



UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS

**TRABAJO DE TITULACIÓN PREVIO A LA
OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE ECONOMISTA**

TEMA:

**“LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL
PAÍS, COMO FUENTE DE CAPTACIÓN DE
RECURSOS. PERIODO 2007-2013”.**

AUTOR:

MARIO ALEJANDRO GONZÁLEZ MOREIRA.

TUTOR:

ECON. ENRIQUE GAVILANEZ GARCÍA.

AGOSTO 2015



REPOSITORIO NACIONAL EN CIENCIA Y TECNOLOGÍA

FICHA DE REGISTRO DE TESIS

TÍTULO Y SUBTÍTULO:

“LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL PAÍS, COMO FUENTE DE CAPTACIÓN DE RECURSOS. PERIODO 2007-2013”

AUTOR/ES:

MARIO ALEJANDRO GONZALEZ MOREIRA.

TUTOR:

ECON. ENRIQUE GAVILANEZ GARCIA.

REVISORES:

INSTITUCIÓN: UNIVERSIDAD DE GUAYAQUIL

FACULTAD: CIENCIAS ECONÓMICAS

CARRERA: ECONOMÍA

FECHA DE PUBLICACIÓN:
AGOSTO 2015

No. DE PÁGS:
53

TÍTULO OBTENIDO:

ECONOMISTA

ÁREAS TEMÁTICAS:

- ECONOMIA POLITICA
- ESTADISTICA
- MACROECONOMIA
- ECONOMIA INTERNACIONAL
- ANALISIS ECONOMICO

PALABRAS CLAVE:

- POLITICA ECONOMICA
- CRECIMIENTO ECONOMICO
- INVERSION EXTRANJERA DIRECTA
- COMPETITIVIDAD
- GLOBALIZACION

RESUMEN:

ESTA INVESTIGACIÓN CONTRIBUYE A COMPRENDER LA ESTRUCTURA DEL SECTOR EXTERNO EN TÉRMINOS DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA QUE CAPTA EL ECUADOR DURANTE EL PERIODO DE ESTUDIO (2007-2013). DETERMINARÁ LAS CONDICIONES QUE HAN PERMITIDO LA CAPTACIÓN DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.

No. DE REGISTRO (en base de datos):

No. DE CLASIFICACIÓN:

DIRECCIÓN URL (tesis en la web):

ADJUNTO PDF:

SI

NO

CONTACTO CON AUTOR/ES

Teléfono: 0986361269

E-mail:

mariog_1702@hotmail.com

CONTACTO EN LA INSTITUCIÓN:

Nombre: ECON. NATALIA ANDRADE MOREIRA

Teléfono: 2293083 Ext. 108

E-mail:www.ug.edu.ec

INFORME DEL TUTOR

Guayaquil, 18 de Agosto Del 2015

**ECONOMISTA
MARINA MERO FIGUEROA
DECANA – FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS**

De mis consideraciones:

Informo a usted que he revisado y evaluado académicamente el contenido de la tesis escrita titulada: “LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL PAÍS, COMO FUENTE DE CAPTACIÓN DE RECURSOS. PERIODO 2007-2013”, desarrollada por el egresado Mario Alejandro González Moreira, como requisito previo para obtener el título de Economista.

Del resultado del proceso de revisión, concluyo que la tesis cumple con las exigencias académicas, metodológicas y formales, que establece el Reglamento Para Obtener el Título de Economista de la Facultad.

Por lo expuesto, la tesis está apta para ser defendida y/o sustentada por el egresado(a).

Particular que informo para los fines académicos pertinentes.

Atentamente,

Econ. Enrique Gavilánez García.
TUTOR DE TESIS

AGRADECIMIENTO

Quiero agradecer a Dios que me ha dado la guía y fortaleza para terminar este trabajo de investigación.

Con todo mi cariño y mi amor para mis padres que hicieron todo en la vida para que yo pudiera lograr mis sueños, por motivarme y darme la mano cuando sentía que el camino se terminaba, a ustedes por siempre mi corazón y mi agradecimiento.

Agradezco a mi hermano por el constante apoyo, compañía, motivación y sus buenos deseos.

Agradezco a toda mi familia que depositaron su confianza y cariño en mí, gracias por esa unión.

Agradezco a la Facultad de Ciencias Económicas, a todos sus docentes y demás funcionarios, que de alguna u otra manera, aportaron en mi formación académica, en especial agradezco a mi tutor el Econ. Enrique Gavilánez García, que gracias a su ayuda pude culminar de la mejor manera con este trabajo de investigación.

DEDICATORIA

Dedicado principalmente a Dios por ser quien me ilumina día a día, y me ayuda a seguir adelante.

A mi madre Geoconda Maribel Moreira Ávila, por estar conmigo siempre a lo largo de mi vida velando por mi bienestar y educación, siendo mi apoyo incondicional en todo momento, depositando su entera confianza en cada reto que se me presenta sin dudar en un solo momento de mi inteligencia y capacidad. Es por ella que soy lo que soy hasta ahora.

Para toda mi familia, las personas más importantes en mi vida, que siempre estuvieron listas para brindarme su ayuda, sus afectos y muestras de cariño son los detonantes de mi felicidad, esfuerzo y de mis ganas de buscar lo mejor para mí.

A mis maestros que en este andar por la vida, influyeron con sus lecciones y experiencias en formarme como una persona de bien y preparada para los retos que pone la vida.

INDICE GENERAL	PÁG.
RESUMEN	11
OBJETIVOS	13
INTRODUCCIÓN	14
ANTECEDENTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR	18
DESARROLLO DEL TEMA	
CAPITULO I. LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.	24
LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	25
DEFINICIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.	27
DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.	29
CAPITULO II. CAPTACIÓN DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA PERIODO 2007-2013.	33
EVOLUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	34
ANÁLISIS COMPARATIVO DE LA IED DEL ECUADOR CON EL RESTO DE ECONOMÍAS DE AMÉRICA LATINA, PERIODO 2007-2013.	37
CAPITULO III. EVOLUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	40
ANÁLISIS DE LA IED DEL ECUADOR POR PAÍS DE ORIGEN, PERIODO 2007-2013.	41
ANÁLISIS DE LA IED DEL ECUADOR POR RAMAS DE ACTIVIDAD, PERIODO 2007-2013.	43

CAPITULO VI. CONDICIONES EN LAS QUE SE CAPTA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR	48
POLITICA ECONOMICA E INCENTIVOS PARA ATRAER INVERSIÓN EXTRANJERA AL PAIS.	49
CONCLUSIONES	52
BIBLIOGRAFIA	53

INDICE DE TABLAS	PAG.
TABLA # 1.	23
CLASIFICACIÓN DE RIESGO DE INVERSIÓN, PAISES DE AMERICA LATINA. PERIODO 2000-2001.	
TABLA # 2.	32
DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y SUS PRINCIPALES VARIABLES	
TABLA # 3.	36
SALDO NETO DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA. AÑO 2014	
TABLA # 4.	37
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PAISES DE AMERICA LATINA PROMEDIO DE SALDOS NETOS. PERIODO 2007-2013.	

INDICE DE GRÁFICOS	PAG.
GRÁFICO # 1.	15
ENTRADAS DE IED, MUNDIALES Y POR GRUPOS DE ECONOMÍA. PERIODO 1995-2013.PROYECCIONES 2014-2016.	
GRÁFICO # 2.	16
PORCENTAJE DE CAPTACIÓN DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PAISES DE AMERICA LATINA, PROMEDIO DEL PERIODO 2007-2013.	
GRÁFICO # 3.	19
PIB PER CÁPITA EN MILLONES DE DOLARES DEL 2000. PERIODO 1970- 2009.	
GRÁFICO # 4.	20
INFLACION, VARIACION DE IPC. PERIODO 1970-2009.	
GRÁFICO # 5.	21
DEUDA EXTERNA EN MILLONES DE DOLARES. PERIODO 1970-2009.	
GRÁFICO # 6.	34
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA NETA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2013.	
GRÁFICO # 7.	38
INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PAISES DE AMERICA LATINA PROMEDIO DE SALDOS NETOS, PERIODO 2007-2013.	
GRÁFICO # 8.	41

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR PAIS DE ORIGEN.

GRÁFICO # 9. 42

PROMEDIO DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR PAIS DE ORIGEN.

GRÁFICO # 10. 43

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR RAMA DE ACTIVIDAD.

GRÁFICO # 11. 45

PROMEDIO DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR RAMA DE ACTIVIDAD.

RESUMEN

Esta investigación contribuye a comprender la estructura del sector externo en términos de inversión extranjera directa que capta el Ecuador durante el periodo de estudio (2007-2013).

Determinará las condiciones que han permitido la captación de inversión extranjera directa, y se analizará, por qué el país tiene una baja captación de inversión extranjera directa en comparación con el resto de países de Latinoamérica.

La evolución de la inversión extranjera directa en el país tiene como objetivo principal de ayudara la economía nacional, en términos de crecimiento económico y desarrollo económico.

Con el proceso de globalización que se vive en todos los países del mundo, estos se ven obligados a mejorar su nivel de competitividad, es por esta razón que los países buscan mayores ingresos económicos, entre estos la inversión extranjera directa es una alternativa.

Se determinará también el marco regulatorio y las políticas económicas que se plantean actualmente para atraer inversión extranjera directa hacia el país, el análisis de estas políticas nos llevara a que nuestro país carece de incentivos reales que hagan del Ecuador un lugar atractivo para invertir.

Palabras clave: Competitividad, Crecimiento Económico, Economía Nacional, Globalización, Ingresos Económicos, Inversión Extranjera Directa, Política Económica, Sector Externo.

ABSTRACT

This research contributes to understanding the structure of the external sector in terms of foreign direct investment that captures the Ecuador during the period (2007-2013) study.

It shall determine the conditions that have allowed attracting foreign direct investment, and analyze why the country has a low uptake of foreign direct investment compared with other Latin American countries,

The evolution of foreign direct investment in the country's main objective is to help the national economy in terms of economic growth and economic development.

