiles, relojes, incluyendo sus correas o brazaletes.
- b) Artículos electrónicos susceptibles de resultar afectados por las importaciones.
- c) Artículos de acero, susceptibles de resultar afectados por las importaciones.
- d) Calzado, bolsos de mano, maletas de viaje, artículos "planos", guantes de trabajo y prendas de vestir de cuero.
- e) Productos de vidrio semi-manufacturado, susceptibles de resultar afectados por las importaciones.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Dentro de los principales productos exportados por Nicaragua encontramos: **Maní el cual representa el 48.9% del total exportado a la Unión Aduanera, Café oro (24.0%), Despojos de bovino (19.7%), Carne de bovino (5.6%), Puros y puritos de tabaco (1.1%), Ron y aguardiente de caña (0.6%).**

Dentro de los principales productos importados tenemos: **Trigo (39.3%), Urea (25.6%), Tractores (9.8%), Abonos (8.4%), Vehículos automóviles para transporte de personas (3.3%), Partes de los aparatos de aeronaves (2.4%), Partes de motores de émbolo (2.3%), Vehículos para transporte de mercancías (1.6%).**

**NICARAGUA: Exportaciones a la Unión aduanera Rusia, Belarús y Kazajistán
2000–2014
(Miles de Dólares)**

	Belarús	Rusia	Kazajistán	Total	Crecimiento
2000	-	3.18	-	3.18	-100.0%
2001	-	42,589.73	-	42,589.73	-
2002	-	13,358.44	-	13,358.44	-68.6%
2003	-	14,458.82	1.00	14,459.82	8.2%
2004	0.20	1,401.61	-	1,401.81	-90.3%
2005	-	13,841.27	-	13,841.27	887.4%
2006	-	7,804.98	-	7,804.98	-43.6%
2007	-	9,058.92	1.98	9,060.90	16.1%
2008	-	6,002.31	-	6,002.31	-33.8%
2009*	-	5,078.23	-	5,078.23	-15.4%
2010*	-	21,933.49	-	21,933.49	331.9%
2011*	-	20,288.75	-	20,288.75	-7.5%
2012*	-	16,536.82	-	16,536.82	-18.5%
2013*	-	18,509.79	-	18,509.79	11.9%
2014*	-	18,532.77	3.19	18,535.96	0.1%

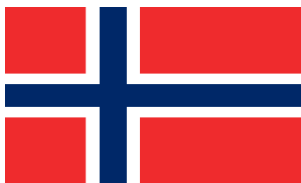
Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

**NICARAGUA: Importaciones de la Unión aduanera Rusia, Belarús y Kazajistán
2000–2014
(Miles de Dólares)**

	Belarús	Rusia	Kazajistán	Total	Crecimiento
2000	107.64	8,592.71	77.61	8,777.96	31.2%
2001	4.54	15,953.46	26.11	15,984.11	82.1%
2002	50.82	13,416.69	272.44	13,739.95	-14.0%
2003	213.76	14,443.53	504.09	15,161.38	10.3%
2004	185.95	20,130.98	599.52	20,916.44	38.0%
2005	945.33	28,012.08	2,135.95	31,093.36	48.7%
2006	216.47	24,863.80	117.20	25,197.47	-19.0%
2007	137.02	24,174.02	-	24,311.04	-3.5%
2008	210.52	42,819.71	-	43,030.23	77.0%
2009*	1,340.46	38,814.18	-	40,154.64	-6.7%
2010*	1,043.44	24,793.01	-	25,836.45	-35.7%
2011*	2,805.22	67,922.43	-	70,727.65	173.8%
2012*	4,070.26	78,886.92	-	82,957.18	17.3%
2013*	1,627.01	92,268.70	0.07	93,895.79	13.2%
2014*	2,555.79	39,781.75	-	42,337.54	-54.9%

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

III.5 Sistema Generalizado de Preferencias – Noruega



A partir del 1° de octubre de 1971, noruega comienza a aplicar el sistema generalizado de preferencias (SGP) para la importación de mercancías provenientes de países en desarrollo.

Condiciones generales

Para acceder al tratamiento arancelario preferencial, el exportador deberá cumplir con las siguientes condiciones:

- el producto debe estar manufacturado en un país en desarrollo beneficiario del SGP noruego
- el producto debe estar manufacturado con arreglo a las normas de origen aplicadas en Noruega
- el producto debe ser transportado directamente a Noruega
- el producto debe ir acompañado del certificado de origen
- al mismo tiempo del despacho de aduana del producto, el importador presentará una solicitud para que se le aplique el SGP
- el producto deberá figurar en la lista de productos incluidos en el SGP noruego.

Normas de origen

Existen 2 principios fundamentales para obtener la “condición originaria”:

- El producto debe ser totalmente obtenido en el país beneficiario del SGP
- Productos suficientemente elaborados o transformados en el país beneficiario del SGP. Esto es cuando todos los materiales importados (no originarios) que se utilicen para su producción en el país beneficiario están clasificados en una partida arancelaria del sistema armonizado distinta de la partida arancelaria en la que se clasifique el producto obtenido que se va a exportar
- Es aceptada la posibilidad de acumulación del origen entre países en desarrollo que formen grupos económicos regionales
- Está permitida la acumulación bilateral del origen en un país beneficiario del SGP con materiales provenientes de Noruega

Prueba documental

Para que un producto reciba el trato arancelario preferencial del SGP, deberá probar su condición de originario mediante la presentación de:

- certificado de origen en formulario “A” firmado por las autoridades competentes del país beneficiario
- factura oficial

- certificado de sustitución del formulario “A”. Se podrá expedir en Noruega dicho certificado, cuando se reexporten productos originarios de los países beneficiarios del SGP desde noruega a la Unión Europea o Suiza siempre sobre la base del original expedido en el país SGP del que se trate
- Si por alguna razón no se dispone de una prueba del origen en el momento de la importación, se le aplicará al producto el arancel general. No obstante, el importador tendrá un plazo de 36 meses para presentar la documentación que acredite su origen y solicitar el reembolso de los derechos aduaneros que haya pagado.

Pasos a seguir por el exportador

- comprar certificado fórmula “A” en cámara de industrias del Uruguay, cámara nacional de comercio o cámara mercantil de productos del país
- presentar ante la cámara correspondiente:
- certificado fórmula a con los datos completos
- copia declaración jurada
- copia factura con firma original
- certificado sanitario o fitosanitario en caso que el producto así lo requiera
- conocimiento de embarque
- declaración de insumos importados (si el producto tiene insumos importados)

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Dentro de los principales productos exportados por Nicaragua encontramos: **Café oro (99.9%) y Puros y puritos de tabaco (0.1%).**

Dentro de los principales productos importados tenemos: **Abonos (49.7%), Medicamentos para uso humano (29.1%), Caña de pescar, anzuelos, y demás artículos para pesca con caña (5.2%), Gas propano (3.3%), Aparatos para emisión, transmisión o recepción de voz o imagen u otros datos (3.2%), Cinceles, de longitud superior o igual a 10 cm pero inferior o igual a 25 cm (2.5%), Productos minerales no metálicos (2.0%), Televisores (1.6%) y Cajas de papel o cartón (1.1%).**

NICARAGUA: Saldo comercial con Noruega 2000–2014 *Miles de Dólares*

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	196.68	-85.9%	2,067.27	-38.8%	-1,870.60
2001	91.28	-53.6%	568.37	-72.5%	-477.09
2002	265.77	191.2%	451.47	-20.6%	-185.70
2003	602.47	126.7%	305.45	-32.3%	297.03
2004	492.68	-18.2%	4,080.32	1,235.8%	-3,587.63
2005	508.34	3.2%	6,351.90	55.7%	-5,843.56

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2006	559.11	10.0%	5,249.03	-17.4%	-4,689.92
2007	785.09	40.4%	4,963.30	-5.4%	-4,178.21
2008	1,331.30	69.6%	3,092.84	-37.7%	-1,761.54
2009*	581.08	-56.4%	5,267.96	70.3%	-4,686.88
2010*	838.39	44.3%	2,601.64	-50.6%	-1,763.24
2011*	8,364.07	897.6%	6,728.90	158.6%	1,635.17
2012*	9,672.39	15.6%	6,067.44	-9.8%	3,604.95
2013*	7,091.63	-26.7%	6,130.59	1.0%	961.04
2014*	6,213.71	-12.4%	886.67	-85.5%	5,327.04

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

III.6 Sistema Generalizado de Preferencias – Confederación Suiza



El 1º de marzo de 1972, entró en vigor el esquema suizo del Sistema Generalizado de Preferencias (SGP), de conformidad con la intención de Suiza de aplicar la resolución 21(ii) aprobada por la ii UNCTAD (conferencia de las naciones unidas sobre comercio y desarrollo) en 1968. Se caracteriza por otorgar trato preferencial en forma de exención de derechos en la mayoría de los casos y por la amplia variedad de productos abarcados (todos los productos industriales y algunos productos agrícolas).

A raíz de la conclusión de la ronda Uruguay del GATT, suiza inició una revisión completa de su esquema en vigor desde el 1º de marzo de 1967. En particular, amplió las preferencias concedidas a los países menos adelantados y en la actualidad entre los productos abarcados se incluye gran número de productos agrícolas. Además, se volvió a examinar qué países pueden beneficiarse del esquema suizo.

Normas de origen

Para tener derecho a trato arancelario preferencial en Suiza, los productos enviados de un País beneficiario a Suiza tienen que reunir las condiciones siguientes:

- ser transportados directamente a suiza desde el país beneficiario;
- cumplir las normas de origen establecidas por suiza para estos productos;
- ir acompañados de las pruebas documentales adecuadas con respecto a su origen.

A continuación se exponen las condiciones y disposiciones que deben cumplir las mercancías importadas para recibir trato preferencial:

Productos originarios

A efectos del SGP se consideran originarios de un país beneficiario las mercancías siguientes:

- las obtenidas totalmente en un país beneficiario (véase la sección a);

- las mercaderías producidas en el país beneficiario en cuya fabricación se hayan utilizado productos distintos de los arriba mencionados, a condición de que se hayan transformado o elaborado según se establece en la sección b (fabricación o elaboración suficiente).
- El envasado de tipo normal para el artículo de que se trate que no tenga un valor de uso Intrínseco de carácter duradero excepto como envasado se considera parte del artículo envasado.

A. Productos obtenidos totalmente en un país beneficiario

- los productos minerales extraídos de su suelo o de sus fondos marinos;
- los productos vegetales recolectados;
- los animales vivos nacidos y criados;
- los productos obtenidos de animales vivos;
- los productos obtenidos de la caza o la pesca realizada;
- los productos de la pesca marítima y otros productos marinos sacados del mar por sus embarcaciones;
- los productos fabricados a bordo de sus buques factoría a partir exclusivamente de los productos a que se hace referencia en el apartado f) anterior;
- los artículos usados recogidos, aptos únicamente para la recuperación de materias primas;
- los residuos y chatarra resultantes de operaciones de fabricación llevadas a cabo
- las mercancías producidas a partir exclusivamente de los productos a que se hace referencia en los apartados a) a i) anteriores.

B. Fabricación o elaboración suficiente

- A. productos agrícolas (capítulos 1 a 24 del SA). A efectos de las normas de origen, se considera suficiente la fabricación o elaboración siguiente: aquella como resultado de la cual las mercaderías obtenidas quedan clasificadas en una partida arancelaria del sistema armonizado (SA) distinta de la que corresponde a cada uno de los productos no originarios fabricados o elaborados.
- B. productos industriales (capítulos 25 a 97 del SA) Los productos industriales tienen que cumplir la condiciones establecidas en la lista del Anexo 4. (Lista de trabajos y/o transformaciones requeridas para conferir origen página 31 del documento oficial adjunto)

Origen acumulativo

Acumulación con Suiza: contenido de país donante

La acumulación con el país donante (Suiza) ofrece la posibilidad de utilizar insumos de origen suizo y considerarlos originarios de un país beneficiario del SGP para determinar el origen. El concepto de contenido de país donante, introducido en julio de 1996, tiene por finalidad de aumentar la cooperación industrial entre empresas suizas y empresas de países beneficiarios del esquema suizo de preferencias generalizadas.

Los países beneficiarios del SGP pueden considerar no sólo los materiales de origen suizo (contenido de país donante) sino también los de la Unión Europea y de Noruega para la determinación del origen preferencial. Dicho de otro modo, los países beneficiarios también pueden proceder a la acumulación de materiales procedentes de la Unión Europea y de Noruega. Esta acumulación se limita a los productos industriales de los capítulos 25 a 97 del SA. No obstante, las disposiciones relativas al contenido de país donante sólo se aplican a los materiales originarios de la Unión Europea, Noruega o Suiza que se transporten directamente entre esos países y los países beneficiarios.

Norma de la tolerancia general

En virtud de la norma de la tolerancia general, los insumos que no puedan utilizarse para tener derecho a preferencias en aplicación de las normas de origen sí podrán emplearse a condición de que su valor no supere el 5% del precio ex fábrica.

No obstante, cuando se aplique una norma en la que figure el valor máximo de todos los materiales no originarios para determinar la condición originaria del producto final de que se trate, el valor total de los materiales no originarios utilizados no podrá superar el porcentaje establecido. Además, esta norma no se aplica a los textiles y las prendas de vestir de los capítulos 5 A 63 del SA

Procesos mínimos o insuficientes

Por sí solas las operaciones y procesos siguientes no confieren la condición de productos originarios, incluso aunque se registre un cambio de partida arancelaria:

- A. las operaciones destinadas a garantizar la conservación en buen estado de los productos durante el transporte y el almacenamiento (ventilación, esparcimiento, secado, refrigeración, inmersión en sal, dióxido de azufre u otras soluciones acuosas, supresión de partes dañadas y operaciones afines);
- B. las operaciones sencillas consistentes en quitar el polvo, tamizar o resguardar, seleccionar, clasificar, igualar (incluida la preparación de un surtido de artículos), lavar, pintar, cortar;
- C. los cambios de embalaje, la división y la reunión de envíos;
- D. la simple colocación en botellas, frascos, bolsas, cajones o cajas, la fijación en cartulinas o cartones, etc., y cualquier otra operación simple de embalaje; (Excluido Singapur y Brunei Darussalam)
- E. la colocación de marcas, etiquetas o cualquier otro signo distintivo en los productos o sus embalajes;
- F. la simple mezcla de productos, sean o no de diferentes clases, cuando uno o varios componentes de la mezcla no tenga derecho a la consideración de producto originario;
- G. el simple montaje de partes de productos para constituir un producto completo;
- H. una combinación de dos o más operaciones de las especificadas en a) a g);
- I. el sacrificio de animales.

Definición de "valor en aduana" y "precio ex fábrica"

Se entiende por "valor en aduana" el valor aduanero establecido en el acuerdo de la OMC relativo a la aplicación del artículo 7 del acuerdo general sobre aranceles aduaneros y Comercio (código de valoración en aduana).

Cuando en la lista relativa a la fabricación o elaboración requerida se establezca que las mercancías obtenidas en un país beneficiario sólo se considerarán originarias de dicho país cuando el valor de los productos fabricados o elaborados no supere un determinado porcentaje del valor de las mercancías obtenidas, los valores que tienen que tomarse en consideración para determinar ese porcentaje son los siguientes:

- A. cuando se trate de un producto utilizado como material, el valor en aduana en el momento de efectuarse la importación. Si no se conoce y no puede saberse, el último precio comprobable pagado en el país o territorio en que se produzca la fabricación;
- B. en el caso de productos producidos en el país de que se trate, el precio ex fábrica de Las mercancías obtenidas menos los impuestos internos que se reembolsen, o puedan reembolsarse, cuando se exporta el producto obtenido.

Se entiende por "precio ex fábrica" el precio pagado al fabricante en cuyas instalaciones se haya registrado una fabricación o elaboración suficiente. Cuando esto se haya efectuado sucesivamente en dos o más instalaciones, el precio que tiene que tenerse en cuenta es el pagado al último fabricante, a condición de que incluya el valor de todos los productos utilizados en la fabricación.

Unidad de calificación

Cada artículo de un envío se considera por separado; a efectos de esta norma:

Cuando en el SA se especifique que un conjunto de artículos tiene que clasificarse dentro de una sola partida, ese conjunto se considerará un solo artículo.

Los conjuntos definidos en la regla general 3 del SA se consideran originarios Cuando todos los artículos que los componen son productos originarios.

Prueba documental

Para que un producto reciba el trato arancelario preferencial del SGP, deberá probar su condición de originario mediante la presentación de:

- certificado de origen en formulario "A" firmado por las autoridades competentes del país beneficiario
- factura oficial
- certificado de sustitución del formulario "A". Se podrá expedir en suiza dicho certificado, cuando se reexporten productos originarios de los países beneficiarios del SGP desde Suiza a la Unión Europea o Suiza siempre sobre la base del original expedido en el país SGP del que se trate

- si por alguna razón no se dispone de una prueba del origen en el momento de la importación, se le aplicará al producto el arancel general. No obstante, el importador tendrá un plazo de 36 meses para presentar la documentación que acredite su origen y solicitar el reembolso de los derechos aduaneros que haya pagado.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Dentro de los principales productos exportados por Nicaragua encontramos: **Puros y puritos de tabaco (98.0%)**, **Desechos, desperdicio y recorte de plástico (0.5%)**, **Discos, cintas, dispositivos de almacenamiento de datos (0.3%)**, **Frutos secos (0.2%)**, **Estatuillas y adornos de cerámica (0.2%)**, **Artículos de prendería (0.2%)**, **Café molido (0.2%)**, **Café tostado (0.1%)**, **Otros aceites vegetales (0.1%)** y **Papel y cartón procesados y sus manufacturas (0.1%)**

Dentro de los principales productos importados tenemos: **Medicamentos para uso humano (43.0%)**, **Leche en polvo (6.1%)**, **Instrumentos y aparatos para análisis físicos o químicos (3.9%)**, **Demás preparaciones alimenticias (3.9%)**, **Sierras de mano y hojas de sierra (3.7%)**, **Vehículos para transporte de mercancías (3.6%)**, **Antisueños (2.4%)**, **Discos, cintas, dispositivos de almacenamiento de datos (2.4%)**, **Máquinas y aparatos mecánicos con función propia (2.1%)**, **Transformadores eléctricos (2.0%)**, **Artículos y aparatos de ortopedia o prótesis (1.8%)**, **Preparaciones de belleza, de maquillaje y para el cuidado de la piel (1.6%)**, **Insecticidas (1.4%)**, **Herbicidas (1.3%)**

NICARAGUA: Saldo comercial con la Confederación de Suiza 2000–2014 *Miles de Dólares*

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	4,841.33	34.4%	1,569.49	-29.0%	3,271.85
2001	1,902.69	-60.7%	10,487.62	568.2%	-8,584.93
2002	2,388.05	25.5%	7,545.86	-28.0%	-5,157.81
2003	3,370.65	41.1%	9,554.06	26.6%	-6,183.41
2004	4,457.77	32.3%	8,338.91	-12.7%	-3,881.14
2005	3,388.75	-24.0%	9,251.27	10.9%	-5,862.52
2006	292.83	-91.4%	8,706.90	-5.9%	-8,414.07
2007	211.91	-27.6%	8,639.98	-0.8%	-8,428.07
2008	122.55	-42.2%	12,392.89	43.4%	-12,270.34
2009*	487.56	297.9%	9,519.75	-23.2%	-9,032.19
2010*	462.86	-5.1%	13,121.47	37.8%	-12,658.61
2011*	585.53	26.5%	13,685.54	4.3%	-13,100.01
2012*	729.22	24.5%	11,227.35	-18.0%	-10,498.12
2013*	502.56	-31.1%	17,565.79	56.5%	-17,063.23
2014*	700.84	39.5%	12,830.78	-27.0%	-12,129.94

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

III.7 Sistema Generalizado de Preferencias – Australia



En 1966, Australia fue el primer país en aplicar preferencias arancelarias a países en vía de desarrollo.

El esquema consistió en una franquicia no recíproca preferencial por la cual algunos productos, de países en vía de desarrollo, podrían ser exportados a Australia eximiendo o reduciendo el arancel de los mismos a los efectos de competir contra los productos de países desarrollados en el mercado australiano.

El sistema australiano de preferencias arancelarias, estaba basado en el principio general de aplicación de una preferencia del 5%, para los aranceles iguales o mayores a ese porcentaje en lo que refería a bienes procedentes de países beneficiarios.

Cambios en el SGP de Australia

El esquema australiano ha sido sometido a revisiones periódicas a los efectos de ampliar el universo de productos a los cuales Australia otorgaba preferencias.

Una revisión principal; fue emprendida en el año 1985, como el esquema era muy complejo para administrar, en 1986, el gobierno introdujo un nuevo esquema diseñado para que fuera simple, fácil de entender.

En 1991, se anunciaba que a partir del 1 de julio de 1992 las disposiciones preferenciales arancelarias para Singapur, Taiwán, Hong Kong (china) y la república de corea sería ajustada y/o suprimida.

Este anuncio tuvo en cuenta la fuerza y el empuje de dichas economías y la capacidad de sus exportadores para competir en el mercado australiano sin la ayuda de una tarifa concesionaria.

Reglas de origen

Para ser elegible para la preferencia bajo el SGP de Australia, los bienes deben cumplir con dos reglas de exigencias de origen:

Los productos deben ser enteramente obtenidos en el país beneficiado o; en caso de tener insumos importados:

- a) el proceso final de fabricación debe haber sido realizado en el país que reclama la preferencia
- b) al menos la mitad de la fabricación total o de la transformación sustancial del producto debe ser efectuado en el país beneficiado (las materias primas o insumos australianos no serán computados como insumos importados).

NICARAGUA: Saldo comercial con la Mancomunidad de Australia 2000–2014
Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	525.21	104.1%	392.16	37.4%	133.05
2001	790.81	50.6%	5,225.25	1232.4%	-4,434.45
2002	545.44	-31.0%	829.52	-84.1%	-284.08
2003	1,072.03	96.5%	905.30	9.1%	166.72
2004	2,460.42	129.5%	526.37	-41.9%	1,934.05
2005	1,854.41	-24.6%	579.41	10.1%	1,274.99
2006	2,389.01	28.8%	1,299.05	124.2%	1,089.96
2007	2,898.45	21.3%	1,408.16	8.4%	1,490.29
2008	3,929.22	35.6%	1,847.35	31.2%	2,081.87
2009*	6,048.33	53.9%	1,244.49	-32.6%	4,803.83
2010*	7,064.16	16.8%	1,910.77	53.5%	5,153.39
2011*	7,205.95	2.0%	2,486.07	30.1%	4,719.89
2012*	11,855.17	64.5%	3,213.39	29.3%	8,641.78
2013*	10,064.15	-15.1%	2,729.57	-15.1%	7,334.58
2014*	10,370.99	3.0%	3,481.29	27.5%	6,889.71

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Los principales productos exportados a Australia son: **Café oro, el cual representa el 55.0% del total exportado a Australia, Maní (42.0%), Hamacas (0.9%), Prendas y complementos de vestir de punto (0.8%), Prendas y complementos de vestir, excepto de punto (0.6%) y Puros y puritos de tabaco (0.6%).**

Los principales productos importados de Australia fueron: **Leche en polvo (37.3%), Productos laminados planos de hierro o acero, sin alear (25.9%), Medicamentos para uso humano (7.1%), Partes y accesorios de vehículos (5.1%), Cuchillas y hojas cortantes para maquinas o aparatos mecánicos (2.9%), Transformadores eléctricos (1.8%), Preparaciones para alimentación infantil (1.4%), Insecticidas (1.3%), Otros Productos y compuestos inorgánicos (1.2%) y Preparaciones y art. Farmacéuticos p/uso humano (1.2%).**

Bajo el régimen de zonas francas Nicaragua ha exportado a Australia productos como: **Prendas y complementos de vestir de punto, Prendas y complementos de vestir, excepto de punto y Puros y puritos de tabaco.**

III.8 Sistema Generalizado de Preferencias – Nueva Zelanda



Desde 1972, Nueva Zelanda aplica el Sistema Generalizado de Preferencias por el cual concede preferencias arancelarias a las mercaderías importadas de países en desarrollo y países menos adelantados (PMA). Los países en desarrollo (Nicaragua incluido) se benefician de una reducción uniforme del 20% en los tipos

arancelarios normales y la mayor parte de los productos procedentes de los países menos adelantados entraran libres.

Nueva Zelanda ha revisado periódicamente su esquema del SGP para determinar si era procedente modificar el alcance, la cobertura o el funcionamiento del mismo, habida cuenta de los cambios considerables que se han producido en los ámbitos nacional e internacional desde el último examen general llevado a cabo en 1988.

Antes del 2000, la mayor parte de los tipos arancelarios normales (que se aplican al 89% de las partidas arancelarias de Nueva Zelanda) fueron del 0 ó 5%. Puesto que las preferencias del esquema SGP eran mínimas para todas esas partidas, el margen de preferencia normal sería en el futuro del 0 o del 1%. Para el restante 11% de líneas arancelarias el margen de preferencia oscilaría solamente entre el 1 y el 3%.

El gobierno ha manifestado su intención de alcanzar los tipos nulos después del año 2000 y bastante antes del 2010, fecha límite del programa de acción económica (pace) (por ejemplo, los aranceles aplicados a los vehículos automóviles se eliminarían a más tardar en el año 2002).

Cambios en el esquema SGP de Nueva Zelanda

El gobierno de Nueva Zelanda ha decidió lo siguiente:

- A. el esquema SGP de Nueva Zelanda continuará en su forma actual para los países menos adelantados, que seguirán beneficiándose del acceso en régimen de franquicia, salvo para algunos calzados y algunas prendas de vestir.
- B. El gobierno convino en que se suprimiera oficialmente el esquema SGP cuando los tipos normales aplicados a todas las partidas arancelarias que se benefician de preferencias de PMA se redujeran a cero.
- C. los tipos preferenciales que se otorgan a los países en desarrollo en virtud del esquema SGP se congelaron al 1º de julio del año 2000 y se irán eliminando gradualmente cuando los aranceles normales se reduzcan a cero. Durante el proceso de aplicación no aumentarán los Tipos arancelarios aplicados en el caso de los países en desarrollo.
- D. en 1998 se suprimió el sistema de reclasificación de productos teniendo en cuenta: Cuando las importaciones procedentes de un país en desarrollo correspondientes a una partida arancelaria determinada superen la doble referencia del porcentaje de importaciones (25% del total de las importaciones) y de determinado valor de los derechos (122.000 dólares neozelandeses en 1996), dichas importaciones pierden su condición preferencial.

El gobierno consideró que este sistema de "reclasificación de productos" del esquema no era plenamente compatible con su política global de reducciones arancelarias, ya que creaba incertidumbre e imprevisibilidad en los exportadores de los países en desarrollo y

en los importadores de Nueva Zelanda, por lo que decidió introducir los cambios mencionados. La política vigente sobre la reclasificación de países no experimentará modificaciones. En los países y economías cuyo PNB per cápita era superior al 70% del PNB de Nueva Zelanda (todas las preferencias arancelarias se pierden cuando el PNB por cápita de un País alcanza el 70% del nivel del PNB de Nueva Zelanda).

Los cambios introducidos en el esquema SGP forman parte de los continuos esfuerzos del gobierno para reducir los aranceles y racionalizar la estructura arancelaria de Nueva Zelanda preservando al mismo tiempo las ventajas de los interlocutores comerciales en desarrollo y, en particular, de los menos adelantados.

