

# CARACTERÍSTICAS DEL SER HUMANO QUE TIENE ÉXITO Y PODER

*María Elvia Edith Alanis Pérez*

*edithalaniz@gmail.com*

México, 5 de Enero de 2015

- ◉ Todos los seres son iguales al nacimiento, sin embargo las condiciones físicas, intelectuales y del entorno, afectan y ponen énfasis en lo que será el desenvolvimiento del mismo. Si esto fuese verdad, entonces colocar a Mozart, Gates o Slim, en otro país, en otro siglo y en otra rama de la ciencia, haría que la evolución fuese devolución.

- ⦿ Entonces partiendo de que no tenemos la posibilidad (actualmente) de devolver y enviar una persona al pasado, para ver su desempeño en otra época, entonces partiremos de una premisa real, **"las cosas suceden, cuando deben de hacerlo"**.

- ◉ Las personas que impactan en la historia cuentan con una diversidad de elementos que se pueden cualificar y cuantificar. Este texto pretende dar a conocer alguna de ellas.
- ◉ Un ser humano (en el sentido explícito, donde no importa su género), para poder tener éxito y poder debe de contar con las siguientes cuestiones:

## A) LA VERDAD ANTICIPADA:

- Los seres humanos clasificamos lo bueno y lo malo, con definiciones ligadas a la religión, pero si nos apartamos un poco de ello; observaremos que la verdad es la diferencia entre una persona y otra, y exponencialmente entre más sea su verdad, más es su poder. Si yo te digo "te voy a matar" y "te mato", he hablado con la verdad anticipada. Si yo te señalo "comprare tus inversiones y lo hago", también. Entre más veces utilice la verdad anticipada, más aumentará mi poder.

## A) LA VERDAD ANTICIPADA:

- Los seres humanos en forma natural, nos colocamos en dos posturas: **O *trabajamos o nos trabajan***. Normalmente para manejarnos en un círculo de poder, entre menos nos trabajen, más poderosos somos. Si tuviese que graficar esta situación y ubicar a todos los seres humanos del planeta lo colocaría como la siguiente nube, entre más te ubiques en el círculo más pequeño, mayor es tu poder.



- ◉ Sin embargo existen dos tipos de poderes, el poder económico, y el poder natural. El poder económico, lo logras con la cantidad de bienes que logras recabar, y el poder natural, lo logras con la cantidad de sumatorias de hechos y recursos obtenidos, como pueden ser premios.
- ◉ Por ejemplo, no se pudo conocer, a que persona se le escuchará con más atención, si a un premio nobel, o a la persona vestida de atuendos de Barbie, en el sentido, que quien escucha es un grupo de niños de 8 años. Ni aún así, entre un grupo de jóvenes de 18 a 20 años, entre un premio nobel, el artista de moda o el ser humano más rico del planeta, más aún; el integrante de un equipo de futbol en un lugar deportivo. Por lo anterior señalado un segundo factor es importante.

## B) EL LUGAR Y EL TIEMPO DE LOS HECHOS:

- Para que suceda y de amplitud a la verdad anticipada, deberá de estar colocado correctamente en el lugar de los hechos. Señalar que "***venderé dos mil pañuelos rojos en dos días***" solo lo hará posible, si estoy colocada en la fiesta de San Fermín en España.



## B) EL LUGAR Y EL TIEMPO DE LOS HECHOS:

- Entre más cercano este ubicado del lugar donde sucederán los hechos, más poder y éxito tendrá. Si se señala "***invertiré el día de mañana mil millones en la industria Z***" y lo hago; no habrá lugar a dudas de que cualquier señalamiento que realice es porque va a suceder. Señalar: "***ya mande arreglar tu auto y dentro de dos horas te lo entregan***", da por hecho que existe la verdad anticipada y el lugar y el tiempo de los hechos. Si además del hecho se le anexa el siguiente factor: El intercambio eminente.

## C) EL INTERCAMBIO EMINENTE

- ◉ Todo lo que sucede en la humanidad, requiere de un intercambio eminente, hare esto si sucede o no esto otro. Por ejemplo: *"ya mande arreglar tu auto y dentro de dos horas te lo entregan", pero si no tienes notas académicas adecuadas, te retiraré tu auto, el próximo cuatrimestre y sabes que así lo haré.*
- ◉ *Y el poder y éxito depende de la cantidad de personas que nos trabajan y de la eficiencia y confianza colocadas en ellas: "No se preocupe, para mañana tendré el informe técnico, antes de las nueve de la mañana" y del intercambio eminente que se espera de ellas.*

## C) EL INTERCAMBIO EMINENTE

- Si el intercambio eminente que se espera es de alta expectativa para la persona que tiene el poder y no se cuenta con elementos disponibles por otra fuente; entre más se confié en menos personas, y entre menos tiempo exista entre la espera del suceso; mayor es la posibilidad de que sea un fracaso.

# CONCLUSIÓN:

- Por lo anterior señalado, cuando se deba de realizar una verdad anticipada; entre menos personas confiables trabajen a tu lado, menor sea el tiempo para la emisión del intercambio eminente, y mayor sea la distancia del evento; esos serán los factores a determinar antes de suceda un fracaso y una disminución del poder. Aplíquese este principio a cualquier suceso de la historia.