With the process of globalization that exists in all countries of the world, they are forced to improve their competitiveness; it is why countries seek higher income, among them foreign direct investment is an alternative.

The regulatory framework and economic policies currently pose to attract foreign direct investment into the country, the analysis of these policies will take us to that our country has no real incentives to make of Ecuador an attractive place to invest is also determined.

Keywords: Competitiveness, Economic Growth, National Economy, Globalization, Economic Income, Foreign Direct Investment, Economic Policy, External Sector.

OBJETIVOS

OBJETIVO GENERAL

Analizar el papel que juega la Inversión Extranjera Directa en el país durante el periodo 2007-2013, como fuente de captación de recursos y su incidencia en la Economía Ecuatoriana.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

Determinar el nivel de Inversión Extranjera que ha captado el país en comparación con el resto de países de Latinoamérica, en el periodo 2007-2013.

Determinar las condiciones en las que se ha permitido la captación de Inversión Extranjera Directa en el Ecuador y su repercusión en la economía nacional.

Analizar la evolución y distribución de la inversión extranjera directa en el Ecuador, periodo 2007-2013.

INTRODUCCIÓN

La inversión extranjera directa surge como una necesidad para investigar y encontrar respuestas a interrogantes, sobre sus efectos en los diferentes contextos de la economía mundial.

Con el proceso de la globalización, las economías de los países están cada día más estrechamente interrelacionadas entre sí; la inversión extranjera junto con la globalización se han convertido en la causa principal de la transformación económica y social, por lo que el entendimiento de las razones y efectos que la originan son preguntas que han despertado la inquietud de muchos analistas y académicos.

La inversión Extranjera Directa es importante por tres razones:

Permite transferencia de tecnología.

Libera recursos nacionales para la reinversión de estos en otros sectores.

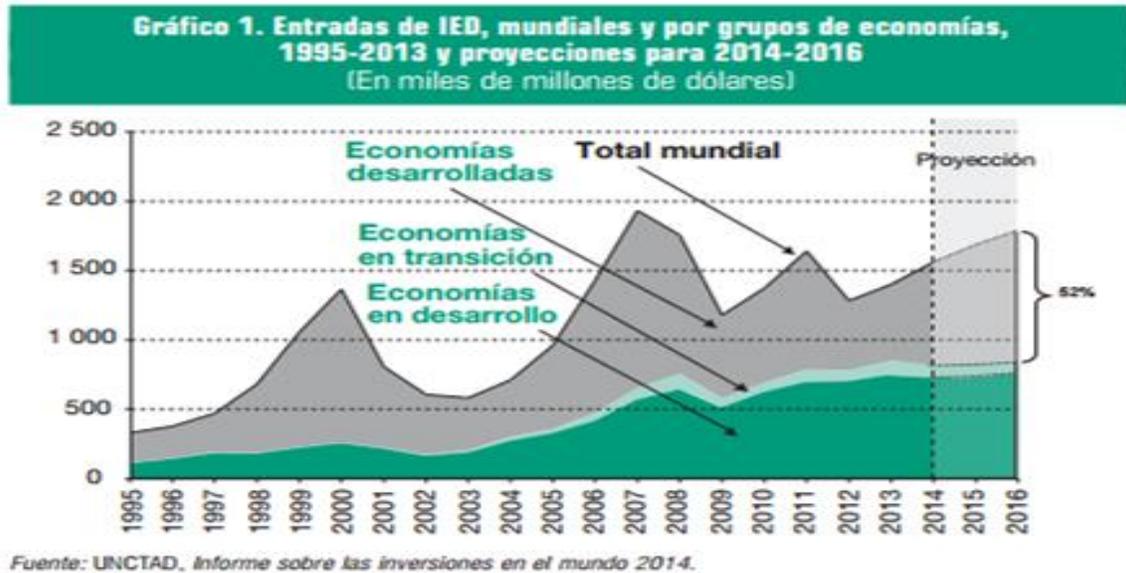
Acelera la Dinámica Económica del País.

Según el pensamiento capitalista, la inversión extranjera directa es uno de los motores de desarrollo, especialmente para las economías receptoras, ya que la posibilidad de captar recursos dinamiza la demanda agregada del país, esto incentiva al crecimiento económico, y a su vez provoca el desarrollo económico.

La IED se ha erigido como un factor crucial en el proceso de transformación de la economía mundial, esto gracias a la evolución del comercio internacional y el proceso de globalización. Sin embargo a nivel mundial la inversión extranjera no ha crecido siguiendo una tendencia ascendente, debida a los impactos económicos que han sufrido en diferentes escenarios, todos los países del mundo. (Véase gráfico #1)

GRÁFICO #1

ENTRADAS DE IED, MUNDIALES Y POR GRUPOS DE ECONOMÍA. PERIODO 1995-2013. PROYECCIONES 2014-2016.



Podemos observar en la grafica #1 las entradas de inversión extranjera directa mundiales por grupos de economía, y nos damos cuenta que las economías desarrolladas han captado desde el año 1995 hasta la actualidad, un 52% de entrada de inversión extranjera. Sin embargo las economías en desarrollo han tomado mayor protagonismo desde el año 2009 reportando así un crecimiento sostenible en entradas de inversión extranjera, y por ultimo tenemos a las economías en transición que apenas captan un porcentaje mínimo de inversión.

Existen países de América latina que se encuentran dentro del grupo de las economías en desarrollo y economías en transición, poco a poco han ganado protagonismo dentro del contexto internacional en el sentido de que la región tiene una participación importante en el mundo, es decir estas economías reciben el 48% de captación de inversión extranjera.

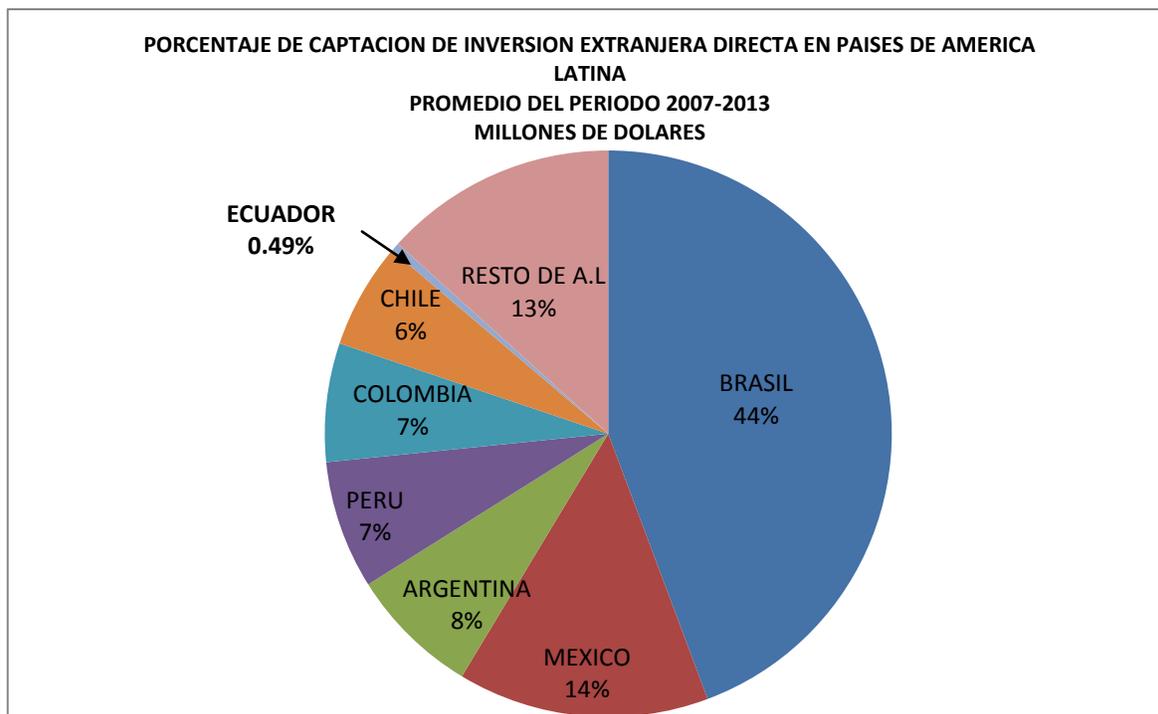
La inversión extranjera directa empezó a cobrar mayor relevancia a inicios de la década de los 70, con el excesivo endeudamiento que adquirieron los países latinoamericanos, debido a los bajos intereses que los bancos y los organismos internaciones prestaban a nuestros

países como consecuencia a la inundación de los petrodólares motivados por el shocks de los precios internacionales del petróleo.

Históricamente América latina ha sido una región que no presentaba atractivos para la inversión extranjera debido a su naturaleza productiva; sin embargo esta ha venido evolucionando de menos a más, y actualmente podemos resaltar a países como Brasil, México, Argentina, Perú y Colombia entre los más destacados a la hora de captar mayor inversión extranjera directa.

GRÁFICO #2

PORCENTAJE DE CAPTACION DE INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN PAISES DE AMERICA LATINA. PROMEDIO DEL PERIODO 2007-2013.



Fuente: CEPALSTAT-ESTADISTICAS DE LA CEPAL.

Elaborado: Mario González Moreira.

Ecuador es uno de los países menos atractivos a la hora de captar inversión extranjera en Latinoamérica, esto se debe a una serie de determinantes que se han dado a lo largo de los años en la economía Ecuatoriana; El carácter de la producción netamente primaria (minera, agropecuaria), una serie de ciclos económicos (boom y depresiones), la limitada

diversificación, la inestabilidad política, la inestabilidad financiera, y sobre todo la falta de institucionalidad, todas estas incidencias sucedidas a lo largo de la historia del país, implican la fragilidad estructural de la economía frente el mercado internacional.

Ecuador se encuentra dentro de los últimos países de América latina que captan pocaIED, con el 0.49%, dentro del periodo de 2007-2013, este nivel de inversión extranjera captado por parte del Ecuador es muy bajo, ya que no llega ni al 1% de IED.