El gobierno se compromete a aplicar una política de mayores reducciones arancelarias y a este respecto ha iniciado un proceso de revisión de los aranceles para establecer el calendario de eliminación de todos los aranceles mucho antes del año 2010.

Normas de origen

Para tener derecho a trato arancelario preferencial en Nueva Zelanda, los productos enviados de un país beneficiario a Nueva Zelanda tienen que reunir las condiciones siguientes:

- ser transportados directamente a Nueva Zelanda desde el país beneficiario;
- cumplir las normas de origen establecidas por Nueva Zelanda para estos productos;
- ir acompañados de las pruebas documentales adecuadas con respecto a su origen.

A continuación se exponen las condiciones y disposiciones que deben cumplir las mercancías importadas para recibir trato preferencial:

Productos originarios

A efectos del SGP se consideran originarios de un país beneficiario las mercancías

- las obtenidas totalmente en un país beneficiario
- las mercaderías producidas en el país beneficiario en cuya fabricación se hayan utilizado Productos distintos de los arriba mencionados, (insumos importados) a condición de que se hayan transformado o elaborado (fabricación o elaboración suficiente).
- Productos obtenidos totalmente en un país beneficiario
- los productos minerales extraídos de su suelo o de sus fondos marinos;
- los productos vegetales recolectados;
- los animales vivos nacidos y criados;
- los productos obtenidos de animales vivos;
- los productos obtenidos de la caza o la pesca realizada;
- los productos de la pesca marítima y otros productos marinos sacados del mar por sus embarcaciones;
- los productos fabricados a bordo de sus buques factoría a partir exclusivamente de
- Los productos a que se hace referencia en el apartado f) anterior;

- los artículos usados recogidos, aptos únicamente para la recuperación de materias primas;
- los residuos y chatarra resultantes de operaciones de fabricación llevadas a cabo en el país exportador.

Prueba documental

Para que un producto reciba el trato arancelario preferencial del SGP, deberá probar su condición de originario mediante la presentación de:

- certificado de origen en formulario "A" firmado por las autoridades competentes del país beneficiario
- factura oficial
- si por alguna razón no se dispone de una prueba del origen en el momento de la importación, se le aplicará al producto el arancel general. No obstante, el importador tendrá un plazo de 36 meses para presentar la documentación que acredite su origen y solicitar el reembolso de los derechos aduaneros que haya pagado.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Los principales productos exportados a Nueva Zelanda fueron: **Café oro (79.3%), Prendas y complementos de vestir, excepto de punto (17.9%), Prendas y complementos de vestir de punto (1.7%) y Puros y puritos de tabaco (1.0%).**

Los principales productos importados de Nueva Zelanda fueron: **Leche en polvo (81.7%), Aparatos e instrumentos para pesar (4.6%), Partes y accesorios de vehículos (1.9%), Aparatos de ozonoterapia, oxigenoterapia, terapia respiratoria (1.9%), Medicamentos para uso veterinario (1.6%), Moluscos y otros invertebrados (1.2%), Aparatos para emisión, transmisión o recepción de voz o imagen u otros datos (1.1%) y Máquinas y aparatos eléctricos con función propia (1.0%).**

Bajo el régimen de zonas francas Nicaragua ha exportado a Nueva Zelanda productos como: **Prendas y complementos de vestir, excepto de punto; Prendas y complementos de vestir de punto y Puros y puritos de tabaco.**

NICARAGUA: Saldo comercial con Nueva Zelandia 2000–2014
Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	1.40	-98.5%	2,628.51	87.0%	-2,627.10
2001	-	-100.0%	8,080.84	207.4%	-8,080.84
2002	55.59		9,995.50	23.7%	-9,939.91
2003	2.00	-96.4%	5,383.66	-46.1%	-5,381.66
2004	1.95	-2.3%	6,438.49	19.6%	-6,436.53
2005	48.00	2355.7%	4,609.18	-28.4%	-4,561.18

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2006	63.50	32.3%	7,642.21	65.8%	-7,578.71
2007	183.75	189.4%	7,243.57	-5.2%	-7,059.82
2008	221.91	20.8%	4,848.94	-33.1%	-4,627.03
2009*	134.36	-39.5%	4,893.53	0.9%	-4,759.16
2010*	284.18	111.5%	6,092.40	24.5%	-5,808.22
2011*	514.49	81.0%	6,948.93	14.1%	-6,434.44
2012*	588.03	14.3%	5,587.33	-19.6%	-4,999.30
2013*	323.15	-45.0%	5,872.42	5.1%	-5,549.27
2014*	481.09	48.9%	5,522.61	-6.0%	-5,041.52

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

III.9 Sistema Generalizado de Preferencias – Turquía



Como parte de la Decisión sobre la Unión Aduanera con la Unión Europea, Turquía ha basado su Sistema Generalizado de Preferencias (SGP) en el de la Unión Europea. Con arreglo al régimen SGP turco, se otorgan preferencias a determinados productos no agropecuarios, incluyendo las materias primas y los productos semi acabados.

Las mercancías abarcadas por el régimen se clasifican conforme a su "sensibilidad". Se eliminan por completo los derechos aplicables a los productos no sensibles, mientras se reducen los relativos a los sensibles.

En general, la reducción es de 3.5 puntos porcentuales con respecto al tipo de derecho NMF. Sin embargo, para los capítulos 50 a 63 del Sistema Armonizado, la reducción es del 20 por ciento del tipo de derecho NMF.

Además, cuando en virtud del régimen SGP de las UE se establecen reducciones de los tipos preferenciales aplicados a los productos sensibles superiores a 3.5 puntos porcentuales, se aplican los tipos más reducidos. De conformidad con la Iniciativa "Todo menos armas" (EBA) de las UE, se eliminan los derechos para los países menos adelantados. De conformidad con la UE, Turquía otorga trato preferencial a 15 países seleccionados de acuerdo con el régimen especial de estímulo del desarrollo sostenible y la gobernanza. Los países beneficiarios del SGP se anuncian anualmente en los anexos del régimen de importación de Turquía en los cuales aparece Nicaragua.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Los principales productos exportados a Turquía fueron: **Puros y puritos de tabaco (49.5%), Prendas y complementos de vestir de punto (40.9%) y Cajones, cajas, jaulas, tambores y envases similares de madera (9.0%).**

Los principales productos importados de Turquía fueron: **Barras de hierro o acero sin alear (37.2%), Aceite comestible (6.0%), Preparaciones antioxidante; Estabilizantes compuesto para caucho o plástico (3.1%), Productos laminados planos de hierro o acero, sin alear (2.6%), Aparatos eléctricos de alumbrado o señalización (2.1%), Partes y accesorios de vehículos (1.8%), Mochilas de cuero (1.4%), Remolques y semirremolques para cualquier vehículo y sus partes (1.3%), Artículos de vidrio para mesa, cocina, tocador (1.2%), Perfiles de hierro o acero sin alear (1.1%), Preparaciones de cacao (1.1%), Barras y perfiles de acero aleados (1.1%) y Medicamentos para uso humano (1.1%).**

Bajo el régimen de zonas francas Nicaragua ha exportado a Turquía productos como: **Prendas y complementos de vestir, excepto de punto; Prendas y complementos de vestir de punto y Puros y puritos de tabaco.**

NICARAGUA: Saldo comercial con Turquía 2000–2014
Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	-		2,315.85	163.1%	-2,315.85
2001	0.95		1,947.87	-15.9%	-1,946.92
2002	-	-100.0%	1,340.39	-31.2%	-1,340.39
2003	-		2,220.73	65.7%	-2,220.73
2004	2.08		1,178.48	-46.9%	-1,176.40
2005	4.32	107.5%	3,297.39	179.8%	-3,293.07
2006	-	-100.0%	1,865.89	-43.4%	-1,865.89
2007	6.71		1,407.56	-24.6%	-1,400.85
2008	34.20	410.0%	2,277.13	61.8%	-2,242.93
2009*	32.12	-6.1%	4,375.45	92.1%	-4,343.33
2010*	64.05	99.4%	2,566.81	-41.3%	-2,502.76
2011*	33.05	-48.4%	5,575.73	117.2%	-5,542.68
2012*	72.82	120.3%	10,150.33	82.0%	-10,077.50
2013*	50.73	-30.3%	9,385.37	-7.5%	-9,334.64
2014*	21.89	-56.9%	7,369.41	-21.5%	-7,347.52

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

IV. Acuerdos Regionales de Integración

IV.1. Integración Económica Centroamericana

Nicaragua inició su participación en el proceso de integración centroamericana en los 50` con la suscripción de acuerdos bilaterales y trilaterales de comercio con los demás países del área. No obstante, hasta en 1960 se suscribió el Tratado General de Integración Económica Centroamericana, formalizándose el esquema de la integración con la inclusión de los cuatro países de Centroamérica: *Guatemala, El Salvador, Honduras, Nicaragua*, en 1962 entra *Costa Rica* y el 6 de mayo del 2013 entra *Panamá*.

El objetivo básico de la Integración Económica Centroamericana, según el Protocolo al Tratado General de Integración Centroamericana (Protocolo de Guatemala), suscrito en 1993, es alcanzar el desarrollo económico y social equitativo y sostenible de los países centroamericanos, que se traduzca en el bienestar de los pueblos y en su crecimiento, mediante un proceso de transformación y modernización de sus estructuras productivas, sociales y tecnológicas, y que eleve la competitividad y logre una inserción eficiente y dinámica de Centroamérica en la economía internacional.

Desde inicios de los años noventa, la integración centroamericana, congruente con las tendencias de "regionalismo abierto", ha implementado un proceso que concilia la interdependencia generada por acuerdos preferenciales con señales de mercado que surgen en un contexto de apertura y desregulación. En este sentido, se ha consolidado la estabilización a lo interno de las economías y se ha impulsado un régimen comercial abierto que incluye bienes y servicios, a fin de favorecer la integración, auspiciar la transferencia de tecnología y el aumento de la inversión.

Este proceso también se ha visto propiciado por una nueva estrategia de desarrollo que le da prioridad a la liberalización del comercio. Por consiguiente, la política comercial se ha convertido en una parte cada vez más importante de las estrategias de desarrollo económico emprendidas por los países centroamericanos y éstos están liberalizando unilateralmente sus economías, además de participar en los esfuerzos multilaterales y regionales de liberalización comercial.

Las etapas (estadios) de la integración son, ***la Zona de Libre Comercio, la Unión Aduanera, el Mercado Común, Unión Monetaria y Económica, y la Integración Total.***

Estos estadios, son solo una visión teórica de lo que sería posible y no son un proceso imprescindible donde cada paso dependa necesariamente de los anteriores. El camino de cada fase dependerá de la visión y necesidades comunes y consensos a los que lleguen los estados contratantes. A diferencia de las Zonas de Libre Comercio, los otros estadios de integración económica conllevan a la creación de un Derecho comunitario.

IV.1.1 Instrumentos Jurídicos de Integración Económica Centroamericana

1. Tratado General de Integración Económica Centroamericana.

Suscrito el 13 de diciembre de 1960, es el instrumento jurídico que establece el Mercado Común Centroamericano –MCCA- y sienta las bases para la constitución de la Unión Aduanera Centroamericana.

Entrada en Vigor: 4 de junio de 1961 (Guatemala, El Salvador y Nicaragua); 27 de abril de 1962 (Honduras) y el 23 de septiembre de 1963 (Costa Rica) y Mayo 2013 (Panamá).

Mediante este tratado los países centroamericanos se comprometen a perfeccionar una zona de libre comercio y adoptar un arancel externo común. Se establece el régimen de libre comercio para todos los productos originarios de sus respectivos territorios, con las únicas limitaciones comprendidas en el Anexo A del tratado. En consecuencia todos los productos originarios están exentos de los derechos arancelarios a la importación y exportación, los derechos consulares, y todos los demás impuestos, sobrecargos y contribuciones que causen la importación o exportación, o que se cobren en razón de ellas, ya sean nacionales, municipales o de otro orden.

Así mismo las mercancías originarias, gozan de tratamiento nacional y están exentas de toda restricción o medida de carácter cuantitativo, con excepción de las medidas de control por razones de sanidad, de seguridad o de policía.

Este tratado establece el Banco Centroamericano de Integración Económica como instrumento de financiamiento y promoción del crecimiento económico integrado sobre una base de equilibrio regional.

Adhesión de Costa Rica al Tratado General de Integración Económica Centroamericana. **San José, Costa Rica, 23 de julio de 1962**

2. Protocolo de Tegucigalpa a la Carta de la ODECA (Protocolo de Tegucigalpa) El 27 de febrero del 2002 se suscribió una Enmienda.

Fue suscrito por Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá el 13 de diciembre de 1991 y *Vigente desde el 23 de julio de 1992*. Mediante este protocolo se establece y consolida el Sistema de la Integración Centroamericana –SICA- como el marco institucional de la región, incorporando a Panamá como Estado Miembro. Este Protocolo modifica la estructura institucional de Centroamérica y a ella estarán vinculados los órganos e instituciones de la integración. Forman parte de la estructura institucional

En diciembre del 2000, el gobierno de Belice se adhiere al SICA en calidad de Estado Miembro y en diciembre del 2003 lo hace República Dominicana, en calidad de Estado Asociado.

El funcionamiento de la estructura institucional deberá garantizar el desarrollo equilibrado y armónico de los sectores económico, social, cultural y político.

Este Protocolo modifica la estructura institucional de Centroamérica y a ella están vinculados los órganos e instituciones de la integración. Forman parte de la estructura institucional los órganos siguientes:

- La Reunión de Presidentes, como órgano supremo del SICA.
- El Consejo de Ministros, integrado por los Ministros del ramo.

- El Comité Ejecutivo, integrado por un representante de cada uno de los Estados miembros.
- La Secretaría General, a cargo de un Secretario General nombrado por la Reunión de Presidentes por un período de cuatro años.

También forman parte del Sistema:

- La Reunión de Vicepresidentes y Designados a la Presidencia de la República, como órgano de asesoría y consulta.
- El Parlamento Centroamericano (PARLACEN), como órgano de planteamiento, análisis y recomendación.
- La Corte Centroamericana de Justicia (CCJ), para garantizar el respeto al derecho, en la interpretación y ejecución del Protocolo y sus instrumentos complementarios o actos derivados.
- El Comité Consultivo, como órgano de asesoría de la Secretaría General.
- El Consejo Fiscalizador Regional.

El funcionamiento de la estructura institucional deberá garantizar el desarrollo equilibrado y armónico de los sectores económico, social, cultural y político de la integración.

3. Protocolo al Tratado General de Integración Económica Centroamericana (Protocolo de Guatemala) El 27 de febrero del 2002 se suscribió una Enmienda al Protocolo de Guatemala. Dicha enmienda está Vigente desde el 17 mayo de 2003.

Suscrito en Guatemala el 29 de octubre de 1993, establece y consolida el Subsistema de Integración Económica, adaptándolo al nuevo marco institucional del SICA y a las nuevas necesidades de los países de la Región.

Su objetivo básico es “alcanzar el desarrollo económico y social equitativo y sostenible de los países centroamericanos, que se traduzca en bienestar de sus pueblos y el crecimiento de todos los países miembros, mediante un proceso que permita la transformación y modernización de sus estructuras productivas, sociales y tecnológicas, eleve la competitividad y logre una reinserción eficiente y dinámica de Centroamérica en la economía internacional”.

El subsistema de Integración Económica debe ajustarse a los siguientes principios y enunciados: legalidad; consenso; gradualidad; flexibilidad; transparencia; reciprocidad; solidaridad; globalidad; simultaneidad y complementariedad.

Mediante este instrumento los Estados Parte se comprometen a alcanzar de manera voluntaria, gradual, complementaria y progresiva, la Unión Económica Centroamericana cuyos avances deberán responder a las necesidades de los países que integran la región.

Forman parte del Subsistema de Integración Económica, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá, cuya de incorporación se concretó en mayo de 2013.

La organización institucional del Subsistema de Integración Económica es la siguiente:

I) Son órganos:

- a) El Consejo de Ministros de Integración Económica
- b) El Consejo Intersectorial de Ministros de Integración Económica
- c) El Consejo Sectorial de Ministros de Integración Económica
- e) El Comité Ejecutivo de Integración Económica

II) Son órganos técnico - administrativos:

- a) La Secretaría de Integración Económica Centroamericana (SIECA)
- b) La Secretaría del Consejo Agropecuario Centroamericano (SCA)
- c) La Secretaría del Consejo Monetario Centroamericano (SCMCA)
- d) La Secretaría de Integración Turística Centroamericana (SITCA)

III) Son Instituciones:

- a) El Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE)
- b) El Instituto Centroamericano de Administración Pública (ICAP)
- c) El Instituto Centroamericano de Investigación y Tecnología Industrial (ICAITI)

IV) Es órgano de asesoría:

- a) El Comité Consultivo de Integración Económica (CCIE)

Los actos administrativos del Subsistema de Integración Económica se expresan en Resoluciones, Reglamentos, Acuerdos y Recomendaciones.

4. Convenio sobre el Régimen Arancelario y Aduanero Centroamericano Suscrito en la sede de la SIECA por el Salvador y Costa Rica el 14 de Diciembre de 1984 y por Guatemala y Nicaragua el 27 de Diciembre de 1984.

Honduras se adhirió al Convenio sobre el Régimen Arancelario y Aduanero Centroamericano mediante Protocolo que por Decreto No. 222-92 aprobó el Congreso Nacional el 10 de diciembre de 1992 y su Primer Protocolo al convenio sobre el Régimen Arancelario y Aduanero Centroamericano, suscrito el 9 de enero de 1992, sustituyó la NAUCA II por el Sistema Arancelario Centroamericano (SAC).

El régimen está constituido por:

- a) El Arancel Centroamericano de Importación, formado por los rubros con los derechos arancelarios que aparecen en el Anexo "A" del convenio.
- b) La legislación Centroamericana sobre el Valor Aduanero de las Mercancías, contenida en el Anexo "B" del convenio y su reglamento.
- c) El Código Aduanero Uniforme Centroamericano y su reglamento.

- d) Las decisiones y demás disposiciones arancelarias y aduaneras comunes que se deriven del convenio.

5. Tratado sobre Inversión y Comercio de Servicios

Suscrito por los Presidentes de Centroamérica en la ciudad de San Salvador, República de El Salvador el 24 de marzo de 2002. Modificado por el Protocolo del 22 de febrero de 2007 y el Protocolo del 27 de julio de 2011.

Disciplinas o sectores incluidos en el Tratado:

- a) Inversiones.
- b) Comercio transfronterizo.
- c) Servicios profesionales.
- d) Telecomunicaciones.
- e) Servicios financieros.
- f) Entrada temporal de personas de negocios.

El Protocolo al Tratado del 22 de febrero de 2007, ha sido ratificado por las Repúblicas de El Salvador, Guatemala y Honduras, estando pendiente Costa Rica y Nicaragua. El Protocolo del 27 de julio de 2011 se encuentra en proceso de ratificación por los cinco países.

IV.1.2 El régimen de comercio centroamericano

Conforme al Tratado General de Integración Económica Centroamericana, todos los productos originarios de los territorios de los países de la región gozan de libre comercio, con la única excepción de una lista de productos incluidos en el Anexo "A" del Tratado. Las mercancías de este Anexo que a febrero de 2008 no gozan de libre comercio en el área, son los siguientes:

Restricción común a los cinco países:

- ✓ Café sin tostar y Azúcar de caña

Restricciones bilaterales:

- ✓ Café tostado: Costa Rica con El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua
- ✓ Alcohol etílico, esté o no desnaturalizado: El Salvador con Honduras y Costa Rica
- ✓ Derivados del petróleo: Honduras El Salvador
- ✓ Bebidas alcohólicas destiladas: Honduras El Salvador

IV.1.3 La política arancelaria centroamericana

El Sistema Arancelario Centroamericano (SAC) está basado en el Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías (Sistema Armonizado). De acuerdo con las disposiciones del Consejo de Ministros, Centroamérica aplica una política arancelaria basada en los siguientes niveles arancelarios:

- ✓ 0% Para Bienes de Capital y Materias Primas no producidas en la región
- ✓ 5% Para Materias Primas producidas en Centroamérica
- ✓ 10% Para Bienes Intermedios producidos en Centroamérica
- ✓ 15% Para Bienes de Consumo Final

Existen excepciones a estos niveles para atender situaciones especiales tales como: criterios de carácter fiscal, compromisos multilaterales adquiridos en la OMC y situaciones propias de alguna rama de producción centroamericana.

Conforme a la Resolución No. 263-2011 (COMIECO-LX), el Consejo de Ministros de Integración Económica aprobó las modificaciones al arancel centroamericano de importación que incorporan al Sistema Arancelario Centroamericano (SAC) los resultados de la Quinta Enmienda de la Nomenclatura del Sistema Armonizado de Designación y Codificación de Mercancías, las cuales entraron en vigencia el 1 de enero de 2012. La estructura del arancel externo común se desglosa de la manera siguiente:

Arancel Externo Común

	<i>N° de incisos</i>	<i>% del arancel</i>
Posiciones arancelarias totales del SAC	6,766*	100
➤ Posiciones armonizadas	6,476	95.7
➤ Desarmonizados	290	4.3
SITUACIÓN DE LOS RUBROS DESARMONIZADOS		
PRODUCTOS	RUBROS	PORCENTAJE
Posiciones desarmonizadas	290	100
➤ Productos agrícolas	184	63.4
○ <i>Arancelizados OMC</i>	130	80.4
○ <i>No arancelizados</i>	54	19.6
➤ Productos Industriales	106	35.6
○ <i>Máquinas y aparatos</i>	2	1.9
○ <i>Medicamentos</i>	19	17.9
○ <i>Metales</i>	22	20.6
○ <i>Petróleo</i>	6	5.7
○ <i>Textiles y confección</i>	3	2.8
○ <i>Madera</i>	16	15.1
○ <i>Abonos</i>	35	12.7
○ <i>Armas y municiones</i>	18	17.0
○ <i>Maderas</i>	16	15.1
○ <i>Papel y productos de papel</i>	2	1.9
○ <i>Pinturas</i>	2	1.9
○ <i>Plásticos y caucho</i>	4	3.8
○ <i>Productos diversos</i>	6	5.7

* No incluye vehículos.

IV.1.4 La normativa comercial centroamericana

Los países centroamericanos han venido desarrollando una intensa actividad a efecto de contar con una normativa comercial que respetando los compromisos multilaterales contraídos, regule sus relaciones a lo interno del Mercado Común. Es así como a la fecha se encuentran vigentes los siguientes instrumentos comerciales:

1. Reglamento Centroamericano sobre el Origen de las Mercancías: Resolución 156-2006 (COMIECO-EX) y el Anexo de Reglas de Origen Específicas, fue actualizado mediante resolución No. 268-2011 (COMIECO-LXI).

Establece las normas para determinar el origen de las mercancías, con el fin de otorgar el régimen de libre comercio a las mercancías originarias de los territorios centroamericanos, establecido en el Tratado General de Integración Económica Centroamericana. Así mismo regula el procedimiento de verificación para los casos de duda sobre el origen de los productos. El Anexo contiene las reglas específicas que deben satisfacer las mercancías para ser consideradas como originarias.

2. Reglamento Centroamericano sobre Medidas de Salvaguardia: Resolución 19-96 y Se actualizo mediante Resolución 194-2007 (COMIECO XLIV)

Desarrolla las disposiciones para la aplicación del artículo XIX del GATT de 1994, el Acuerdo sobre Salvaguardias de la OMC, así como las disposiciones del Protocolo de Guatemala y del Convenio sobre el Régimen Arancelario y Aduanero Centroamericano y sus Protocolos. Se aplica a las importaciones procedentes de terceros países.

3. Reglamento Centroamericano sobre Prácticas Desleales de Comercio: Resolución 12-95 (COMRIEDRE) y se actualizo mediante Resolución 193-2007 (COMIECO XLIV)

Desarrolla las disposiciones de los Acuerdos de la OMC, del Protocolo de Guatemala y del Convenio sobre el Régimen Arancelario y Aduanero Centroamericano; establece los procedimientos y medidas que deben aplicarse en los casos de prácticas desleales de comercio (dumping y subvenciones), tanto en las relaciones comerciales con terceros países como en las relaciones comerciales intrarregionales; y regula la imposición de derechos antidumping o derechos compensatorios.

4. Reglamento sobre el Régimen de Tránsito Aduanero Internacional: Resolución 65-2001 (COMRIEDRE)

Establece el Régimen de Tránsito Internacional Terrestre, así como su formulario de declaración e instructivo. El objetivo de este instrumento es facilitar, armonizar y simplificar los procedimientos utilizados en las operaciones de tránsito aduanero

internacional efectuados por vía terrestre para las mercancías procedentes u originarias de los países signatarios y de terceros países, siempre y cuando la operación de tránsito se inicie en un Estado Parte y concluye en otro Estado Parte. Este Reglamento se aplica también en el tránsito de mercancías con Panamá.

5. Reglamento Centroamericano de Medidas de Normalización, Metrología y Procedimientos de Autorización: Resolución 37-99 (COMIECO)

Este instrumento desarrolla las disposiciones del Protocolo de Guatemala y del Acuerdo sobre Obstáculos Técnicos al Comercio de la OMC, con el objeto que las medidas de normalización, procedimientos de autorización y de gestión metrológica de los Estados Parte no creen obstáculos innecesarios al comercio intrarregional.

6. Reglamento Centroamericano sobre Medidas y Procedimientos Sanitarios y Fitosanitarios: Resolución 271-2011 (COMIECO-LXI).

Comprende las medidas que en esta materia puedan adoptar los países de la región para proteger la vida y la salud humana, de los animales, plantas y vegetales. Está dirigido a evitar que esas medidas puedan afectar directa o indirectamente el comercio intrarregional, constituyéndose en barreras innecesarias al mismo.

Por otra parte, los países han tenido avances importantes en la armonización y aprobación de Reglamentos Técnicos Centroamericanos (RTCA) en materia de Medidas de Normalización, Medicamentos y Productos Afines, Hidrocarburos, Alimentos y Bebidas, Medidas Sanitarias y Fitosanitarias, Insumos Agropecuarios, Agroquímicos, Semillas, Productos Veterinarios y Alimentos para Animales.

7. Procedimiento para la Revisión, Análisis y Solución de Barreras no Arancelarias en el Comercio Intrarregional Centroamericano. Acuerdo No. 01-2011 (COMIECO-LX).

Este acuerdo incorpora los requisitos y procedimientos para la eliminación efectiva de los obstáculos no arancelarios en el comercio intrarregional.

8. Mecanismo de Solución de Controversias Comerciales entre Centroamérica: La Resolución No. 170-2006 (COMIECO-XLIX) y la Resolución 205-2007 (COMIECO-EX)

Regulan el Mecanismo que permite a los Estados Parte solucionar sus controversias en materia comercial de una manera adecuada, coherente y expedita, siguiendo un procedimiento seguro y previsible.

