



U  
N  
E  
X  
P  
O

REPÚBLICA BOLIVARIANA DE VENEZUELA  
UNIVERSIDAD NACIONAL EXPERIMENTAL POLITÉCNICA  
“ANTONIO JOSÉ DE SUCRE”  
VICE-RECTORADO PUERTO ORDAZ  
DEPARTAMENTO DE INGENIERÍA INDUSTRIAL  
INGENIERIA FINANCIERA



## **DIFERENCIAS Y SIMILITUDES EN LAS TEORÍAS DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO**

**PROFESOR:**  
**IVÁN TURMERO**

**INTEGRANTES:**

**ACEVEDO ABEL, CI: 20222789**  
**CASTILLO AMÉRICA, CI: 22858489**  
**RODRIGUEZ RICHARD, CI: 18885987**  
**SALAZAR YUANMAR, CI: 24855317**  
**SEGOVIA RONNIEL, CI: 20807372**  
**SILVA ELIAS, CI: 25487170**

**CIUDAD GUAYANA, FEBRERO DE 2016**

# CONTENIDO



- INTRODUCCIÓN
- 1. LA GENERALIZACIÓN DE LA MACRODINÁMICA: EL MODELO DE HARROD – DOMAR
- 2. EL MODELO DE SOLOW Y EL PROCESO DE ACUMULACIÓN DEL CONOCIMIENTO
- 3. LAS LEYES DEL CRECIMIENTO ECONÓMICO DE KALDOR
- 4. LA POSTURA POSTKEYNESIANA: LA EDAD DE ORO DE JOAN ROBINSON
- 5. HAYEK: EL ORDEN ESPONTÁNEO DEL MERCADO
- 6. LA TEORÍA DEL CRECIMIENTO ENDÓGENO
- 7. CRECIMIENTO ECONÓMICO Y CAPITAL HUMANO
- 8. EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y EL TERRITORIO
- 9. EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DESDE LA DINÁMICA DEL PROCESO INDUSTRIAL: ANÁLISIS DEL CICLO DE VIDA INDUSTRIAL
- 10. CRECIMIENTO ECONÓMICO Y “DESARROLLO”
- 11. CRECIMIENTO ECONÓMICO SOSTENIBLE Y “DESARROLLO”
- 12. EL APOORTE DE LAS UNIDADES PRODUCTIVAS MICRO, PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS (MiPyME) AL CRECIMIENTO ECONÓMICO
- 13. CONSIDERACIONES FINALES
- CONCLUSIONES
- BIBLIOGRAFÍA

# INTRODUCCIÓN



El crecimiento económico es el ritmo al que se incrementa la producción de bienes y servicios de una economía, y por tanto su renta, durante un período determinado. Este período puede ser muy corto (un trimestre o un año); pero la teoría del crecimiento económico se ocupa principalmente de analizar los factores que influyen en el ritmo al que crece una economía por término medio durante períodos más largos.

Además, el crecimiento económico, es el resultado de la unión de dos aspectos: a) La necesidad de razonar sobre las relaciones sociales y las formas productivas; y b) La reflexión sobre el hecho del interaccionar en un ambiente económico complejo que se expresa en resultados de variables agregadas.

Lo anterior, lleva a reflexionar sobre el fin de la economía como expresión de la acción del hombre; transformando sus búsquedas que estaban sometidas al "principio de necesidad" aristotélica, por el "principio de maximización" que fundamentan la economía neoclásica, lo cual conduce a una tecnificación de la economía, que la desnaturaliza.

La economía ha recibido, hasta cierto punto, el reconocimiento por la formalización que ha logrado a través de la formulación matemática y las consideraciones metodológicas que ha efectuado en el contexto del crecimiento y el desarrollo económico. A pesar de este hecho, muchos economistas han expresado su desilusión y descontento en relación al progreso y el estado actual de la sociedad. La economía puede enmarcarse dentro del grupo de ciencias sociales ya que se dedica al estudio de los procedimientos productivos y de intercambio, y al análisis del consumo de bienes (productos) y servicios, por lo tanto, es de suponer que ésta es capaz de aportar un entendimiento de la sociedad y de sus problemáticas complejas.

