



Universidad Nacional Experimental Politécnica
"Antonio José de Sucre"

Vice-Rectorado Puerto Ordaz
Departamento de Ingeniería Industrial
INGENIERÍA FINANCIERA

Diferencias y Similitudes en las Teorías del Crecimiento Económico

Asesor:

Msc. Ing. Turmero Iván.

Exponentes:

Abad Janeth.

Belisario María.

León Ana.

Pérez Kervys.

Salazar Francelys.

Salazar Liliana.

Uray Yorlianis.

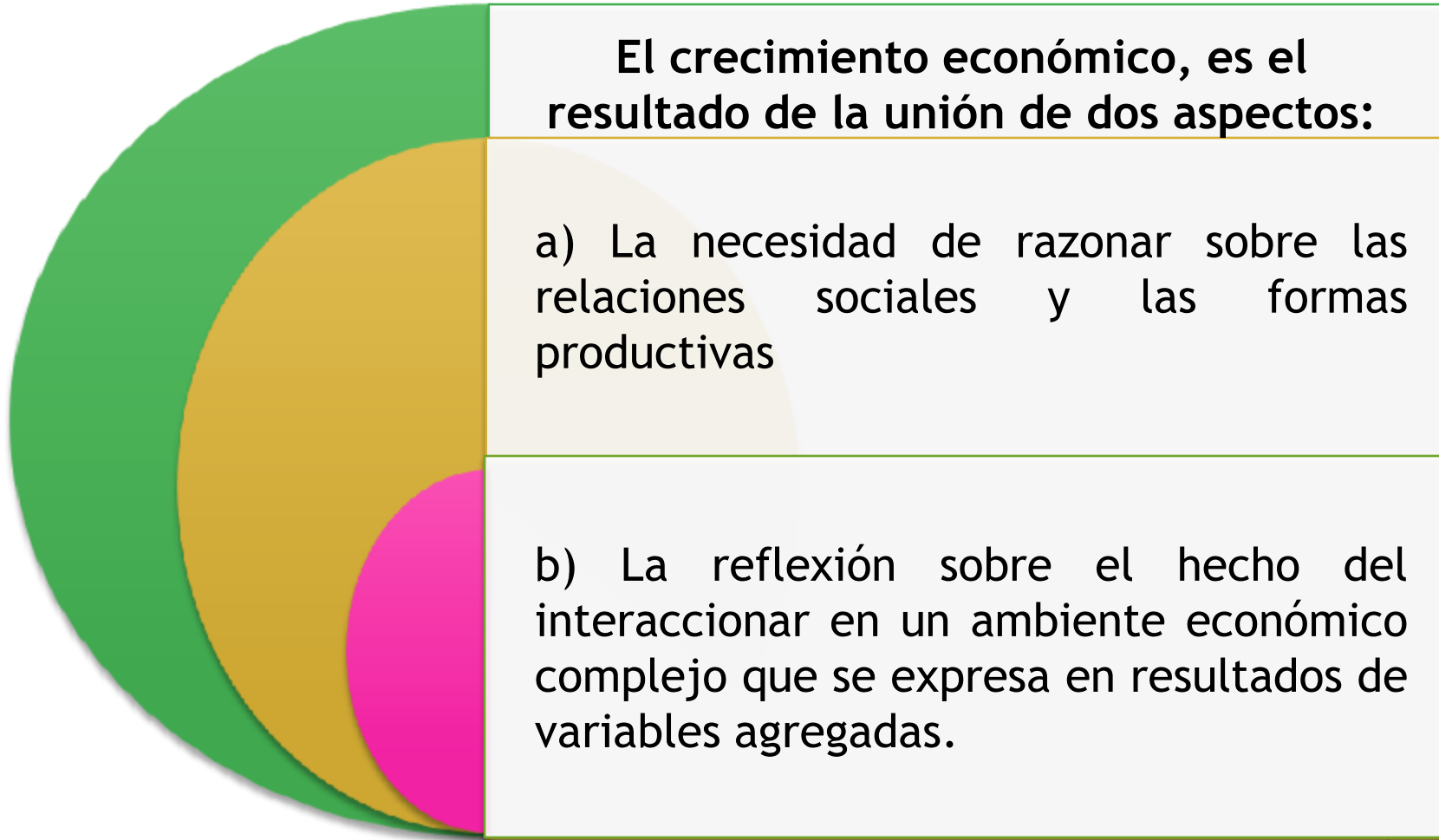
Vizcaíno Raiana

PUERTO ORDAZ, JUNIO 2013

Contenido

- ◉ **Introducción.**
- ◉ **Desarrollo.**
- ◉ **Conclusiones.**
- ◉ **Recomendaciones.**
- ◉ **Referencias Bibliográficas.**

Introducción





El crecimiento económico se hace compatible con la ley de los rendimientos decrecientes y los hechos observados en la realidad.



Las dificultades para entender el concepto del crecimiento económico, surge en las propias raíces históricas, la modernidad, amenazada por el deterioro en la capas sociales y de su medio ambiente.

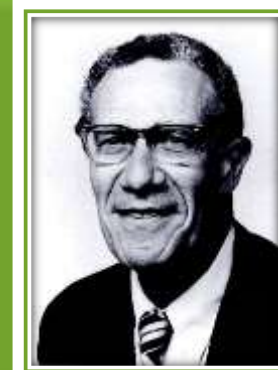


Schumpeter, proponía que el sistema financiero es importante para la promoción de la innovación tecnológica y el crecimiento económico en el largo plazo.

El crecimiento económico es el incremento de ciertos indicadores como la producción de bienes y servicios.



El modelo de crecimiento de Solow, fue el primer intento de guiar de forma analítica el crecimiento a largo plazo



Como se ha visto, es una preocupación central de la economía, que se refleja en los paradigmas teóricos de la historia económica.



Además, predice la convergencia hacia un estado estacionario; en ese estado, todo crecimiento per cápita surge del proceso tecnológico



Desarrollo

La generalización de la macrodinámica: el Modelo de Harrod - Domar



El modelo de crecimiento de Harrod (1939) - Domar (1946), aumenta las ideas de Keynes, a través de la macroeconomía dinámica.



Desde un principio el modelo de Harrod - Domar se realizó de forma paralela e independiente, pero ambos planteamientos llegaron a conclusiones muy similares, aunque con algunas diferencias.



Y procura dar una orientación dinámica al aporte de Keynes, y funda un modelo que iba a ser punto de base para progresos posteriores

Los principales fundamentos del modelo desarrollado por Harrod son:

El nivel de ahorro agregado

$$S = sY$$

(1)

La potencia de trabajo asciende a una tasa firme:

$$n' = n + \lambda$$

(2)

Se supone que existe una única combinación de capital (K) y de trabajo (L) dentro de la función de producción.

El capital es una parte del volumen de producción existente.

$$K = vY$$

(3)

$$K = V.Y$$

(4)

Refirió al incremento de capital como:

$$K = V.Y$$

(4)

La ecuación (4) queda de la siguiente forma:

$$I = v$$

(5)

Considerando la condición de equilibrio:

$$v.Y = s.Y$$

(6)

De (6), se obtiene lo que Harrod denominó.
Como ecuación fundamental:

$$\frac{Y}{Y} = \frac{s}{v}$$

(7)

Nos interesa saber la
relación que existe entre G y
 $G_w = S G_w \cdot V_r$



Según Galindo y Malgesini (1994), de
este modo se obtiene que el stock de
capital que s tiene se ajuste al esperado,
cuando la producción aumenta siguiendo
una tasa garantizada



Si en vez de razonar v , comparamos el
coeficiente de stock de capital
requerido por las empresas, entonces
tendremos:



Las principales conclusiones del modelo de Harrod, son las siguientes:

Se sitúan lo que se podría designar “trayectoria de equilibrio” para la renta que es la que se debería tratar.