El país necesita aumentar los niveles de Inversión Extranjera Directa, creando de una u otra manera, mejores escenarios que lo transformen en un lugar mucho más atractivo para realizar todo tipo de inversiones.

ANTECEDENTES DE LA INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN EL ECUADOR

La economía ecuatoriana basada desde sus inicios como primaria exportadora, mono productora, con una limitada apertura comercial debido a sus exportaciones primarias (cacao, banano, camarón, petróleo), en las últimas décadas ha venido evolucionando de manera notable en el comercio internacional, constituyendo este rubro en un pilar fundamental en el crecimiento económico del país.

Las diferencias geográficas dificultaban la integración regional y a su vez el comercio internacional. A nivel interno, en el año 1908 con la inauguración del ferrocarril Duran-Quito, se intensificó el intercambio regional entre la sierra y la costa ecuatoriana. Posteriormente con la apertura del canal de Panamá en el año 1914 se genera la ampliación del comercio internacional ecuatoriano.(Leonardo Vicuña Izquierdo, 2002).

En el periodo de auge del cacao (1895-1920), se estimulo la expansión de la producción nacional, intensificando de esta manera la participación de la economía Ecuatoriana en el mercado mundial. Entre los años (1920-1950) se produce la recesión económica mundial, la disminución de las exportaciones, la revalorización de las importaciones, causando inestabilidad política y económica, por lo cual el país cayó en un largo periodo de estancamiento.

Entre (1950-1954), la incorporación del banano a las exportaciones del país se da por la pérdida de la producción de las bananeras centroamericanas. Comienza así el segundo periodo de auge para la economía ecuatoriana, estimulando los ingresos, la demanda, la inversión y sobre todo favoreciendo el desarrollo del sector industrial.

En los años 60 debido a la recuperación de la producción bananera centroamericana, se producen en nuestro país, un estancamiento económico. Las exportaciones de cacao, café y banano, sustentaron el modelo económico primario exportador o también llamado de crecimiento hacia afuera.

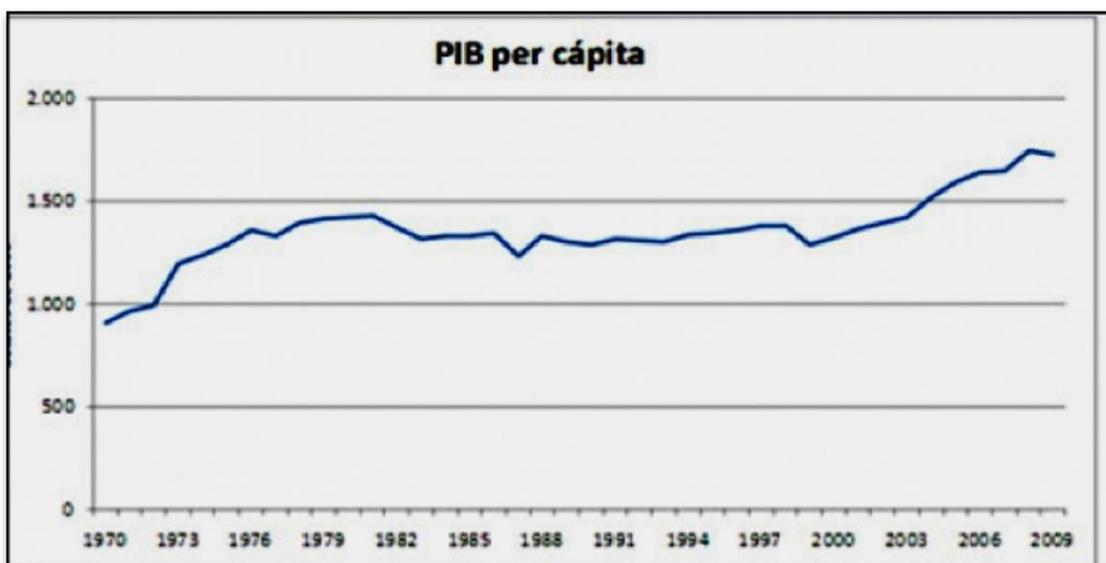
Es en la década de los 70` donde el país implementa un nuevo modelo de desarrollo recomendado por la CEPAL (MODELO ISI – MODELO DE INDUSTRIALIZACION

SUSTITUTIVA DE IMPORTACIONES), que señalaba que el rol principal del estado era el de suministrar servicios públicos, realizar obras de infraestructura, y las demás que sean necesarias para crear una superestructura industrial, la cual se consideraba importante e indispensable para el desarrollo de los países.

Gracias al petróleo y al agresivo endeudamiento externo, el País se permite implementar este modelo, durante el cual se vivió un prolongado periodo de prosperidad, estabilidad, y desarrollo; en el que se consiguieron progresos significativos como, ampliar el sistema de comunicaciones, mejorar la red vial, se modernizaron las ciudades, se redujo la tasa de mortalidad, se amplió la cobertura de los servicios públicos, se elevó el ingreso per cápita, en conclusión mejoró significativamente el nivel de vida de la población.

GRÁFICO #3

PIB PER CÁPITA. MILLONES DE DOLARES DE 2000, PERIODO 1970-2009.



Fuente: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR.

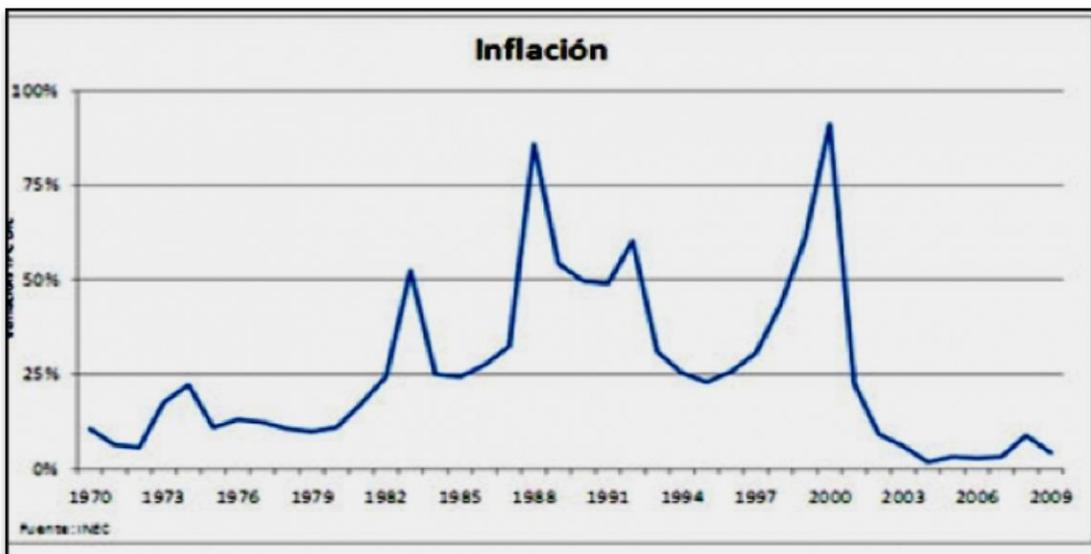
Elaborado: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR.

La década de los setenta, fue protagonizada por la expansión del sector petrolero, que produjo un rápido crecimiento económico y una baja inflación. (Gráfico #3 y #4)

Sin embargo el proceso de industrialización sustitutiva de importaciones es interrumpido en 1982, debido entre otros motivos, al incumplimiento de la deuda externa. Es en este año donde el país debido a la implementación de los ambiciosos programas sociales, registra grandes consecuencias como la recesión económica, la elevada inflación, el incremento del desempleo, la caída de los salarios, y el deterioro de los ingresos.

GRÁFICO #4

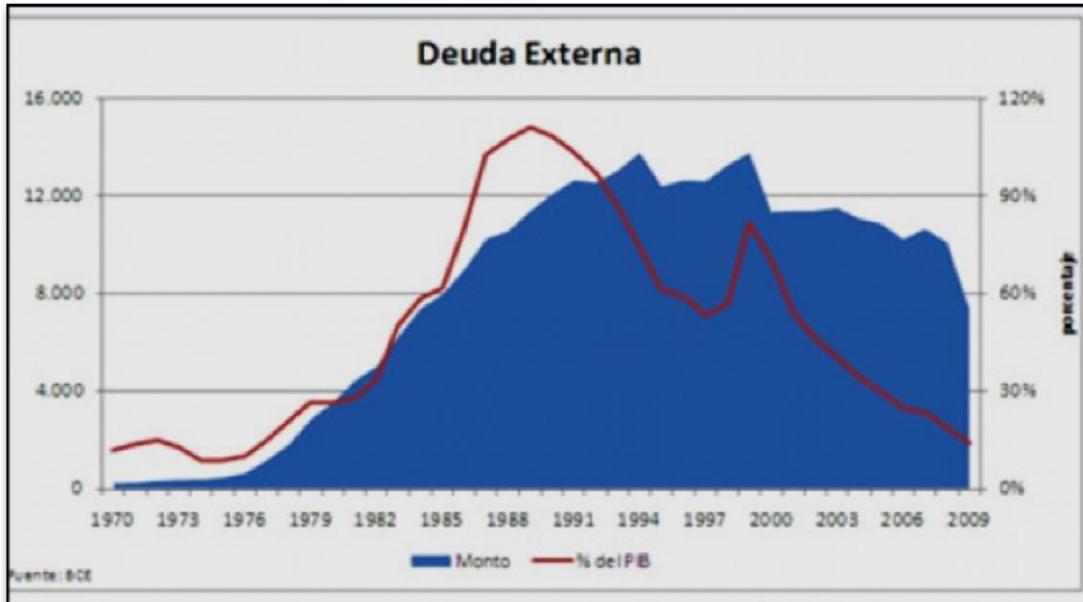
INFLACION, VARIACION DEL IPC. PERIODO 1970-2009.



Fuente: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR.

GRÁFICO #5

DEUDA EXTERNA. MILLONES DE DOLARES. PERIODO 1970-2009.



Fuente: BANCO CENTRAL DEL ECUADOR.