El procedimiento establecido en el mecanismo se aplica:

A la prevención o a la solución de las controversias entre los Estados Parte relativas a la aplicación o a la interpretación de los instrumentos de la integración económica en lo que se refiere exclusivamente a sus relaciones de comercio intrarregional; o, cuando un Estado Parte considere que una medida vigente o en proyecto de otro Estado Parte es incompatible con las obligaciones derivadas de estos Instrumentos o que, aun cuando no contravenga a los mismos, considere que se anulan o menoscaban los beneficios del intercambio comercial entre sus territorios que razonablemente pudo haber esperado recibir de su aplicación.

Desde su entrada en vigencia en marzo de 2003, este mecanismo ha tenido dos impactos. En primer término, ha desestimulado el establecimiento unilateral de medidas contrarias al libre comercio y, en segundo término y como consecuencia, los casos que se han sometido a su jurisdicción se han resuelto, en su mayoría, en la fase de consultas.

9. El Transporte Regional:

El Consejo Sectorial de Ministros de Transporte (COMITRAN), aprobó una serie de instrumentos en materia de transporte que son de aplicación regional.

- **Estudio Centroamericano de Transporte (ECAT): Resolución 01-2001 (XXIII COMITRAN)**
El ECAT, contiene un Plan Maestro de Desarrollo del Sector Transporte para el período 2001-2010 para cuya ejecución se requieren inversiones cercanas a los US\$ 4,565 millones, así como la ejecución de una serie de medidas legales e institucionales, programas de capacitación técnica y mejoramiento de los servicios de transporte. El objetivo de este Plan es contribuir a mejorar la competitividad de las economías centroamericanas, perfeccionando un sistema regional de transporte integrado, eficiente y competitivo.
- **Acuerdo Centroamericano sobre Circulación por Carreteras: Resolución 02-2001(XXIII COMITRAN)** Tiene como objetivo unificar el control de los pesos y dimensiones de la flota vehicular de la región para garantizar la correcta y segura utilización de la infraestructura vial.
- **Acuerdo Centroamericano sobre Señales Viales Uniformes: Resolución 02-2001 (XXIII COMITRAN).** Establece las normas, criterios y recomendaciones que permiten facilitar y asegurar el movimiento ordenado, seguro y predecible de los usuarios de la vía, sean automotores, peatonales o de otra índole, a través de toda la red vial del área centroamericana.
- **Manual Centroamericano de Mantenimiento de Carreteras: Resolución 03-2001 (XXIII COMITRAN).** Provee a las agencias viales un manual que contiene las especificaciones generales y estándares, destinadas a ser aplicadas en la ejecución de obras, propias del mantenimiento de caminos y carreteras, unificando los criterios y terminología utilizados en ese campo de la ingeniería e incorporando secciones

relacionadas a la mitigación de desastres naturales mediante un buen mantenimiento de la infraestructura vial.

- **Manual Centroamericano de Normas para el Diseño Geométrico de las Carreteras Regionales: Resolución 04-2001 (XXIII COMITRAN).** Tiene por objeto que los países de la región cuenten con una legislación que uniforme los criterios de diseño, que permita integrar las Carreteras Regionales Rurales y Suburbanas a una red que estaría sometida a requerimientos similares, en cuanto a vehículos de diseño, velocidades de diseño y demás características determinantes de conformación geométrica de la vía.
- **Manual Centroamericano de Especificaciones para la Construcción de Carreteras y Puentes Regionales: Resolución 04-2001 (XXIII COMITRAN).** Tiene como objetivo armonizar, modernizar y unificar las normas técnicas para dotar a los países centroamericanos de especificaciones estándares de aplicación general en el área, que definan para cada actividad su proceso constructivo, el control de calidad y las unidades de medición y pago. Es un instrumento técnico y moderno con disposiciones de carácter internacional pero adaptado a la realidad de la región para la construcción de sus puentes y carreteras regionales.
- **Manual Centroamericano de Diseño de Pavimentos: Resolución 01-2002 (XXIV COMITRAN).** Unifica criterios respecto a las metodologías utilizadas en la región para el diseño de las estructuras de pavimentos a fin de hacer una guía rápida y de fácil uso para ser utilizada por los responsables del diseño, supervisión y construcción de las obras viales, logrando superficies de rodadura de carreteras mejores y más resistentes.
- **Manual Centroamericano de Normas Ambientales para el Diseño, Construcción y Mantenimiento de Carreteras: Resolución 02-2002 (XXIV COMITRAN).** Sirve de instrumento normalizador de la práctica de la ingeniería ambiental y del diseño, construcción, operación y mantenimiento de carreteras, estableciendo normas claras y específicas para orientar a los actores en el desarrollo de las actividades de los proyectos viales, contribuyendo a prevenir, mitigar o compensar los impactos ambientales negativos ocasionados por las actividades inherentes a las obras viales, así como aquéllos ocasionados por desastres naturales.
- **Estudio para el fortalecimiento regional del marco legal, regulatorio e institucional para concesiones viales en los países del Plan Puebla Panamá, Edición 2006.**
El presente estudio abarca desde México hasta Panamá y analiza la situación de enfoque de Participación Público Privada en la región, comprende 5 volúmenes:
 - 1. Financiamiento de obras viales bajo esquemas de Asociación Público-Privada.
 - 2. Especificaciones de Diseño de la Concesión de una Obra Vial.
 - 3. Identificación y Análisis de Riesgos Legales, Económico, Ambientales y Territoriales en Concesiones Viales.

- 4. Estudio y Análisis del Marco Legal e Institucional.
 - 5. Propuestas de Modificaciones legales e Institucionales.
-
- **Propuestas formuladas para mejorar la eficiencia, la productividad y la profesionalización de pequeños y medianos transportistas terrestres** Edición 2009. Resolución 3-2009 (COMITRAN-XXVIII).
Comprende propuestas generales para la capacitación no sólo a los conductores sino a todo el personal administrativo, técnico, operativo de las empresas dedicadas al transporte de personas y carga, de manera integral; para beneficio de los prestadores del servicio de transporte. Este documento es una guía para los Directores de Transporte de los Ministerios.
 - **Manual Centroamericano de Normas para la Revisión Mecánica de Vehículos, Edición 2009 Resolución 4-2009 (COMITRAN-XXVIII).**
Este manual establece métodos y procedimientos de inspección de los vehículos en forma sistemática y periódica que permiten asegurar la objetividad y uniformidad, con el objetivo de aportar a la seguridad vial de los usuarios y de las cargas.
 - **Manual Centroamericano de Seguridad Vial Edición 2009, Resolución 5-2009 (COMITRAN-XXVIII).**
El Manual de Seguridad Vial tiene como finalidad armonizar y fortalecer los aspectos normativos que regulan la materia de seguridad y educación vial, considerando a los pilotos de vehículos automotores, bicicletas, motocicletas y peatones, haciendo énfasis en la aplicación correcta de la normativa centroamericana vigente.
 - **Manual Centroamericano de Normas para el Transporte Terrestre de Mercancías y Residuos Peligrosos, Edición 2009.**
Su objetivo general es armonizar la regulación del transporte terrestre de mercancías y residuos peligrosos, en los países de la región, unificando criterios con normativas mundialmente aprobadas y reconocidas, de manera de proteger a los usuarios de las vías en general así como determina prácticas mínimas que instruyen a los conductores de dichas mercancías a cómo manejarlas y reaccionar en algún incidente.
 - **Plan de modernización del sistema institucional y empresarial del transporte terrestre en Centroamérica, Edición 2009.**
Este documento especifica con más detalle la armonización de las políticas de capacitación y regulaciones para el mejoramiento, seguridad y control del transporte terrestre de personas y de carga.
 - **Manual Centroamericano de Mantenimiento de Carreteras con enfoque de gestión de Riesgo y Seguridad Vial, Tercera Edición 2010: Resolución 01-2010 (COMITRAN-XXIX).**
Provee a los fondos viales un manual que contiene las especificaciones generales y estándares, destinadas a ser aplicadas en la ejecución de obras, propias del mantenimiento

de caminos y carreteras, unificando los criterios y terminología utilizados en ese campo de la ingeniería e incorporando secciones relacionadas a la mitigación de desastres naturales mediante un buen mantenimiento de la infraestructura vial. El valor agregado de esta edición es haber trabajado en conjunto con el Centro de Coordinación para la Prevención de Desastres Naturales en América Central (CEPREDENAC) para la incorporación de la gestión del Riesgo.

- **Manual Centroamericano de gestión de riesgo en Puentes, Primera Edición, 2010 Resolución 02-2010 (COMITRAN-XXIX).**

Consiste en un manual que permite evaluar la gestión del riesgo y la seguridad vial en las etapas de planificación, diseño, construcción y mantenimiento de las estructuras de los puentes, a través de propuesta de matrices de evaluación. Este manual también se trabajó en conjunto con CEPREDENAC. En la elaboración de este manual también participaron técnicos del Ministerio de Transporte de Panamá.

- **Manual Centroamericano de Normas para el Diseño Geométrico de Carreteras con Enfoque de Gestión de Riesgo y Seguridad Vial, Tercera Edición, 2011: Resolución 01-2011 (COMITRAN-XXXI).**

Tiene por objeto que los países de la región cuenten con una normativa que homologue los criterios de diseño, que permita integrar las Carreteras Regionales, Rurales y Suburbanas a una red que estaría sometida a requerimientos similares, en cuanto a vehículos de diseño, velocidades de diseño y demás características determinantes de conformación geométrica de la vía. Tiene el valor agregado, al igual que los dos últimos mencionados, de incluir elementos importantes para la gestión del riesgo en el proceso de diseño geométrico. Este manual también se trabajó en conjunto con CEPREDENAC. En la elaboración de este manual también participaron técnicos del Ministerio de Transporte de Panamá.

10. Otros tratados regionales multilaterales

- Convenio Centroamericano sobre Unificación Básica de la Educación
- Convenio sobre el Ejercicio de Profesiones Universitarias y Reconocimiento de Estudios Universitarios
- Protocolo de Reformas al Convenio Centroamericano sobre Unificación Básica de la Educación
- Tratado Marco del Mercado Eléctrico de América Central.
- Protocolo al Tratado Marco del Mercado Eléctrico de América Central.
- Tratado sobre Inversión y Comercio de Servicios entre Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua. Modificado por el Protocolo del 22 de febrero de 2007 y Segundo Protocolo del 27 de julio de 2011.
- Convenio Constitutivo de la Corporación Centroamericana de Servicios de Navegación Aérea (COCESNA).
- Tratado sobre Telecomunicaciones entre Nicaragua, El Salvador, Guatemala y Honduras
- Protocolo al Tratado sobre Telecomunicaciones

IV.2. Unión Aduanera Centroamericana

El compromiso de conformar una Unión Aduanera en Centroamérica data desde la firma del **Tratado General de Integración Económica** en 1960, cuando en el Artículo I de dicho Instrumento, se incluyó el compromiso de “constituir una unión aduanera entre sus territorios”. Sin embargo durante las décadas siguientes el esfuerzo de los países se concretó en avanzar en el perfeccionamiento de la zona de libre comercio.

El 29 de octubre de 1993, los países centroamericanos suscribieron el **Protocolo de Guatemala**, mediante el cual se readecuan las normas del Tratado General a la nueva realidad y necesidades de los países, estableciendo nuevamente, en su Artículo 15, el compromiso de constituir una Unión Aduanera entre sus territorios, la cual se alcanzará de manera gradual y progresiva, sobre la base de programas que se establecerán al efecto, aprobados por consenso. Dicho Protocolo faculta a los Estados Contratantes para que dos o más de ellos puedan avanzar con mayor celeridad en el proceso de integración económica centroamericana. En este sentido Guatemala y El Salvador decidieron avanzar rápidamente en el Proceso de Unión Aduanera, suscribiendo para el efecto un **Convenio Marco para el Establecimiento de una Unión Aduanera entre los Territorios de la República de El Salvador y la República de Guatemala**, suscrito el 13 de enero de 2000, el cual tiene por objeto establecer el marco jurídico que permita a las Repúblicas de El Salvador y Guatemala, conformar una Unión Aduanera entre sus territorios, mediante la implementación gradual y progresiva de medidas específicas, para constituir una Unión Aduanera entre sus territorios, con el propósito de dar libertad a la circulación de bienes y prestación de servicios asociados al comercio de bienes, independientemente del origen de los mismos, previa nacionalización en cualquiera de los Estados Contratantes de los bienes provenientes de terceros países.

Al mencionado proceso se adhirieron con posterioridad los Gobiernos de Nicaragua y Honduras, mediante Resoluciones del Consejo de Ministros de Integración Económica (COMIECO) en el año 2000.

El 24 de marzo del 2002 los Presidentes de la región aprobaron un Plan de Acción para acelerar el proceso de Unión Aduanera, conformando los diferentes grupos de trabajo para su aplicación.

Después de diferentes esfuerzos de avanzar por parte de los cuatro países, durante la XXI Reunión Ordinaria de Jefes de Estado y Gobierno, celebrada el 20 de junio de 2002 en Granada, Nicaragua, los Presidentes Centroamericanos celebraron la decisión de Costa Rica de incorporarse plenamente al proceso de Unión Aduanera; asimismo, destacaron la importancia del referido Plan de Acción de la Integración Económica Centroamericana.

Posteriormente el 29 de junio de 2004 se aprobó el Marco General para la Negociación de la Unión Aduanera en Centroamérica el que ha servido de base en las negociaciones que se realizan.

Para el 2007 se suscribe el **Convenio Marco para el Establecimiento de la Unión Aduanera Centroamericana** en la ciudad de Guatemala el 12 de diciembre de 2007, por los representantes de las Repúblicas de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua. En donde los Estados reafirman su voluntad de conformar una Unión Aduanera entre sus territorios. La Unión Aduanera se fundamentará en los objetivos y principios de los instrumentos de la integración regional vigentes y conforme a lo establecido en el Artículo XXIV 8.a del Acuerdo General de Aranceles Aduaneros y Comercio de 1994, GATT, que forma parte del Acuerdo sobre la Organización Mundial del Comercio, OMC. La Unión Aduanera se constituirá de forma gradual y progresiva. Su establecimiento será el resultado del desarrollo de las siguientes tres etapas:

- a) Promoción de la libre circulación de bienes y facilitación del comercio;
- b) Modernización y convergencia normativa; y,
- c) Desarrollo institucional.

Para el 2009 se suscribe el **Protocolo de Modificación al Convenio Marco para el Establecimiento de una Unión Aduanera entre los Territorios de la República de El Salvador y la República de Guatemala**: Suscrito en República de El Salvador el 22 de enero de 2009 por los representantes de las Repúblicas de El Salvador y Guatemala, para establecer el marco jurídico que permita a los Estados Contratantes, conformar de manera congruente con el Convenio Marco para el Establecimiento de la Unión Aduanera Centroamericana, suscrito el 12 de diciembre de 2007 y, en general, de los instrumentos jurídicos de la integración económica centroamericana, una Unión Aduanera entre sus territorios, mediante la constitución de un territorio aduanero único y el establecimiento de una institucionalidad que implemente gradual y progresivamente las medidas necesarias para perfeccionar la constitución de la Unión Aduanera.

Los Estados Contratantes establecen un régimen de transición que asegure el desarrollo normal de las operaciones comerciales entre los Estados Contratantes, y entre estos y el exterior, y que concluirá con la eliminación de las aduanas de los puestos fronterizos internos que perfeccionará la Unión Aduanera.

Con ese mismo objetivo, los Estados Contratantes, por medio del Consejo de Ministros, a propuesta de la Comisión, ambos creados en el artículo 17 de este instrumento, realizarán los trabajos y adoptarán las decisiones conducentes a la adecuada atención de los asuntos relativos a la Unión Aduanera.

Febrero 2015, suscripción de un Marco general para el establecimiento de la Unión Aduanera entre Guatemala y Honduras

Administración Aduanera Común:

En la parte normativa está vigente en los cinco países el Código Aduanero Uniforme Centroamericano (CAUCA) y su correspondiente Reglamento (RECAUCA). Con base a la Declaración de los Presidentes del 9 de marzo del 2006, el Comité Aduanero revisó dicho instrumento, para modernizarlo y eliminar las referencias a la legislación nacional y lo elevó a la consideración del Consejo de Ministros de Integración Económica.

El Consejo aprobó el texto del CAUCA y su Reglamento mediante las Resoluciones 223-2008 y 224-2008 respectivamente, habiendo decidido se realice una capacitación masiva de los instrumentos previo a su entrada en vigencia que será el 25 de agosto de 2008.

El Reglamento sobre el Régimen de Tránsito Aduanero Internacional fue revisado para actualizarlo conforme los trabajos de facilitación que se están realizando en la región. Estas reformas fueron aprobadas por el Comité Aduanero y está pendiente de aprobación por el Consejo de Ministros.

El Manual Único de Procedimientos Aduaneros aprobados en el año 2004, se está implementando en las aduanas, a fin de tener procedimientos uniformes. Este manual, fue revisado para adecuarlo a las nuevas disposiciones del CAUCA y su Reglamento, pendiente de aprobación del Comité Aduanero.

Armonización tributaria y mecanismo de recaudación de los ingresos tributarios:

En este tema se han tenido los siguientes avances:

- a) Convenio de Asistencia Mutua y Cooperación Técnica entre las Administraciones Tributarias y Aduaneras de Centro América

El 25 de abril de 2006, los países centroamericanos suscribieron el Convenio de Asistencia Mutua y Cooperación Técnica entre las administraciones Tributarias y Aduaneras de Centro América, en cumplimiento del mandato de la Cumbre extraordinaria de Presidentes, celebrada el 9 de marzo de 2006. Este instrumento fue ratificado por Guatemala y Actualmente se encuentra en el proceso de ratificación y aprobación por los demás países.

- b) Convenio de Compatibilización de los Sistemas Tributarios de los Estados parte de la Unión Aduanera Centroamericana.

El 30 de junio se suscribió el Convenio de Compatibilización de Tributos Internos aplicables al Comercio entre los Estados Parte de la Unión Aduanera Centroamericana. Fue ratificado y depositado en el SICA, por Guatemala y Honduras, se encuentra en el proceso de ratificación y aprobación por los demás países.

Plan de gestión para la operativización de los Convenios de Asistencia Mutua y Cooperación Técnica entre las Administraciones Tributarias y Aduaneras de Centroamérica.

Los Directores de Tributos Internos aprobaron en su II Reunión, celebrada en agosto del 2005, en Managua Nicaragua, la realización de un plan para avanzar en la implementación de actividades operativas que sustenten la ejecución de tales Convenios, una vez éstos se encuentren legalmente vigentes. En el mes de abril de 2006, se realizó una reunión del Grupo Técnico correspondiente, el que aprobó a nivel técnico modificaciones a las fechas de las actividades a desarrollar en el Plan de Gestión, el cual fue recibido en la III Reunión de los Directores de Tributos Internos, dejándolo pendiente de revisión y actualización, en función de lo que se adopte en materia del Convenio de Compatibilización de los Sistemas Tributarios.

Registros:

En el tema de registros se ha venido trabajando en los Subgrupos de Alimentos y Bebidas; Medicamentos y Productos Afines; Insumos Agropecuarios; e Hidrocarburos. COMIECO ha emitido resoluciones que permiten agilizar el comercio resguardando la salud y preservando los vegetales y el medio ambiente.

Armonización de medidas sanitarias y fitosanitarias:

Se tiene un avance importante en la homologación de los criterios y procedimientos de aplicación de las medidas sanitarias y fitosanitarias, así como en los mecanismos de cooperación entre las instituciones responsables de velar por la sanidad animal y vegetal en los cinco países. Sobre este tema COMIECO aprobó un listado de productos que están exentos de trámites de obtención de autorización de importación y certificado fitosanitario de exportación, por considerarse que no constituye riesgo fitosanitario para los países.

Asimismo, el COMIECO aprobó el Manual de Procedimientos para Otorgar la Guía Sanitaria de Movilización de Animales dentro del Territorio de la Unión Aduanera, así como la Guía Sanitaria de Movilización de Animales y su Instructivo de Llenado y los Formatos de Vigilancia Epidemiológica para uso en Salud Animal.

Se avanzó en la puesta en aplicación de reglamentos centroamericanos tales como:

- **Reglamento Centroamericano sobre el origen de las mercancías**
- **Reglamento sobre el régimen de tránsito aduanero internacional**
- **Reglamento Centroamericano de Media de Normalización, Metrología y Procedimientos de Autorización**
- **Reglamento Centroamericano sobre Medidas y Procedimientos Sanitarios y Fitosanitarios**
- **Reglamento centroamericano sobre prácticas desleales de comercio**
- **Reglamento centroamericano sobre medidas de salvaguardia**
- **Mecanismo de solución de controversias comerciales entre Centroamérica**

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Los principales productos exportados al mercado común centroamericano son: **Quesos (13.9%), Carne de bovino (12.0%), Leche en polvo (7.3%), Frijoles (5.9%), Prendas y complementos de vestir, excepto de punto (5.0%), Café instantáneo (4.0%), Prendas y complementos de vestir de punto (2.5%), Ganado bovino en pie (2.4%), Residuos para alimento de animales (2.3%), Lubricantes, solventes y otros productos de petróleo (2.2%), Maní (1.9%), Frutas y frutos comestibles (1.8%), Bebidas carbonatadas (1.7%), Productos de panadería, pastelería o galletería (1.7%), Tabaco en rama (1.7%), Harina de trigo (1.5%), Loza sanitaria (1.3%), Aceite en bruto (1.3%), Petróleo crudo (1.2%), Ron y aguardiente de caña (1.2%), Arroz (1.0%) y Puros y puritos de tabaco (0.9%).**

NICARAGUA: Exportaciones al Mercado Común Centroamericano 1995–2014 *Miles de Dólares*

Años	Costa Rica	El Salvador	Guatemala	Honduras	Panamá	MCCA
1995	17,328.69	41,284.22	10,404.32	14,009.23	2,103.03	83,026.47
1996	13,338.70	58,098.23	10,159.59	19,594.25	4,516.81	101,190.78
1997	22,818.94	56,823.54	13,263.91	28,453.11	2,219.86	121,359.50
1998	25,548.42	57,814.59	16,562.18	23,077.84	1,333.06	123,003.04
1999	27,493.74	68,166.96	14,926.14	34,474.10	4,257.79	145,060.94
2000	37,743.01	70,762.10	19,541.49	36,167.77	4,144.63	164,214.37
2001	36,622.73	75,854.69	22,828.31	38,614.67	8,643.25	173,920.39
2002	48,342.11	86,674.91	23,217.19	38,475.15	3,946.45	196,709.35
2003	49,284.12	104,289.10	25,865.65	43,377.21	4,756.58	222,816.08
2004	50,853.39	109,586.25	32,600.14	58,031.15	3,849.71	251,070.93
2005	53,622.45	122,795.28	44,750.39	69,738.37	6,057.66	290,906.49
2006	59,851.93	149,269.49	48,163.00	98,145.36	8,467.32	355,429.78
2007	86,872.70	168,329.49	65,803.03	111,398.99	9,565.25	432,404.22
2008	102,950.14	217,188.29	74,946.62	101,435.57	10,824.29	496,520.62
2009*	89,692.15	203,248.48	66,051.92	127,492.52	12,274.12	486,485.07
2010*	90,907.42	201,047.42	70,428.76	97,646.99	12,265.27	460,030.58
2011*	122,502.81	202,920.29	73,126.23	97,557.23	16,494.71	496,106.56
2012*	126,305.83	250,805.68	80,249.57	113,357.54	20,352.54	570,718.62
2013*	126,360.08	218,855.57	87,920.80	132,263.34	30,005.22	595,405.01
2014*	154,090.22	228,472.29	93,617.86	155,939.87	39,357.48	671,477.72

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Nota: Panamá entra a ser parte del MCCA el 06 de mayo del 2013.

La parte sombreada no se toma en cuenta en la sumatoria del MCCA, solo se deja la cifra de forma indicativa

Los principales productos importados del mercado común centroamericano fueron: **Medicamentos para uso humano (6.3%), Aceite comestible (4.0%), Productos laminados planos de hierro o acero, sin alear (4.0%), Productos de panadería, pastelería o galletería (3.6%), Cementos hidráulicos (3.1%), Barras de hierro o acero sin alear**

(2.8%), Botellas, frascos y similares de plástico (2.7%), Bebidas carbonatadas (2.3%), Cigarrillos (2.3%), Preparaciones para lavar y preparaciones de limpieza (2.2%), Preparaciones para la industria de bebidas (2.0%), Jabón, productos y preparaciones orgánicos (1.8%), Papel higiénico (1.7%), Bebidas a base de pulpas, jugos o leche (1.7%), Placas, laminas, hojas, y tiras de plástico (1.5%), Artículos de confitería (1.5%), Bolsas plásticas (1.4%), Alimento preparado para animales (1.4%), Pinturas, barnices y productos conexos (1.4%), Hilos, cables y demás conductores eléctricos (1.2%), Jugos de frutas (1.1%), Tubos y accesorios de tubería de plástico (1.1%), Compresas y tampones higiénicos, pañales y artículos higiénicos similares (1.0%), Huevos de ave fértiles (1.0%) y Harina de trigo (1.0%).

NICARAGUA: Importaciones del Mercado Común Centroamericano 1995–2014
Miles de Dólares

Años	Costa Rica	El Salvador	Guatemala	Honduras	Panamá	MCCA
1995	82,234.18	40,497.28	79,656.88	25,882.23	56,965.23	228,270.57
1996	90,576.90	46,556.38	90,402.80	32,440.46	66,248.36	259,976.54
1997	120,895.29	59,852.75	97,512.07	54,797.73	97,873.60	333,057.84
1998	163,293.10	72,336.06	113,112.21	70,832.25	102,255.06	419,573.62
1999	207,694.80	99,875.44	133,552.21	78,101.16	121,765.32	519,223.61
2000	198,778.36	122,845.93	142,034.78	27,030.38	124,385.26	490,689.45
2001	188,077.55	110,951.27	142,896.81	23,363.06	69,523.92	465,288.69
2002	150,974.11	96,308.11	135,292.18	8,210.44	20,771.03	390,784.84
2003	164,858.37	83,697.57	129,727.03	32,736.89	17,081.50	411,019.86
2004	189,289.79	108,865.09	152,001.73	51,468.54	13,558.25	501,625.15
2005	235,325.98	118,948.21	173,046.70	60,412.78	12,361.81	587,733.68
2006	256,198.07	138,499.42	188,890.05	73,314.55	21,265.04	656,902.09
2007	303,511.16	164,625.61	216,818.34	85,666.84	14,120.95	770,621.95
2008	343,230.76	208,891.56	253,893.87	103,385.20	16,462.03	909,401.38
2009*	318,683.10	178,236.63	212,329.24	100,903.93	11,936.37	810,152.91
2010*	343,798.87	190,897.75	261,880.74	99,173.09	12,609.39	895,750.46
2011*	432,760.07	225,323.11	336,695.52	129,647.45	17,677.74	1,124,426.14
2012*	462,453.00	272,236.30	341,380.29	158,430.08	11,865.32	1,234,499.67
2013*	477,487.33	278,725.04	352,523.52	153,843.59	9,755.67	1,272,335.14
2014*	464,532.69	284,214.06	372,068.32	159,439.97	11,216.84	1,291,471.89

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Nota: Panamá entra a ser parte del MCCA el 06 de mayo del 2013.