Concurre una carta de beneficio que progresa a una tasa de crecimiento natural.

El tipo de interés no tiene capacidad para corregir las desviaciones.

Finalmente, la inclusión de la tecnología como variable no altera las anteriores conclusiones.



Lo principal que se debe hacer para generar una senda de crecimiento sostenida en el largo plazo es reducir el ahorro, en otras palabras, evitar la existencia de un nivel de ahorro que este por encima de las necesidades que la economía presenta para conseguir el pleno empleo e introducir las innovaciones tecnológicas.

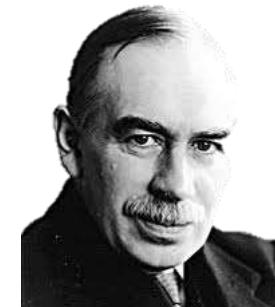


Similitudes entre el modelo de Harrod y el modelo de Domar.

Para Domar las limitaciones se ciernen sobre los incentivos para invertir y para Harrod son las expectativas y su influencia sobre la función de inversión las que dan lugar a dicha inestabilidad.



Intentan fortalecer las ideas expuestas por Keynes.



Implican la existencia de una serie de dificultades a lo largo del tiempo que perjudican la posibilidad de alcanzar un crecimiento equilibrado con pleno empleo.



El Modelo de Solow y el Proceso de Acumulación del Conocimiento.

El enfoque tradicional del crecimiento económico razonó como eje central de la acumulación el capital físico, la creación de grandes empresas, la producción en serie y a gran escala. Luego, emerge como variable principal el capital humano por su capacidad para formar nuevo conocimiento estableciendo retornos progresivos a escala.



Según Galindo y Malgesini:

1. La población y la fuerza de trabajo crecen a una tasa proporcional constante (n), que se considera que es independiente de otros aspectos y variables económicas.
2. El ahorro y la inversión son una proporción fija (s) del producto neto en cualquier momento del tiempo.
3. Por lo que se refiere a la tecnología, se supone que esta afectada por dos coeficientes constantes, la fuerza de trabajo por unidad de producto y el capital por producto.

Este modelo:

Establece que el capital está relacionado de forma positiva con el ahorro y negativa con el aumento de la población; además, completa las partes de la formalización del equilibrio general de Walras o dicho de otra manera, admite la posibilidad de sustituir el capital y trabajo: determinada cantidad de producción puede ser obtenida a partir de diferentes combinaciones de capital y trabajo.



Permite la igualdad entre el ahorro y la inversión de manera que el exceso o la insuficiencia de demanda, que jugaba un papel fundamental en el modelo de Harrod, aquí está ausente.

Posibilita el reconocimiento de tres elementos precisos de la acumulación: capital, progreso técnico y capital humano.



Las Leyes del Conocimiento Económico de Kaldor

- Primera ley: propone que el crecimiento de una economía es positiva en su sector manufacturero, se expresa de la siguiente manera

$$q_t = a_0 + a_1 q_M$$
$$q_{MN} = a_0 + a_1 q_M$$

q_t : tasa de crecimiento del producto de toda la economía.

q_M : crecimiento de la industria manufacturera.

q_{MN} : crecimiento de las actividades no manufactureras.



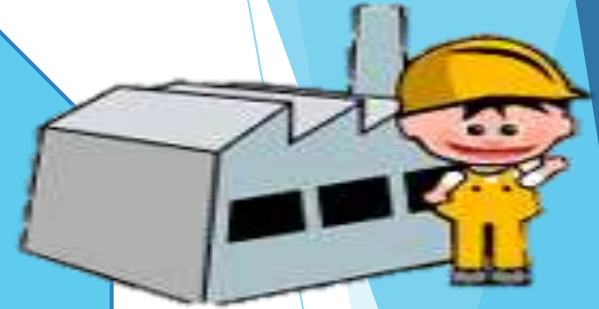
➤ Segunda Ley: Ley de Verdoorn

Explica que un aumento en la tasa de crecimiento de la producción manufacturera lleva directamente a un crecimiento en la productividad del trabajo, esto es por el proceso de aprendizaje.

➤ Tercera Ley:

La productividad en los sectores no manufactureros aumenta cuando la tasa de crecimiento del producto manufacturero se incrementa.

Desempleados y transferencia de recursos.



➤ Cuarta Ley:

Trata de las causas por las que se generan diferencias en el crecimiento en la producción manufacturera.

Galindo y Malgesini, cuanto mayor sea el numero y mas productivo sea el factor trabajo, esto llevara al crecimiento de la productividad.

Kaldor muestra una teoría de la distribución diferente a la Keynesiana, reflejando que la tasa de beneficios depende del ahorro que se tenga respecto a la renta



Factores para el crecimiento económico.

1. Crecimiento sostenido en el largo plazo del ingreso per cápita.

2. Crecimiento del capital físico por trabajador.

3. Tasa de retorno del capital sea constante.

4. Aprovechar las ventajas comparativas y el equilibrio dinámico.

5. Acumulación del capital físico y social.

6. Progreso tecnológico, especialización y nuevos métodos.

La Postura Postkeynesiana: La edad de oro de Joan Robinson

- ✓ Su participación mantuvo una dura crítica alternativa a los modelos neoclásicos.
- ✓ Denominó como “espíritu anímico esencial” de las empresas que es el verdadero motor inicial.
- ✓ La Edad de Oro “la presión de la escasez de mano de obra, que eleva las tasas salariales
- ✓ Sus aportes fueron de pensamiento Keynesiano



Causas que ayudan al crecimiento de la Economía.



Condiciones técnicas.

Condiciones competitivas.

Acuerdos salariales.

Financiar la inversión.

Stock del capital.





El economista polaco M. Kalecki realizó una importante contribución a la teoría del crecimiento postkeynesiano donde la inversión estará relacionada con el ciclo económico que se ve afectado por las modificaciones del proceso inversor.

Oportunidad de ganancia

Suele ser descubierta
y su
aprovechamiento al
máximo hace que
esta tienda a
desaparecer a
consecuencia no
podrá ser
aprovechada ni
apreciada por otros



Lo contrario
sucede cuando
es descubierta
parcialmente ya
que esta queda
oculta esperando
así ser
descubierta por
otros actores.

HAYEK: el orden espontáneo del mercado

Lo que un sistema económico produce más que cosas materiales es un conocimiento inmaterial