## CAPITULO 1. LA GENERALIZACIÓN DE LA MACRODINÁMICA: EL MODELO DE HARROD – DOMAR



En este análisis, tomaremos en cuenta el modelo de crecimiento de Harrod (1939) – Domar (1946), el cual amplía las ideas de Keynes, a través de la macroeconomía dinámica, es decir, el análisis de las fuerzas determinantes de las tasas de aumento de las principales categorías de la demanda (bienes de capital, etc.). En este sentido, según Galindo y Malgesini (1994), el modelo plantea la importancia de las expectativas, como factor que podría influir sobre dichas variables.



## CAPITULO 1. LA GENERALIZACIÓN DE LA MACRODINÁMICA: EL MODELO DE HARROD – DOMAR

Los principales fundamentos del modelo desarrollado por Harrod son:

1) El nivel de ahorro agregado ( $s$ ) ex – ante es una proporción constante de la renta nacional ( $Y$ ) de la siguiente forma:

$$S = sY \quad (1)$$

Siendo  $s$ , la propensión media al ahorro.

2) La fuerza de trabajo crece a una tasa constante, pero sin que ello suponga la existencia de rendimientos decrecientes, sino que por el contrario, son constantes; con esto Harrod se aparta de los supuestos clásicos. Teniendo en cuenta esta circunstancia, se establece que la eficacia laboral, es decir, el número de trabajadores en unidades de eficiencia, aumenta a una tasa  $n'$ , lo que implica que:

$$n' = n + \lambda \quad (2)$$

3) Se supone que existe una única combinación de capital ( $K$ ) y de trabajo ( $L$ ) dentro de la función de producción, no existiendo, además, progreso técnico que pudiese alterar dicha relación, ni siquiera depreciación en el capital;

4) El capital es una parte del volumen de producción existente.

$$K = vY \quad (3)$$

Donde  $v$  es la relación capital – producto. Harrod, también se refirió al incremento de capital ( $K$ ) asociado a un aumento en la producción ( $Y$ ) de la siguiente manera:

$$K = vY \quad (4)$$





Las principales conclusiones del modelo de Harrod, son las siguientes:

1. En principio se dispone de lo que se podría denominar “trayectoria de equilibrio” para la renta que es la que se debería tratar de alcanzar y para la que existe una cierta relación ahorro – renta. Una vez que se está en dicha senda, los empresarios estarán conformes con su situación y llevarán a cabo las inversiones necesarias.
2. Cualquier desviación que se produzca de dicha trayectoria dará lugar a desviaciones cada vez mayores de la misma, en lugar de acercamientos.
3. Existe un nivel de producto que crece a una tasa de crecimiento natural. Y para que exista un crecimiento sostenido y equilibrado con pleno empleo, esta tasa tiene que ser igual al crecimiento efectivo, que a su vez debe ser igual al crecimiento equilibrado.
4. El tipo de interés no tiene capacidad para corregir las desviaciones que se produzcan respecto a la trayectoria de equilibrio.
5. Finalmente, la inclusión de la tecnología como variable no altera las anteriores conclusiones.



## CAPITULO 2. EL MODELO DE SOLOW Y EL PROCESO DE ACUMULACIÓN DEL CONOCIMIENTO



En el modelo de Solow, la acumulación de conocimiento para el crecimiento económico tiene dos funciones diferentes. Primero, el progreso tecnológico puede ayudar a explicar el “residual de Solow”; y segundo, el progreso tecnológico permite que la formación de capital continúe creciendo.



El modelo simple elaborado por Solow aun cuando tiene como punto de referencia al modelo de Harrod, modificó la problemática de conjunto: el modelo de Solow se caracteriza por ser un modelo de oferta en el cual los problemas de mercado están ausentes, el ahorro es igual a la inversión y además por hipótesis la ley de Say es verificada.

## CAPITULO 1. LA GENERALIZACIÓN DE LA MACRODINÁMICA: EL MODELO DE HARROD – DOMAR



El modelo de Solow, según Galindo y Malgesini (1994), parte de tres aspectos:

- 1) La población y la fuerza de trabajo crecen a una tasa proporcional constante ( $n$ ), que se considera que es independiente de otros aspectos y variables económicas.
- 2) El ahorro y la inversión son una proporción fija ( $s$ ) del producto neto en cualquier momento del tiempo.
- 3) Por lo que se refiere a la tecnología, se supone que está afectada por dos coeficientes constantes, en concreto, la fuerza de trabajo por unidad de producto y el capital por producto (a este último, se le denomina  $v$ ).