En la década de los ochenta, la caída de los precios del crudo, los fuertes terremotos ocasionaron daños en los oleoductos del petróleo, y desencadenaron un prolongado período de crisis financiera, ajuste e inestabilidad macroeconómica, que empujaron a un descenso de la tasas de inversión extranjera.

Según datos de la Comisión Económica para América Latina y el Caribe.(CEPAL), los países Latinoamericanos y del Caribe, captaban tan sólo el 8% de los flujos mundiales de inversión extranjera directa, debido a la crisis de la deuda, agravada por el atraso tecnológico y el modelo de sustitución de importaciones que dejó como resultado un sector inversionista debilitado.

Los países latinoamericanos comenzaron a liberalizar los sistemas de regulación a la inversión extranjera a partir de la década de 1990. La aplicación de un paquete de políticas económicas de apertura comercial y desregulación del mercado financiero tenía como objetivo reducir la protección arancelaria, la flexibilización del mercado de trabajo y crear un mercado libre de capitales. Siguiendo estas políticas promovidas por el Consenso de Washington, los gobiernos de América Latina redujeron sus aranceles y subsidios,

eliminaron las barreras a la inversión extranjera, disminuyeron el gasto público, y principalmente, redujeron el papel que desempeñaba el Estado en la economía(UNCTAD, 2002).

En la década de los noventa se empieza a asignar una mayor función a la Inversión extranjera dentro de la economía.

En 1996 el Ecuador ingresó a formar parte de la organización mundial del comercio (OMC), además de involucrarse en varios planes de integración económica regional, a pesar de todo esto, la década de los noventa no fue de lo mas alentadora para la economía, debido principalmente a :

La inestabilidad del sistema político y sus instituciones, la inestabilidad creada por el conflicto fronterizo con el Perú, y demás conmociones externas como la fuerte caída mundial de los precios del petróleo.

A mediados del 99 el Ecuador afrontaba una de las mayores crisis políticas económicas y sociales de la historia, este terminó con el levantamiento popular en enero del 2000. El Ecuador no pudo cumplir con sus deudas (Bonos Brady, Eurobonos); esto deterioró mucho su credibilidad internacional, y provoco la fuga de capitales y sobretodo la devaluación de la moneda nacional (sucre).

A finales del 99 el Estado absorbió gran parte de los activos de los Bancos; el crecimiento económico se mantuvo estancado; y, consecuencia a esto el Ecuador fue calificado dentro de los más altos niveles de riesgo de inversión en el mundo(Euromoney, 2001).

Tabla # 1.

Clasificación de riesgo de inversión
Países de América Latina
Periodo 2000-2001

PAIS	CALIFICACION DE MOODY'S (Noviembre 2000)	CALIFICACION DE EUROMONEY (Marzo 2001)
ARGENTINA	B1	66
BRASIL	B2	64
CHILE	Baa1	36
COLOMBIA	Ba2	70
ECUADOR	Caa2	113
MEXICO	Baa3	42
PANAMA	Ba1	65
PERU	Ba3	73
VENEZUELA	B2	77

Fuente: Moody's; Euromoney.2001.

Elaborado: Moody's; Euromoney

A comienzos del 2000, en el país se promulga la Ley de Transformación Económica (LTE), por medio de la cual se introduce la dolarización en la economía, así como también varias reformas de tipo fiscal, financiero y laboral, que generaron nuevas expectativas. Este nuevo escenario produjo algún grado de confianza en los inversionistas que vieron la oportunidad de invertir en un país, con nuevo marco jurídico, político y nueva estructura financiera.

Capitulo # 1

LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA

LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.

La inversión extranjera directa desempeña un papel importante en la economía, ya que la posibilidad de atraer flujos de inversiones extranjeras dinamiza la demanda agregada de un país, incentiva el crecimiento económico y a su vez provoca el desarrollo.

Para una economía como la ecuatoriana (primarios exportadores) es de vital importancia la inversión extranjera directa, sobretodo porque nuestro país se encuentra dolarizado y necesitamos ahorro y flujos de dinero, para financiar el crecimiento económico; de esta manera cuando mayores sean los flujos de inversión extranjera directa (dinero que ingrese a la economía), el sistema de la dolarización podría funcionar sin que necesariamente existan ajustes de medida económica como lo vivimos hoy en día.¹

En América Latina y sobre todo en Ecuador, la inversión extranjera directa, tiene efectos muy positivos dentro del crecimiento económico de un país, ya que representa una fuente importante de capital de inversión, que contribuye a crear nuevos puestos de trabajo.²

El incremento de los niveles de competencia, nos permite a la vez, elevar la productividad³ e incrementar las exportaciones,⁴ lo que nos conduciría al crecimiento económico.

Hay que tener en cuenta que al aplicar nuevos procesos, nos permitirá crecer económicamente fortaleciendo nuestra capacidad productiva y nuestro nivel de competitividad en los mercados internacionales.

La inversión extranjera directa se ha erigido como un factor crucial en el proceso de transformación de la economía mundial en los últimos años; sin embargo existen problemas

¹Actualmente el país vive con inestabilidad política, poca seguridad jurídica, falta de garantías a la propiedad privada, y desconfianza al modelo económico empleado por el gobierno actual. Se han tomado medidas arancelarias (restricción a las importaciones, Impuesto a la salida de divisas), medidas tributarias (recorte de las utilidades de los trabajadores), y medidas legales (apropiación de fondos privados); estas medidas desincentivan la inversión extranjera directa.

²La IED en un país fomenta el crecimiento económico, ya que con él se reactiva el sector laboral con la creación de fuentes de empleo.

³La productividad es el uso eficiente de los medios de producción (tierra, trabajo, capital, tecnologías)

⁴Con el incremento de la productividad las empresas buscan expandir su comercio hacia el mercado internacional, esto provoca un aumento en las exportaciones a su vez se obtienen mayores ganancias.

en la economía internacional que perjudican notoriamente a las inversiones extranjeras directas.

El principal problema al que se enfrentan las economías y que perjudica a las inversiones extranjeras directas, es el proteccionismo, que se da sobre todo en los países industrializados.

“El comercio internacional ha alcanzado un nivel record respecto al tamaño de la economía mundial, esto gracias a la disminución de los costes del transporte y de las comunicaciones (proceso de globalización), sin embargo el comercio no ha crecido siguiendo una tendencia, el comercio se redujo en gran medida debido a la depresión, al proteccionismo”. (Maurice. K. P., 2000)

DEFINICIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.

Indistintamente se referencia por su nombre completo o por las siglas IED.

Existen un sin número de definiciones que hacen referencia a lo que son las inversiones extranjeras directas; dentro de las que más engloban su importancia, tenemos que;

Consideramos como inversión extranjera directa, los aportes provenientes del exterior, importaciones de divisas libremente convertibles para efectuar inversiones en moneda nacional destinada ya sea a la creación de empresas, aporte directo a algún capital, adquisición de derechos, acciones u otros valores, compra de inmuebles, para residencia propia u oficinas de personas jurídicas extranjeras(LOPEZ).

Por inversión extranjera directa entendemos los flujos internacionales de capital en los que una empresa de un país crea o amplía una filial en otro país.(Maurice. K. P., 2000)

La inversión extranjera directa encierra un concepto más amplio que una simple transacción financiera, esta implica acceso directo a tecnologías, a nuevas técnicas de producción, y a prácticas de gestión más avanzadas empleadas en el exterior(Borensztein, 2000).

Inversión extranjera directa se refiere a la colocación de capitales a largo plazo en un país extranjero, que realizan aquellas empresas que desean internacionalizarse, o, expandir el mercado de sus productos o servicios fuera de su territorio nacional.

Dentro del campo de la Economía, inversión extranjera es la colocación de capital en un país extranjero, en búsqueda de ganancias futuras, por ambas partes (inversionista y el país extranjero.)

Al momento de definir la inversión extranjera directa como tal, nacen una serie de conceptos y ejemplos, que nos conllevan al mismo significado, sin embargo es una sola y significa el flujo de capitales de un país a otro.

Partiendo de todos estos conceptos podemos decir a priori, que la inversión extranjera directa mantiene una fuerte relación con en el crecimiento económico, de la manera en que

esta pueda captar recursos que ayuden, fomenten o encaminen hacia un crecimiento y desarrollo económico.

La inversión extranjera directa es una de las categorías de inversión en la cuenta financiera de la balanza de pagos.

De acuerdo al manual de balanza de pagos, la inversión extranjera directa (IED) se puede realizar mediante tres modalidades.

- 1) Acciones y Participaciones: la inversión en el capital social de la empresa mediante constitución o adquisición de empresas o aumentos de capital.
Esta información es proporcionada de manera mensual por la superintendencia de compañías.
- 2) Utilidades Reinvertidas: la incorporación al patrimonio de las utilidades que no fueron distribuidas a los accionistas de las empresas de inversión extranjera directa. El registro de este rubro se basa en información también remitida por la superintendencia de compañías.
- 3) Otro Capital: las transacciones de deuda entre empresas afiliadas o relacionadas, incluyendo los pasivos sin obligación de repago en condiciones determinadas.⁵

⁵(ECUADOR, 2012)

DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.

Existen diversas razones por las cuales una empresa, decida invertir en otro país; estas razones pueden agruparse entre las principales:

1. El tamaño del mercado,
2. La característica de la fuerza laboral,
3. La ubicación geográfica.

Las políticas gubernamentales desempeñan un papel sumamente importante, ya que son clave para la atracción o repulsión de la IED. Nos referimos por una parte a los beneficios e incentivos, y por otra, a barreras al comercio (aranceles, impuestos), etc.

Sin embargo adicionalmente, existen diversas razones teóricas sobre motivaciones básicas para que una empresa decida invertir en otro país.

- La inversión extranjera directa fue motivada por la posibilidad de obtener alta rentabilidad en los mercados en crecimiento económico(Riera, 2012).
- Otros factores determinantes son: la necesidad de superar las barreras al comercio, y asegurar fuentes de materia prima.
- La IED se da cuando ocurren dos tipos de fenómenos: localización de la producción en diferentes países e incentivos de internalización(Maurice. K. P., 2000.)