La parte sombreada no se toma en cuenta en la sumatoria del MCCA, solo se deja la cifra de forma indicativa

IV.3. Acuerdo de Alcance Parcial de Complementación Económica No 70

El presente Acuerdo tiene por objeto la creación de las condiciones necesarias para implementación del ECOALBA-TCP, cuyo período de conformación se extenderá desde la entrada en vigor del Acuerdo para la Constitución del Espacio Económico del ALBA-TCP (ECOALBA-TCP) hasta el cumplimiento de los dos (2) años, lapso en el cual, los Países Signatarios adoptarán un Régimen Normativo y Programático en materia de relacionamiento económico y comercial.

Elementos a desarrollar:

1. identificarán proyectos conjuntos para el intercambio comercial en áreas prioritarias definidas por ellos.
2. promoverán el intercambio comercial de bienes intermedios que permitan el fortalecimiento y encadenamiento de sus aparatos productivos, favoreciendo al desarrollo de la vocación exportadora del Bloque hacia terceros países.
3. impulsarán el Sistema Unitario de Compensación Regional de Pagos (SUCRE)
4. examinarán y determinarán nuevas potencialidades, tendencias y formas de mejorar la cooperación en materia económica, encadenamiento productivo y comercial entre los Países Signatarios
5. procurarán establecer formas expeditas para mejorar mecanismos de importación y exportación, teniendo en cuenta sus niveles y planes soberanos de desarrollo
6. respetarán de manera íntegra los compromisos comerciales bilaterales vigentes entre los países miembros del ALBA-TCP para el momento de la suscripción del presente Acuerdo: preferencias arancelarias, régimen de origen, normas técnicas, salvaguardias, medidas sanitarias, fitosanitarias y zoosanitarias, protección a la producción nacional en sectores considerados estratégicos y solución de controversias, entre otros.

Cláusulas de vigencia

Artículo 23.- El presente Acuerdo tendrá una duración indefinida y entrará en vigor en la fecha de la segunda notificación de un País Signatario a la Secretaría General de la ALADI, informando que lo ha incorporado a su derecho interno, en los términos de su respectiva legislación. Para los Países Signatarios restantes, entrará en vigor a la fecha que notifiquen a la Secretaría General de la ALADI, el cumplimiento de sus requisitos internos.

La Secretaría General de la ALADI, informará a todas las Partes Signatarias, la fecha de entrada en vigor de este Acuerdo.

Disposiciones de internalización:

- **BOLIVIA:** Nota EBUR-078-15 de 05/02/2015. Decreto Supremo N° 2246 de 14/01/2015 (CR/di 4060)
- **CUBA:** Nota RS-18-14 de 04/03/2014 (CR/di 3870 y CR/di 3870/Add.1)
- **NICARAGUA:** Nota CP/Nica 355-2014 de 27/01/2014. Decreto Legislativo A.N. No.7355 de 12/12/2013, publicado en La Gaceta, Diario Oficial No. 237 del 13/12/2013, y Gaceta No. 06 del 13/01/2014 (CR/di 3853).
- **VENEZUELA:** Nota 11.2.U3.E1/Rep/No. 11 de 16/12/2013 - Gaceta Oficial N° 40.289 de 07/12/2013 (CR/di 3840)

Entrada en vigor

Entró en vigor para Nicaragua y Venezuela el día 30/01/2014

Entró en vigor para Cuba el 06/03/2014

Entró en vigor para Bolivia el 05/02/2015

Esta zona económica de desarrollo compartido de los Países Miembros del ALBA-TCP, cuyos instrumentos y evolución reivindiquen los principios del comercio con complementariedad solidaridad y cooperación; propicien, impulsen y dinamicen la capacidad productiva de la región, transformen el aparato productivo, promuevan y faciliten el intercambio comercial y coadyuven a la reducción de asimetrías entre los países.

Los objetivos serán:

1. El ordenamiento y dinamización de las relaciones económicas entre los Países Signatarios, potenciando el encadenamiento productivo y comercial complementario. En este sentido, este Acuerdo define los principios económicos que regirán el proceso de desarrollo compartido, bajo la perspectiva de bloque y no como una simple agregación de países individuales, lo que además permitirá su posicionamiento a nivel internacional.
2. La circulación de bienes y articulación de los medios de producción entre los Países Signatarios, que permita el desarrollo pleno de las potencialidades y capacidades productivas en sectores prioritarios, a los fines de satisfacer las necesidades de nuestros pueblos, atendiendo la demanda intrarregional y propiciando el escalamiento productivo, a través de distintos aspectos, tales como la desgravación arancelaria, el énfasis en el intercambio de materias primas, bienes de capital e intermedios y de consumo final, y la aplicación de un conjunto de medidas que las incentiven, en función de los Planes de Desarrollo formulados por cada uno de los Países Signatarios.
3. La articulación de políticas económicas entre los Países Signatarios, a los fines de asegurar condiciones adecuadas para la complementariedad, realizando estudios que permitan identificar y evaluar los posibles espacios de interés común, para formular estrategias que

definan las relaciones intrarregionales, frente a terceros Estados, bloques de Estados, áreas de comercio u organismos internacionales.

4. El impulso de una especialización productiva, en función de las fortalezas de cada país, pero que no limite el desarrollo integral de sus aparatos productivos y permita superar las asimetrías existentes entre los Países Signatarios y al interior de ellos.

5. La utilización de los mecanismos e instrumentos de la nueva arquitectura financiera diseñados por el ALBA - TCP, con especial énfasis en la consolidación del Banco del ALBA, como instrumento eficaz para el financiamiento de proyectos económicos grannacionales y de cooperación, así como del Sistema Unitario de Compensación Regional de Pagos (SUCRE), el cual debe tender como mínimo al veinte por ciento (20%) del intercambio comercial entre los Países Signatarios y aumentar progresivamente, empleando medidas que promuevan y estimulen su uso.

El acuerdo prevé identificar e implementar estímulo al crecimiento del comercio y Complementación productiva.

NICARAGUA: Importaciones del Mercado Común Centroamericano 2006–2014
Miles de Dólares

Exportaciones					
Años	Bolivia	Cuba	Venezuela	TOTALES	Crecimiento
2006	69.08	370.25	2,072.77	2,512.10	-37.50%
2007	249.01	656.46	6,284.59	7,190.06	186.20%
2008	123.12	2,130.04	30,197.35	32,450.51	351.30%
2009*	596.63	1,633.10	119,228.53	121,458.26	274.30%
2010*	567.56	996.89	248,631.03	250,195.49	106.00%
2011*	388.41	2,146.44	303,060.84	305,595.69	22.10%
2012*	352.13	1,036.79	444,026.29	445,415.21	45.80%
2013*	985.81	1,634.10	383,974.83	386,594.75	-13.20%
2014*	986.2	1,880.56	390,095.43	392,962.19	1.60%
Importaciones					
Años	Bolivia	Cuba	Venezuela	TOTALES	Crecimiento
2006	115.88	973.71	146,534.59	147,624.19	-15.30%
2007	117.13	6,269.32	152,183.09	158,569.54	7.40%
2008	355.94	1,613.02	497,086.67	499,055.63	214.70%
2009*	179.05	2,984.63	587,777.27	590,940.95	18.40%
2010*	183.52	3,438.03	742,865.19	746,486.74	26.30%
2011*	377.35	1,328.75	794,398.37	796,104.47	6.60%
2012*	2,346.99	2,622.36	806,916.08	811,885.42	2.00%
2013*	3,878.35	1,498.05	102,211.52	107,587.92	-86.70%
2014*	677.74	2,728.63	455,995.99	459,402.36	327.00%

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

V. Organización Mundial del Comercio (OMC)



“La Organización Mundial del Comercio (OMC) es la única organización internacional que se ocupa de las normas que rigen el comercio entre los países. Los pilares sobre los que descansa son los Acuerdos de la OMC, que han sido negociados y firmados por la gran mayoría de los países que participan en el comercio mundial y ratificados por sus respectivos parlamentos. El objetivo es ayudar a los productores de bienes y servicios, los exportadores y los importadores a llevar adelante sus actividades.”

V.1 Antecedentes de la OMC

Después de la Segunda guerra Mundial bajo el liderazgo de los EEUU, los países aliados capitalistas buscaron la más inmediata recuperación de las economías aplastadas por la guerra. Esto fue el objetivo de la conferencia de Bretton Woods, New Hampshire, en 1944. Bretton Woods busco la estabilidad internacional de la economía propiciando el libre comercio entre las naciones. Para ello era necesario una base monetaria estable y un acceso a medios de pagos de parte de los países que salían de la guerra. Para llenar estos objetivos constituyeron tres instituciones internacionales. La estabilidad monetaria internacional seria defendida Por el Fondo Monetario Internacional (FMI). Su objetivo era que se diera un incremento estable de los intercambios internacionales, para lo cual era fundamental que existiera una relativa estabilidad de los tipos de cambio (inmovilidad del tipo de cambio). Este sistema funcionó relativamente bien hasta los años ´70, década en la que debido a los shocks económicos se transitó hacia un sistema de cambio flexible. La segunda Institución del nuevo orden económico internacional lo constituyó el Banco para la reconstrucción y el desarrollo, que llegaría a ser lo que conocemos como el Banco Mundial (BM), al cual se le asignaron dos funciones principales: el desarrollo de los países del tercer mundo y la reconstrucción de los países occidentales aliados devastados por la guerra. Ambas instituciones serían los puntos de apoyo de los que Bretton Woods veía como el pilar fundamental de la economía mundial: una economía abierta y global regulada por la tercera organización La Organización Internacional del Comercio (OIC). Esta actuaría como coordinadora de las políticas comerciales brindando un foro para resolver las controversias y evitar así espirales de represalias y contra represalias en materia de política comercial.

Las negociaciones de la OIC se inician en 1944, durante la misma conferencia de Bretton Woods, y se prolongan hasta 1948, cuando se firma un acuerdo denominado “Carta de la Habana”, el cual debería haber constituido el punto de referencia para la creación de la OIC. Paralelamente, en 1947 se firma el GATT (Acuerdo General de Aranceles aduaneros y comercio), un acuerdo que significaba un simple tratado arancelario y en el que los 23 países firmantes se comprometían a una reducción de barreras arancelarias sobre el comercio internacional y a una serie de procedimientos que permitirían la aplicación de los acuerdos

alcanzados. El GATT fue considerado como el primer paso hacia la constitución de la OIC y entra en vigor a partir del 1 de enero de 1948.

La Carta de la Habana nunca fue aprobada por el Congreso de los Estados Unidos, motivo por el cual sólo se consolidaron desde el punto de vista institucional las primeras dos instituciones, el FMI y el BM, mientras que el tercero, el GATT, funcionó durante sus cuarenta años de vida como un acuerdo marco para la regulación del comercio mundial.

Dado el interés de preservar el poder de negociación de las partes y su originalmente pretendida transitoriedad, el GATT no se remite a las diferentes ramas legislativas de los países signatarios de la OIC, sino que se lleva a cabo a través de un protocolo de aplicación provisional. Este sistema regirá por cuatro décadas. Su aplicación se basa en el esquema siguiente: Las partes I y III se aplican de forma directa, mientras que la parte II se aplica en el tanto no haya legislación nacional previa y a contrario sensu. Este es el origen de los derechos del abuelo que daban posibilidad a las partes contratantes del GATT para preservar el uso de su legislación domestica aunque se presentara una incompatibilidad con la normativa del acuerdo. Debe aclararse que la parte I contiene únicamente dos artículos: El principio de no discriminación del trato a la nación más favorecida y el artículo segundo que tienen anexada las listas de concesiones arancelarias. La parte III solo contiene normas procedimentales y la parte II contiene la normativa sustantiva del GATT.

Después se constituyen las rondas como medio de ampliación de los compromisos iniciales y reducción constante de las barreras arancelarias.

V.2 Rondas Comerciales del GATT

Años	Ciudad	Productos cubiertos	Países participantes
1947	Ginebra	Aranceles	23
1949	Annecy	Aranceles	13
1951	Torquay	Aranceles	38
1956	Ginebra	Aranceles	26
1960-1961	Ginebra (Ronda Dillon)	Aranceles	26
1964-1967	Ginebra (Ronda Kennedy)	Aranceles y Medidas Antidumping	62
1973-1979	Ginebra (Ronda Tokio)	Aranceles - Medidas No Arancelarias - Acuerdos Marco jurídico	102
1986-1994	Ginebra (Ronda Uruguay)	Aranceles, medidas no arancelarias, normas, servicios, propiedad intelectual, solución de diferencias, textiles, agricultura, creación de la OMC, etc.	123

V.3 Creación de la OMC²³

La Ronda Uruguay (1986-1994) concluyó con la puesta en marcha de la Organización Mundial del Comercio (OMC). A partir de la Conferencia Ministerial de Punta del Este (del 15 al 19 de septiembre de 1986), que abrió oficialmente las negociaciones de la Ronda, las oposiciones entre ciertas partes contratantes del GATT eran profundas. La Declaración del Punta del Este fijó a los negociadores los siguientes objetivos como resultado de compromisos entre diferentes posiciones:

- Reinserción de la agricultura y de los textiles en los mecanismos de liberalización de los intercambios.
- Elaboración de acuerdos multilaterales en nuevos temas (inversiones, servicios, derechos de propiedad intelectual).
- Fortalecimiento del sistema institucional (pudiendo llegar hasta la creación de una organización internacional del comercio).

El 15 de abril de 1994 suscribieron el Acta Final de la Ronda Uruguay de Negociaciones Comerciales Multilaterales que incluye el Acuerdo que crea la Organización Mundial del Comercio (OMC), los Acuerdos Comerciales Multilaterales sobre el comercio de mercancías, incluyendo el GATT de 1994, el Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (GATS), el Acuerdo sobre Derechos de Propiedad Intelectual Relacionados con el Comercio (ADPIC) y otros Entendimientos y Decisiones. Además del El Tratado de Marrakech establece a la OMC como marco para aplicación, administración y funcionamiento de los instrumentos jurídicos de la normativa sustantiva del GATT, dándole vida jurídica y el carácter de organización, además de establecer las normas institucionales pertinentes al estatus jurídico, a la estructura y al funcionamiento en general de la OMC. La OMC entra en vigor el 1 de enero de 1995.

En la Ronda Uruguay, en el comercio de mercancías, los países miembros asumieron compromisos en materia de acceso a los mercados, consistente en desgravar y consolidar sus niveles arancelarios. Estos compromisos quedaron plasmados en Listas correspondientes Anexas al Artículo II del GATT de 1994, que se cumplirán durante el período de diez años (1995-2004), que es el período de aplicación acordado para los países en desarrollo. Desde el punto de vista metodológico y tipo de productos, cada Lista de concesiones se dividió en dos grandes secciones: a) productos agropecuarios; y, b) Otros Productos.

En particular en el sector agropecuario, los países se comprometieron además, a reducir los apoyos internos a la producción, las subvenciones a las exportaciones y a la eliminación de las barreras no arancelarias o convertir éstas en un equivalente arancelario y a su vez a la reducción de los niveles alcanzados por éstos equivalentes. Derivado que los niveles

²³ El Tratado de Marrakech establece a la OMC, dándole vida jurídica y el carácter de organización internacional.

alcanzados por los equivalentes eran muy elevados, se comprometieron a garantizar las condiciones de acceso corriente para estas mercancías mediante los denominados "contingentes arancelarios". En el caso que las importaciones fueran mínimas, se garantizó el acceso mínimo, que se estimó en el 3 por ciento del consumo nacional, con el compromiso de incrementarlos, durante el período de aplicación del Acuerdo, hasta alcanzar el 5 por ciento del consumo nacional de ese producto.

Los países centroamericanos se hicieron miembros del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT), así: Nicaragua el 28 de mayo de 1950, Costa Rica el 24 de noviembre de 1990, El Salvador el 22 de mayo de 1991, Guatemala el 10 de octubre de 1991 y Honduras el 10 de abril de 1994. Las negociaciones de adhesión se hicieron de manera individual, sin acordar previamente un mecanismo de coordinación o al menos de información, negociando de manera individual sus derechos y compromisos con las PARTES CONTRATANTES de ese Acuerdo multilateral, de ahí que los resultados de esas negociaciones fuesen substancialmente diferentes.

Los países Centroamericano se hicieron miembro de la OMC así: Costa Rica y Honduras el 1° de enero de 1995, El Salvador 7 de mayo de 1995, Guatemala 21 de julio de 1995, Nicaragua 3 de septiembre de 1995.

La Asamblea Nacional Nicaragüense aprobó por el cual se adhiere a esta organización según **Acuerdo A.N No. 1013** del 24 de Julio de 1995, Publicado en La Gaceta No. 138 del 25 de Julio de 1995, y se Ratificó dicho acuerdo mediante el **Acuerdo No. 47-95** del 27 de Julio de 1995, Publicado en la Gaceta No. 141 del 28 de julio de 1995.

La OMC está integrada por 160 países miembros, que representan más del 98 por ciento del comercio mundial. Aproximadamente otros 23²⁴ países están negociando su adhesión a la Organización.

Las decisiones son adoptadas por el conjunto de los países Miembros. Normalmente esto se hace por consenso. No obstante, también es posible recurrir a la votación por mayoría de los votos emitidos, si bien ese sistema nunca ha sido utilizado en la OMC y sólo se empleó en contadas ocasiones en el marco de su predecesor, el GATT. Los Acuerdos de la OMC han sido ratificados por los parlamentos de todos los Miembros.

El órgano superior de adopción de decisiones de la OMC es la Conferencia Ministerial, que se reúne al menos una vez cada dos años.

²⁴ Afganistán, Andorra, Argelia, Azerbaiyán, Bahamas, Belarús, Bután, Bosnia y Herzegovina, Comoras, Etiopía, Guinea Ecuatorial, Irán, Iraq, Kazajstán, Libia, Siria, Liberia, República Libanesa, Santo Tomé y Príncipe, Serbia, Seychelles, Sudán y Uzbekistán.

Nicaragua viene participando activamente en las negociaciones desarrolladas en los diferentes foros de esta Organización, dentro de las cuales sobresalen las Conferencias Ministeriales, que es el órgano de adopción de las dediciones más importantes de la OMC.

Desde la creación de la OMC se han celebrado las siguientes Conferencias Ministeriales:

Conferencia Ministerial	Lugar	Fecha
Primera Conferencia	Singapur	9-13 de diciembre de 1996
Segunda Conferencia	Ginebra	18-20 de mayo de 1998
Tercera Conferencia	Seattle	30 de noviembre – 3 de diciembre de 1999
Cuarta Conferencia	Doha	9-13 de noviembre de 2001
Quinta Conferencia	Cancún	10-14 de septiembre de 2003
Sexta Conferencia	Hong Kong	13-18 de diciembre de 2005
Séptima Conferencia	Ginebra	30 de noviembre – 2 de diciembre de 2009
Octava Conferencia	Ginebra	15-17 de diciembre de 2011
Novena Conferencia	Bali	3-6 de diciembre de 2013
Décima Conferencia*	Nairobi	15-18 de diciembre de 2015

*El 10 de diciembre del 2014, el Consejo General acordó que la Décima Conferencia Ministerial se celebraría en Nairobi (Kenya) del 15 al 18 de diciembre de 2015.

La OMC se encarga de:

- administrar los acuerdos comerciales
- servir de foro para las negociaciones comerciales
- resolver las diferencias comerciales
- examinar las políticas comerciales nacionales
- ayudar a los países en desarrollo con las cuestiones de política comercial, prestándoles asistencia técnica y organizando programas de formación
- cooperar con otras organizaciones internacionales.

Las normas de la OMC — los acuerdos- son fruto de negociaciones entre los Miembros. El cuerpo de normas actualmente vigente está formado por los resultados de las negociaciones de la Ronda Uruguay, celebradas entre 1986 y 1994, que incluyeron una importante revisión del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) original.

El GATT constituye ahora el principal compendio de normas de la OMC por lo que se refiere al comercio de mercancías. La Ronda Uruguay también permitió establecer nuevas normas sobre el comercio de servicios, los aspectos pertinentes de la propiedad intelectual, la solución de diferencias y el examen de las políticas comerciales. El cuerpo de normas completo consta de unas 30.000 páginas, que recogen alrededor de 30 acuerdos, así como los respectivos compromisos (llamados “Listas de compromisos”) contraídos por los distintos Miembros en esferas específicas, por ejemplo la reducción de los tipos arancelarios o la apertura de los mercados de servicios.

Gracias a estos acuerdos los Miembros de la OMC conducen un sistema de comercio no discriminatorio que precisa sus derechos y obligaciones. Todos los países reciben garantías de que en los mercados de los demás países se otorgará a sus exportaciones un trato equitativo y uniforme y todos ellos se comprometen a hacer otro tanto con las importaciones dirigidas a sus propios mercados. El sistema ofrece además a los países en desarrollo cierta flexibilidad en lo que respecta al cumplimiento de sus compromisos.

V.4 Resultados de la Ronda de Uruguay (Acuerdos y Entendimientos)

1. Declaración de Marrakech de 15 de abril de 1994
2. Acta Final
3. Acuerdo por el que se establece la Organización Mundial del Comercio

Anexo 1

Anexo 1A: Acuerdos Multilaterales sobre el Comercio de Mercancías

- GATT 1994²⁵ (Debe leerse conjuntamente con el GATT de 1947, ver infra)
- Entendimiento de Demás derechos y cargas (párrafo 1 b) del artículo II del GATT),
- Entendimiento de Empresas comerciales del Estado (artículo XVII del GATT),
- Entendimiento de Balanza de pagos
- Acuerdos comerciales regionales (artículo XXIV del GATT)
- Entendimiento de Exenciones de obligaciones
- Entendimiento de Retirada de concesiones (artículo XXVIII del GATT),
- Protocolo de Marrakech anexo al GATT de 1994
- Agricultura
- Medidas sanitarias y fitosanitarias
- Obstáculos técnicos al comercio
- Medidas en materia de inversiones relacionadas con el comercio (MIC)
- Antidumping (artículo VI del GATT de 1994)
- Valoración en aduana (artículo VI del GATT de 1994)
- Inspección previa a la expedición
- Normas de origen
- Trámite de licencias de importación
- Subvenciones y medidas compensatorias
- Salvaguardias

Anexo 1B: Acuerdo General sobre el Comercio de Servicios (AGCS)

²⁵ Incluye el GATT del 47 más los acuerdos establecidos en la Ronda de Uruguay.

Anexo 1C: Acuerdo sobre los Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual relacionados con el Comercio (ADPIC)

Anexo 2 Entendimiento sobre Solución de Diferencias

Anexo 3 Mecanismo de Examen de las Políticas Comerciales

Anexo 4 Acuerdos Comerciales Plurilaterales²⁶

- Anexo 4(a) Acuerdo sobre el Comercio de Aeronaves Civiles
- Anexo 4(b) Acuerdo sobre Contratación Pública

En el marco de la Ronda Uruguay, Nicaragua consolidó la totalidad de su universo arancelario. Las concesiones arancelarias negociadas por Nicaragua en Ronda Uruguay están incorporadas en la **Lista XXIX**²⁷, y están anexas al Protocolo de Marrakech y, de conformidad con las disposiciones del mismo, forman parte integrante del GATT de 1994.

PAIS	PRODUCTOS AGRICOLAS	OTROS PRODUCTOS
Nicaragua	Consolidó un techo de 60% ad valoren, vigente desde el 01/01/95, con el compromiso de reducirlo al 40% para el 2004	Consolidó un techo de 60% ad valoren, vigente desde el 01/01/95, con el compromiso de reducirlo al 40% ad valoren, efectivo a partir del 01/01/99

Fuente: Lista de cada país anexa al Artículo II del GATT de 1994

El párrafo 2 del Protocolo de Marrakech anexo al GATT de 1994, establece que las reducciones arancelarias se harán en tramos iguales en un plazo de cinco años, salvo que se indique lo contrario en la Lista de los Miembros. Para el caso de Nicaragua, las reducciones se harán en un plazo de diez años, para el caso de los productos agrícolas y de cinco para el caso de los productos industriales.

Las reducciones se aplicarán de la siguiente manera:

Detalle de las Reducciones arancelarias del universo arancelario de Productos Agrícolas

1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004 en adelante
58%	56%	54%	52%	50%	48%	46%	44%	42%	40%

Para mayor conocimiento sobre la lista XXIX de Nicaragua (ver Anexo No. 7)

²⁶ Estos acuerdos no son vinculantes a menos que se suscriban de forma voluntaria por lo que constituye una excepción del paquete unitario que es el GATT 94 y sus anexos.

²⁷ Esta lista contiene los productos en los cuales Nicaragua aplicara aranceles consolidados mayores del 40%.

V.5 Contingentes Arancelarios (Tariff Quotas)

Para el caso de los contingentes arancelarios, Nicaragua negoció en el marco del Acuerdo de Agricultura de la OMC cupos arancelarios para los siguientes productos:

Producto	Cuántía Inicial 1995	Cuántía Final 2004 en adelante	Arancel Cuota	Arancel Fuera de Cuota
Maíz	193.2 miles QQ	193.2 miles QQ	40%	60%
Carne Bovina	2.09 millones libras	3.48 millones libras	40%	60%
Pollo en Pieza	1.13 millones libras	1.88 millones libras	60%	200%
Leche	8.04 millones libras	13.41 millones libras	40%	75%
Fríjol	31.8 miles QQ	53.1 miles QQ	40%	60%
Arroz	65.76 miles QQ	109.6 miles QQ	40%	60%
Sorgo	110.2 miles QQ	138.0 miles QQ	40%	60%
Aceite	1.13 millones Litros	1.89 millones Litros	40%	60%
Azúcar	29 Ton Cortas	48.3 Ton Cortas	60%	100%

Cabe destacar que en la actualidad los contingentes arancelarios no están operando, ya que la política arancelaria unilateral adoptada por el Gobierno ha reducido sustancialmente sus aranceles, por debajo del nivel arancelario consolidado por Nicaragua en la OMC.

En la Novena Conferencia Ministerial de la OMC celebrada en Bali (Indonesia) del 3 al 7 de diciembre de 2013, se adoptó una **Decisión relativa al Acuerdo sobre Facilitación del Comercio de la OMC** en el marco más general del "Paquete de Bali". La Decisión prevé la adopción de un Protocolo de Enmienda (Protocolo) para insertar el Acuerdo sobre Facilitación del Comercio en el Anexo 1A del Acuerdo sobre la OMC. El 27 de noviembre de 2014, el Consejo General adoptó el Protocolo y lo abrió a la aceptación de los Miembros.

VI. Plan Puebla Panamá (PPP) o Proyecto Mesoamérica



El proyecto Mesoamérica es un mecanismo de diálogo y coordinación que articula esfuerzos de cooperación, desarrollo e integración entre los países de Mesoamérica, que facilita el diseño, gestión, financiamiento y ejecución de proyectos y actividades de interés regional y de importancia estratégica, con resultados concretos.

Son miembros 10 países: Belice, Colombia, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, México, **Nicaragua**, Panamá y República Dominicana.

ANTECEDENTES.

El Plan Puebla Panamá (PPP) surge como iniciativa de México, con el objetivo de contribuir a mejorar la calidad de vida de los habitantes de Centroamérica y México para brindarles mejores oportunidades de progreso. Este mecanismo, complementa la integración regional impulsada por el Sistema de la Integración Centroamericana (SICA). Su agenda de trabajo fue una suma de la Estrategia de Desarrollo para la Transformación y Modernización de Centroamérica en el Siglo XXI y la agenda de desarrollo del Sur-Sureste de México.