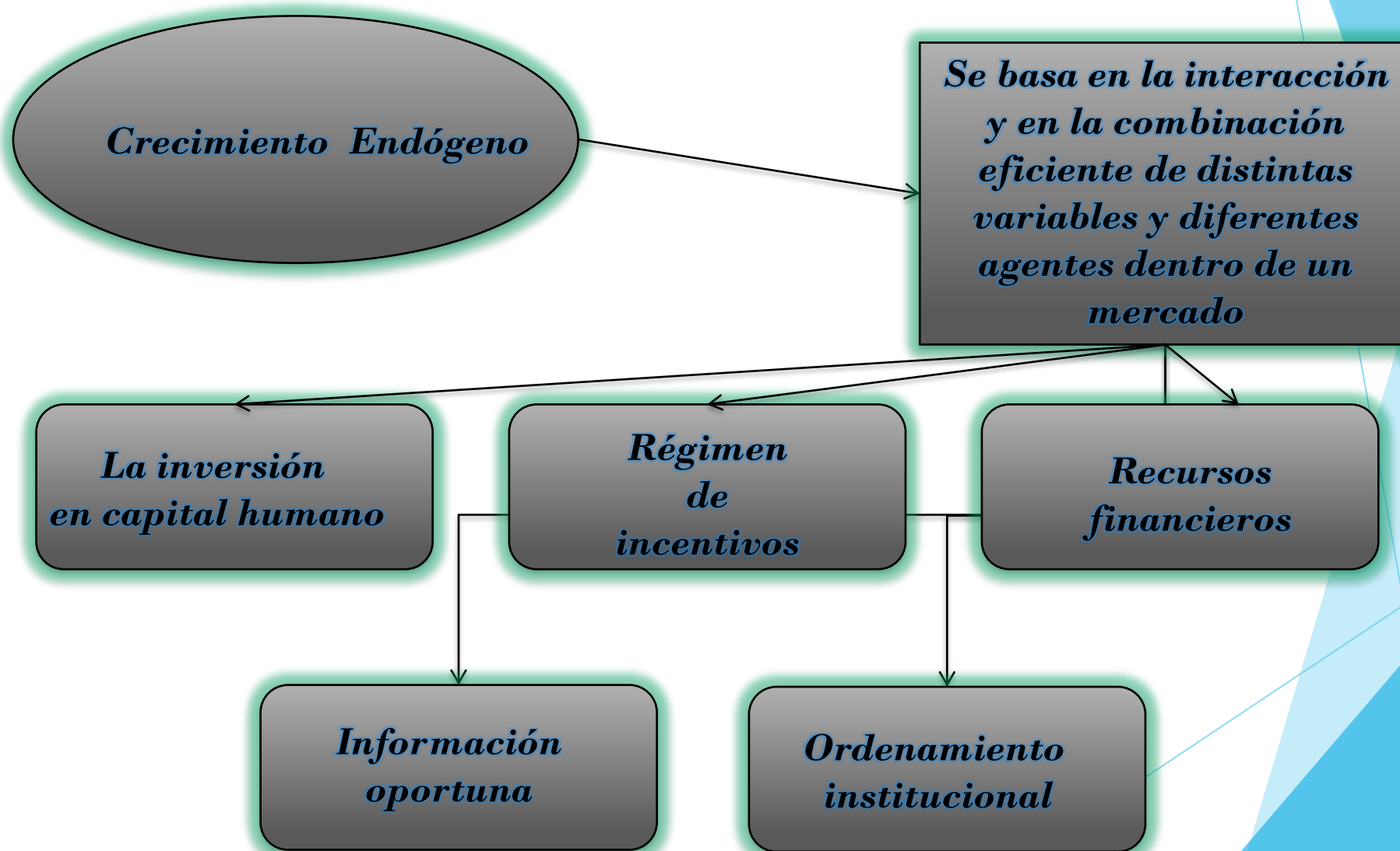
La información nunca está dada, sino que se crea paso a paso por los empresarios a través de un proceso dinámico, que los economistas deben estudiar



Características del enfoque de Hayek:

- ✓ *El tiempo juega un papel esencial.*
- ✓ *El capital se concibe como un conjunto heterogéneo de bienes de capital que constantemente se gastan y es preciso reproducir.*
- ✓ *El proceso productivo es dinámico y está desagregado en múltiples etapas de tipo vertical.*
- ✓ *El dinero afecta al proceso modificando la estructura de precios relativos.*
- ✓ *Dispone de una teoría sobre las causas institucionales de las crisis económicas que explica su carácter recurrente.*

La teoría del crecimiento endógeno



El Crecimiento Endógeno

Es el desarrollo interno de un pueblo, estado o país depende que es lo que se va a desarrollar. Se utiliza para elaborar productos de uso diario , a medida que nos desarrollamos ,crecemos como país y evitamos la importación , y estas aunque mantienen a una población a medida que producen lo que esta necesita.

En un crecimiento siempre hay factores internos y externos. Ya sea dentro de la empresa, de un país, una industria, etc.

Establecieron que por medio de externalidades, o la introducción del capital humano, se generaban convergencias hacia un mayor crecimiento económico en el largo plazo. Así, el conocimiento se constituye en un nuevo factor acumulable para el crecimiento, sin el cual el capital físico no se ajusta a los requerimientos del entorno económico.



Romer 1986



Barros 1991



Lucas 1988



Un grupo de teóricos del crecimiento, liderados por Paul Romer (1986) mostraron su insatisfacción en las explicaciones que se ofrecían hasta entonces con variables exógenas al crecimiento de largo plazo en las economías.

Esta insatisfacción motivó la construcción de modelos de crecimiento económico, en los que los determinantes del crecimiento eran variable endógenas.



*Como un **FACTOR DE PRODUCCIÓN** más, con el que se incrementa la productividad marginal. Así, desde la perspectiva de Romer, encontramos cómo ese nuevo conocimiento permite mejorar la situación de las empresas, lo que establece un crecimiento dentro del conjunto sistémico de la economía.*



Romer (1986)



Arrow (1962)

Un aporte muy significativo en los modelos de Romer , vino de la mano de Arrow 1962 , que introduce Learning by doing , en estos modelos, el incremento de la producción o de la inversión contribuye en la productividad de los factores

Este efecto positivo de experiencia en productividad es denominado Learning by doing o, en este caso, Learning by investing.



Crecimiento Económico y Capital Humano

El aspecto esencial de la corriente de los neoclásicos con respecto a la acumulación del conocimiento es el de plantear modelos que analicen los efectos de los cambios estocásticos de la productividad sobre las diferentes macro magnitudes económicas.

Otros factores, según Gould y Ruffin (1993), como la estabilidad política, mínimas barreras comerciales, infraestructura física adecuada y un bajo gasto de funcionamiento del gobierno, se correlacionan de forma positiva con el crecimiento económico de corto y largo plazo.



La teoría neoclásica del crecimiento situó la acumulación del capital en el centro de atención, como una especie de bien público que se produce fuera de los circuitos económicos, al cual se accede sin costo alguno.



Los retornos crecientes a escala que caracterizan el desarrollo de la acumulación del conocimiento son, por tanto, el rasgo distintivo de estas teorías, que difieren, sin embargo, en el énfasis otorgado a la “transferibilidad” del conocimiento o a su “apropiabilidad”.



Estas hipótesis planteadas permiten intentar el diseño de un modelo inter - sectorial que acumula las relaciones que se producen en estas tres dimensiones. De esta manera el triángulo mayor quedaría conformado por tres subtriángulos:

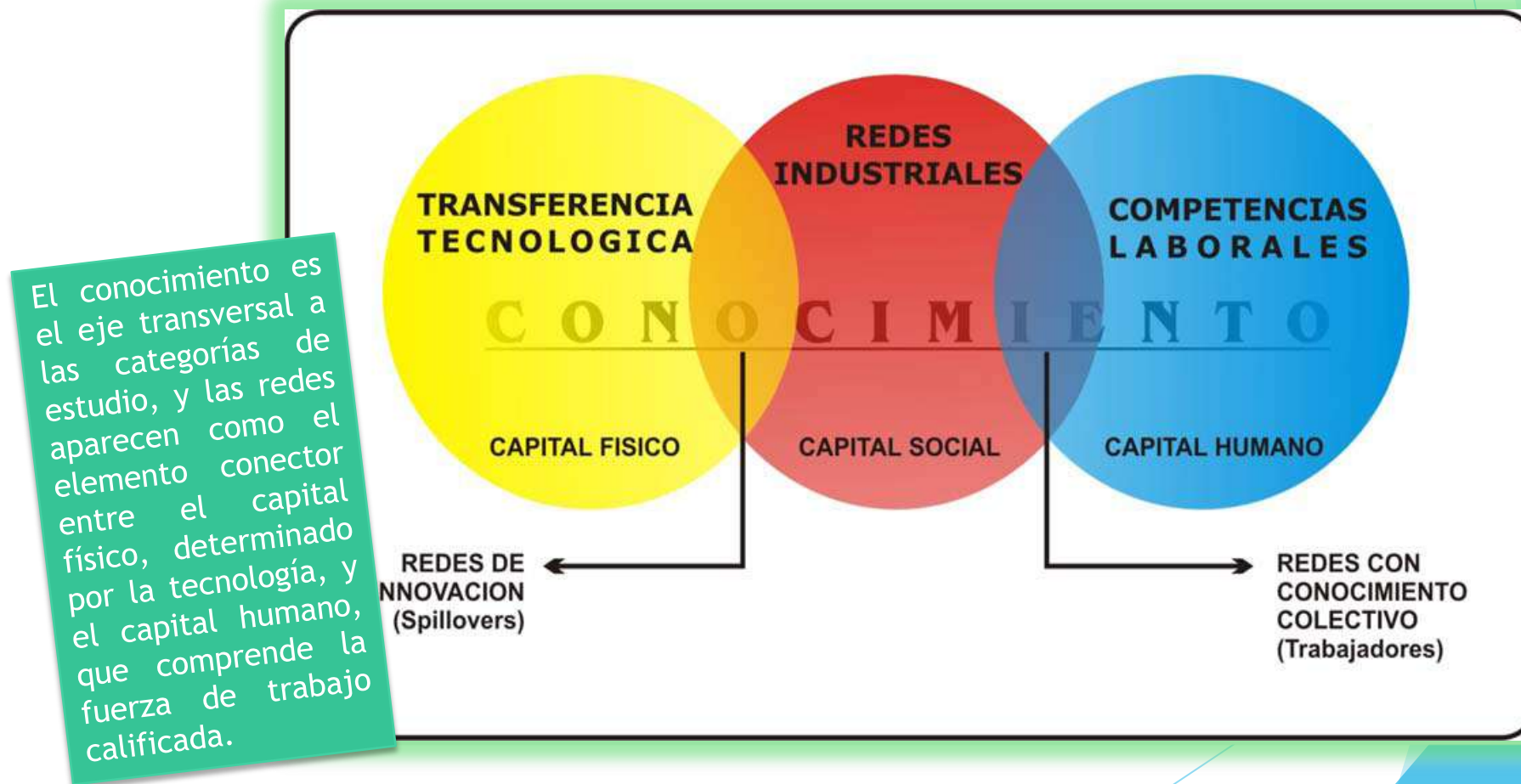




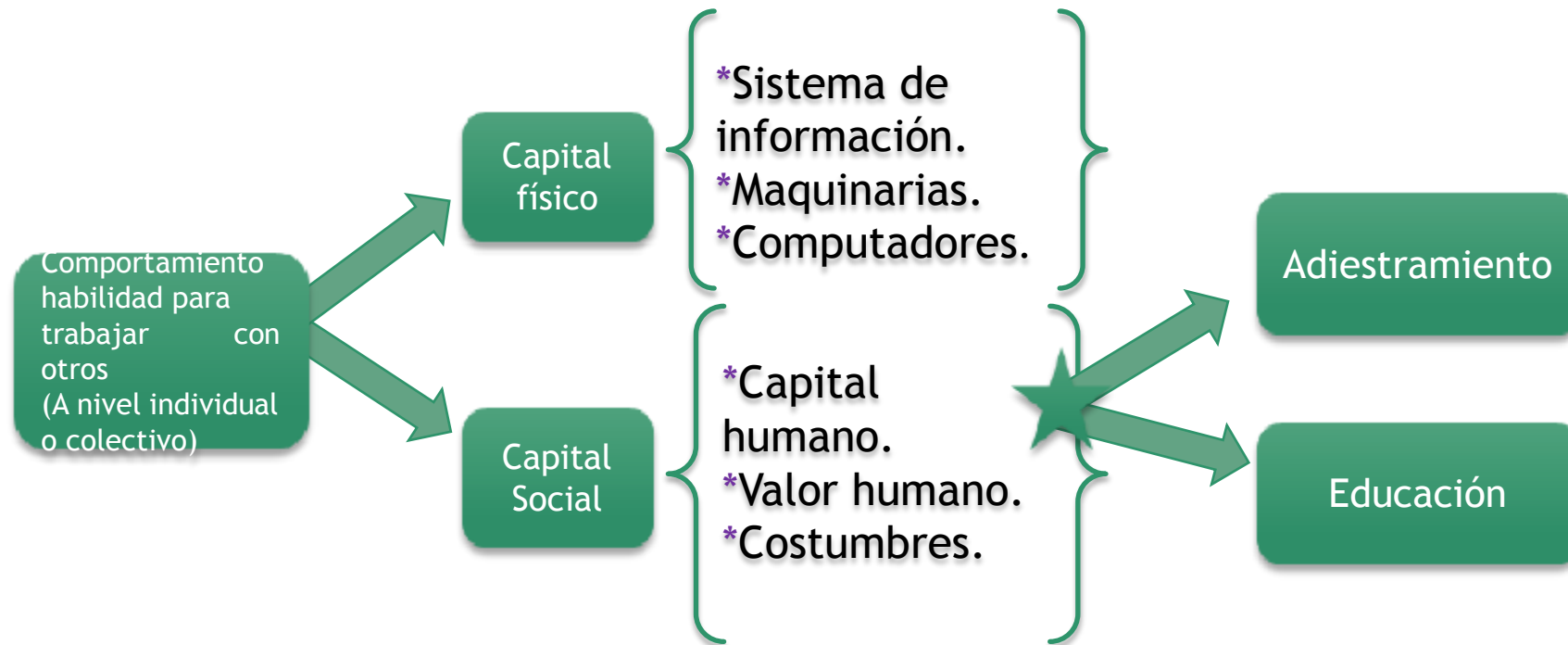
El capital emocional es la disposición de identificar, convocar, aprovechar, controlar y orientar las emociones a favor de propósitos constructivos. Finalmente, entendemos por capital relacional a la actitud humana de relacionarse para establecer tejidos de interacciones que aseguren el crecimiento conjunto como consecuencia del crecimiento personal, y el crecimiento personal como consecuencia del crecimiento del conjunto.



Esquema 2: La gestión empresarial del desarrollo: un asunto de conectividad



Esquema 3: Elementos determinantes del capital social



La Productividad

- Consiste en aumentar la productividad mediante la participación de la gente en el proceso productivo. Este es un elemento esencial del Desarrollo Humano, que se traduce en invertir en las personas y en el logro de un ambiente macroeconómico posibilitante.



La equidad.

- Consiste en otorgar y garantizar la igualdad de oportunidades para todos los sectores y grupos humanos. Es la eliminación de barreras que obstruyen las oportunidades económicas y políticas, permitiendo que todos disfruten y se beneficien en condiciones de igualdad



Sostenibilidad

- Consiste en asegurar, tanto para el presente como para el futuro, el libre y completo acceso a las oportunidades; en restaurar todas las formas de capital humano, físico y ambiental. Para alcanzar un auténtico desarrollo se debe reponer todo el capital utilizado para garantizarle a las futuras generaciones la igualdad de opciones y de recursos para el logro de sus satisfacciones.



Potenciación o empoderamiento.

- El Desarrollo Humano no es paternalista, tampoco basado en la caridad o en el concepto de bienestar. El foco está en el desarrollo por la gente. La peor política para la gente pobre y las naciones pobres es la de colocarla en permanente caridad.



Índice de Desarrollo Humano (IDH)

PNUD



El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) es la red mundial de desarrollo de las Naciones Unidas que promueve el cambio en los 166 países en los que se encuentra presente y los vincula con los conocimientos, experiencia y recursos necesarios para ayudar a los pueblos a forjar una vida de mejor calidad.

El Ingreso Per Cápita



expresa



Son variables



Relativamente
independientemente al:



¿Qué es?



El Índice de Desarrollo Humano (IDH) es probablemente uno de los indicadores estadísticos más utilizados para medir y comparar el desarrollo de los países (aunque también es frecuente su uso en otras escalas territoriales). Este instrumento fue presentado por el PNUD en el informe del año 1990.