Localización, hace referencia a las diferentes razones que tienen las firmas para desplazar la producción de un país a otro, dicho fenómeno está determinado por factores tales como las diferencias en las dotaciones factoriales, las diferencias en los precios de los factores y los costos de movilización que se ven reflejados en los costos de transporte y en las barreras arancelarias.

Internalización, se presenta cuando se desea garantizar una mayor estabilidad de los flujos comerciales entre subsidiarias de una misma firma, por la protección de los derechos de propiedad, y cuando existen economías de escala; todo esto con el fin de mantener un mayor control sobre el proceso de producción.(Maurice. K. P., 2000)

Según el criterio de algunos autores, hemos clasificado las siguientes variables como las determinantes más importantes de la Inversión Extranjera Directa:

(Véase la Tabla#1.2 Determinantes de la Inversión Extranjera Directa y sus principales Variables)

Las principales variables que hacen referencia a las determinantes de la IED:

TAMAÑO DEL MERCADO.

Para la mayoría de las empresas, es necesario determinar el tamaño del mercado ya que éste los ayudará a comprender el potencial o rentabilidad que se generará con dicha inversión; para calcular el tamaño de mercado las empresas utilizan diferentes métodos. Sin embargo, existen variables macroeconómicas como el Pib Per cápita, Pib, Población, entre otras, que también ayuda a determinar lo atractivo o no del mercado.

COSTOS LABORALES Y DE PRODUCTIVIDAD.

Cuando una empresa multinacional opera en un país extranjero se enfrenta a costes adicionales, en comparación con los competidores locales, principalmente para que la inversión de una empresa en el exterior sea beneficiosa, debe de haber alguna ventaja no compartida por los competidores locales, al hablar principalmente de los costos laborales, nos referimos a los costos promedios de salarios de la mano de obra; con costos bajos de mano de obra calificada, a los inversionistas les será más atractivo fijarse en dicho mercado.

INFRAESTRUCTURA.

La infraestructura de un país no solo beneficia internamente a sus habitantes; ésta es una determinante principal al momento de atraer inversión extranjera; el acceso a sus vías, el uso de la energía, el costo del transporte, y su proximidad geográfica a puertos y aeropuertos, son variables que realmente garantizan una motivación al decidir el destino de las inversiones.

NIVEL DE APERTURA.

Esta variable representa el grado de participación que tiene un país en la economía mundial. Se mide por el nivel de exportaciones e importaciones que se realizan con respecto al Pib.

Algunos inversionistas catalogan a las Inversiones extranjeras directas como sustituto del comercio exterior, otros presuponen una complementariedad entre comercio e inversión.

POLÍTICAS GUBERNAMENTALES.

Las políticas gubernamentales son acciones que un gobierno emprende con el fin de alcanzar determinados objetivos.

Algunos gobiernos ven con recelo y desconfianza a la IED, de hecho existen gobiernos que implementan medidas de política que están específicamente en contra de las IED; debido a que no todas las naciones obtienen buenos resultados al momento de relacionar con el exterior y las diferencias que existen entre sí.⁶

Las políticas gubernamentales tienen un gran efecto para la captación de IED hacia un país; de hecho existen otros tipos de gobiernos que buscan e incentivan a la inversión extranjera, las razones por la que estos gobiernos buscan captar mayores niveles de IED, se justifica en la transferencia de tecnología, los efectos del empleo y la capacitación de su mano de obra, las políticas que se implementan a favor de la IED varía según las características económicas de los países; sin embargo tienen en común la aplicación de incentivos fiscales.

⁶ En el caso del Ecuador, para el gobierno “las inversiones extranjeras son innecesarias por que estas atentan contra la soberanía del país, contra la producción nacional, entre otras”.

TABLA#2.

DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA Y SUS
PRINCIPALES VARIABLES

DETERMINANTES DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA	PRINCIPALES VARIABLES
Tamaño del Mercado	PIB per Cápita Población Economías de Escala
Costos Laborales y Productividad	Costos Promedios de Salarios Trabajo Calificado
Infraestructura	Costo del Transporte Acceso a vías Proximidad Geográfica uso de energía
Nivel de Apertura	Exportaciones Importaciones Grado de Apertura Comercial
Políticas Gubernamentales	Volatilidad del Tipo de Cambio Inflación Ahorro Interno Protección Arancelaria Tasa de impuestos Corporativos

Fuente: VARIOS.

Elaborado: Lourdes Loja Barbecho.

Modificado: Mario González Moreira.

Capitulo # 2

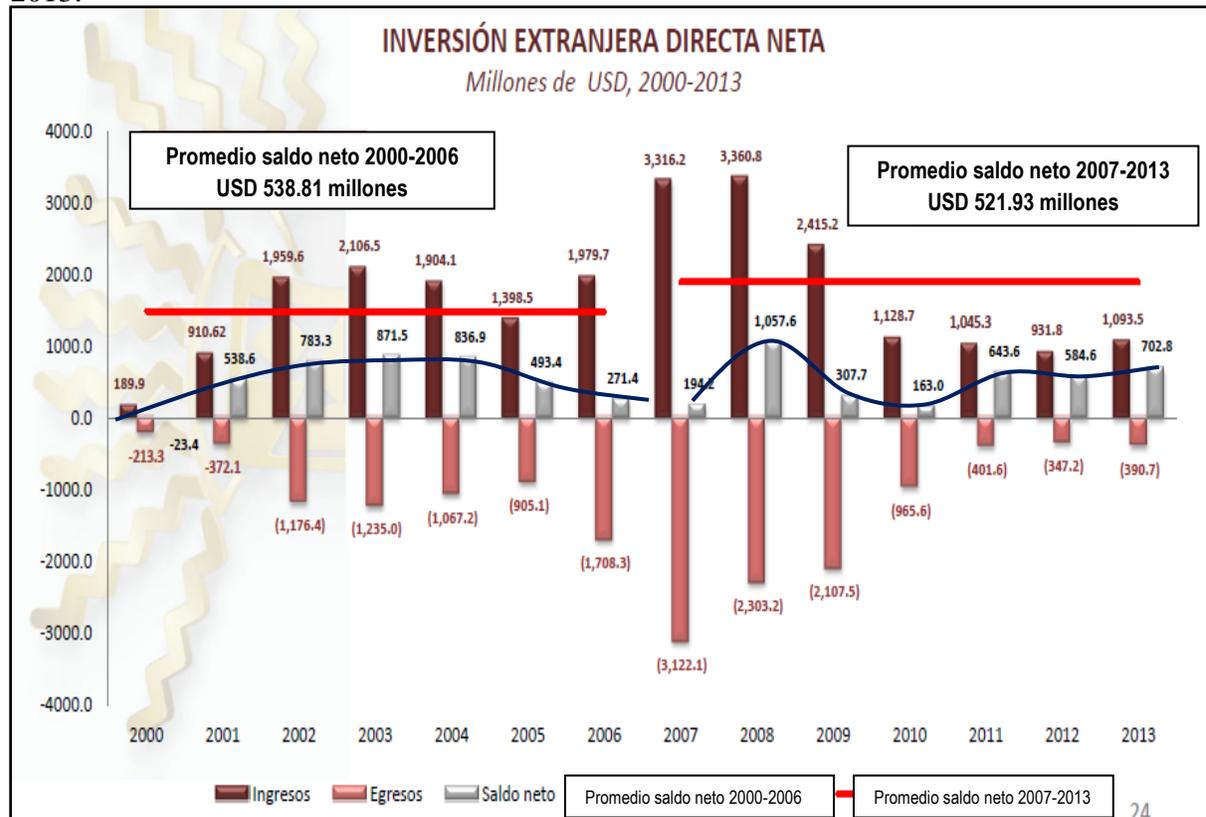
**CAPTACIÓN DE INVERSIÓN EXTRANJERA
DIRECTA PERIODO 2007-2013.**

EVOLUCIÓN DE LA IED (2007-2013).

Según datos estadísticos del Banco Central del Ecuador, observamos los saldos netos⁷ de inversión extranjera directa del Ecuador, podemos apreciar y analizar la evolución de la inversión extranjera directa, desde el año 2000 al 2013.

GRÁFICO # 6.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA NETA EN EL ECUADOR, PERIODO 2000-2013.



Fuente: Banco Central del Ecuador/Estadísticas Macro.

Elaborado: BCE.

Modificado: Mario González M.

Para nuestro análisis, dividimos la gráfica en dos periodos, con el fin de comparar estructuralmente las cifras de saldos, ingresos y egresos de IED neta del país.

⁷ El saldo neto de Inversión Extranjera Directa es igual a los ingresos de Inversión Extranjera Directa menos egresos de Inversión Extranjera Directa.

En el periodo 2000-2006, en este periodo observamos que los ingresos por inversión extranjera directa, debido a la dolarización oficial en la Economía Ecuatoriana, junto a una serie de reformas fiscales, financieras y laborales, que generaron confianza positiva en los inversionistas, observamos que a partir del año 2000 empieza el ciclo de recuperación de las inversiones extranjeras, hasta el año 2003.

En el año 2004 observamos una disminución de los saldos netos de IED, debido entre otros factores, a la declaración de caducidad del contrato de la compañía petrolera Occidental; sin embargo en el periodo 2000-2006 el país logró obtener un promedio de IED netas de \$538.81 millones de dólares.

En el periodo de 2007-2013 existen dos grandes repuntes de ingresos de inversión extranjera, que fueron ocasionados en el año 2007, el país obtuvo un ingreso de \$3,316.2 millones de dólares y el año 2008 se captó \$3,360.8 millones de dólares, debido a las concesiones logradas en el área de telefonía celular; sin embargo observamos que en estos 2 años también se registra la mayor salida de inversión extranjera, esto quiere decir que aunque la captación fue excelente los inversionistas no confiaron en el sistema económico y político, y se vieron necesitados a sacar sus rentabilidades obtenidas en el país.