El 15 de junio de 2001, en el marco de la Cumbre Extraordinaria de Jefes de Estado y de Gobierno del Mecanismo de Diálogo y Concertación de Tuxtla en El Salvador, se tomaron los siguientes acuerdos fundamentales para el PPP:

- Se incluyó al PPP como un componente del Mecanismo de Tuxtla, confiriéndole el estatus de política de estado.
- Se aprobaron 8 Iniciativas Mesoamericanas como áreas temáticas centrales y se asignó una a cada país para su coordinación.
- Se instaló la Comisión Ejecutiva del PPP (CE)²⁸, ente responsable de la planeación, promoción y evaluación de los trabajos del Plan.
- Se formalizó el Grupo Técnico Interinstitucional (GTI)²⁹.
- Se creó la Comisión de Alto Nivel de Promoción y Búsqueda de Financiamiento, para atraer recursos públicos, privados y de la banca de desarrollo.

Desde su inicio, los países miembros del PPP asumieron la responsabilidad en la conducción de cada una de las ocho iniciativas que fueron acordadas como parte del proceso de integración centroamericano. Así, ***Belice fue responsable del turismo, Costa Rica de transporte, El Salvador de telecomunicaciones, Guatemala de energía, Honduras de facilitación comercial y competitividad, Nicaragua de desarrollo sostenible, Panamá de prevención y mitigación de desastres naturales, y México de desarrollo humano.*** Estas iniciativas conformaron la agenda de trabajo agrupadas en dos ejes específicos: a) Desarrollo Humano, y b) Competitividad e Integración Productiva.

A lo largo del proceso de institucionalización, se firmaron instrumentos jurídicos que permitieron la conformación de Comisiones y Subcomisiones Técnicas para cada una de las iniciativas, compuestas por las autoridades nacionales responsables de cada materia. El

²⁸ La CE es el órgano responsable de la evolución de los proyectos y programas ante los mandatarios; así como, dar seguimiento al avance de las iniciativas mesoamericanas, estrategias de promoción, financiamiento, vinculación con organismos internacionales y participación social.

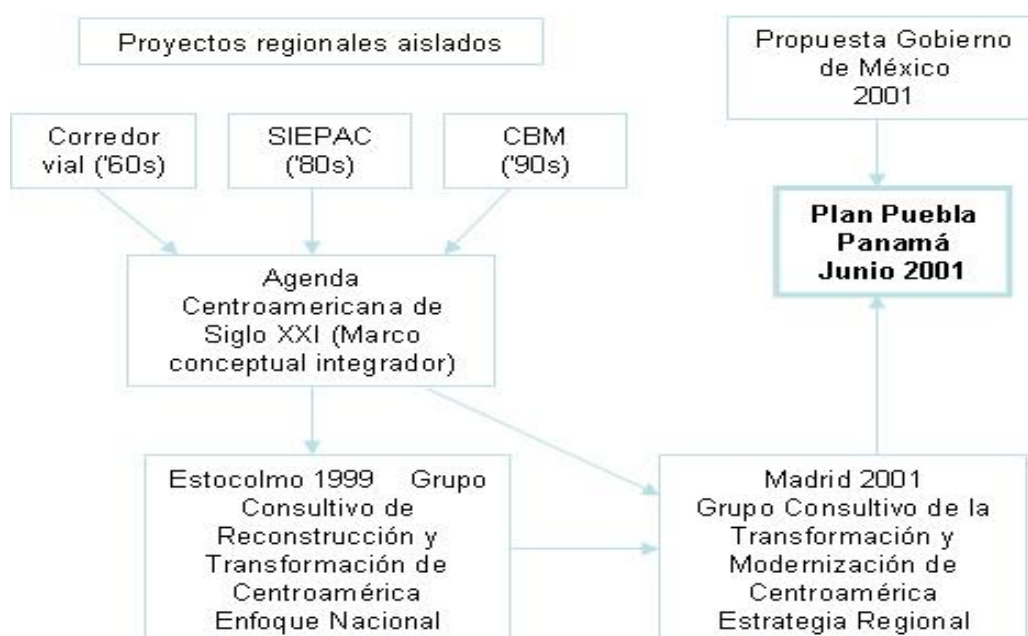
²⁹ El GTI está conformado por las siguientes instancias: el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), el Banco Centroamericano de Integración Económica (BCIE), la Corporación Andina de Fomento (CAF), la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL), el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), el Sistema de Integración Centroamericana (SICA) y la Secretaría de Integración Económica de Centroamérica (SIECA).

trabajo de estos grupos contó con el respaldo de instituciones y organismos especializados, integrados en el Grupo Técnico Interinstitucional (GTI), el cual brinda asistencia técnica y financiera para la identificación y formulación de proyectos.

En marzo de 2004, el PPP fortaleció sus mecanismos institucionales de coordinación con la adopción del "Acta que Institucionaliza el Mecanismo del Plan Puebla Panamá", en la que se identifican sus principales instancias: **la Cumbre de Presidentes y la Comisión Ejecutiva (CE), como rectoras en la conducción del Plan y la Dirección Ejecutiva (DE) como su órgano de apoyo.**

En septiembre del mismo año, se suscribió el "Reglamento de Funcionamiento del Plan Puebla Panamá", en el que se detalla la operación de las instancias que lo conforman.

El proceso de construcción del PPP, se puede visualizar a continuación:



Proceso de fortalecimiento del PPP: Cumbre de Campeche (2007)

Los Jefes de Estado y de Gobierno de los países del PPP se dieron cita el 9 y 10 de abril de 2007 en Campeche, México, para participar en la "Cumbre para el Fortalecimiento del Plan Puebla Panamá", cuyo objetivo fue revisar los avances logrados por el mecanismo regional y asumir una serie de compromisos orientados a alcanzar su reposicionamiento en el corto plazo.

En la Declaración de Campeche, los mandatarios incorporaron planteamientos propuestos por la CE, con el propósito de fortalecer el PPP y propiciar mayor agilidad y efectividad en la instrumentación de proyectos y programas de desarrollo de la región mesoamericana. La

Cumbre de Campeche renovó el compromiso político al más alto nivel y estableció el mandato para consolidarlo, enfocándose en las siguientes áreas:

- a) fortalecimiento institucional;
- b) mayor articulación con otros mecanismos regionales;
- c) depuración de la cartera de proyectos e incorporación de lineamientos para su selección y gestión, y
- d) posicionamiento y difusión.

Un importante reto fue la simplificación del andamiaje institucional para alcanzar una capacidad de gestión real que permitiera enfocar las prioridades en la planeación. Al respecto, se consideró necesario diseñar una estructura simplificada que ayudara a generar una coordinación más eficiente entre las distintas áreas del PPP.

Esta nueva estructura contempla la formalización de Oficinas Nacionales, la designación de un enlace permanente de los Ministerios de Hacienda para apoyar las acciones de programación presupuestal y gestión de proyectos, la conformación de la Comisión de Promoción y Financiamiento, encabezada por el BID, BCIE y la CAF, para facilitar la gestión de recursos financieros y apoyar a los países en la promoción y la búsqueda de recursos y la cooperación para el diseño y la ejecución de los proyectos; al igual que el establecimiento de una red transversal de actores sociales, académicos y empresariales para enriquecer el diálogo.

En correspondencia con los esfuerzos para mejorar la institucionalidad del PPP, también resultaba necesario generar una articulación más eficiente con los mecanismos e instrumentos regionales existentes. La falta de efectividad de los vínculos con otros organismos, como el SICA, provocó en algunos casos duplicidad de esfuerzos y, en otros, insuficiencias que limitaron o dificultaron una gestión efectiva de las actividades del PPP. En este sentido, se acordó impulsar una mayor articulación PPP - SICA que permitiera maximizar sinergias.

Por otra parte, los mandatarios instruyeron reorganizar y priorizar la cartera de proyectos para evitar la dispersión y obtener un sustento técnico y financiero de los mismos, así como su promoción y la gestión financiera diferenciada para proyectos de inversión y programas de cooperación. En este proceso se aprobaron los "Lineamientos para la selección, apoyo y seguimiento de propuestas en el PPP", cuyo objetivo es facilitar la gestión, el financiamiento y la ejecución de programas, proyectos y actividades de interés regional.

Finalmente, considerando que el PPP no tuvo una adecuada estrategia de difusión ante la sociedad civil, los mandatarios instruyeron fortalecer la estrategia de comunicación para informar sobre los trabajos y resultados de este mecanismo.

Proyecto de Integración y Desarrollo de Mesoamérica: Cumbre de Villahermosa (2008)

El 27 y 28 de junio de 2008, se llevó a cabo en Villahermosa, Tabasco, la X Cumbre del Mecanismo de Diálogo y Concertación de Tuxtla, en la que se revisaron los resultados del proceso de reestructuración y fortalecimiento del PPP y se acordó dar un nuevo impulso al mecanismo a fin de evolucionar hacia el Proyecto de Integración y Desarrollo de Mesoamérica (Proyecto Mesoamérica).

Las principales actividades realizadas para la reestructuración del PPP fueron las siguientes:

a) Cambio en la dinámica de trabajo

Con el objetivo de acelerar la obtención de resultados, el PPP adoptó un cambio en su dinámica de trabajo a partir de la sustitución del esquema que originalmente contemplaba ocho Iniciativas Mesoamericanas³⁰ cada una de ellas bajo la responsabilidad de un país por un modelo más pragmático de atención focalizada hacia proyectos.

El esquema actual permite la conducción de programas y proyectos específicos tomando en consideración los intereses regionales, las potencialidades, la organización y la experiencia de los países que fungen como enlace y facilitador de los mismos.

b) Cambios en la estructura organizacional

En términos generales la estructura del PM presenta las siguientes modificaciones:

- Reorganización de Comisiones técnicas o grupos de trabajo en función de proyectos y programas;
- Incorporación de los enlaces de los Ministerios de Hacienda y Finanzas;
- Apoyo transversal del GTI y Comisión de Promoción y Financiamiento (CPF) en todos los proyectos;
- Formalización de las Oficinas Nacionales (ON's) y de los Comités Interinstitucionales, como instancias del PPP;

Un rasgo importante fue el fortalecimiento del concepto (formal o funcional) de las Oficinas Nacionales, como órganos de coordinación de cada país, encargadas del seguimiento en la ejecución de los proyectos en la esfera local y de establecer la coordinación necesaria con los Ministerios e instituciones sectoriales, para asegurar la ejecución nacional de los proyectos.

³⁰ Entre los nuevos proyectos que se consideran relevantes para enriquecer estas áreas temáticas dentro del Proyecto Mesoamérica y sobre los cuales se han dado los primeros pasos para su incorporación a la cartera de proyectos destacan: el desarrollo de otros modos de transporte como el marítimo de corta distancia (cabotaje) y el ferroviario (en fase de diseño); programas para compartir experiencias en la producción de biocombustibles (en fase piloto) y el desarrollo de cuencas forestales.

Complementariamente, se incorporaron los enlaces de los Ministerios de Hacienda y Finanzas y se definieron las actividades de apoyo que se requieren para asegurar un acompañamiento adecuado en la programación y gestión de recursos –a nivel nacional para la ejecución de los proyectos regionales.

Asimismo, se formalizó la instalación de la Comisión de Promoción y Financiamiento (CPF), que tiene como propósito apoyar a los países en la identificación de fuentes alternativas de recursos financieros y de cooperación para el diseño y ejecución de los proyectos.

En suma, la estructura del PM está conformada por las siguientes instancias: Cumbre de Mandatarios, Comisión Ejecutiva, Dirección Ejecutiva, Comisiones Técnicas Regionales, Oficinas Nacionales, Grupo Técnico Interinstitucional, Comisión de Promoción y Financiamiento, y Red de Actores Sociales.

c) Modificaciones al Acta que institucionaliza el PPP

Los cambios de forma y de fondo introducidos en la estructura del PPP hicieron necesario modificar el Acta que lo institucionaliza, incluyendo entre otros: la introducción en los considerandos de la evolución del PPP hacia un programa de integración y desarrollo; la sustitución del esquema de coordinación de las Iniciativas Mesoamericanas, por el de proyectos y programas con base en planes de trabajo anuales; así como las modificaciones estructurales y funcionales indicadas en los párrafos anteriores.

En esta reestructuración, se definieron los siguientes proyectos emblemáticos: Sistema Mesoamericano de Salud Pública; Programa para el Desarrollo de Vivienda Social en Centroamérica; Sistema de Información Territorial para la Reducción de Riesgos de Desastres Naturales; Estrategia Mesoamericana de Sustentabilidad Ambiental; Energía; Telecomunicaciones; Transporte; Facilitación Comercial y Competitividad. Asimismo, se decidió incorporar nuevas áreas de actividad tomando en cuenta las demandas sociales y económicas de la región.

Adicionalmente, en la Declaración de Villahermosa también se destacó lo siguiente:

- La conformación de la CPF, cuyos principales socios financieros son: BID, BCIE y la CAF.
- Incrementar los esfuerzos para hacer viable la aplicación de esquemas de “asociación público privada” y analizar la viabilidad de crear un Fondo Mesoamericano para pre inversión y preparación de inversiones en infraestructura.

Programas y proyectos Prioritarios

A. TRANSPORTE

Los componentes de la agenda mesoamericana de transporte quedaron definidos en el Memorándum de Entendimiento de la Red Internacional de Carreteras Mesoamericanas (RICAM), suscrito en junio de 2002, a partir de los criterios establecidos para la selección de

carreteras y sus complementos en materia marítimo-portuaria y aeroportuaria, reflejando su dinamismo para adecuarse a nuevos desafíos, concibiendo de manera integral la infraestructura y los servicios en los distintos modos de transporte.

El Proyecto Mesoamérica promueve los siguientes programas y proyectos en materia de transporte:

- Sistema de Transporte Multimodal Mesoamericano (STMM)
- Red Internacional de Carreteras Mesoamericanas (RICAM)
- Corredor Mesoamericano de la Integración (Corredor Pacífico)
- Cooperaciones técnicas para transporte carretero
- Análisis, Estrategia e Instrumentos para el Mejoramiento de la Logística de Cargas y el Comercio en Mesoamérica
- Observatorio Mesoamericano de Transporte de Carga y Logística
- Transporte Sustentable y Cambio Climático
- Transporte Marítimo de Corta Distancia (TMCD)

B. INTERCONEXION ELECTRICA

Los proyectos consisten en la construcción de infraestructura de transmisión eléctrica que interconectará a los países desde México hasta Colombia, a través de más de 2,500 kilómetros de red eléctrica, la cual se divide en tres proyectos principales:

- Sistema de Interconexión Eléctrica de los Países de América Central (SIEPAC)
- Interconexión eléctrica entre México y Guatemala
- Interconexión eléctrica entre Panamá y Colombia
- Además se contempla la formulación del marco jurídico institucional para el funcionamiento del Mercado Eléctrico Regional (MER)
- Programa Mesoamericano de Biocombustibles (PMB)
- Red Mesoamericana de Investigación y Desarrollo de Biocombustibles (RMIDB)
- Estrategia de Iluminación Eficiente en Centroamérica

C. TELECOMUNICACIONES

La agenda de telecomunicaciones del Proyecto Mesoamérica contempla dos componentes, uno de ellos, la construcción de una red troncal de fibra óptica tendida sobre la línea de transmisión del SIEPAC:

- Autopista Mesoamericana de la Información (AMI)

D. FACILITACIÓN COMERCIAL Y COMPETITIVIDAD

- Procedimiento Mesoamericano para el Tránsito Internacional de Mercancías (TIM)
- Aumento de la Competitividad y Apoyo a PYMES
- Sistema de Apoyo a la Gestión de Solicitudes de Patentes Mesoamericanas
- Proyecto Mesoamericano de Fruticultura (PROMEFRUT)

E. SALUD

- Sistema Mesoamericano de Salud Pública (SMSP)
- Iniciativa Salud Mesoamérica 2015

F. MEDIO AMBIENTE

- Estrategia Mesoamericana de Sustentabilidad Ambiental (EMSA)
- Tratamiento de Aguas Residuales para Reúso Productivo
- Limpieza de Sitios Contaminados

G. GESTION DEL RIESGO

- Sistema Mesoamericano de Información Territorial (SMIT)

H. VIVIENDA

- Programa para el desarrollo de vivienda social en Centroamérica.

VII. Acuerdos Comerciales en Proceso de Negociación

VII.1. Centroamérica 4 — Canadá



Los países centroamericanos suscribieron un Memorándum de Entendimiento de Comercio e Inversión entre Canadá y los países centroamericanos, el 19 de marzo de 1998. Dentro de ese contexto y en seguimiento a las acciones acordadas, Costa Rica suscribió con Canadá un Tratado de Libre Comercio el 23 de abril de 2001 y se encuentra en vigor desde el 1 de noviembre de 2002.

En el año 2001 los países miembros del CA4 (Guatemala, El Salvador, Honduras y Nicaragua) iniciaron negociaciones con Canadá para la firma de un Tratado de Libre Comercio, éstas se hicieron a solicitud de los países CA4, el principal objetivo de éste es la de lograr un acuerdo comercial que incluya un trato asimétrico a favor de los países CA4 como consideración a las diferencias en los niveles de desarrollo económico, preservando los esquemas a los que los países CA4 tienen derecho en la OMC.

En el mes de Febrero de 2004 se sostuvo la última reunión de negociación en Ottawa en la que Canadá planteó a CA4 nuevas propuestas de revisión de textos que ya estaban cerrados esto con la intención de obtener niveles de compromisos iguales a los adquiridos con CAFTA lo que vino a retroceder en lo avanzado hasta esa fecha, CA4 reaccionó a las intenciones de Canadá argumentando que CAFTA no debe ser referencia para la negociación debido a los niveles de comercio que hay entre las partes.

Para el año 2005 se tenía previsto finalizar las negociaciones del TLC entre CA4 y Canadá, pero no se pudo llegar a acuerdos mutuamente satisfactorios debido a diferencias entre las partes entre las que se cuentan:

1. El alcance de la paridad CAFTA solicitada por Canadá para la negociación de ciertos productos agrícolas.
2. El tratamiento de productos elaborados en zonas francas.
3. El ámbito de aplicación de compromisos laborales y compras de gobierno.

En el año 2006 en el mes de mayo en Guatemala se celebró reunión de Jefes de Negociación en la cual Canadá solicitó varios puntos. Estas solicitudes de Canadá fueron atendidas por CA4 parcialmente a excepción de la carne de bovino y porcino en las que no hay acuerdo porque CA4 ha pedido exclusión, sin embargo, CA4 se comprometió a realizar consultas con los sectores bovino y porcino.

En mes de octubre de 2007, se reanudaron las negociaciones enviando una nueva propuesta de acceso a Nicaragua para los productos sensibles, pero no se llegó a acuerdo.

VII.2. Acuerdos en el marco de Alianza Bolivariana para los pueblos de nuestra Américas/ Tratado de comercio de los pueblos (ALBA-TCP).



La Alternativa Bolivariana para los pueblos de nuestra Américas (ALBA) es el espacio de encuentro de los pueblos y gobiernos que entienden que la América Latina Caribeña conforma una

Gran Nación, que nuestros países deben unirse para enfrentar conjuntamente los desafíos del presente y del futuro.

El ALBA, en tanto que alianza política estratégica tiene el propósito histórico fundamental de unir las capacidades y fortalezas de los países que la integran, en la perspectiva de producir las transformaciones estructurales y el sistema de relaciones necesarias para alcanzar el desarrollo integral requerido para la continuidad de nuestra existencia como naciones soberanas y justas”.

El ALBA se sustenta en los principios de solidaridad, cooperación genuina y complementariedad entre nuestros países, en el aprovechamiento racional y en función del bienestar de nuestros pueblos, de sus recursos naturales -incluido su potencial energético- en la formación integral e intensiva del capital humano que requiere nuestro desarrollo y en la atención a las necesidades y aspiraciones de nuestros hombres y mujeres

El 14 de diciembre de 2004 se realiza en La Habana la Primera Cumbre del ALBA. El Presidente de la **República Bolivariana de Venezuela**, Hugo Chávez, y el Presidente del Consejo de Estado de **Cuba**, Fidel Castro, firman la Declaración Conjunta para la creación del ALBA y el Acuerdo de aplicación del ALBA. Así fueron sucediéndose diferentes cumbres de Jefes de Estado, en la tercera cumbre del 28-29 de abril de 2006, se incorpora la República de **Bolivia** y propone la firma de un “Tratado de Comercio de los Pueblos”.

En la Sexta Cumbre, realizada en Caracas del 26 de enero de 2008, se instala el Consejo de Movimientos Sociales del ALBA y se pone en funcionamiento el Banco del ALBA y es a partir de la Séptima Cumbre Extraordinaria del ALBA del 29 de junio de 2009, en Nicaragua, que se comenzó a denominar “ALIANZA BOLIVARIANA PARA LOS PUEBLOS DE NUESTRA AMÉRICA”.

PAISES MIEMBROS DEL ALBA

Países Miembros	Fecha de Adhesión	Suspensión
República de Cuba	14 de diciembre de 2004	
República Bolivariana de Venezuela	14 de diciembre de 2004	
Estado Plurinacional de Bolivia	29 de abril de 2006	
República de Nicaragua	10 de enero de 2007	
República de Honduras	10 de octubre de 2008	2 de julio de 2009
Mancomunidad de Dominica	26 de enero de 2008	
San Vicente y las Granadinas	24 abril de 2009	
Antigua y Barbuda	24 de junio de 2009	
República del Ecuador	24 de junio de 2009	
Santa Lucía	30 de julio de 2013	
Granada	14 de diciembre de 2014	
Federación de San Cristóbal y Nieves	14 de diciembre de 2014	

Nota: Honduras se adhiere al ALBA el 10 de octubre de 2008, EL 2 de julio de 2009 Venezuela lo suspende de ser miembro del ALBA al igual que de PETROCARIBE y el 12 de enero de 2010 el Congreso Nacional de Honduras con 123 votos a favor y 5 en contra aprobó denunciar el tratado ALBA.

Los países miembros del ALBA se están integrando a través de los Tratados de Comercio de los Pueblos (TCP) y los Proyectos y Empresas Grannacionales. Acuerdos entre los países para ir avanzando en el desarrollo sostenible, aprovechando las potencialidades de cada uno y atendiendo las necesidades sociales de mayor urgencia para la población.

Los TCP son tratados de intercambio de bienes y servicios para satisfacer las necesidades de los pueblos. Se sustentan en los principios de solidaridad, reciprocidad, transferencia tecnológica, aprovechamiento de las ventajas de cada país, ahorro de recursos e incluyen convenios crediticios para facilitar los pagos y cobros.

Histórico de cumbres

CUMBRE	PAÍS	FECHA
I Cumbre	Cuba	14 de diciembre de 2004
II Cumbre	Cuba	27 y 28 de abril de 2005
III Cumbre	Cuba	28 y 29 de abril de 2006
IV Cumbre	Nicaragua	11 de enero de 2007
V Cumbre	Venezuela	28 y 29 de abril de 2007
VI Cumbre	Venezuela	26 de enero de 2008
VII Cumbre	Bolivia	17 de octubre de 2009
VIII Cumbre	Cuba	13 y 14 de diciembre de 2009
IX Cumbre	Venezuela	19 de abril de 2010
X Cumbre	Ecuador	25 de junio de 2010
XI Cumbre	Venezuela	04 y 05 de febrero de 2012
XII Cumbre	Ecuador	30 de julio de 2013
I Cumbre Extraordinaria	Venezuela	23 de abril de 2008
II Cumbre Extraordinaria	Honduras	25 de agosto de 2008
III Cumbre Extraordinaria	Venezuela	26 de noviembre de 2008
IV Cumbre Extraordinaria	Venezuela	02 de febrero de 2009
V Cumbre Extraordinaria	Venezuela	16 y 17 de abril de 2009
VI Cumbre Extraordinaria	Venezuela	24 de junio de 2009
VII Cumbre Extraordinaria	Nicaragua	29 de junio de 2009
I Cumbre Extraordinaria ALBA-TCP/Petrocaribe	Venezuela	10 de enero de 2013
II Cumbre Extraordinaria ALBA-TCP/Petrocaribe	Venezuela	17 de diciembre de 2013

PRINCIPIOS Y BASES CARDINALES DEL ALBA-TCP

1. El comercio y la inversión no deben ser fines en sí mismos, sino instrumentos para alcanzar un desarrollo sustentable.
2. El trato especial y diferenciado, de acuerdo con el nivel de desarrollo de los diversos países.
3. la complementariedad económica y la cooperación.
4. la cooperación y la solidaridad.
5. la creación del Fondo de Emergencia Social.
6. El desarrollo integrador de las comunicaciones y el transporte.
7. la sostenibilidad del desarrollo.
8. la integración energética.
9. El fomento de las inversiones de capitales latinoamericanos en la región.
10. la defensa de la identidad y la cultura latinoamericana y caribeña.
11. El respeto a la propiedad intelectual.
12. la concertación de posiciones multilaterales y en la negociación con países y bloques de otras regiones.

INSTRUMENTOS Y CONCEPTOS

• **Tratado de Comercio de los Pueblos (TCP)**

Es un instrumento para el intercambio de bienes y servicios entre los países del ALBA, que promueve la complementariedad productiva y el desarrollo integral de los pueblos, basado en la protección de los derechos sociales, culturales y ambientales (III Cumbre, Cuba, 2006).

• **Grannacional**

Es un concepto esencialmente político y engloba todos los aspectos de la vida de nuestras naciones, cuya base conceptual está inscrita en los principios del ALBA. Puede entenderse a través de sus tres fundamentos establecidos en la declaración de la VI Cumbre realizada en Venezuela en 2008:

- 1. Histórico y geopolítico:** es la visión bolivariana de la unión de las repúblicas latinoamericanas y caribeñas para la conformación de una gran nación.
- 2. Socioeconómico:** es la estrategia de desarrollo de las economías de nuestros países con el objetivo de producir la satisfacción de las necesidades sociales de las grandes mayorías.
- 3. Ideológico:** la afinidad conceptual de quienes integramos al ALBA, en cuanto a la concepción crítica acerca de la globalización neoliberal, la necesidad del desarrollo sustentable con justicia social, la soberanía de nuestros países y el derecho a su autodeterminación, generando un bloque en la perspectiva de estructurar políticas regionales soberanas.

PROYECTOS GRANNACIONALES EN MARCHA

Un Proyecto Grannacional es un “programa de acción dirigido a cumplir con los principios y fines del ALBA, validado por los países integrantes y cuya ejecución involucre a dos o más países, para beneficio de las grandes mayorías sociales”.