IDH



Para su cálculo se estudian formalmente tres factores clave:



la esperanza de vida al nacer



la tasa de alfabetización en adultos (más la tasa bruta combinada de matriculación en educación primaria, secundaria y superior y los años de duración de la educación obligatoria)



Producto Interior Bruto (PIB) en paridad del poder adquisitivo en dólares (PPA en US\$)





Territorio

se refiere a la porción de superficie que pertenece a un determinado país y sobre la cual un Estado ejerce soberanía.

¿Qué es?

Crecimiento económico

es el aumento de la renta o valor de bienes y servicios finales producidos por una economía

EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y EL TERRITORIO

composiciones

Esta compuesto por subsistemas como:

- 1 Relaciones Capital-trabajo
- 2 Los flujos de intercambios
- 3 Relaciones monetarias
- 4 organizaciones y procedimientos para la toma de decisiones
- 5 pautas de comportamiento social

se refiere a la
porción
de superficie que
pertenece a un
determinado país y
sobre la cual
un Estado ejerce
soberanía.



Crecimiento económico

es el aumento de la renta o valor de bienes y servicios finales producidos por una economía



EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y EL TERRITORIO

composiciones

pautas de
comportamiento social

Esta compuesto por subsistemas como:

organizaciones y
procedimientos para la toma de
decisiones

Relaciones Capital-trabajo

Los flujos de intercambios

Relaciones monetarias

Las decisiones económicas en las firmas están cruzadas por factores como los costos de la Distancia.



permite que las empresas puedan mantener su competitividad interna y externa.

¿Que es?



Desarrollo Endógeno

Buscar potenciar las capacidades internas

Fortalecimientos de



Apoyan su crecimiento en la explotación de:



Lo expresa Méndez y caravaca

Dos posibilidades tienen entonces los espacios geográficos para convertirse en espacios ganadores:

Sistemas productivos locales



los medios innovadores



El desarrollo endógeno local emerge como un nuevo modelo de análisis que incluye las :



Se puede caracterizar a las regiones como polarizadas, homogéneas o como región plan.

1

Responde a un criterio de modalidad, es decir, del área de influencia o relación con un lugar central.



2

está definida según la homogeneidad percibida en los ámbitos cultural, lingüístico, biofísico, económico o histórico.



Sistemas Regionales

Los sistemas regionales se recomponen, en parte por la misma dinámica de las empresas. Esta relación interdependiente amerita el diseño de instrumentos de política para responder a los cambios en los modelos productivos, a los procesos de urbanización y a las economías de aglomeración industrial. En otras palabras, la política afecta favorable o desfavorablemente las decisiones que toman en el espacio sectorial y en el espacio geográfico.





El ciclo de vida de las firmas productivas, como agentes dinamizadores del crecimiento económico, es relevante determinarlo, para establecer la dinámica con la que opera el funcionamiento del aparato productivo. El estudio del ciclo de vida industrial representa la dinámica del surgimiento y desaparición de firmas en el tiempo.

El proceso comprende :

empresas que buscan crearse un espacio en una industria



Introduce innovaciones en productos y procesos que le permiten generar las barreras de entrada al sector.



centrado en sectores industriales y de servicios



**La innovación,
la generación de empleo
las actividades de cooperación**



1

Las nuevas empresas brindan nuevos puestos de trabajo.



2



Las nuevas empresas están involucradas en un significativo porcentaje de innovaciones en la economía.



De acuerdo con Reynolds existen cuatro razones principales en la formación de nuevas empresas con garantía de supervivencia para tener en cuenta:

4

El ciclo de vida se relaciona con la existencia de diferencias interregionales en las tasas de formación de empresas.



Creación de Empresas

3



Se relaciona con la existencia de políticas e instituciones que la garanticen formación de nuevas empresas y potencialice el desarrollo regional.

Institucionalismo

Se basa en instituciones psicológicas.

Se mueven de lo abstracto a lo concreto.

Indican como efectuar análisis específicos y diversos de fenómenos concretos.

Constituyen nuestra carne y sangre socioeconómica.

Los individuos forman o transforman a las instituciones.

Están circunscritas a un conjunto de redes sociales.

Crecimiento económico y desarrollo



Evolución de
un
Sistema Social
de Producción



Desarrollo en
el Marco
Económico



DESARROLLO

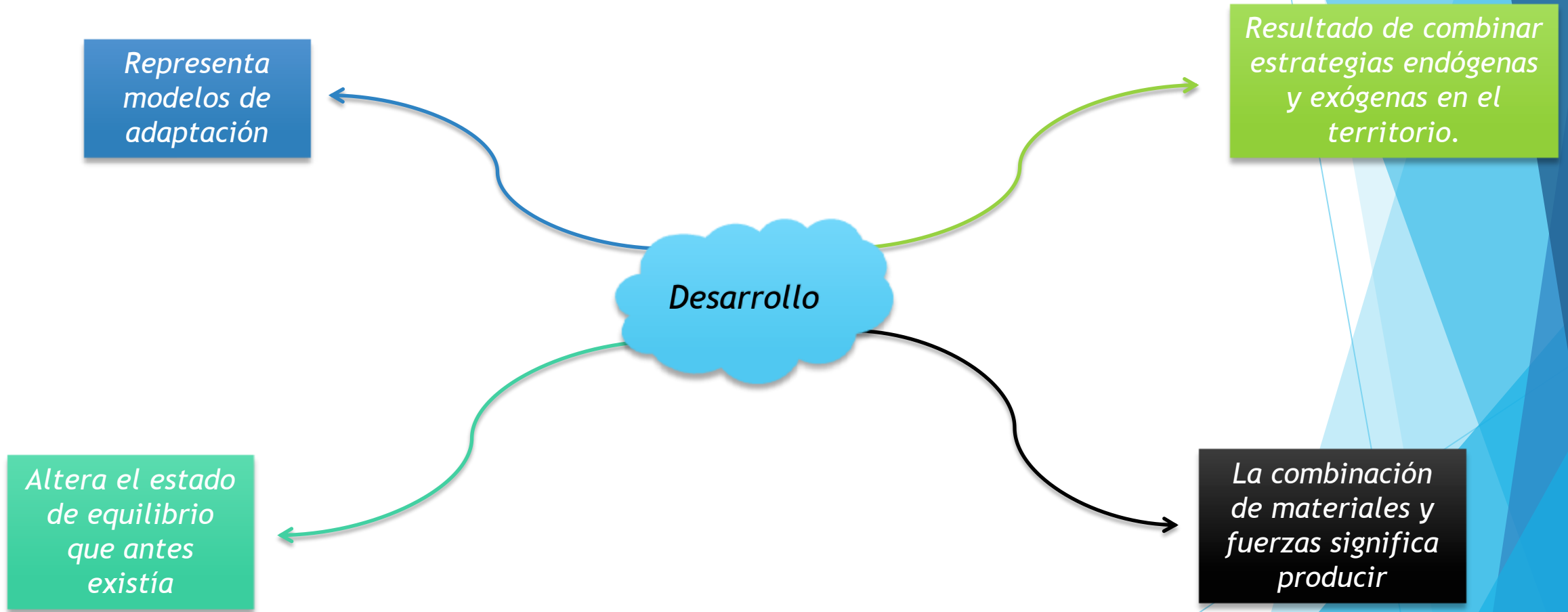
SOCIAL DE PRODUCCIÓN

- Se hace mas eficaz mediante la acumulación y progreso de técnicas.
- Sus inputs y outputs se modifican con el tiempo.
- Orientar la construcción del proceso social.
- Serie de cambios espontáneos y discontinuos.