En los años 2009 y 2010 producto de la crisis financiera internacional, se vieron afectadas las IED, haciéndose más crítica la atracción de IED en el país, es en el año 2010 donde se registra el menor saldo de inversión con \$163 millones de dólares.

En el año 2011 se repunta la inversión extranjera representado por un saldo total neto de \$643.6 millones de dólares; sin embargo en el 2012 desciende nuevamente este nivel a \$584.6 millones de dólares, \$ 59 millones de dólares menos que en el año anterior.

El periodo 2007-2013, el país logró cerrar con un promedio en saldos netos de IED de \$ 521.93 millones de dólares, \$16.89 millones de dólares menos de lo que captó el país en el periodo 2000-2006; esto quiere decir que en el país se ha empeorado la captación de inversión extranjera directa.

TABLA # 3.

SALDO NETO DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA, AÑO 2014.

SALDO NETO DE IED 2014	
MILLONES DE DOLARES	
	<u>2014</u>
INVERSION EXTRANJERA DIRECTA	\$ 766,0

FUENTE: BCE-SIGADE, Agencia de Regulación y Control Hidrocarburífero (ARCH). Secretaría de Hidrocarburos (SHE) y Superintendencia de Compañías

La inversión extranjera directa en el Ecuador en el año 2014 se ubico en \$766 millones de dólares, siendo la mayor cifra de saldo neto de IED en los últimos años, desde el año 2008; esto significó un crecimiento del 5.6% con respecto al año 2013.

Según diario la hora; De estos fondos obtenidos en el 2014, 330.8 millones de dólares correspondieron a capitales frescos, y el resto representó por concepto de utilidades reinvertidas. (HORA, 2015)

ANÁLISIS COMPARATIVO DE LA IED DEL ECUADOR CON EL RESTO DE ECONOMÍAS DE AMÉRICA LATINA, PERIODO 2007-2013.

TABLA # 4.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PAÍSES DE AMÉRICA LATINA, PROMEDIO DE SALDOS NETOS. PERIODO 2007-2013.

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA EN PAISES DE AMERICA LATINA PROMEDIO DE SALDOS NETOS PERIODO 2007-2013 MILLONES DE DOLARES			
#	PAIS	IED	%
	AMERICA LATINA	\$ 105.912,59	100,00%
1	BRASIL	\$ 46.913,51	44,29%
2	MEXICO	\$ 15.188,50	14,34%
3	ARGENTINA	\$ 7.875,94	7,44%
4	PERU	\$ 7.756,31	7,32%
5	COLOMBIA	\$ 7.177,89	6,78%
6	CHILE	\$ 6.392,04	6,04%
7	PANAMA	\$ 2.607,14	2,46%
8	REPUB. DOMINICANA	\$ 2.247,77	2,12%
9	URUGUAY	\$ 2.176,17	2,05%
10	COSTA RICA	\$ 1.847,77	1,74%
11	TRINIDAD Y TOBAGO	\$ 981,74	0,93%
12	GUATEMALA	\$ 900,36	0,85%
13	HONDURAS	\$ 894,89	0,84%
14	BOLIVIA	\$ 801,70	0,76%
15	VENEZUELA	\$ 660,43	0,62%
16	NICARAGUA	\$ 627,26	0,59%
17	ECUADOR	\$ 522,24	0,49%
18	EL SALVADOR	\$ 465,53	0,44%
19	PARAGUAY	\$ 305,79	0,29%
20	HAITI	\$ 114,09	0,11%

Fuente: http://interwp.cepal.org/sisgen/ConsultaIntegradaFlashProc_HTML.asp

Elaborado: Mario González Moreira.

GRÁFICO # 7.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA EN PAÍSES DE AMÉRICA LATINA PROMEDIO DE SALDOS NETOS. PERIODO 2007-2013.



Fuente: http://interwp.cepal.org/sisgen/ConsultaIntegradaFlashProc_HTML.asp

Elaborado: Mario González Moreira.

La captación de inversión extranjera directa por parte del Ecuador en el periodo 2007-2013, en comparación con el resto de países de Latinoamérica; lo ubica en uno de los últimos países menos atractivos para colocar dinero junto con el Salvador, Paraguay y Haití.

Ecuador captó \$522.24 millones de dólares en promedio, dentro del periodo 2007-2013, esto representa el 0.49% de captación de inversión extranjera en relación con el resto de Latinoamérica; es notable que el país tiene grandes problemas para atraer inversión extranjera.

Países con menor población y con economías más pequeñas como Uruguay se encuentran por encima de la cantidad promedio de IED receptada en relación a Ecuador en el periodo 2007-2013 según datos estadísticos de la CEPAL.

Las condiciones locales de los países Latinoamericanos⁸ transforman a la región en escenarios atractivos para inversión extranjera; entre los países que captan mayor inversión extranjera tenemos a Brasil, México, Argentina, Perú, Colombia y Chile.

Brasil tiene una captación de IED del 44.29%; las políticas económicas, la infraestructura, su nivel de industrialización, además de su abundancia en recursos naturales, son determinantes claves que han ayudado a que este país sea el líder en los índices de captación de inversión extranjera directa a nivel de Latinoamérica.

⁸ Por condiciones locales de Latinoamérica, se hace referencia a la abundancia de los recursos naturales que estos poseen.

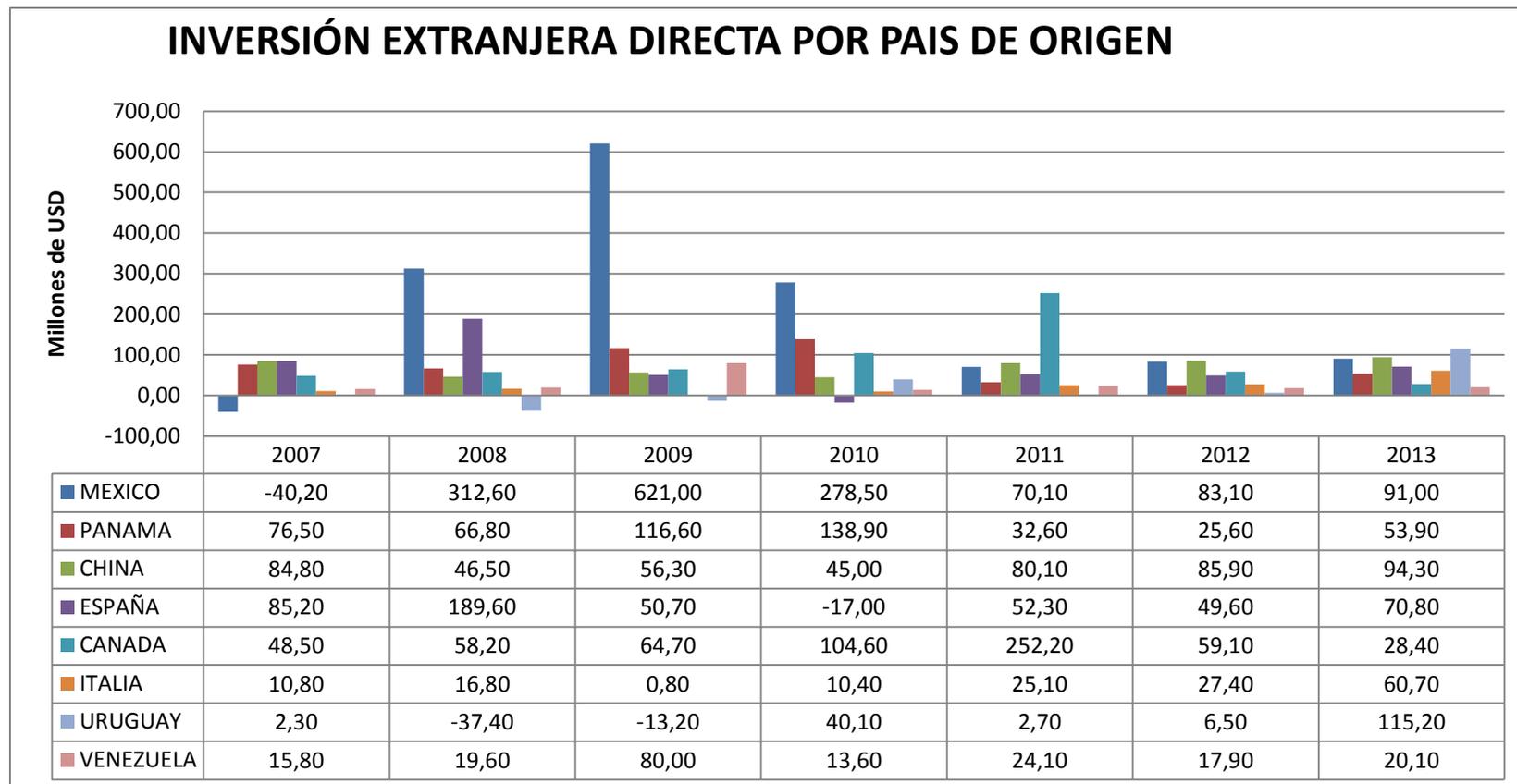
Capitulo # 3

DISTRIBUCIÓN DE LA INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA.

ANÁLISIS DE LA IED DEL ECUADOR POR PAÍS DE ORIGEN, PERIODO 2007-2013.

GRÁFICO # 8.

INVERSION EXTRANJERA DIRECTA POR PAIS DE ORIGEN.



Fuente:(BCE-SUBGERENCIA DE PROGRAMACION Y REGULACION-DIRECCION NACIONAL DE SINTESIS MACROECONOMICA, 2014).