Entre ellos figuran el **Proyecto Grannacional ALBAMED** (Centro Regulador de Medicamentos del ALBA para el Registro Sanitario de Medicamentos) y el **Proyecto Grannacional ALBA Alfabetización y Post Alfabetización. Empresa Grannacional Telecomunicaciones del ALBA (ALBATEL), la Empresa Grannacional ALBA-Alimentos, la Empresa Grannacional ALBA Cultura y la Empresa Grannacional Forestal del ALBA.**

La dinámica económica de las empresas Grannacionales se orientará a privilegiar la producción de bienes y servicios para la satisfacción de las necesidades humanas garantizando su continuidad y rompiendo con la lógica de la reproducción y acumulación del capital, cuyas producciones se destinarán fundamentalmente al mercado INTRA-ALBA, para configurar una zona de comercio justo y cuya operación se realizará de forma eficiente”

AREAS	PROYECTOS GRANNACIONALES
Finanzas	Banco del ALBA
Educación	Alfabetización y postalfabetización.
Infraestructura	Desarrollo de la infraestructura portuaria, ferroviaria y aeroportuaria
Ciencia y tecnología	Centro de ciencia y tecnología
Alimentación	Empresa productos agroalimentarios y empresa alimentos
Energía	Empresa de energía eléctrica, petróleo y gas
Ambiente	Empresa para el manejo de bosques, producción y comercialización de productos de la industria de la madera
	Agua y saneamiento
Salud	Empresa distribución y comercialización de productos farmacéuticos
	Centro regulatorio del registro sanitario
Minería	Empresa de cemento
Comercio Justo	Empresa importadora exportadora
	Tiendas del alba
Turismo	Universidad del turismo
Industria	Turismo social
	Complejos productivos
Cultura	Fondo cultural alba
Telecomunicaciones	Empresa de Telecomunicaciones

Nicaragua como antesala para el ingreso al ALBA ha firmado con la República Bolivariana de Venezuela lo siguiente acuerdos:

1. Acuerdo de Cooperación Energética Petrocaribe
2. Convenio Marco de Cooperación
3. Acuerdo de Cooperación Agrícola
4. Acuerdo de Cooperación Sector Energético
5. Convenio de Cooperación sobre Salud y Medicinas
6. Carta de Intención para transformación de Aluminio
7. Carta de Intención Empresa Nacional de Alimentos Básicos (ENABAS) y Corporación de Abastecimiento y Servicios Agrícolas, S.A. (LA CASA,SA)
8. Carta de Intención Comercialización de Alimentos entre la Cooperativa de Servicios Agropecuarios NICARAO, R.L. (NICARAO COOP) y Mercados de Alimentos, C.A. (MERCAL, C.A.)
9. Memorando de Entendimiento para Cooperación del sector energético entre la Comisión Nacional de Energía (CNE) y el Ministerio de Energía y Petróleo de la República Bolivariana de Venezuela
10. Memorando de Entendimiento entre la Empresa Nicaragüense de Petróleo, S.A. (PETRONIC) y Petróleos de Venezuela, S.A. (PDVSA)

Adicional a estos Acuerdos de Cooperación, Nicaragua desde el año 1993, tiene en vigencia un Acuerdo de Alcance Parcial, mediante el cual de forma unilateral se pueden exportar una lista de mercancías con preferencias arancelarias.

Todos los Convenios, Acuerdos, Cartas de Intención y Memorando de Entendimiento, a excepción del Acuerdo de Cooperación Energética Petrocaribe, son para el desarrollo e implementación de programas de cooperación, para la capacitación, asistencia técnica en los diferentes sectores para generar capacidad productiva y de recursos humanos.

El Acuerdo de Cooperación Energética Petrocaribe tiene el objetivo de normar el procedimiento y formas de financiamiento para el suministro de petróleo y derivados del petróleo a Nicaragua. Es importante tomar nota que cuando por efecto del Acuerdo, el País pague a través de mercancías o servicios (penúltimo párrafo Artículo III), se tengan en cuenta los compromisos asumidos en la OMC con respecto a los Acuerdos de Subsidios y Dumping, en vista que en esta transacción estarán involucrados los Estados o empresas del Estado.

La Carta de Intención para Transformación de Aluminio es un Acuerdo para el Desarrollo de un Estudio de Factibilidad para la instalación de una Fábrica de productos de Aluminio.

Es importante recalcar que todos los países suscriptores del ALBA como miembros plenos de la Organización Mundial de Comercio (OMC), están sujetos a las normativas o compromisos de dicho organismo multilateral, por lo que los Acuerdos o Tratados que se suscriban deberán estar de conformidad con el Artículo XXIV.

SEGUIMIENTO COMERCIAL.

Dentro de los principales productos exportados al mercado del ALBA se encuentran: **(1) Carne de bovino la cual representa en promedio el 43.4% del total exportado al bloque comercial, (2) Café oro (15.1%), (3) Azúcar de caña (15.0%), (4) Aceite comestible (9.0%), (5) Leche fluida (6.6%), (6) Frijoles (4.5%), (7) Ganado bovino en pie (4.0%) y (8) Bebidas a base de pulpas, jugos o leche (0.7%).**

Dentro de los principales productos importados de los países miembros del ALBA, se encuentran: **Petróleo crudo (61.6%), Bunker C Fuel oil No. 6 (16.4%), Diésel (12.2%), Gasolinas (6.5%) y Urea (1.0%).**

NICARAGUA: Saldo comercial con los países del ALBA 2007–2014
Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2007	7,190.06	186.2%	158,569.54	7.4%	-151,379.48
2008	32,457.09	351.4%	499,099.94	214.8%	-466,642.85
2009*	122,435.45	277.2%	637,474.34	27.7%	-515,038.89

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2010*	253,829.05	107.3%	783,426.56	22.9%	-529,597.51
2011*	311,036.14	22.5%	805,974.93	2.9%	-494,938.79
2012*	448,221.60	44.1%	820,134.18	1.8%	-371,912.58
2013*	388,864.02	-13.2%	116,435.01	-85.8%	272,429.01
2014*	397,996.55	2.3%	466,585.88	300.7%	-68,589.33

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.
En ALBA se crea en el 2004, pero es hasta el 2007 en donde Nicaragua se incorpora

NICARAGUA: Exportaciones con ALBA/TCP 2009–2014

Miles de Dólares

Países Miembros	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Venezuela	119,228.53	248,631.03	303,060.84	444,026.29	383,974.83	390,095.43
Cuba	1,633.10	996.89	2,146.44	1,036.79	1,634.10	1,880.56
Bolivia	596.63	567.56	388.41	352.13	985.81	986.20
Dominica	0.97	10.66	114.27	58.54	5.00	1,432.09
Antigua y Barbuda	0.12	15.86	28.64	13.12	12.11	0.10
Ecuador	976.10	3,606.93	5,297.54	2,734.73	2,241.19	3,602.17
San Vicente y las Granadinas	-	0.12	-	-	-	-
Santa Lucía	0.17	448.25	304.35	-	10.98	-
Granada	-	-	-	-	-	-
San Cristóbal y Nieves	0.30	-	-	-	-	-
SUB TOTAL ALBA	122,435.45	253,829.05	311,036.14	448,221.60	388,864.02	397,996.55

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Nota: El color verde representa desde cuando son miembros del bloque

NICARAGUA: Exportaciones con ALBA/TCP 2009–2014

Miles de Dólares

Países Miembros	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Venezuela	587,777.27	742,865.19	794,398.37	806,916.08	102,211.52	455,995.99
Cuba	2,984.63	3,438.03	1,328.75	2,622.36	1,498.05	2,728.63
Bolivia	179.05	183.52	377.35	2,346.99	3,878.35	677.74
Dominica	120.28	2.69	10.78	0.69	0.12	1.60
Antigua y Barbuda	0.01	-	1.10	10.55	-	-
Ecuador	46,370.08	36,937.13	9,858.57	8,237.52	8,846.98	7,179.45
San Vicente y las Granadinas	43.01	-	-	-	-	-
Granada	-	-	0.91	-	-	1.97
San Cristóbal y Nieves	-	0.04	-	-	-	0.43
Santa Lucía	0.25	4.63	0.73	2.34	-	0.07
SUB TOTAL ALBA	637,474.34	783,426.56	805,974.93	820,134.18	116,435.01	466,585.88

VII.3. Acuerdo con las comunidades del Caribe (CARICOM)



El acercamiento entre Centroamérica y el CARICOM se ha venido realizando mediante el mecanismo de Conferencias Ministeriales. Al presente se han realizado cuatro conferencias:

- Enero de 1992, en San Pedro Sula, Honduras;
- Mayo de 1993 en Kingston, Jamaica;
- Noviembre de 1996 en San José, Costa Rica;
- República de Guyana en marzo de 1999.

Durante el proceso se han abordado una amplia gama de temas por medio de programas funcionales que incluyen ciencia y tecnología, transporte, medio ambiente, turismo, bancos de desarrollo, desastres naturales y deportes.

Durante la última conferencia fue aprobado el "Programa Marco de Cooperación Centroamérica-CARICOM". Asimismo, fueron definidas las Áreas de Acción Inmediata, a saber: Relaciones Económicas Centroamérica-CARICOM; Turismo; y, lucha contra la Narco actividad y el Tráfico Ilícito de Armas.

Los ministros de comercio de la CARICOM, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá realizaron un encuentro en Puerto España, Trinidad y Tobago, en el que lanzaron formalmente las negociaciones que se realizarán sobre la base del acuerdo de libre comercio existente entre la Comunidad del Caribe y Costa Rica. El nuevo acuerdo que se negociará, intentará constituirse en un instrumento que profundizará y reforzará los lazos económicos y comerciales entre ambas regiones, informaron las fuentes caribeñas.

El encuentro de Puerto España estuvo precedido por otro que realizaron los delegados de ambos bloques subregionales en Belice (22 y 23 de febrero de 2007), en donde afirmaron el compromiso de trabajar en dirección a un acercamiento de las relaciones comerciales bilaterales. A su vez, los Jefes de Estado y de Gobierno de la CARICOM y del Sistema de la Integración Centroamericana (SICA) dispusieron durante su segunda reunión cumbre (12 de mayo de 2007) realizada en Belice, iniciar las negociaciones formalmente lanzadas. Esta decisión fue seguida de un encuentro técnico exploratorio conducido por funcionarios comerciales de ambos bloques, que tuvo lugar en la Ciudad de Panamá el 30 de mayo de 2007, llamada I Reunión Preparatoria SICA-CARICOM en la cual se acordó iniciar las Negociaciones Comerciales entre Centroamérica, Panamá por un lado y CARICOM por el otro a fin de concluir un Tratado de Libre comercio.

Con posterioridad al lanzamiento de las negociaciones, se realizó durante los días 9 y 10 de agosto 2007, la primera ronda de negociaciones bilaterales a nivel técnico entre CA-4, Panamá y CARICOM. Durante esta ronda se estableció que el medio más eficaz para concluir una negociación entre ambas regiones consistía en modificar el acuerdo existente entre CARICOM y Costa Rica a fin de que el nuevo texto refleje los intereses de CA y Panamá y posteriormente adherirse al tratado enmendado a través de protocolos bilaterales.

Existió un enfoque en torno a los temas institucionales y de acceso a mercados, haciendo énfasis en la futura negociación de listas de productos y en la necesidad de explorar un nivel de apertura beneficiosa para ambas regiones. Se aceptó la inclusión de las negociaciones de servicios e inversiones.

Además de la adhesión al TLC entre CARICOM y Costa Rica, los países suscribirán protocolos bilaterales que reflejen los intereses y realidades particulares de cada país de Centroamérica y Panamá, generando mejores oportunidades. Asimismo, serán negociadas de manera bilateral las listas de desgravación de bienes y los anexos de servicios e inversión.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

Dentro de los principales productos exportados al mercado de la comunidad del Caribe (CARICOM) se encuentran: **(1) Azúcar de caña que represento el 67.5% del total exportado a este bloque comercial, (2) Productos de panadería, pastelería o galletería (16.8%), (3) Tejidos textiles (3.6%), (4) Pescado entero (3.0%), (5) Maní (2.9%), (6) Café oro(1.8%), (7) Puros y puritos de tabaco (0.6%) y (9) Prendas y complementos de vestir, excepto de punto (0.4%).**

Los principales productos exportados bajo el régimen de zona franca fueron: **Tejidos textiles, Tabaco en rama, Prendas y complementos de vestir, Calzado de cuero y Artículos de prendería.**

NICARAGUA: Saldo comercial con la CARICOM 2000–2014.

Miles de Dólares

AÑOS	EXPORTACIONES FOB		IMPORTACIONES CIF		SALDO COMERCIAL
	Valor	Crecimiento	Valor	Crecimiento	Valor
2000	2,342.59	-34.5%	21,736.04	383.5%	-19,393.45
2001	2,637.66	12.6%	17,994.41	-17.2%	-15,356.75
2002	442.63	-83.2%	16,338.62	-9.2%	-15,896.00
2003	1,124.21	154.0%	35,882.07	119.6%	-34,757.86
2004	4,783.94	325.5%	18,896.63	-47.3%	-14,112.69
2005	5,975.32	24.9%	17,594.28	-6.9%	-11,618.96
2006	11,104.88	85.8%	8,220.67	-53.3%	2,884.22
2007	14,026.42	26.3%	15,628.44	90.1%	-1,602.01
2008	8,893.85	-36.6%	19,794.37	26.7%	-10,900.52
2009*	9,826.11	10.5%	11,115.85	-43.8%	-1,289.74
2010*	16,166.41	64.5%	8,931.76	-19.6%	7,234.64
2011*	12,075.13	-25.3%	15,683.95	75.6%	-3,608.82
2012*	14,720.38	21.9%	28,527.05	81.9%	-13,806.67
2013*	17,495.40	18.9%	14,666.98	-48.6%	2,828.42
2014*	10,332.23	-40.9%	21,825.23	48.8%	-11,493.00

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Dentro de los principales productos importados de los países miembros del CARICOM, se encuentran: **Alambrón de acero aleado que represento el 48.4% del total importado de este bloque comercial, (2) Gas propano (16.8%), Urea (16.0%), Arroz (13.2%), Gas butano (1.8%) y Barras de hierro o acero sin alear (1.5%).**

NICARAGUA: Exportaciones al CARICOM 2006–2014. Miles de Dólares

Países	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
CARICOM	11,104.88	14,026.42	8,893.85	9,826.11	16,166.41	12,075.13	14,720.38	17,495.40	10,332.23
Haití	4,250.11	10,139.94	8,462.10	5,848.68	10,481.01	5,888.84	5,383.37	13,666.36	5,575.20
Jamaica	3,267.01	3,641.19	289.81	1,693.31	1,733.79	3,337.28	5,670.79	1,337.82	1,492.39
Dominica	14.93	0.41	6.57	0.97	10.66	114.27	58.54	5.00	1,432.09
Guyana		1.88		616.01	319.57	681.47	483.15	843.76	665.46
Trinidad y Tobago	22.90	0.57	2.28	923.40	1,619.08	1,016.47	2,110.78	759.25	472.53
Surinam			0.03	275.13	889.60	327.30	424.85	584.73	387.35
Bahamas			1.86	122.59	123.80	198.24	464.02	176.50	141.94
Belice	3,549.35	237.85	131.19	325.08	406.84	119.23	79.88	84.09	91.74
Barbados	0.19	2.98		20.36	117.81	59.03	31.89		73.44
Antigua y Barbuda	0.40	0.10		0.12	15.86	28.64	13.12	12.11	0.10
Granada									
Montserrat						0.01		14.81	
San Cristóbal y Nie				0.30					
San Vicente y Gran		1.50			0.12				
Santa Lucía				0.17	448.25	304.35		10.98	

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

NICARAGUA: Importaciones del CARICOM 2006–2014. Miles de Dólares

Países	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
CARICOM	8,220.67	15,628.44	19,794.37	11,115.85	8,931.76	15,683.95	28,527.05	14,666.98	21,825.23
Guyana			5.22	0.22	9.08	0.26		0.01	13,332.18
Trinidad y Tobago	6,559.03	11,903.09	15,398.37	10,348.47	8,875.40	15,565.04	28,387.19	14,422.28	8,231.07
Barbados	1,522.49	3,229.12	3,250.91	580.86	24.23	82.19	7.15	164.22	222.85
Haití	1.00	1.00	4.01	3.65	11.44	11.51	13.12	43.50	22.50
Jamaica	4.66	0.68	30.81	5.56	1.08	0.57	92.81	1.54	6.65
Belice	0.00	2.77	0.63	12.65	3.09	7.33	12.56	3.41	5.14
Santa Lucía		0.09				0.91			1.97
Dominica	17.26	57.27	44.31	120.28	2.69	10.78	0.69	0.12	1.60
Surinam		0.25	0.66	0.80	0.09	3.30	0.63	2.70	0.71
Granada					0.04				0.43
San Cristóbal y Nie	4.47			0.25	4.63	0.73	2.34		0.07
Montserrat	0.70	8.47	2.59	0.11	0.00			0.11	0.06
Bahamas	111.06	417.56	998.63			0.22		29.09	

Países	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Antigua y Barbuda		8.12	58.21	0.01		1.10	10.55		
San Vicente y Gran				43.01					

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

VII.4. Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI)

Es el mayor grupo latinoamericano de integración. Sus trece países miembros comprenden a **Argentina, Bolivia, Brasil, Chile, Colombia, Cuba, Ecuador, México, Panamá, Paraguay, Perú, Uruguay y Venezuela**, representando en conjunto 20 millones de kilómetros cuadrados y más de 510 millones de habitantes.

El Tratado de Montevideo 1980 (TM80), marco jurídico global constitutivo y regulador de ALADI, fue suscrito el 12 de agosto de 1980 estableciendo los siguientes principios generales: *pluralismo en materia política y económica; convergencia progresiva de acciones parciales hacia la formación de un mercado común latinoamericano; flexibilidad; tratamientos diferenciales en base al nivel de desarrollo de los países miembros; y multiplicidad en las formas de concertación de instrumentos comerciales.*

La ALADI propicia la creación de un área de preferencias económicas en la región, con el objetivo final de lograr un mercado común latinoamericano, mediante tres mecanismos:

- Una preferencia arancelaria regional que se aplica a productos originarios de los países miembros frente a los aranceles vigentes para terceros países.
- Acuerdos de alcance regional (comunes a la totalidad de los países miembros).
- Acuerdos de alcance parcial, con la participación de dos o más países del área.

Tanto los acuerdos regionales como los de alcance parcial (Artículos 6 a 9) pueden abarcar materias diversas como desgravación arancelaria y promoción del comercio; complementación económica; comercio agropecuario; cooperación financiera, tributaria, aduanera, sanitaria; preservación del medio ambiente; cooperación científica y tecnológica; promoción del turismo; normas técnicas; y muchos otros campos previstos a título expreso o no en el TM 80 (Artículos 10 a 14).

En consecuencia, le corresponde a la Asociación –como marco o “paraguas” institucional y normativo de la integración regional- desarrollar acciones tendientes a apoyar y fomentar estos esfuerzos con la finalidad de hacerlos confluir progresivamente en la creación de un espacio económico común.

Los Tipos de acuerdos Negociados en el ALADI son:

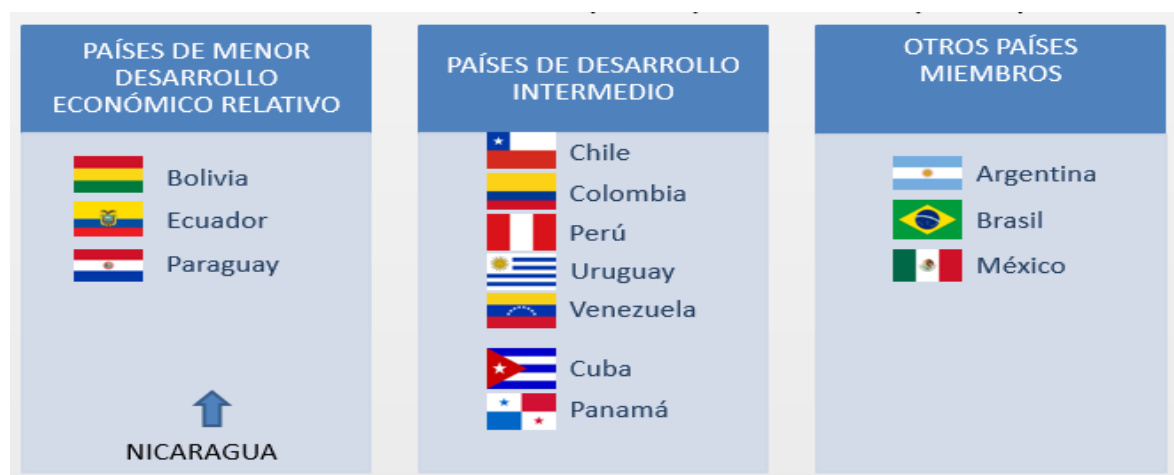
1. Acuerdos de Alcance Parcial

- Complementación Económica
- Comerciales
- Renegociación del Patrimonio Histórico
- Art. 12 del TM80 - Agropecuarios
- Art. 14 del TM80
- Art. 25 del TM80

2. Acuerdos Regionales

- Apertura de Mercados
- Preferencia Arancelaria Regional
- Cooperación e Intercambio de Bienes en las áreas Cultural, Educacional y Científica

Clasificación de tipos de países miembros del ALADI



Nicaragua, miembro observador desde 1987, formalizó el 14 de abril de 2009 su solicitud de adhesión al Tratado de Montevideo 1980, siendo aprobada por el Consejo de Ministros de la asociación durante su Decimosexta Reunión llevada a cabo en Montevideo (Uruguay) el 11 de agosto de 2011, en donde se clasifica a Nicaragua como País de Menor Desarrollo Económico Relativo (PMDER). El 21 de diciembre del 2011 el Poder Ejecutivo de Nicaragua presentó a la Asamblea Nacional el proyecto de Decreto de Adhesión de Nicaragua al Tratado de Montevideo 1980, el cual fue aprobado el 20 de marzo del 2012, según DECRETO A.N. No. 6758 y Publicado en La Gaceta No. 57 del 23 de Marzo del 2012.

En cuanto al tratamiento preferencial, Nicaragua recibirá preferencia arancelaria no recíproca y tendrá derecho a presentar una lista de excepciones como PAR (Preferencias Arancelarias) de 1920 productos.

Nicaragua está obligada a otorgar trato recíproco solamente a los países de menor desarrollo (Bolivia, Ecuador y Paraguay) y esto no será extensiva a los demás países miembros.

En la Resolución 75 (XVI) del Consejo de Ministros de ALADI de Adhesión de la República de Nicaragua al Tratado de Montevideo de 1980, se establece condiciones que Nicaragua deberá cumplir para dicha Adhesión; tales como:

- a) adhiere sin reservas al Tratado de Montevideo 1980 y se compromete a cumplir con todos los derechos y obligaciones que surgen del mismo para los países miembros.
- b) La adhesión implica la aceptación de las Resoluciones del Consejo de Ministros; de las Resoluciones de la Conferencia de Evaluación y Convergencia y de las Resoluciones y Acuerdos del Comité de Representantes.
- c) La República de Nicaragua deberá adherir a los acuerdos de alcance regional que se detallan a continuación, mediante la suscripción de Protocolos Adicionales a cada uno de los referidos Acuerdos, los cuales deberán ser puestos en vigencia treinta días después de depositado el Instrumento de Adhesión ante el Gobierno de la República Oriental del Uruguay:
 - Preferencia Arancelaria Regional (PAR) (AR.PAR Nº 4);
 - Apertura de Mercados a favor de los países de Menor Desarrollo Económico Relativo de la ALADI (AR.AM Nº 1, 2 y 3);
 - Acuerdo Regional de Cooperación Científica y Tecnológica (Convenio Marco) (AR.CYT Nº 6);
 - Acuerdo Regional de Cooperación e Intercambio de Bienes en las Áreas Cultural, Educacional y Científica (AR.CEYC Nº 7); y
 - Acuerdo Marco para la Promoción del Comercio Mediante la Superación de Obstáculos Técnicos al Comercio (AR.OTC Nº 8).
- d) se deberá suscribir el Acuerdo Regional de Apertura de Mercados a su favor, en virtud de su clasificación como País de Menor Desarrollo Económico Relativo, el que deberá ser puesto en vigor treinta días después de depositado el Instrumento de Adhesión.

Preferencias arancelarias

	PMDER Mediterráneo	PMDER	PDI	OTROS	Excepciones en preferencias arancelarias
PMDER	24%	20%	12%	8%	1,920 productos
PDI	34%	28%	20%	12%	960 productos
RESTO	48%	40%	28%	20%	480 productos

Los países miembros deberán establecer en NALADISA 2007 la Nómina de Apertura de Mercados (NAM), a favor de Nicaragua.

Las Nóminas de Apertura de Mercados (NAM) que Nicaragua otorgue a los países PMDER no serán extensivas a los demás países miembros.

ACUERDO COMERCIALES VIGENTES CON LOS PAISES DE LA ALADI

Estados Miembros	Acuerdo Comercial
Argentina	
Bolivia	Acuerdo de Complementación Económica No. 70
Brasil	
Chile	Tratado de libre comercio
Colombia	Acuerdo de Alcance Parcial
Cuba	<ul style="list-style-type: none"> • Acuerdo de Complementación Económica No. 70 • Acuerdo de Alcance Parcial
Ecuador	
México	Tratado de libre comercio
Paraguay	
Perú	
Uruguay	
Venezuela	<ul style="list-style-type: none"> • Acuerdo de Complementación Económica No. 70 • Acuerdo de Alcance Parcial
Panamá	Tratado de libre comercio

VII.5. Mercado Común del Sur (MERCOSUR)



Durante la Segunda Cumbre de las Américas (Santiago de Chile) los Presidentes de los países que conforman el MERCOSUR y los Presidentes de los países Centroamericanos, como miembros del Mercado Común Centroamericano, suscribieron, el 18 de abril de 1998, un "Acuerdo Marco de Comercio e Inversión" para propiciar el fortalecimiento de las relaciones de integración y comercio

entre ambos esquemas.

El instrumento comprende, principalmente, las secciones siguientes: Objetivos, Mecanismos de Cooperación, Cooperación Económica y Comercial, Programa para el Desarrollo de la Oferta Exportable, Administración del Acuerdo, y Derechos y Obligaciones. Sus objetivos son los siguientes:

- Estrechar las relaciones económicas en los ámbitos de comercio, inversión y transferencia de tecnología.
- Identificar, en forma conjunta y expedita, los pasos y acciones específicas que conduzcan a la profundización de los vínculos comerciales entre las Partes.

- Mantener el funcionamiento de economías de libre mercado y subrayar la importancia de las iniciativas del sector privado como fuentes de prosperidad, con miras a favorecer el desarrollo económico.
- Fortalecer y diversificar las acciones de cooperación entre las Partes.
- Acordar mecanismos de promoción y protección de las inversiones.

En octubre de 2004 los países del MERCOSUR (Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay) iniciaron contactos formales con los países del Sistema de Integración Centroamericana (SICA) -- Belice, Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua y Panamá. En noviembre del mismo año los Ministros de Relaciones Exteriores de las dos regiones se reunieron en Río de Janeiro y establecieron pasos para profundizar sus relaciones comerciales. En febrero de 2005, el MERCOSUR mantuvo reuniones con SICA, que culminaron con una declaración conjunta reconociendo las acciones iniciales hacia una integración y se comprometieron a continuar trabajando en este sentido.

SEGUIMIENTO COMERCIAL

El principal socio comercial dentro de este bloque es Venezuela con una representación del 99.72% del total exportado a todo el MERCOSUR y en cuanto a las importaciones tenemos que el 85.45% viene de Venezuela, un 8.82% de Brasil y un 3.75% de argentina.