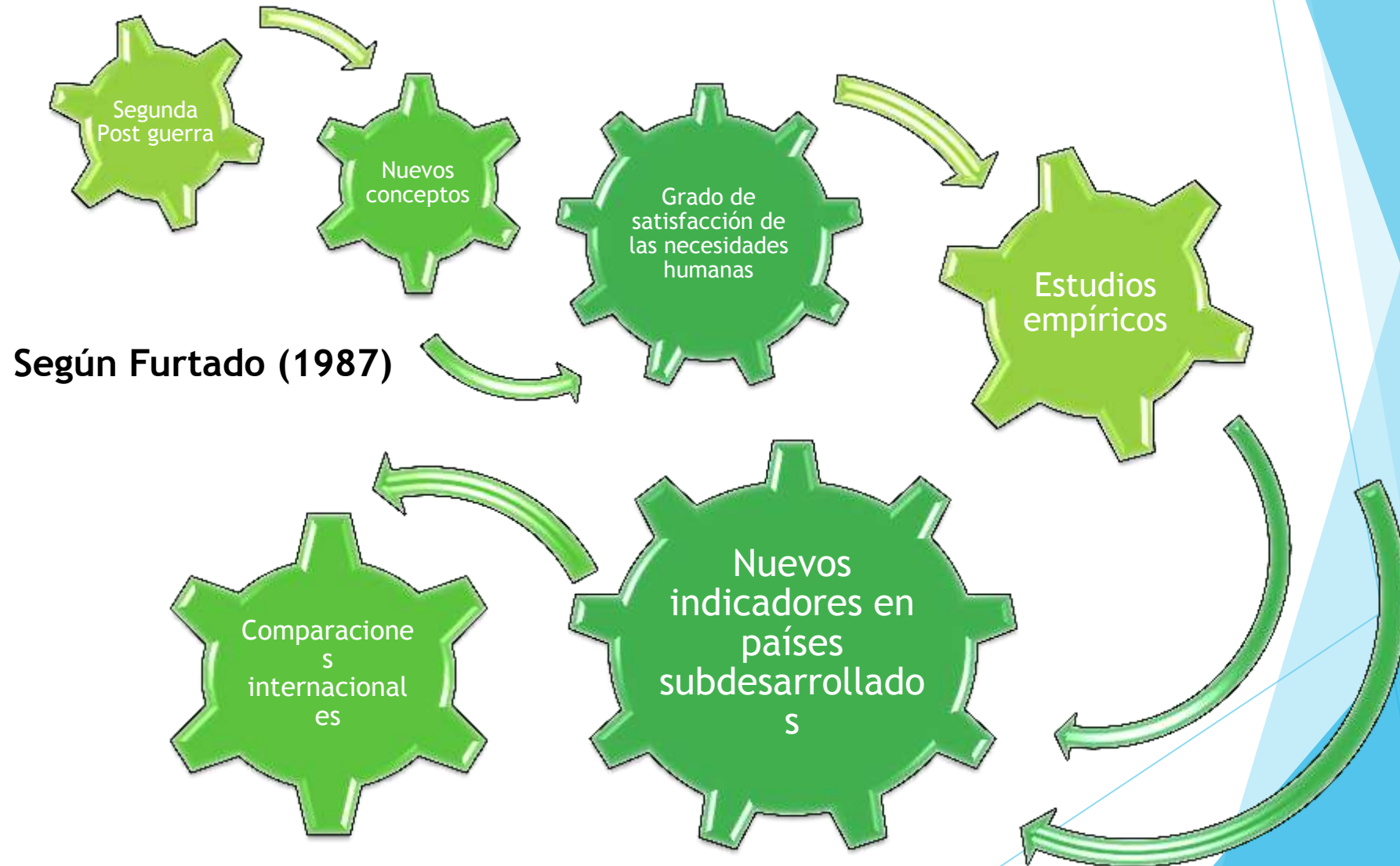
DESARROLLO ECONOMICO

- La plena concepción del ser humano.
- Acumulación de riquezas, bienestar en general.
- No representa características cualitativas.
- Acumulación de conocimiento y capital físico.

Enfoque : Desarrollo



Otros aportes al desarrollo económico



Desarrollo Internacional



Dimensión
1

- **Según Furtado:** 1. La del incremento de la Eficacia del sistema de Producción.

Dimensión
2

- 2. Satisfacción de las necesidades fundamentales de la Población.

Dimensión
3

- 3. Consecución de objetivos a los que aspiran grupos dominantes de una sociedad.

Desarrollo según (Autores)



Razeto (2000), se argumenta desde una óptica neoliberal, cuando economistas aceleran los procesos de crecimiento mediante políticas de intervención estatal, limitando el libre mercado.




Nurkse (1965), afirma que en los países pobres, las propias fuerzas del mercado perpetúan la pobreza.



Hirschman (1958), señala que la mayoría de los países pobres solo poseen recursos para invertir en unos pocos proyectos modernos.



Giddnes (1999), establece que el capitalismo no permite acceder a una nueva y superior fase de desarrollo porque establece un tipo de relaciones sociales de producción que pone límites al desarrollo.

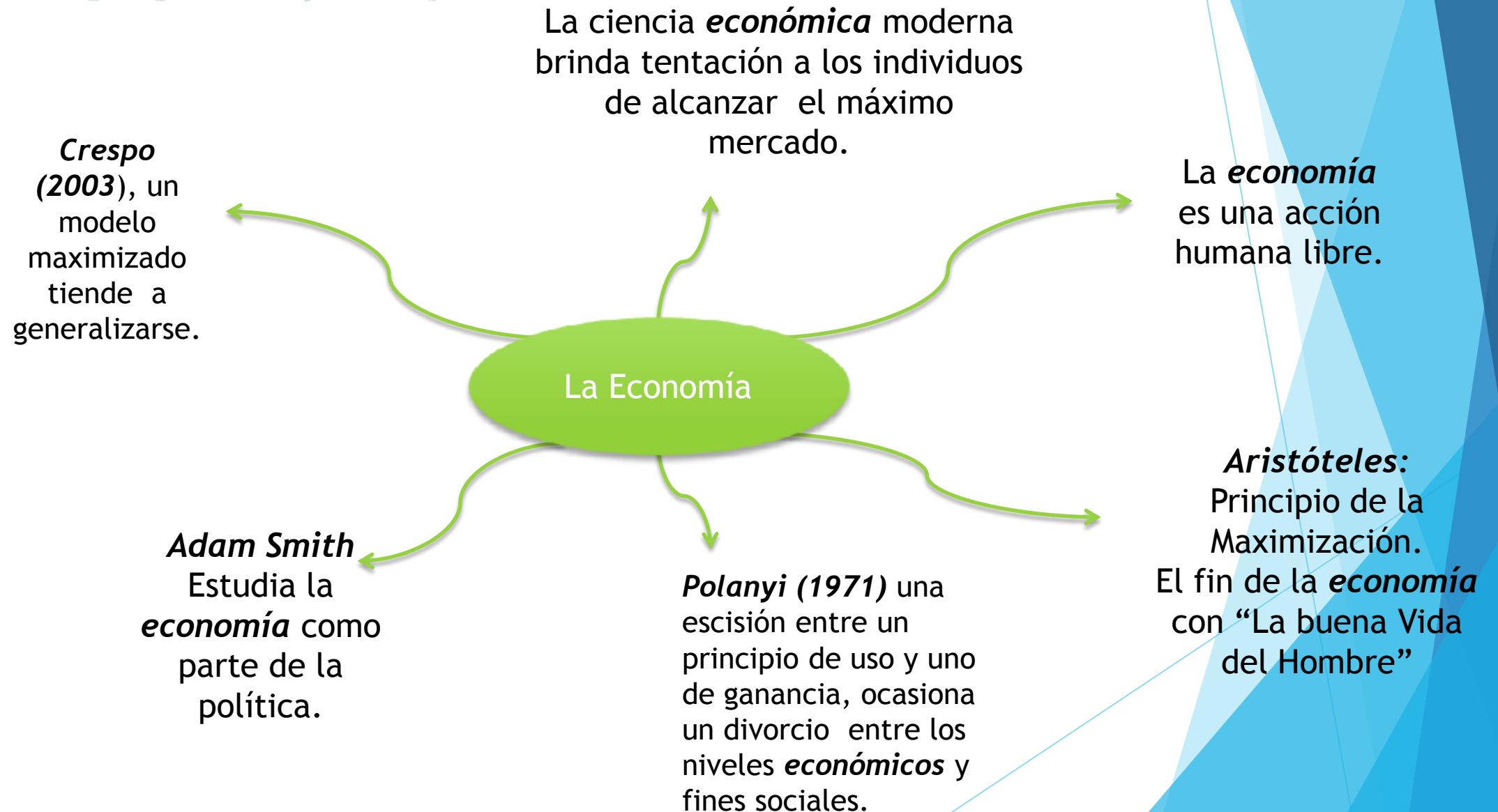


Solimano (1998), si las desigualdades de ingreso y riqueza que se observan en una sociedad reflejan en buena parte las diferencias individuales en sus dotes iniciales de riqueza, talento, origen familiar, raza, genero.