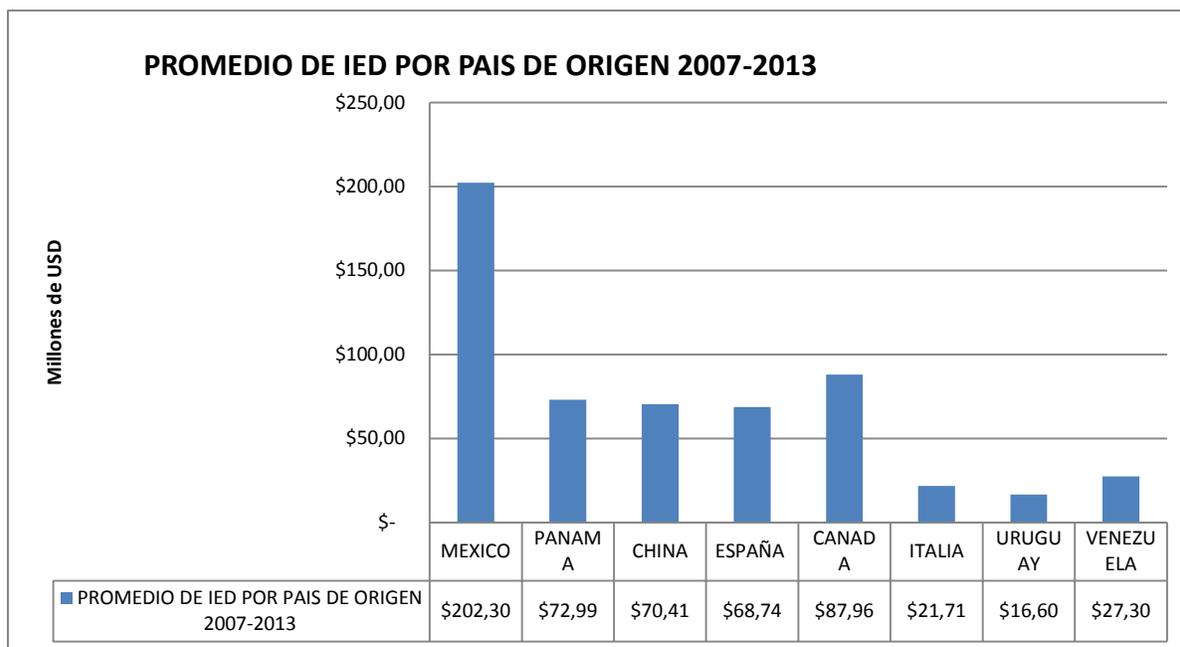
La inversión extranjera que capta el Ecuador se origina desde siete países; 2 países Europeos (España, Italia), 1 país Asiático (China), 1 país Norteamericano (Canadá), 1 país Centroamericano (México), y 3 países Sudamericanos (Uruguay, Panamá, Venezuela).

En el año 2007 desde España provenía el mayor flujo de inversión extranjera \$85.20 millones de dólares, en el año 2008 hasta el 2010 México fue el mayor país inversor, incluso en estos años se logra llegar a los \$600 millones de dólares; en el 2011 Canadá aportó al Ecuador con \$252.20 millones de dólares; en el año 2013 las inversiones de china sumaron \$ 94.30 millones de dólares; pero en ese mismo año desde Uruguay se recibe el mayor flujo de inversión con \$115.20 millones de dólares.

Los principales países que aportaron con mayores flujos de inversión extranjera directa en el periodo 2007-2013 en promedio, fueron; México \$202 millones de dólares, Canadá \$87 millones de dólares, Panamá \$73 millones de dólares y China \$71 millones de dólares.

GRÁFICO # 9.

PROMEDIO DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR PAIS DE ORIGEN.



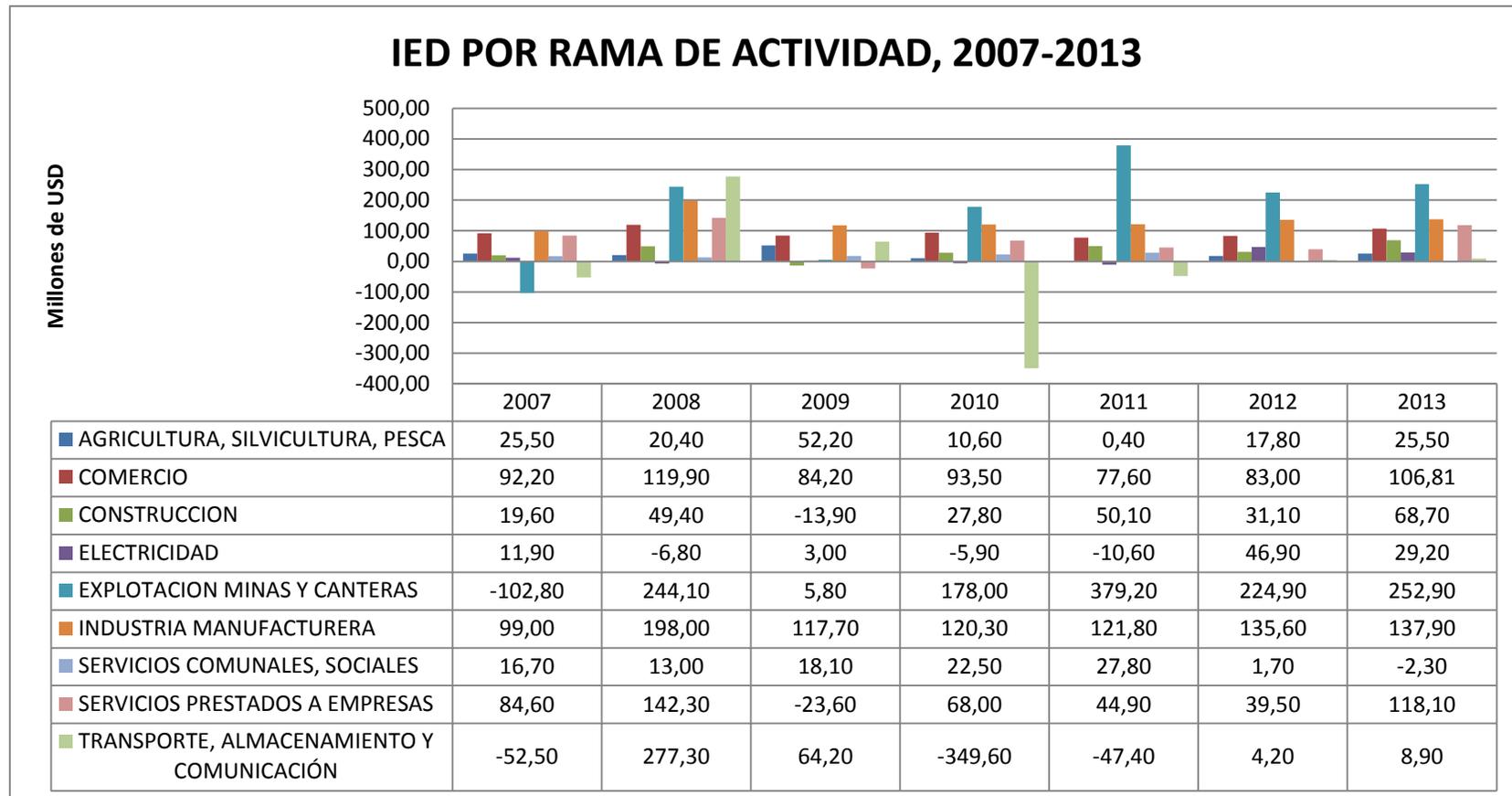
Fuente: Banco Central del Ecuador.

Elaborado: Mario González Moreira.

ANÁLISIS DE LA IED DEL ECUADOR POR RAMAS DE ACTIVIDAD PERIODO 2007-2013.

GRÁFICO # 10.

INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR RAMA DE ACTIVIDAD.



Fuente: (BCE-SUBGERENCIA DE PROGRAMACION Y REGULACION-DIRECCION NACIONAL DE SINTESIS MACROECONOMICA, 2014).

En el año 2007 el país registra salidas de inversión extranjera en dos actividades económicas; en transporte, almacenamiento y comunicación \$ 52.50 millones de dólares; y, en explotación de minas y canteras \$102.80 millones de dólares; sin embargo en este año la inversión extranjera dinamizó a la industria manufacturera que acusó un crecimiento sostenido del 39,29%, ya que de \$99 millones de dólares en el 2007 pasó a \$ 137.90 millones de dólares en el 2013.

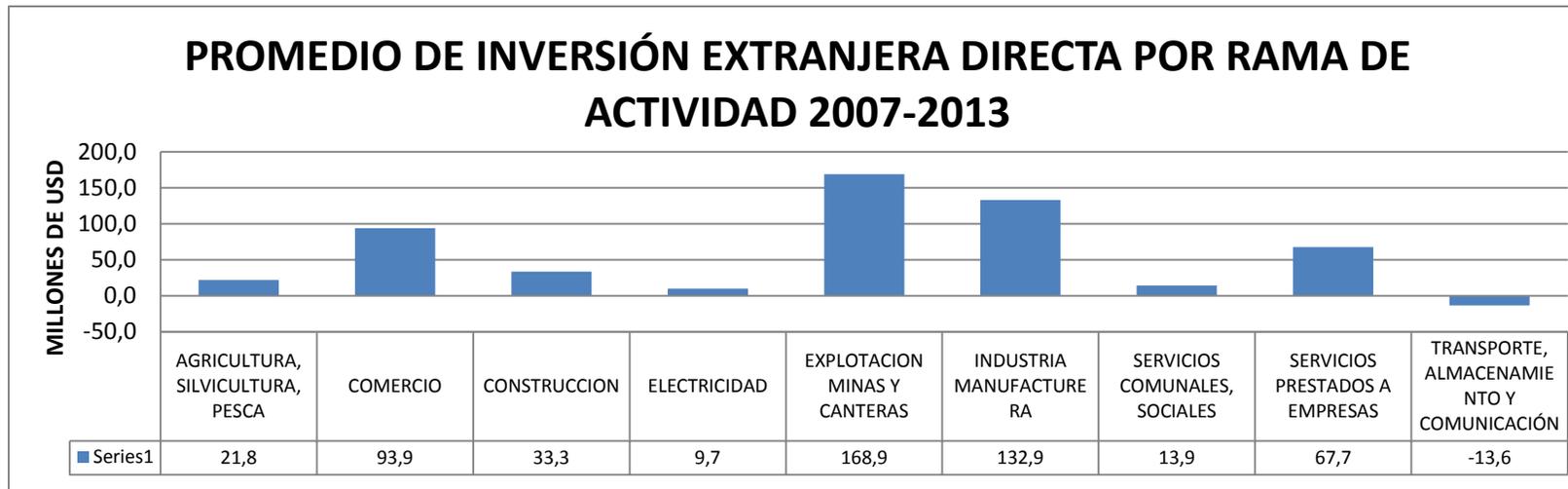
La inversión es baja en los sectores primarios (agricultura, silvicultura, pesca) y es alta con las actividades industriales, manufactureras, explotación de minas, y el comercio.