Dentro de los principales productos exportados al mercado común del sur (MERCOSUR) se encuentran: **carne bovina (61.13%), café oro (17.55%), leche fresca (11.75%), animales vivos de la especie bovina (6.16%), frijoles negros (2.63%), maní sin cascara (0.26%), diccionarios y enciclopedias, incluso en fascículos (0.11%) y cueros de bovino con curtido (0.08%).**

Dentro de los principales productos importados de los países miembros del MERCOSUR, se encuentran: **petróleo y sus derivados (82.60%), urea, incluso en disolución acuosa (2.49%), medicamentos (2.22%), concentrados para la elaboración de aguas gaseosas (1.33%), tractores, cargadoras y niveladoras (1.30%), transformadores eléctricos (0.66%), teléfonos móviles (celulares) y los de otras redes inalámbricas (0.49%) y fungicidas (0.42%).**

NICARAGUA: Exportaciones al MERCOSUR 2000–2014 **Miles de Dólares**

	Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	Venezuela	MERCOSUR	Crecimiento
2000	32.74	91.23	0.10	0.00	No Miembro	124.08	-42.0%
2001	0.09	31.70	5.00	0.59		37.38	-69.9%
2002	7.62	11.35	5.00	5.00		28.97	-22.5%
2003	1.93	1.07	0.00	1.00		4.00	-86.2%
2004	33.14	7.00	0.00	5.58		45.72	1042.2%
2005	133.21	9.94	0.08	4.68		147.91	223.5%
2006	11.89	39.42	0.00	8.78		60.08	-59.4%

	Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	Venezuela	MERCOSUR	Crecimiento
2007	24.46	931.36	3.39	5.17		964.38	1505.1%
2008	20.65	384.76	46.35	0.10		451.86	-53.1%
2009*	51.61	353.69	338.00	0.50		743.80	64.6%
2010*	52.16	343.13	618.56	8.97		1,022.82	37.5%
2011*	195.95	1,539.33	215.66	203.96		2,154.90	110.7%
2012*	212.79	1,613.76	288.77	350.01	444,026.29	446,491.62	20619.9%
2013*	90.96	774.43	220.15	2.85	383,974.83	3,101.39	-99.3%
2014*	236.83	1,827.94	93.72	66.20	390,095.43	4,238.69	36.7%

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

Nota: El 4 de julio de 2006 Venezuela solicitó su ingreso al MERCOSUR, suscribiendo el Protocolo de Adhesión, no obstante, este instrumento entro en vigor hasta el 31 de julio del 2012.

El 28 de julio del 2012 Paraguay fue suspendido del MERCOSUR Y reincorporado el 13 de julio del 2013, pero Paraguay decidió reincorporarse hasta diciembre del 2013.

NICARAGUA: Importaciones del MERCOSUR 2000–2014

Miles de Dólares

	Argentina	Brasil	Paraguay	Uruguay	Venezuela	MERCOSUR	Crecimiento
2000	3,901.89	13,622.63	87.95	1,155.48	No Miembro	18,767.96	19.3%
2001	5,101.75	19,316.64	168.29	2,064.30		26,650.98	42.0%
2002	6,165.03	34,753.57	198.33	260.74		41,377.68	55.3%
2003	8,235.73	50,078.53	278.49	395.02		58,987.77	42.6%
2004	20,321.26	69,300.33	525.57	1,145.93		91,293.08	54.8%
2005	44,037.76	87,012.14	643.13	1,466.64		133,159.68	45.9%
2006	73,686.12	92,158.47	819.52	1,201.47		167,865.58	26.1%
2007	64,132.36	83,304.93	1,198.59	6,557.12		155,193.00	-7.5%
2008	34,676.09	94,945.14	1,225.73	11,301.30		142,148.26	-8.4%
2009*	25,809.46	60,690.36	1,236.45	12,418.27		100,154.53	-29.5%
2010*	22,857.07	68,864.15	888.06	7,981.19		100,590.48	0.4%
2011*	48,497.42	102,982.89	998.66	10,594.13		163,073.10	62.1%
2012*	36,541.92	106,301.94	5,701.40	12,451.78	806,916.08	967,913.12	493.5%
2013*	51,165.18	145,377.19	2,684.55	11,801.29	102,211.52	313,239.73	-67.6%
2014*	34,114.67	132,208.75	1,679.38	23,652.28	455,995.99	647,651.07	106.8%

Fuente: Elaboración propia con base a información de DGA. A partir del 2009 se incluyen ZF.

IX. Acuerdos Bilaterales para la Protección y Promoción Recíproca de las Inversiones, Vigentes para Nicaragua

IX.1 Lista de Acuerdos de Inversiones (APRI)

Nº	Nombre	Lugar y fecha	Aprobación y ratificación	Entrada en vigor
1	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y el Reino de España	Managua, Nicaragua, 16 de marzo de 1994.	Aprobación y Ratificación por Decreto 4-95, Gaceta No. 21 del 31/01/95 Texto en Gaceta No. 41 del 28/02/95.	28-03-1995
2	Convenio para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y el Reino de Dinamarca	Copenhague, Dinamarca, 12 de Marzo de 1995.	Aprobación por Decreto A.N. 2375, Gaceta No. 204, 26/10/99. Ratificación por Decreto 90-2003. Gaceta No. 247, 30/12/03	23-09-2005
3	Tratado para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y la Republica Alemania	Managua, Nicaragua, 6 de Mayo de 1996.	Aprobación y Ratificación por Decreto 28-99, Gaceta No. 60 del 26/03/99. Texto del Instrumento, Gaceta No. 221 del 18/11/99.	19-01-2001
4	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y Chile	Santiago de Chile, 08 de noviembre de 1996.	Aprobación y Ratificación por Decreto 110-99, Gaceta No. 186 del 30/09/99.	24-11-2001
5	Acuerdo de promoción y protección de inversiones entre Nicaragua y el Reino Unido de la Gran Bretaña	Managua, Nicaragua, 04 de Diciembre de 1996.	Aprobación por Decreto A.N. 2380, Gaceta No.219 del 16/11/99. Ratificación por Decreto 16-2000, Gaceta No. 37 del 22/02/00	21-12-2001
6	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y la Confederación Suiza	Managua, Nicaragua, 30 de Nov. De 1998	Aprobación por Decreto A.N.2300, Gaceta 135 del 15/07/99 Ratificación por Decreto 101-99, Gaceta No. 168 del 02/09/99	02-05-2000
7	Convenio para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y Francia	Managua, Nicaragua, 13 de febrero de 1998.	Aprobación Decreto 1905, Gaceta 136 del 22/07/98. Ratificación Decreto 30-99, Gaceta No. 68 del 14/04/99. Texto en Gaceta No. 132 del 12/07/99.	31-03-2000
8	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y Argentina	Buenos Aires, Argentina, 8 de Octubre de 1998.	Aprobación por Decreto A.N.2086, Gaceta No.227 del 25/11/98. Ratificación por Decreto 29-99, Gaceta No. 68 del 14/04/99	01-02-2001
9	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y el Reino de Suecia	Estocolmo, Suecia 27 de Mayo 1999	Aprobación por Decreto A.N. 2423, Gaceta 231 del 2/12/99. Ratificación por Decreto 107-2002, Gaceta 229 del 2/12/02.	01-05-2003
10	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y la República de Corea	Seúl, Corea, 15 de mayo de 2000	Aprobación por Decreto 29-2001, Gaceta No.46 del 06/03/01. Ratificación por Decreto 42-2001, Gaceta No.81 del 02/05/01	23-06-2001

Nº	Nombre	Lugar y fecha	Aprobación y ratificación	Entrada en vigor
11	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y el Reino Países Bajos	Managua, Nicaragua, 28 de agosto de 2000.	Aprobación por Decreto 12-2001, Gaceta No.21 del 30/01/01.Ratificación por Decreto 94-2002, Gaceta No. 193 del 11/10/02.	01-01-2003
12	Acuerdo para la promoción y protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y la República Checa	Managua, Nicaragua, 2 de abril de 2002.	Aprobación por Decreto AN 3313, Gaceta No. 123 del 02/07/02. Ratificación por Decreto 48-2003, Gaceta No. 117 del 24/06/03	24-02-2004
13	Acuerdo para la protección recíproca de inversiones entre Nicaragua y Finlandia	Managua, Nicaragua, 17 de Sept. del 2003	Aprobación por Decreto A.N. No. 4968. Gaceta No. 13 del 18/01/07. Pendiente su ratificación	Aprobado pero No Vigente
14	Acuerdo sobre la promoción y protección de inversiones entre Nicaragua e Italia	Managua, Nicaragua, 20 de Abril del 2004	Aprobado por Decreto No. 4215 Gaceta No. 92 del 13/05/05. Ratificación por decreto 52-2005 Gaceta No.162 del 22-08-05	Aprobado pero No Vigente
15	Acuerdo sobre la promoción y protección de inversiones entre Nicaragua y la Unión Económica Belga-Luxemburgo	Luxemburgo, 27 de mayo 2005	Aprobación por Decreto A.N. No. 4962. Gaceta No. 13 del 18 de enero de 2007.	Aprobado pero No Vigente
16	Acuerdo sobre la promoción y protección de inversiones entre Nicaragua y la Federación Rusa	Moscú, 26 de enero 2012	Aprobación por Decreto A.N. N°. 7206. Gaceta No. 154 del 16 de Agosto del 2013.	28-08-2013

TERMINOLOGIA

- **AN** : Asamblea Nacional de la República de Nicaragua
- **Aprobación**: Conforme al Artículo 138, inciso 12) de la Constitución Política, es un acto jurídico mediante el cual la Asamblea Nacional aprueba, por Decreto Legislativo, un tratado internacional que fue suscrito por el Poder Ejecutivo.
- **Ratificación**: Según el Artículo 150, inciso 8) de la Constitución Política, es el acto jurídico por el que el presidente de la República –por Decreto Ejecutivo- ratifica un tratado internacional.
- **Denuncia**: Finalización y cancelación del tratado o acuerdo.

IX.2 Otros Acuerdos Relacionados con las Inversiones

1. **Tratado sobre inversión y comercio de servicios entre las Repúblicas de Costa Rica, El Salvador, Guatemala, Honduras y Nicaragua**, aprobada mediante Decreto Ejecutivo No. 114-2002 del 17 de diciembre del 2002 y Publicado en La Gaceta No. 246 del 27 de diciembre del 2002.
2. **Acuerdo de Inversiones Nicaragua-Taiwán**. TLC Nicaragua-Taiwán (Se deroga el Convenio Sobre Garantías de Inversión vigente desde el 8 de enero de 1993 el cual fue prorrogado por diez años a partir del 8 de enero de 2003 y se enmienda el TLC Nicaragua -Taiwán para contar con un solo instrumento. Aprobado el protocolo de enmienda al capítulo 10 (inversión) del tratado de libre comercio, suscrito entre la república de Nicaragua y la república de china (Taiwán) mediante DECRETO A.N. No.

5678. Aprobado el 24 de Febrero de 2009 y Publicado en La Gaceta N° 52 del 17 de Marzo de 2009.

3. **Acuerdo de Inversiones Centroamérica - México.** Mediante TLC Centroamérica-México.
4. **Acuerdo de Inversiones Centroamérica – Unión Europea.** Mediante Acuerdo de Asociación de Centroamérica y la Unión Europea.
5. **Acuerdo de Inversiones Centroamérica – Estados Unidos y Republica Dominicana.** Mediante el TLC DR-CAFTA.

IX.3 Centros e instancias de Arbitrajes en los que está suscrito Nicaragua

1. **Centro Internacional de Arreglo de Diferencias Relativas a Inversiones (CIADI):** para solucionar controversias entre Estados y Nacionales de Otros Estados, Nicaragua se suscribió el 4 de febrero de 1994 y fue Ratificado el 7 de mayo de 1995.
2. **Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones (OMGI-MIGA),** Multilateral Investment Guarantee Agency, del Banco Mundial, para asegurar a inversionistas de países miembros contra riesgos no comerciales, Nicaragua se suscribió el 28 de septiembre de 1990. Aprobado y Ratificado por Decreto 10-92. Gaceta No.40 del 28/02/92.
3. **Corporación de Inversiones Privadas en el Extranjero (CPIE- OPIC)** Overseas Private Investment Corporation, es una Agencia Autónoma del Gobierno de los Estados Unidos de Norteamérica, para asegurar inversiones calificadas desde ese País contra riesgos no comerciales en Países calificados. Nicaragua se suscribió el 5 de octubre de 1990.
4. **Comisión de las Naciones Unidas para el derecho mercantil internacional** (UNCITRAL, por sus siglas en ingles / Convención de Nueva York 1958) aprobada por la Asamblea Nacional el 25 de julio de 2003.
5. **Convención Interamericana de Arbitraje Comercial Panamá,** aprobada por la Asamblea Nacional el 04 de febrero de 2003.

Adicionalmente, la Ley de Mediación y Arbitraje (Ley 540) regula dos métodos alternos a la vía judicial para solucionar de manera expedita cualquier tipo de controversia que resulte de las relaciones contractuales.

ANEXOS

Anexo No. 1: Productos con preferencias bajo el AAP con Venezuela

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
0102.10.00	Animales vivos de la especie bovina, reproductores de raza pura (jersey)	5,6
0102.90.90.20	Animales vivos de la especie bovina puros por cruza (de raza parda suiza)	5,6
0106.00.90.90	Iguanas vivas	5,6
0106.00.90.90	Loros y cotorras vivas	5,6
0106.00.90.90	Los demás animales vivos	5,6
0201.10.00	Carnes de animales de la especie bovina, frescas o refrigeradas, en canales o medias canales	3,5,6
0201.20.00	Los demás cortes (trozos) sin deshuesar, frescos o refrigerados, de la especie bovina	3,5,6
0201.30.00	Carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada	3,5,6
0202.10.00	Carne de animales de la especie bovina, congelada en canales o medias canales	3,5,6
0202.20.00	Los demás cortes (trozos sin deshuesar) congelados de la especie bovina.	3,5,6
0202.30.00	Carne de animales de la especie bovina, congelada y deshuesada	3,5,6
0206.10.00	Despojos comestibles de animales de la especie bovina, frescos o refrigerados	3,5,6
0206.29.00	Cabezas congeladas de la especie bovina	3,5,6
0210.90.90	Harina comestible de carne de bovino	3,5,6
0904.00.00	Miel natural.	3,5
0904.00.00	Jalea real	3,5
0506.90.00	Harina de hueso sin calcinar	6
0508.00.00	Valvas, conchas, cabezas y caparazones de crustáceos	
0510.00.10	Cálculos biliares de bovinos, excepto desecados, pulverizados o extracto	3
0510.00.10	Glándulas de bovino, excepto desecadas o pulverizadas	3
0510.00.90	Ámbar gris, castóreo y algalia	5
0602.10.00.10	Esquejes y estaquillas, sin enraizar e injertos, de agrios (cítricos); de café	5,6
0602.10.00.20	Esquejes y estaquillas, sin enraizar e injertos; de plantas ornamentales	5,6
0603.10.00	Flores y capullos, cortados para ramos o adornos, frescos.	5,6
0604.10.00	Musgos y líquenes	5,6
0604.91.00	Follajes, hojas, ramas y demás partes de plantas, frescos	5,6
0604.99.00	Los demás follajes, hojas, ramas y demás partes de plantas para ramos o adornos, secos, blanqueados, teñidos, impregnados o preparados de otra forma	5,6
0709.90.00.90	Chayote fresco o refrigerado	5,6
0709.90.00.90	Ayote fresco o refrigerado	5,6
0709.90.00.90	Orégano cultivado o mejorana fresco o refrigerado	5,6
0709.90.00.90	Calabazas y calabacitas	5,6
0710.21.00	Arvejas o guisantes congelados	5,6
0710.22.00	Frijoles incluso cocidos con agua o vapor, congelados	5,6
0710.80.00.90	Brócoli congelado	5,6
0710.80.00.90	Okra congelada	5,6

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
0711.90.00.90	Alcachofas conservadas provisionalmente, pero todavía impropia para la alimentación	5
0713.30.10.10	Porotos negros para la siembra	5,6
0713.30.10.90	Los demás frijoles para la siembra	5,6
0713.30.90.10	Los demás porotos negros secos desvainados, incluso mondados o partidos	5,6
0714.10.00	Raíces de mandioca (yuca)	5,6
0801.30.00	Nueces de marañón (o cajuil)	5,6
0804.10.00	Dátiles frescos o secos	5,6
0810.20.00	Moras frescas (mora negra)	5,6
0904.11.00	Pimienta en grano.	5,6
0909.12.00	Pimienta triturada o pulverizada	5,6
0905.00.00	Vainilla	5,6
0908.30.00	Cardamomos	5,6
0910.10.00	Jengibre.	5,6
0910.30.00	Cúrcuma	5,6
0910.99.00	Las demás especias	5,6
1004.00.90	Avena, excepto para la siembra	5,6
1008.20.10	Mijo para la siembra	5,6
1008.20.90	Los demás mijo	5,6
1105.10.00	Harina y sémola	5,6
1105.20.00	Copos de papa	5,6
1207.90.10	Las demás semillas y frutos oleaginosos, incluso quebrantados, para la siembra	5,6
1209.20.00	Semillas forrajeras, excepto las de remolacha	5,6
1209.30.00	Semillas de plantas herbáceas utilizadas principalmente por sus flores	5,6
1209.91.00	Las demás semillas de hortalizas	5,6
1209.99.90	Semillas de jícara y demás semillas, frutos y esporas para la siembra	5,6
1211.90.90.90	Las demás plantas, partes de plantas, semillas y frutos de las especies utilizadas principalmente en perfumería, en medicina o como insecticidas, parasiticidas o similares, frescos o secos, incluso cortados, quebrantados o pulverizados (exclusivamente ipecuana, manzanilla, tilo, zacate de limón y zarzaparrilla)	5,6
1213.00.00	Paja y cascabillo de cereales, en bruto, incluso picados, molidos, prensados o en "pellets"	5,6
1301.10.00	Gomalaca blanqueada	
1301.90.90.90	Liquidámbar (resina de estoraque o similares)	
1301.90.10	Bálsamo del Perú	
1302.19.00.90	Aloe en líquido o en polvo	
1404.10.10	Achiote	5,6
1404.20.00	Linters de algodón	5,6
1404.90.00	Paste (o lufa) sin preparar	5,6
1502.00.10	Grasa de animales de la especie bovina, ovina o caprina, en bruto	5,6
1502.00.90	Las demás grasas de animales de la especie bovina, ovina o caprina, fundidas	5,6
1521.90.10	Cera de abejas	

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
1601.00.00	Embutidos de carne	3,5,6
1601.00.00	Salchichas (choricitos de Viena)	3,5,6
1604.13.10	Conservas de sardinas	3,5
1604.14.00	Conservas de atún	3,5
1704.10.00	Goma de mascar (chicle) incluso recubierta de azúcar	3
1704.90.90.90	Los demás artículos de confitería sin cacao	3
1901.90.90	Las demás preparaciones a base de leche en polvo, aromatizadas, para preparar bebidas	5
2001.90.90	Las demás legumbres, hortalizas, frutos y demás partes comestibles de plantas, preparados o conservados en ácido acético, (exclusivamente: elotillo, chile, jalapeño y chirmol)	5
2003.10.00	Setas preparadas o conservadas, excepto en vinagre o ácido acético	5
2005.40.00	Guisantes o arvejas preparadas o conservadas, (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar	5
2005.51.00	Judías o frijoles desvainados, preparados o conservados (excepto en vinagre o ácido acético), sin congelar	5
2005.59.00	Los demás frijoles preparados o conservados (excepto en vinagre o en ácido acético) sin congelar	5
2005.60.00	Espárragos preparados o conservados (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar	5
2005.70.00	Aceitunas preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar	5
2005.90.90	Las demás legumbres u hortalizas preparadas o conservadas (excepto en vinagre o en ácido acético), sin congelar, exclusivamente: okra, chiltomas, pepinillos, chilotos, chiles y mezclas	5
2008.11.10	Manteca de maní	5
2008.11.90	Los demás frutos de cáscaras, cacahuetes o maníes y demás semillas, incluso mezclados entre si	3,5
2008.19.10	Nuez de marañón preparada	3,5
2008.91.00	Palmitos	3,5
2009.30.00	Jugo de los demás agrios	5
2009.40.00	Jugo de piña	5
2009.70.00	Jugo de manzana	5
2009.90.00	Mezclas de: jugos	5
2101.10.00	Extracto de café (café soluble, incluso concentrado)	5
2102.10.10	Levaduras vivas para el cultivo	5
2102.20.00	Levaduras muertas	5
2102.30.00	Polvos para hornear	5
2103.30.20	Mostaza preparada	5
2103.90.20	Condimentos y sazónadores (exclusivamente sal de ajo, sal de a pio y sal de cebolla)	5
2103.90.90	Las demás salsas preparadas, exclusivamente: salsa inglesa y salsa picante	5
2104.10.10	Sopas preparadas y preparaciones para sopas	5
2105.00.00	Helados y similares	5

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
2106.90.10	Polvo para flanes a base de gelatinas	5
2106.90.20	Bebidas instantáneas a base de cereales	5
2106.90.20	Refrescos concentrados en polvo	5
2106.90.20	Suplementos vitamínicos	5
2201.10.00	Agua gasificada	5
2202.10.00	Agua gasificada, edulcorada y aromatizada	5
2202.90.00	Las demás bebidas alcohólicas, exclusivamente café líquido y refrescos	5
2203.00.00	Cerveza de malta	5
2207.10.00	Alcohol etílico sin grado alcohólico volumétrico superior o igual a 80% vol.	5
2207.20.00	Alcohol etílico y aguardiente desnaturalizado de cualquier graduación	5
2208.10.00	Preparaciones alcohólicas para elaborar bebidas	5
2208.40.00	Ron	5
2208.90.30	Vodka.	5
2208.90.40	Los demás aguardientes (licores)	5
2209.00.00	Vinagre comestible	5
2301.10.90	Harina de carne o de despojos	5,6
2508.10.00.10	Bentonita sin moler	
2508.10.00.20	Las demás bentonitas	
2513.11.00	Piedra pómez en bruto o en trozos irregulares, incluida la piedra pómez quebrantada	
2513.19.00	Las demás piedras pómez	
2515.12.00	Mármol simplemente aserrado, en placas	
2824.10.00	Monóxido de plomo	
2824.20.00	Minio y minio anaranjado	
2824.90.00	Los demás óxidos de plomo y minio	
2902.19.00	Dipenteno puro	
2906.14.00	Terpinoles	
2936.10.00	Provitaminas sin mezclar	
2936.21.00	Vitamina a y sus derivados	
2936.22.00.10	Vitamina b1	
2936.22.00.90	Derivados de la vitamina b1	
2936.23.00	Vitamina b2 y sus derivados	
2936.24.00	Vitamina b3 o vitamina b5 y sus derivados	
2936.25.00	Vitamina b6 y sus derivados	
2936.26.00.10	Vitamina b12	
2936.26.00.90	Los demás derivados de la vitamina b12	
2936.27.00	Vitamina c y sus derivados	
2936.28.00	Vitamina e y sus derivados	
2936.29.10	Vitamina b9 y sus derivados	
2936.29.20	Vitamina k y sus derivados	

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
2936.29.30	Vitamina pp y sus derivados	
2936.29.90	Las demás vitaminas y sus derivados	
2941.10.00	Penicilinas y sus derivados con estructura del ácido penicilánico; sales de estos productos	
2941.20.00	Estreptomicinas y sus derivados; sales de estos productos	
2941.30.10	Oxitetraciclina y sus derivados; sales de estos productos	
2941.30.20	Clorotetraciclina y sus derivados; sales de estos derivados	
2941.30.90.10	Demetilclorotetraciclina	
2941.30.90.90	Las demás tetraciclinas y sus derivados	
2941.40.00	Cloranfenicol y sus derivados; sales de estos productos	
2941.50.00	Eritromicina y sus derivados; sales de estos productos	
2941.90.10	Neomicina y sus derivados; sales de estos productos	
2941.90.20	Actinomicinas y sus derivados; sales de estos productos	
2941.90.30	Bacitracina y sus derivados	
2941.90.40	Gramicidinas y sus derivados; sales de estos productos	
2941.90.90.10	Tirotricina	
2941.90.90.90	Los demás antibióticos	
3001.90.90	Suero fetal	
3002.10.20	Los demás sueros específicos, plasmas y demás componentes de la sangre	
3301.14.00	Aceites esenciales de lima	
3301.19.00	Aceite esencial de citronela	
3301.26.00	Aceite esencial de vetiver	
3301.29.90	Aceite esencial de cardamomo	
3606.90.90	Alcohol solidificado	
3805.90.00	Dipenteno en bruto	
3807.00.10	Alquitranes de madera, aceites de alquitrán y creosata de madera (exclusivamente dongifoleno 2)	
3808.10.20	Insecticidas presentados en otras formas, a base de piretro	3,6
3808.10.90	Los demás insecticidas presentados en envases al por menor	3,6
3808.40.10	Desinfectantes presentados en envases para la venta al por menor	3,6
3808.40.90	Los demás desinfectantes. (exclusivamente para el lavado del banano)	3,6
3808.90.10	Envases con gas para protección personal	3,6
3811	Waerfarina (especificar)	
3823.90.99:90	Estabilizadores para preparar colorantes orgánicos sintéticos	
3823.90.99.90	Líquidos correctores de escritura, no envasados para la venta al por menor	
3904.50.00	Polímeros de cloruro de vinilideno, en formas primarias	
4001.21.00	Hojas ahumadas, de caucho natural	
4001.22.00	Cauchos técnicamente especificados	
4001.29.10	Hojas de crepe	
4001.29.20	Caucho granulado re aglomerado	
4001.29:90	Los demás, caucho natural en formas primarias o en placas, hojas o bandas	

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
7117.19.00	Las demás Bisutería de metales comunes	
7117.90.00	Bisutería, excepto de metales comunes (de madera, cerámica, etc.)	
7317.00.00.11	Grapas onduladas o biseladas de hierro o acero	
7321.90.00	Parillas de alambre de acero, para estufas y cocinas	
7322.19.00	Parrillas de alambre de acero, para aparatos de calefacción	
7323.10.00	Lana de hierro o acero y estropajos para fregar, lustrar o usos análogos (paste metálico)	
7323.92.00	Batería de cocina y otros artículos de uso doméstico, de fundición esmaltada	
7323.99.00	Parrillas de acero no aleados	
7404.00.00	Desperdicios y desechos, de cobre	
7413.00.00.10	Trenzas de alambre de cobre sin aislar eléctricamente, para usos eléctricos, forradas	
7413.00.00.20	Trenzas de alambre de cobre sin aislar eléctricamente, para usos eléctricos, sin forrar	
7415.10.00	Grapas de cobre, con punta	
7418.10.00.10	Artículos de uso domestico	
7604.10.00	Barras y perfiles, de aluminio sin alear	
7609.21.00	Perfiles huecos, de aluminio aleado	
7604.29.00	Las demás barras y perfiles de aluminio aleado	
7605.11.00	alambre de aluminio sin alear, con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 7mm	
7605.19.00	Los demás alambres de aluminio sin alear	
7605.21.00	alambre de aleaciones de aluminio, con la mayor dimensión de la sección transversal superior a 7 mm	
7605.29.00	los demás alambres de aleaciones de aluminio	
7606.11.00.	chapas y bandas de aluminio sin alear, cuadradas o rectangulares, de espesor superior a 0,2 mm	
7606.12.00	chapas y bandas de aleaciones de aluminio cuadradas o rectangulares, de espesor superior a 0,2 mm	
7606.91.00	chapas y bandas de aluminio sin alear, excepto cuadradas o rectangulares (discos de aluminio), de espesor superior a 0,2 mm	
7606.92.00	Chapas y bandas de aleaciones de aluminio, excepto cuadradas o rectangulares (discos de aluminio), de espesor superior a 0,2 mm	
7607.11.00	hojas y tiras delgadas de aluminio, de espesor inferior o igual a 0,2 mm, sin soporte, simplemente laminadas '	
7607.20.00	hojas y tiras delgadas de aluminio, de espesor inferior o igual a 0,2 mm, con soporte de papel o plástico, incluso impreso	
7616.90.90	Pines y gafetes, retablos, placas, llaveros, escaleras portátiles, de aluminio	
7801.10.00	Lingote de plomo refinado	
7801.99.00	Lingote de plomo aleado	
7802.00.00	Desperdicios de plomo	
7902.00.00	Desperdicios y desechos de cinc	
8201.30.00	Azada y piochas, de metales comunes	
8201.90.90	Las demás herramientas manuales agrícolas, hortícolas o forestales (exclusivamente barras, chuzos)	
8202.31.00	Hojas de sierra circulares para el trabajo de los metales, con la parte operante de acero	
8202.32.00	Hojas de sierra circulares para el trabajo de los metales, con la parte operante de otras materias	