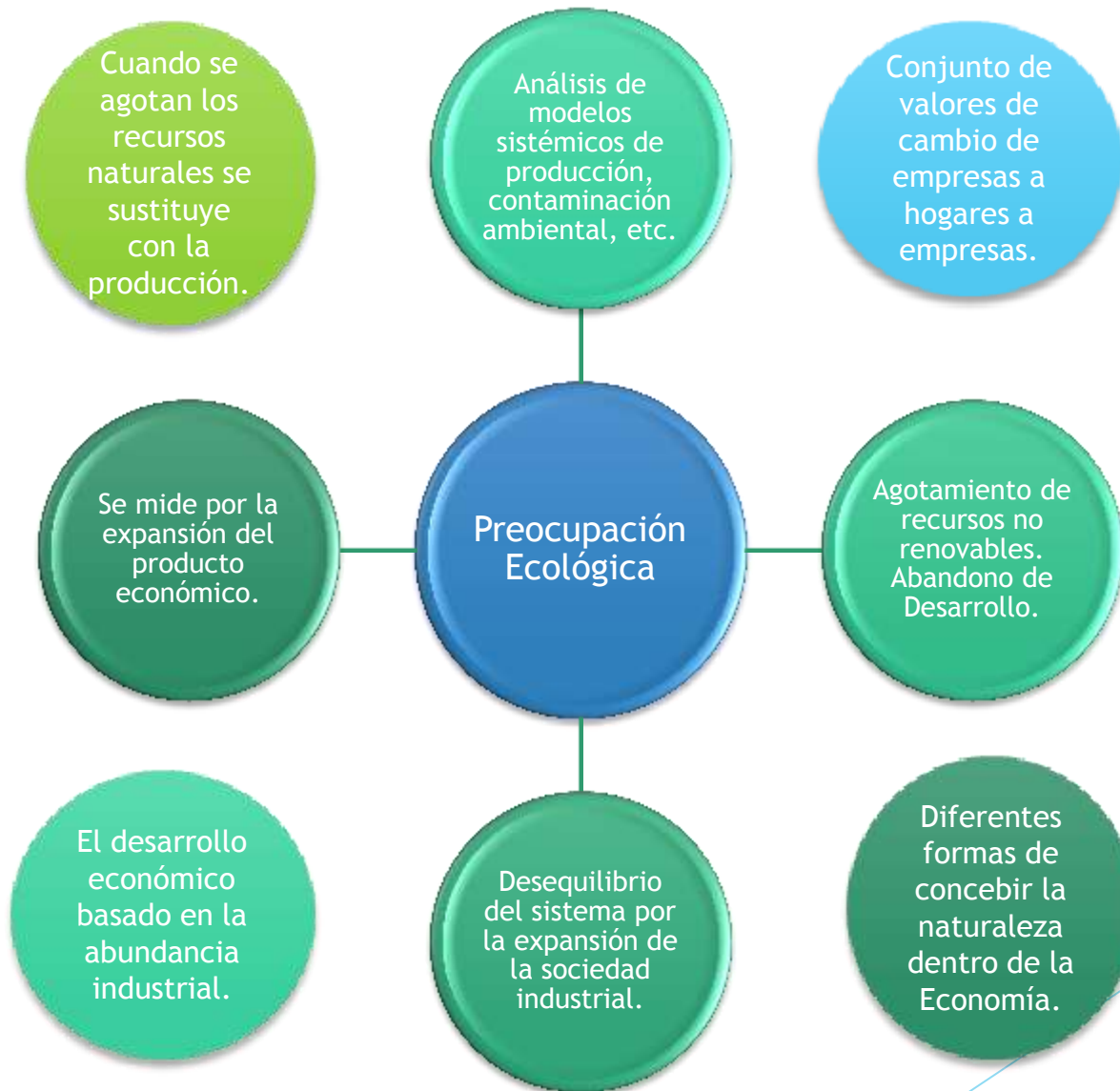
Desarrollo Según (Autores)



Economía perspectivas (Autores)



Crecimiento económico sostenible y desarrollo



Debido a la preocupación por el medio ambiente y los límites naturales. La teoría limitacionista sugiere:

1. El mundo se quedaría sin materias primas estratégicas.
2. El aumento de la contaminación tendría efectos serios,
3. La población sobrepasaría las posibilidades de abastecimiento del planeta.

El antagonismo dio lugar a plantear los siguientes aspectos:

1. El desarrollo sostenible implica que la calidad medioambiental mejora el crecimiento económico a través de varias formas:

mejorando la salud de los trabajadores, creando nuevos empleos en el sector medioambiental.



2. El desarrollo sostenible acepta que, de todos modos, deberán existir algunos *trade - offs* si se contempla un concepto restringido de crecimiento económico.

El Aporte de las Unidades Productivas Micro, Pequeñas Y Medianas Empresas (MiPyME) al Crecimiento Económico

Se considera a la empresa como un importante componente de la función de producción, pero se ha subestimado el estudio de la organización económica y la importancia del tamaño de las empresas



La nueva forma de organización económica es aquella que se construye en torno a la empresa red. No son solamente redes de empresas sino firmas que trabajan en redes que constituyen cooperación entre ellas, redes de subcontratación y de relación con empresas más grandes.



Los factores tecnológicos determinados por la función de producción y la existencia de grandes empresas con jerarquía dentro del mercado.



Grandes Empresas; son las mejores dotadas para explotar las oportunidades de innovación



la organización interna depende de factores tecnológicos determinados por la función de producción; y la existencia de grandes empresas con jerarquía dentro del mercado



Empresas Inestables



Si el mayor riesgo de desaparición se sitúa en los primeros años de existencia (entre tres y cinco años), momento en que fracasan muchas iniciativas que no consiguen implantarse en el mercado de forma competitiva, en los años siguientes se mantiene un alto grado de movilidad espacial



Las pequeñas unidades productivas cuentan con limitaciones en el acceso a la información y su capacidad de riesgo es mayor



Grandes Empresas

Suele tomar sus decisiones con mayor conocimiento y realizar fuertes inversiones en capital fijo allí donde se instala, por lo que su estabilidad es mayor



La gran empresa, por el contrario, suele tomar sus decisiones con mayor conocimiento y realizar fuertes inversiones en capital fijo, por lo que su estabilidad tiende a ser mayor y su ciclo de vida más extenso en el tiempo



Crecimiento Económico Sostenible y “Desarrollo”

Los Empresarios

El empresario utiliza algún capital de su propiedad pero debe estar separado de su retribución como capitalista.