La actividad de servicio comunal y social es la menos favorecida de las inversiones extranjeras, en esta actividad se registra el menor nivel de inversión en todo el periodo.

El sector que recibió mayores flujos de inversión extranjera directa en el periodo 2007-2013 fue explotación de minas y canteras; en esta actividad se destaca la presencia de China con una participación del 35% (\$ 59.12 millones de dólares) y Canadá 30% (\$ 50.67 millones de dólares).

GRÁFICO # 11.

PROMEDIO INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA POR RAMA DE ACTIVIDAD.



Fuente: (BCE-SUBGERENCIA DE PROGRAMACION Y REGULACION-DIRECCION NACIONAL DE SINTESIS MACROECONOMICA, 2014)

El sector eléctrico refleja en promedio una inversión extranjera de \$9.7 millones de dólares a pesar de que se realizan fuertes préstamos extranjeros con el fin de llevar a cabo un gran número de proyectos hidroeléctricos que dinamizaran económicamente este sector; pero estas inversiones no son solo debido a la inversión extranjera directa, ya que estos proyectos se encuentran clasificados bajo un catálogo de acuerdo a las políticas del gobierno y estos se ejecutan bajo las siguientes modalidades (Ministerio de Coordinación de los Sectores Estratégicos, 2012);

Licitaciones Internacionales; proceso de contratación en los que se convoca a varios interesados para que presenten sus ideas técnicas y económicas para desarrollar un proyecto financiado por el Estado Ecuatoriano.(Ministerio de Coordinación de los Sectores Estratégicos, 2012)

Licitaciones con Financiamiento; procesos de selección en los que se convoca a varios interesados para que presenten sus ofertas técnicas y económicas para desarrollar un proyecto; acompañado además, la oferta de financiamiento, sustentada en una carta de intención u otros documentos.(Ministerio de Coordinación de los Sectores Estratégicos, 2012)

Alianzas Estratégicas; abarca varias modalidades asociativas entre empresas públicas o mixtas ecuatorianas, con empresas públicas o privadas, nacionales o extranjeras, para el desarrollo de los proyectos, se incluye en esta modalidad contratos de asociación, creación de subsidiarias, en cualquier evento la empresa pública asociada debe tener la participación mayoritaria en la asociación.(Ministerio de Coordinación de los Sectores Estratégicos, 2012)

Inversión Directa; se refiere a aquellas modalidades en las que las instituciones públicas o privadas distintas a las entidades públicas ecuatorianas, resuelven desarrollar de forma directa, bajo su responsabilidad exclusiva y a su riesgo, un proyecto específico. Se incluyen en este mecanismo las alternativas tales como concesiones, los contratos de prestación de servicios.(Ministerio de Coordinación de los Sectores Estratégicos, 2012)

Contratación con empresas publicas internacionales; la legislación ecuatoriana permite la contratación directa (comercial y desarrollo de proyectos) con empresas públicas o subsidiarias de países de la comunidad internacional.(Ministerio de Coordinación de los Sectores Estratégicos, 2012)

Capitulo # 4

**CONDICIONES ACTUALES EN LAS QUE
SE CAPTA INVERSIÓN EXTRANJERA
DIRECTA EN EL ECUADOR**

POLITICA ECONOMICA E INCENTIVOS PARA ATRAER INVERSIÓN EXTRANJERA AL PAIS

Ecuador ofrece un marco regulatorio estable en el cual se potencia la captación de inversión extranjera, mediante incentivos, con el fin de generar beneficios mutuos y lograr el desarrollo nacional.

La principal política que tiene el Gobierno del Economista Rafael Correa Delgado, es dotar al sector público y privado, nacional y extranjero, de las herramientas necesarias que les permita consolidar las condiciones requeridas para atraer a los inversionistas. (Extranjeras, 2010).

De acuerdo a lo que reza el Reglamento de “Ecuador on the Right Path” 2004, a nivel macroeconómico, los incentivos son:

Programa Económico a mediano plazo, que contempla una disciplina fiscal, reformas estructurales para flexibilizar el mercado laboral, reforma de la educación, de la seguridad social, reducir dependencia de ingresos petroleros, administración internacional de empresas eléctricas, telefónicas, y mayor apertura a la Inversión extranjera directa.

Apoyo de instituciones financieras internacionales a la ejecución del programa económico.

El sistema de dolarización que impide emisión monetaria inorgánica y por lo tanto contribuye a la reducción de la inflación (contribuye a reducir el riesgo de la inversión)

Crecimiento de los sectores, entre los que se destacan; construcción, comercio y explotación de minas. (“Ecuador on the Right Path”, 2004)

De igual manera, según el mismo Reglamento “Ecuador on the Right Path” 2004, tenemos como incentivos legales:

La constitución política de la república que en el artículo 23 núm. 26 reconoce como derecho político y fundamental la seguridad jurídica y en su artículo 33 prohíbe la confiscación;

Ley de comercio exterior de inversiones (Ley N° 12. Su. R. O. 82 a 9 de Junio de 1997);

Ley de promoción y garantía de inversiones (Ley N° 46, R.O. 219 de 19 de diciembre de 1997), y su nuevo reglamento (Decreto ejecutivo N° 1132, R.O. 252 de 25 de enero de 2001), en este se consagra las libertades y garantías a las inversiones nacionales y extranjeras basadas en el principio de no discriminación.

Ley de zonas francas (Ley N° 1, R.O. 625 de 19 de Enero de 1991), la cual además de establecer un régimen exonerado de impuesto, establece la exoneración para las personas jurídicas extranjeras en los requisitos y formalidades de domiciliación establecidos en la Ley de Compañías.

Ley de Régimen del Sector Eléctrico, cuya reforma de 1996 modifica el grado de participación estatal en este sector y promueve las inversiones extranjeras de riesgo por parte del sector privado, el cual desde ahora puede participar en el capital social de empresas de generación, transmisión y distribución de energía eléctrica.

Ley de Minería (Ley N° 126, R.O. Su. 695 de 31 de mayo de 1991) establece diversas normas sobre el registro de inversión y el régimen de los capitales extranjeros vinculados a dicha inversión.

Ley especial de desarrollo turístico (R.O. 118 de 28 de enero de 1997) contiene un capítulo expreso sobre las garantías para la inversión turística extranjera.

Reformas legales en curso en el sector laboral a fin de flexibilizar el mercado de trabajo, permitir la contratación por horas y equilibrar los niveles del sueldo, lo cual se traducirá en menores costos de producción. (“Ecuador on the Right Path”, 2004)

El instituto de promoción de exportaciones e inversiones extranjeras, es una entidad del sector público ecuatoriano creado por la ley publicada en el registro Oficial, Suplemento No. 351 del 29 de diciembre de 2010. (Extranjeras, 2010)

Así mismo, según el mismo Reglamento, además, hay otros incentivos Tributarios como son:

“Existe la posibilidad de que obtengan una reducción del impuesto a la renta de 25% a 15%, en caso de reinversión”.

“Reducción Arancelaria a 0% para materias primas y bienes de capital producidos en la sub región Andina, así como la devolución de aranceles e impuesto al valor agregado de materias primas”. (“Ecuador on the Right Path”, 2004)

CONCLUSIONES

El nivel de inversión extranjera directa captada por Ecuador en el periodo 2007-2013, es bajo en comparación al resto de países de Latinoamérica. Esto ubica al país en una de las economías que reciben poca inversión extranjera directa.

En Ecuador las políticas empleadas por el gobierno actual, no han incentivado la captación de inversión extranjera; a pesar que se ofrece un marco regulatorio, el país tiene dificultades para atraer inversión.

Existen debilidades determinantes como, la falta de incentivos y leyes que protejan a los inversionistas extranjeros; esto hace que Ecuador se mantenga con una baja inversión extranjera directa, ya que no existe la confianza por parte de los inversionistas extranjeros.

Con la incipiente inversión captada en el país en el periodo 2007-2013, las actividades que han sido beneficiadas son las de explotación de minas y canteras, industria manufacturera y el comercio; sin embargo el país tiene otras actividades que no han sido tomadas en cuenta debido a la falta de políticas que generen atracción a los inversionistas extranjeros.

Según los índices de inversión extranjera directa por país de origen, podemos concluir con que Ecuador carece de diversificación, y sobre todo refiriéndonos en el caso de las inversiones extranjeras directas, es desde México donde se realiza el mayor flujo de inversiones hacia el país.

Ecuador tiene objetivos claros y ambiciosos en términos de desarrollo industrial, sin embargo las reformas planteadas por el gobierno de turno no han facilitado la atracción de inversión extranjera que tanto se necesita el país para financiar dichos objetivos.

En conclusión los flujos actuales de inversión extranjera directa resultan insuficientes para poder acelerar el proceso de modernización tecnológica, que se quiere llevar a cabo en el país.

BIBLIOGRAFIA

(BCE-SUBGERENCIA DE PROGRAMACION Y REGULACION-DIRECCION NACIONAL DE SINTESIS MACROECONOMICA, 2014)

(Borensztein, 2000)

(CEPAL)

(DIMAS, 2005)

(ECUADOR, 2012)

(“Ecuador on the Right Path”, 2004)

(Eduardo Borensztein, 1995)

(Euromoney, 2001)

(Extranjeras, 2010)

(Garay, 2011)

(HORA, 2015)

(LOPEZ)

(Leonardo Vicuña Izquierdo, 2002)

(Maurice. K. P., 2000.)

(Ministerio de Coordinación de los Sectores Estratégicos, 2012)

(Riera, 2012)

(UNCTAD, 2002)