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
8202.91.00	Hojas de sierra rectas para el trabajo de los metales	
8203.10.00	Limas para metales	
8205.10.00	Brocas de mano	
8205.30.00	Planas sencillas y dobles (hojas de cepillo), para el trabajo de la madera	
8205.30.00	Herramientas de tornero (exclusivamente: gubias), para el trabajo de la madera	
8207.12.20	Brocas de diamante para perforación o sondeo, zapatas	
8207.30.00	Útiles para troquelar y estampar	
8207.50.00	Útiles para taladrar	
8207.80.00	Útiles de torneear	
8303.00.10	Cajas caudales, de metales comunes	
8303.00.20	Puertas blindadas para cámaras acorazadas	
8303.00.90	Cajitas de seguridad, buzones nocturnos de seguridad, de metales comunes	
8304.00.00	Clasificadores y otros artículos similares de oficina, de metales comunes, excepto los muebles de oficina de la partida 94.03	
8305.10.00	Mecanismos para encuadernación de hojas intercambiables	
8305.90.00	Clips de oficina	
8306.29.00	Artículos de hojalata (artesanías)	
8306.29.00	Los demás objetos de adorno de metal comunes	
8306.30.00	Marcos de metal común	
8310.00.00	Placas indicadoras, placas, rótulos y placas similares de latón	
8311.10.00	Electrodos recubiertos para soldadura de arco, de metales comunes	
8417.80.90	Hornos para tostar café	
8422.40.00	Máquinas y aparatos para empaquetar o envasar mercancías	
8423.82.00.	Aparatos e instrumentos para pesar, con capacidad superior a 30 kg, pero inferior o igual a 5.000 kg	
8424.81.10.10	Aparatos pulverizadores, motorizados, accionados por eje toma fuerza, para la agricultura o la horticultura	
8424.81.10.90	Los demás aparatos pulverizadores motorizados, para la agricultura o la horticultura	
8424.81.20	Aparatos pulverizadores con peso inferior a 20 kg, para la agricultura o la horticultura	
8424.81.90	Los demás aparatos pulverizadores para la agricultura o la horticultura	
8428.20.00	Aparatos elevadores o transportadores, neumáticos, para café	
8428.33.00	Aparatos transportadores de banda o correa, para café	
8438.60.00	Máquinas y aparatos para pelar y despulpar frutas	
8438.80.90	Máquinas y aparatos para beneficio del café (molinos y mezcladores)	
8442.50.90.10	Clises y planchas, de aluminio, litográficas	
8463.90.90	Pinzas de acero para tornos (mordazas)	
8474.31.00	Maquinas hormigoneras y aparatos para amasar cemento	
8474.32.00	Máquinas para mezclar materias minerales con asfalto	
8474.39.10	Máquinas y aparatos, para mezclar o malaxar, especiales para la industria cerámica	
8474.39.20	Máquinas y aparatos mezcladores de arena para fundición	
8474.39.90	Las demás máquinas y aparatos para mezclar materias minerales	

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
8480.71.00	Moldes para plástico por inyección o por compresión	
8980.79.00	Los demás moldes para plástico	
8481.80.10	Grifería para uso doméstico, de bronce	
8985.90.90	Ejes que solo sean soportes	
8507.90.20	Separadores para acumuladores eléctricos	
8507.90.90	Bornes de plomo para acumuladores eléctricos	
8511.10.10	Bujías de encendido para motores para la aviación	
8511.10.90	Las demás bujías de encendido	
8511.20.10	Magnetos; dinamo magnetos; volantes magnéticos para motores para la aviación	
8511.20.90	Los demás, magnetos, dinamo magnetos y volantes magnéticos	
8511.30.10	Distribuidores; bobinas de encendido, para motores para la aviación	
8511.30.20	Los demás distribuidores	
8511.30.90.10	las demás bobinas de encendido, con peso igual o inferior a 20 kg	
8511.30.90.90	Las demás bobinas de encendido	
8511.40.10	Motores de arranque para motores para la aviación	
8511.40.90	Los demás motores de arranque	
8511.50.10	Los demás generadores para motores para la aviación	
8511.50.90.10	alternadores, con peso igual o inferior a 12 kg	
8511.50.90.90	Los demás generadores	
8511.80.10	Los demás aparatos y dispositivos eléctricos de encendido o de arranque, para motores para la aviación	
8511.80.90	Los demás aparatos y dispositivos encendido o de arranque	
8514.10.00	Hornos eléctricos industriales, de resistencia	
8514.20.00	Hornos eléctricos industriales que trabajen por inducción o por perdidas dieléctricas	
8514.30.00	Los demás hornos eléctricos industriales	
8518.10.00	Micrófonos y sus soportes	
8518.40.00.10	Amplificadores eléctricos de audiofrecuencia, para teléfonos	
8518.40.00.90	Los demás amplificadores eléctricos de radiofrecuencia	
8518.50.00.10	Aparatos eléctricos de amplificación del sonido (megáfonos)	
8518.50.00.90	Los demás aparatos eléctricos de amplificación del sonido	
8524.10.10	Discos de enseñanza para tocadiscos	
85.24.10.90.10	Los demás discos para tocadiscos, de música clásica	
8524.10.90.90	Los demás discos para tocadiscos	
8524.21.90.20	cintas magnéticas de anchura inferior o igual a 4 mm, con impresión de fenómenos distintos del sonido o la imagen	
8531.80.00.10	Timbres eléctricos para vivienda	
8531.80.00.20	Los demás timbres eléctricos	
8533.31.20	Potenciómetros bobinados de potencia inferior o igual a 20 w	
8533.39.30	Potenciómetros bobinados de potencia superior a 20 w	
8533.40.40	Potenciómetros distintos de los bobinados	

CODIGO NANDINA	DESCRIPCIÓN DEL PRODUCTO	RÉGIMEN LEGAL
8708.40.10	Cajas de cambio mecánicas y sus partes	
8711.20.00	motocicletas con motor de embolo o pistón alternativo, de cilindrada superior a 50 cm3 pero inferior o igual a 250 cm3	
9017.20.90	Estuches de geometría	
9017.20.30	Reglas y alcalímetros, de aluminio	
9021.11.00	Prótesis articulares	
9021.19.10	Los demás aparatos de ortopedia	
9021.19.20	Aparatos para fracturas	
9021.21.00	Dientes artificiales	
9021.29.00	Los demás artículos y aparatos de prótesis dental	
9021.30.00	Los demás artículos y aparatos de prótesis	
9021.40.00	Audífonos, con exclusión de las partes y accesorios	
9021.50.00	Estimuladores cardiacos, con exclusión de las partes y accesorios	
9021.90.10	Válvulas cardiacas artificiales	
9021.90.90	Los demás aparatos que lleve la propia persona o 5e le implante para compensar un defecto o una incapacidad	
9025.90.90	Cabinas de protección de higrómetros	
9507.30.00	Carretes de pesca	
9603.40.00	Brochas y rodillos para pintar	
9614.20.00	pipas	

Anexo No. 2: Productos Excluidos del TLC Nicaragua-México

SH	Descripción del Producto
0803.00.01	Bananas o plátanos, frescos o secos.
0901.11.01	Café sin tostar y sin descafeinar.
0901.12.01	Café sin tostar y sin descafeinado.
0901.21.01	Café tostado y sin descafeinar.
0901.22.01	Café Tostado y descafeinado.
0901.90.01	Cáscara y cascarilla de café.
0901.90.99	Los demás cafés
1702.20.01	Azúcar y jarabe de arce ("maple").
1702.30.01	Glucosa y jarabe de glucosa, sin fructosa o con un contenido de fructosa, en estado seco, inferior o igual al 20% en peso.
1702.40.01	Glucosa.
1702.40.99	Los demás glucosas y jarabes de glucosas.
1702.50.01	Fructosa químicamente pura.
1702.60.01	Las demás fructosas y jarabe de fructosa, con un contenido de fructosa, en estado seco, superior al 50% en peso.
1702.90.01	Azúcar líquida refinada y azúcar invertido.
1702.90.99	Los demás azúcares.
1806.10.01	Con un contenido de azúcar igual o superior al 90%, en peso.
2106.90.05	Jarabes aromatizados o con adición de colorantes.

Fuente: Texto TLC Nicaragua-México y TLC Centroamérica - México

Anexo No.3: Contingentes DR-CAFTA

Anexo 3.1 Cuotas Otorgadas Por Nicaragua en el DR-CAFTA para EEUU

Producto	Cuota Inicial	Cuota Final	Crecimiento	Años de Gracia	Libre
Carne de Cerdo	1,100 TM	2,400 TM	100 TM	-	2020
Pollo (Legs Quarters)	317 TM	A ser determinado	317 TM	2	2023
Leche en Polvo	650 TM	1564 TM	5 %	-	2025
Mantequilla	150 TM	361 TM	5 %	-	2025
Queso	575 TM	1384 TM	5 %	-	2025
Helados	72,815 LTS	175,239 LTS	5 %	-	2025
Otros Product Lácteos	50 TM	120 TM		-	2025
Maíz Amarillo	68,250 TM	110,500 TM	3,250 TM	-	2020
Maíz Blanco	5,100 TM	7,000 TM	100 TM	-	Indefinido
Arroz en Granza	92,700 TM	135,900 TM	2.700,00	-	2023
Arroz Oro	13,650 TM	24,050 TM	650,00	-	2023

Fuente: Anexo 3.3 del Texto DR-CAFTA

Anexo 3.2: Cuotas Otorgadas Por Nicaragua en el DR-CAFTA para Republica Dominicana

	Productos	Inicial	Años de Gracia	Observaciones
1.	Pechugas de Pollo	443 TM	10	Sin Crecimiento y libre hasta el año 2025
	Arancel %	10		
2.	Cebollas y Chalotes	375 TM	10	Sin Crecimiento y libre hasta el año 2025
	Arancel %	7.5		
3.	Frijoles	1,800 TM	10	Sin Crecimiento y libre hasta el año 2025
	Arancel %	20		<p>Frijoles rojos adzuki: A partir del año 2, los aranceles se desgravaran en 4 etapas anuales iguales, quedando con 0% en el año 5.</p> <p>Los demás frijoles: (comunes y vigna mungo) A partir del año 2, los aranceles se desgravaran en 2 etapas anuales iguales, quedando con 0% en el año 3.</p>

Anexo 3.3: Cuotas Otorgado Por Estados Unidos para Nicaragua

Producto	Cuota Inicial	Cuota Final	Crecimiento	Años de Gracia	Libre
Carne Bovina	10,500 TM	17,000 TM	500 TM	-	2020
Azúcar	22,000 TM	28,160 TM	440 TM	-	Indefinido
Maníes	10,000 TM	19,000 TM	1,000 a partir del 6to año	-	2020
Mantequilla maní	280 TM	644 TM	28 TM	-	2020
Quesos	625 TM	1,504 TM	5%	-	2025
Quesos	250 TM	602 TM	5%	-	2025
Otros prod. Lácteos	100 TM	241 TM	5%	-	2025
Helados	266,989 LTS	642,541 LTS	5%	-	2025
Leche y crema fresca fluida y natilla	254,663 LTS	612,877 LTS	5%	-	2025

Fuente: Anexo 3.3 del Texto DR-CAFTA

Anexo No. 4: Productos objeto de Salvaguardias Especiales Agrícolas en el DR-CAFTA

Mercancía	Nicaragua		Estados Unidos
	Nivel de activación	Crecimiento anual	Nivel de activación
Carne de bovino	300 TM	10%	
Pollo (muslos, piernas incluso unidos)	130% del contingente		
Leche fluida	50 TM	10%	130% del contingente
Leches concentradas	130% del contingente		
Mantequilla	130% del contingente		130% del contingente
Queso	130% del contingente		130% del contingente
Helados	130% del contingente		130% del contingente
Otros productos lácteos	130% del contingente		130% del contingente
Cebollas	450 TM	10%	
Frijoles	700 TM	10%	
Maíz Amarillo	115% del contingente		
Arroz en granza	110% del contingente		
Arroz pilado	110% del contingente		
Sorgo	1,000 TM	10%	
Jarabe de maíz con alto contenido de fructosa	75 TM	10%	
Mantequilla de Maní			130% del contingente
Maníes			130% del contingente

Fuente: Texto DR-CAFTA

Anexo No. 5: Contingentes AACUE –Nicaragua

Anexo 5.1: Contingentes de Importación de la Unión Europea

Contingente de Importación			2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Jamones curados y tocino entreverado	R	TM	900	945	990	1,035	1,080	1,125	1,170	1,215
Leche en Polvo		TM	200	210	220	230	240	250	260	270
Lactosuero	R	TM	100	110	120	130	140	150	160	170
Queso		TM	400	420	440	460	480	500	520	540
Carne porcina preparada o en conserva	R	TM	900	945	990	1,035	1,080	1,125	1,170	1,215

Fuente: Texto AACUE. (R) Cuota regional

Anexo 5.2: Contingentes de Exportación a la Unión Europea

Contingente de Exportación			2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020
Ajos	R	TM	550	550	550	550	550	550	550	550
Fécula de yuca	R	TM	5,000	5,000	5,000	5,000	5,000	5,000	5,000	5,000
Maíz dulce	R	TM	1,440	1,560	1,441	1,561	1,442	1,562	1,443	1,563
Hongos	R	TM	275	275	275	275	275	275	275	275
Carne de bovino*		TM	2,083.3	2,187.5	2,291.7	2,395.8	2,500.0	2,604.2	2,708.4	2,812.5
Azúcar, incluido el azúcar orgánico, y mercancías con alto contenido de azúcar**		TM	21,681	22,262	22,843	23,424	24,005	24,586	25,167	25,748
Arroz		TM	6,343	6,660	6,977	7,294	7,611	7,928	8,245	8,562
Ron a granel***		HL	3,150	3,285	3,040	3,160	3,280	3,400	3,520	3,640
Arneses y conductores eléctricos		TM	6,000	6,000	6,000	6,000	6,000	6,000	6,000	6,000
Plástico		TM	375	375	375	375	375	375	375	375
Lomos de atún****		TM	160	160	160	160	160	160	160	160
Confecciones		mm Unidades	8.75	9.54	10.33	11.11	11.90	12.69	12.69	12.69
Bananos		TM	11,500	12,000	12,500	13,000	13,500	14,000	14,500	Libre
Arancel Banano		E/TM	124	117	110	103	96	89	82	75

Fuente: Texto AACUE. (R) Cuota regional

Anexo No. 6: Lista de productos bajo el SGP de Rusia, Belarús y Kazakstán

Código SA	Descripción
02	Carne y subproductos alimenticios
03 (excepto 0305)	Pescados y crustáceos, moluscos y demás invertebrados acuáticos (excepto los Salmónidos y esturión, y caviar de estas especies)
04	Leche y productos lácteos; huevos de ave; miel natural; productos comestibles de Origen animal, no expresados ni comprendidos en otra parte
05	Los demás productos de origen animal no expresados en otra parte
06	Plantas vivas y productos de la floricultura
07	Hortalizas, plantas, raíces y tubérculos alimenticios
08	Frutas y frutos comestibles; cortezas de agrios (cítricos), melones y sandias
09	Café, té, hierba mate y especias
1006	Arroz
11	Productos de molinería; malta; almidón y fécula; inulina; gluten de trigo
12	Semillas y frutos oleaginosos semillas y frutos diversos; plantas industriales o Medicinales; paja y forrajes
13	Gomas, resinas y demás jugos y estratos vegetales
14	Materias de trenza y demás productos de origen vegetal, no expresados ni Comprendidos en otra parte
15 (excepto 1509, 1517-1522)	Grasas y aceites animales o vegetales
16	Preparaciones de carne, pescado o de crustáceos o demás invertebrados acuáticos
1801 00	Cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado
1802 00	Cáscara, películas y demás residuos de cacao
20 (excepto 2001 10 000 0, 2009 50, 2009 71, 2009 79)	Preparaciones de hortalizas, frutas u otros frutos o demás partes de plantas
2103	Preparaciones para salsas y salsas preparadas;
2104	Preparaciones para sopas; potajes o caldos; sopas, potajes o caldos, preparados; Preparaciones alimenticias compuestas homogeneizadas.
2401	Tabaco en rama o sin elaborar; desperdicios de tabaco
25 (excepto 2501 00 91, 2529 21 000 0, 2529 22 000 0)	Sal; azufre; tierras y piedras; yesos, cales y cementos
26	Minerales metalíferos, escorias y cenizas
3003	Medicamentos (excepto los productos de las partidas ! 3002, 3005 o 3006) constituidos por productos mezclados entre sí, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, sin dosificar ni acondicionar para la venta al por menor
32	Extractos curtientes o tintóreos; taninos y sus derivados; pigmentos y demás Materias colorantes; pinturas y barnices; mástiques; tintas
3301, 3302	Aceites esenciales y resinoides; preparaciones de perfumería.
3402	Agentes de superficie orgánicos (excepto el jabón); preparaciones tenso activas, Preparaciones para lavar (incluidas las preparaciones auxiliares de lavado) y Preparaciones de limpieza, aunque contengan jabón, excepto las de la partida 3401.
35	Materias albuminoideas; productos a base de almidón o de fécula modificados; Colas; enzimas

Código SA	Descripción
3923	Artículos para el transporte o envasado, de plástico; tapones, tapas, cápsulas y Demás dispositivos de cierre, de plástico
4001	Caucho natural, balata, gutapercha, guayule, chicle y gomas naturales análogas, en Formas primarias o en placas, hojas o tiras
4403 41 000 0, 4403 49	Las demás maderas en bruto de las maderas tropicales
4407 21 – 4407 29	Las maderas tropicales aserradas o desbastadas longitudinalmente
4420	Marquetería y taracea; cofrecillos y estuches para joyería u orfebrería y Manufacturas similares, de madera; estatuillas y demás objetos de adorno, de Madera; artículos de mobiliario, de madera, no comprendidos en el capítulo 94
4421	Las demás manufacturas de madera
45	Corcho y sus manufacturas
46	Manufacturas de espartería o cestería
50	Seda
5101	Lana sin cardar ni peinar
5201 00	Algodón sin cardar ni peinar
53	Las demás fibras textiles vegetales, hilados en papel y tejidos de hilados de papel
56	Guata, fieltro y tela sin tejer; hilados especiales; cordeles, cuerdas y cordales; artículos de cordelería
5701	Alfombras y demás revestimientos para el suelo de nudo de materia textil, incluso confeccionadas
5702 10 000 0	"Kelem", "schumacks", "karamanie» y alfombras similares tejidas a mano
5705 00 100 0*	Las demás alfombras y revestimientos para el suelo, incluso confeccionados, de lana o pelo fino
5808	Trenzas en pieza; artículos de pasamanería y artículos ornamentales análogos, en pieza, sin bordar, excepto los de punto; bellotas, madroños, pompones, borlas y artículos similares
6702 90 000 0	Flores, follaje y frutos, artificiales, y sus partes; artículos confeccionados con flores, Follaje o frutos, artificiales (excepto de materiales polímetros)
68	Manufacturas de piedra, yeso fraguado, cemento, amianto (asbesto), mica o materias análogas
6913	Estatuillas y demás artículos para adorno, de cerámica
6914	Las demás manufacturas de cerámica
7018 10	Cuentas de vidrio, imitaciones de perla, de piedras preciosas o semipreciosas y Artículos similares de abalorio
7117	Bisutería
9401 51 000 0, 9401 59 000 0	Asientos de roten , mimbre, bambú o materias similares
9403 81 000 0, 9403 89 000 0	Muebles de otras materias, incluidos el roten , mimbre, bambú o materiales Similares
9403 90 900 0	Partes de muebles de otras materias (excepto de madera y de metal)
9601	Marfil, hueso, concha de tortuga, cuerno, asta, coral, nácar y demás materias Animales para tallar, trabajadas, y manufacturas de estas materias (incluso las Obtenidas por moldeo)
9602 00 000	Materias vegetales o minerales para tallar, trabajadas, y manufacturas de estas materias; manufacturas moldeadas o talladas de cera, parafina, estearina, gomas o resinas naturales o pastas para moldear y demás manufacturas moldeadas o talladas no expresadas no comprendidas en otra parte; gelatina sin endurecer trabajada (excepto la de la partida 3503) y manufacturas de gelatina sin endurecer

Código SA	Descripción
9603	Escobas, cepillos y brochas, aunque sean partes de máquinas, aparatos o vehículos, escobas mecánicas de uso manual, excepto las de motor, pinceles y plumeros; cabezas preparadas para artículos de cepillar; almohadillas y rodillos, para pintar, rasquetas de caucho o materia análoga flexible (excepto de tipo de árbol pequeño)
9604 00 000	Tamices, cedazos y Cribas, de mano
9606	Botones y botones de presión; formas para botones y demás partes para botones o de botones de presión, esbozos de botones
9609	Lápices (excepto los de la partida 9608), lápices de color, minas, pasteles, carboncillos, tizas para escribir o dibujar y jaboncillos (tizas) de sastre
9614	Pipas (incluidas las cazoletas), boquillas para cigarros (puros) o cigarrillos, y sus partes
9615 11 000	Peines, peinetas y artículos similares de caucho endurecido o plástico
9617 00	Termos y demás recipientes isotérmicos, montados y aislados por vacío, así como sus partes (excepto las ampollas de cristal)
97	Objetos de arte o colección y antigüedades

Anexo No.7: Lista XXIX perteneciente a Nicaragua

CODIGO	PRODUCTOS	1995	1999	2002	2003	2004
	Productos Agrícolas	58	50	44	42	40
Excepciones						
0201	Carne bovina fresca o refrigerada	69	65	62	61	60
0202	Carne bovina congelada	69	65	62	61	60
0203	Carne Porcina fresca o refrigerada	69	65	62	61	60
02071000	Aves sin trocear, frescas o refrigeradas	69	65	62	61	60
02072100	Gallos y gallinas	69	65	62	61	60
02073900	Los demás	218	210	204	202	200
02074	Trozos y despojos de ave, excepto los hígados, congelados:	218	210	204	202	200
02074100	De gallo o de gallina	218	210	204	202	200
0401	Leche y crema, sin concentrar, azucarar	84	80	77	76	75
0402	Leche y crema, concentradas, azucaradas	84	80	77	76	75
0403	Suero de mantequilla, leche y crema,	84	80	77	76	75
04050090	Otras mantequillas y demás materias grasas	84	80	77	76	75
0406	Quesos y requesón	84	80	77	76	75
07133	Frijoles	69	65	62	61	60
10059020	Maíz amarillo	69	65	62	61	60
10059030	Maíz blanco	69	65	62	61	60
10061090	Arroz, otros.	69	65	62	61	60
10062000	Arroz descascarillado	69	65	62	61	60
10063000	Arroz semiblanqueado o blanqueado	69	65	62	61	60
10064000	Arroz Partido	69	65	62	61	60
10070090	Sorgo para grando, Otros	69	65	62	61	60
11022000	Harina de Maíz	69	65	62	61	60
11023000	Harina de Arroz	69	65	62	61	60
11031300	Grañones y sémolas de maíz	69	65	62	61	60
11031400	Grañones y sémolas de arroz	69	65	62	61	60
12021090	Otros Cacahuates o maníes crudos	69	65	62	61	60
12022090	Otros sin cáscaras, incl. Quebrantados	69	65	62	61	60
1507	Aceite de Soja	69	65	62	61	60
1511	Aceite de Palma y sus fracciones	69	65	62	61	60
15122	Aceite de Algodón y sus fracciones	69	65	62	61	60
1701	Azúcar de caña o de remolacha y sacarosa	118	110	104	102	100
22030000	Cerveza de malta en lata	84	80	77	76	75

Tratados y Acuerdos Comerciales Negociados por Nicaragua

CODIGO	PRODUCTOS	1995	1999	2002	2003	2004
22030090	Cerveza de malta en otros envases	84	80	77	76	75
22084010	Ron	84	80	77	76	75
2401	Tabaco en rama o sin elaborar; desperdicios	84	80	77	76	75
2402	Cigarros o Puros (incluso despuntados),	84	80	77	76	75
	Productos Industriales	56	40			
Excepciones						
25232000	Cemento Portland	78	70			
25239000	Los demás cementos hidráulicos	78	70			
36060000	Cerillos y Fósforos	68	60			
53.03	Yute y demás fibras textiles de libe	83	75			
53.07	Hilados de yute y demás fibras textiles de liber	83	75			
53.10	Tejidos de yute y demás fibras textiles de liber de la partida 53.03	108	100			
53101000	Crudos	108	100			
53109000	Los demás	108	100			
550700	Fibras artificiales discontinuas, cargadas,	83	75			
60.03	Medias, escaarpines, calcetines, etc. de punto no elástico	68	60			
60050000	Prendas exteriores, accesorios, etc. de punto no elástico	68	60			
Cap. 61	Prendas y accesorios de vestir, de tejidos	68	60			
Cap. 62	Otros artículos de tejidos confeccionados	68	60			
63.05	Sacos y talegas para envasar	108	100			
63051000	De yute o de otras fibras textiles de liber de la partida 53.03	108	100			
63090000	Artículos de prendería	68	60			
63.10	Trapos, cordeles, cuerdajes y cordajes de materias textiles en desperdicio o artículos de desecho	68	60			
64020000	Calzado con suela natural, artificial, etc.	68	60			
64.04	Calzado con piso de otras materias	68	60			
6405.01	Suelas, tacones y capelladas	68	60			
6406.8	Botines, polainas y sus partes	68	60			
87.02	Para transporte de 10 o más personas (vehículos) diesel o gasolina	68	60			
87.03	Vehículos tipo familiar para el transporte de personas (diesel o gasolina)	68	60			
87.04	Vehículos para el transporte de mercancías.	68	60			

CODIGO	PRODUCTOS	1995	1999	2002	2003	2004
87.05	Vehículos para usos especiales.	68	60			
87.11	Motocicletas	68	60			
87.14.1	Partes y Accesorios de Motocicletas	68	60			
87162000	Remolques y semiremolques para vehículos.	68	60			