Estos empresarios no pueden saber jamás cuál será el volumen del consumo en su ciudad, ni cuánto tiempo seguirán comprándoles sus clientes, ya que los competidores tratarán, por todos los medios, de arrebatárles la clientela



El empresario pone en movimiento todo tipo de trabajo, aunque no todas las clases de trabajo requieren las mismas grandes dotes empresariales



El Capital

➤ Reserva de bienes acumulados para producir ya sea otros bienes o el dinero para adquirirlos

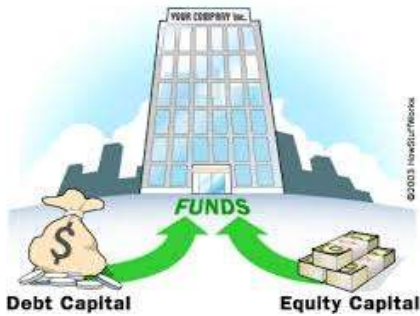
➤ Es uno de los Recursos más escasos, sobre todo en países en vías de desarrollo

Fuentes de capital

➤ Fondos generados internamente

➤ Financiamiento captado en los mercados de capital

➤ Préstamos de instituciones financieras



MiPyME

Las unidades productivas MiPyME requieren un análisis específico debido a que en forma habitual presentan un mayor surgimiento y desaparición, lo que se traduce en una elevada tasa de rotación o sustitución y en una cierta inestabilidad

Principales barreras a la entrada de las MiPyME

- Estructura financiera inadecuada
- Elevado costo de los recursos ajenos
- Inadecuada formación financiera y contable de sus dirigentes
- Falta de una cultura exportadora y de profesionalización de la administración



Conclusiones

Ha faltado teorías que expliquen con mayor profundidad los determinantes de la distribución y concentración del ingreso.

La tendencia hacia un desarrollo autosostenido precisa de variables:

- La inversión en capital humano
- El régimen de incentivos
- Recursos financieros
- Información oportuna



La convergencia es necesario adaptarla de acuerdo a cada región, a cada país y cada sector industrial



La homogeneidad de la estructura social y productiva en un ambiente territorial determinado permite alcanzar niveles de especialización productiva, de innovación técnica, de profesionalidad de la mano de obra.



La función empresarial es la fuerza que cohesiona la sociedad y hace posible su desarrollo armonioso, dado que los desajustes que inevitablemente se producen en tal proceso de desarrollo tienden a ser igualmente coordinados por la misma.

Las dinámicas macroeconómicas y estructurales (meso y microeconómicas):

- Permiten establecer el proceso y las decisiones de los empresarios en términos de inversión y generación de empleo.
- La relación entre el incremento del producto y la dinámica industrial.
- La creación de un ambiente favorable para el funcionamiento competitivo de las empresas.



En el desarrollo y el crecimiento económico se relaciona:

- Producción de formas de conocimiento
- Relaciones de poder
- Instituciones del desarrollo
- Practicas desplegadas.



Recomendaciones

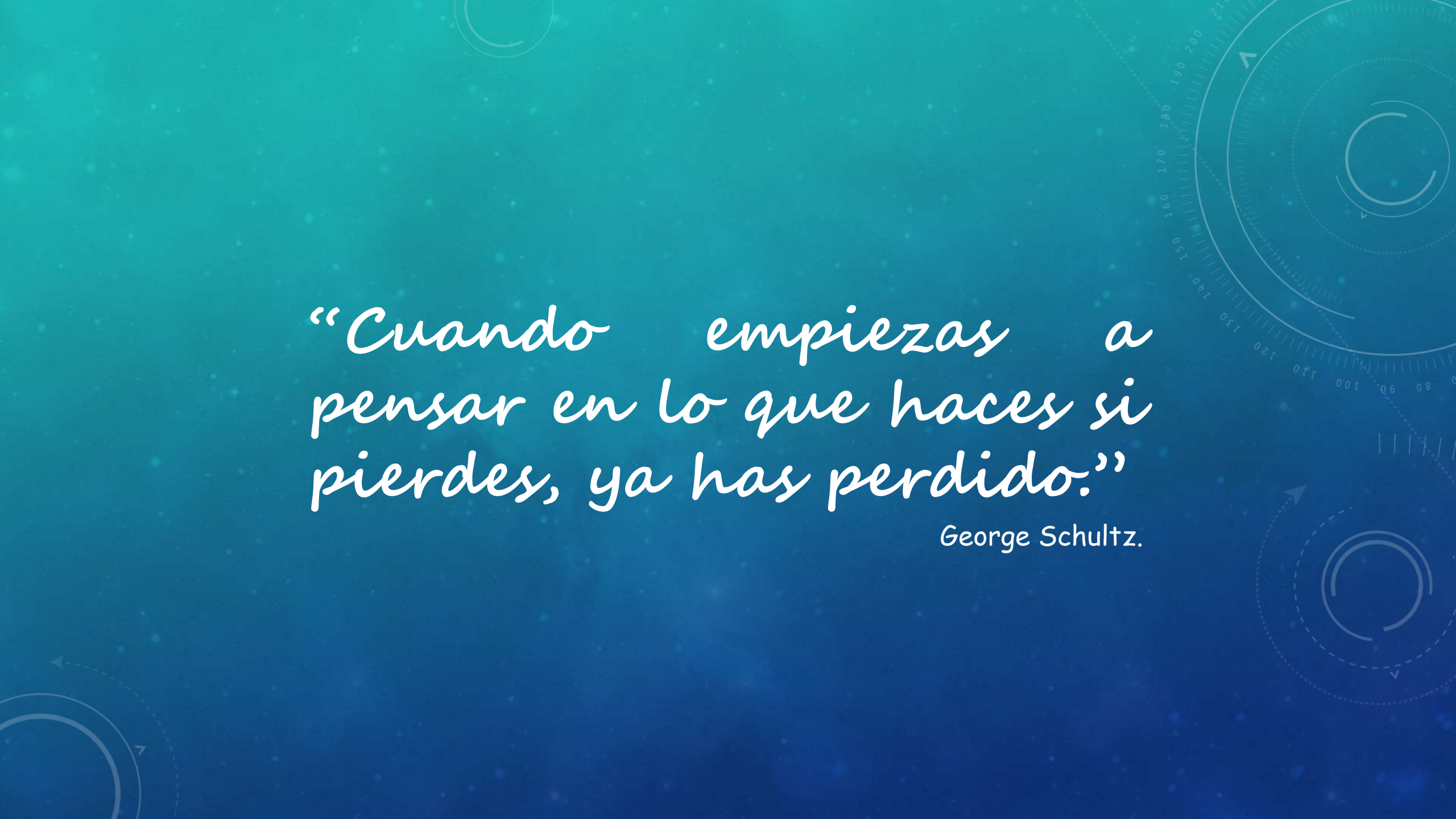
Una vez realizado el análisis del informe titulado como Diferencias y Similitudes en las Teorías del Crecimiento Económico Se recomienda tomar a consideración lo siguiente:

1. El ahorro no significa una reducción dolorosa de gastos.
2. Ahorre automáticamente y pague cuentas.
3. Luego de pagar una deuda, continúe haciendo los pagos.
4. Planifique por adelantado y aparte gastos.
5. Busque el interés.
6. Postergue gastos innecesarios en el corto plazo.



Referencias Bibliográficas

- BOYER, Robert (1992). "La Teoría de la Regulación un análisis crítico". Edicions Alfons El Magnànim. España. Pág. 31.
- CARDONA, Marleny y Ana Rocío Osorio (2003). "La gestión empresarial del desarrollo desde la transferencia tecnológica, las redes y las competencias laborales". Universidad EAFIT, Medellín - Colombia.
- TIRADO, Ramón (2003). "La nueva teoría del crecimiento y los países menos desarrollados". En: Comercio Exterior de México, Vol. 53, Núm. 10, Octubre.



“Cuando empiezas a pensar en lo que haces si pierdes, ya has perdido.”

George Schultz.