## CAPITULO 3. LAS LEYES DEL CRECIMIENTO ECONÓMICODE KALDOR

### Nicolás Kaldor



Son un conjunto de hechos estilizados observados por dicho economista al analizar las experiencias de crecimiento económico de un grupo muy importante de países desarrollados. Estas leyes fueron presentadas con el objetivo de dar explicación a las diferencias que pudieran presentarse en las tasas de crecimiento en las fases de crecimiento económico de un país. Estas leyes se refieren a los efectos positivos que genera la expansión del producto manufacturero en el conjunto de la economía al inducir el crecimiento del resto de los sectores y elevar la productividad en todas las actividades económicas.

## LA PRIMERA LEY DE KALDOR

establece que la tasa de crecimiento de una economía se relaciona de manera positiva con la correspondiente a su sector manufacturero, lo cual implica que éste se considera el motor de crecimiento.



$$q_T = a_0 + a_1 q_M$$

$$q_{NM} = a_0 + a_0 q_M$$

$q_T$

es la tasa de crecimiento del producto de toda la economía

$q_M$

es la tasa de crecimiento de la industria manufacturera

$q_{NM}$

es la tasa de crecimiento de las actividades no manufactureras



El hecho de que  $q_M$  esté contenido en  $q_T$  y que además sea parte considerable de éste implica que la correlación entre ambas variables puede resultar espúrea, por lo que es preferible que el contraste empírico de la Ley se realice utilizando la ecuación 33, con la tasa de crecimiento del producto no manufacturero  $q_{NM}$  como variable dependiente en lugar de la correspondiente al producto total.

Con esto se previene que la correlación estimada sea espúrea y se puede demostrar si la expansión manufacturera tiene un efecto de arrastre del resto de las actividades económicas. La primera Ley se valida si en 32 y 33,  $a_1$  es positiva y estadísticamente significativa, y se rechaza si cualquiera de estas dos condiciones no se cumple. No obstante, la simple relación estadística entre  $q_T$  y  $q_M$  o entre  $q_{NM}$  y  $q_M$  no es suficiente para afirmar que el crecimiento es dirigido por la demanda; además, es necesario establecer la dirección de causalidad y descartar otras posibles explicaciones.

Postula que un incremento en la tasa de crecimiento de la producción manufacturera conduce a un aumento de la productividad del trabajo dentro del mismo sector, debido al proceso de aprendizaje que se deriva de una división del trabajo y una especialización mayores, asociadas a la ampliación del mercado, así como a las economías de escala de carácter dinámico provenientes de la incorporación del progreso técnico y de la mecanización de las actividades productivas.





Afirma que la productividad en los sectores no manufactureros aumenta cuando la tasa de crecimiento del producto manufacturero se incrementa.



En primer lugar, la expansión de la industria manufacturera acrecienta la demanda por trabajo convirtiéndose en un polo de atracción de trabajadores que se encuentran en sectores tradicionales en una situación de desempleo disfrazado. En dichos sectores disminuye el empleo pero el producto no se reduce, lo cual se manifiesta como un aumento de la productividad del trabajo

En segundo lugar, la transferencia de recursos de sectores de baja productividad a otros de alta genera un efecto favorable en la productividad agregada de la economía, ya que trabajadores poco productivos empleados en actividades tradicionales se convierten en fuerza laboral industrial más productiva.



La última Ley que establece Kaldor se refiere a las causas por las que existen diferencias en las tasas de crecimiento en la producción manufacturera. En este sentido se concede gran importancia a los factores de oferta y demanda, especialmente el consumo, a la inversión y a las exportaciones

En este sentido se concede gran importancia a 3 factores de oferta y demanda :

EL CONSUMO

LA INVERSIÓN

LAS EXPORTACIONES

## FACTORES QUE ESPECIFICAN EL PROCESO QUE CONLLEVAN AL CRECIMIENTO ECONÓMICO

1. El crecimiento sostenido en el largo plazo del ingreso per cápita.
2. El crecimiento del capital físico por trabajador.
3. El hecho que la tasa de retorno del capital sea constante.
4. El aprovechamiento de las ventajas comparativas y el equilibrio dinámico.
5. La acumulación de capital físico y social.
6. El progreso tecnológico, la especialización del trabajo y el descubrimiento de nuevos métodos de producción



## CAPITULO 4. LA POSTURA POSTKEYNESIANA: LA ERA DE ORO DE JOAN R

### Joan Robinson (1973)

- Cuestionaba los modelos neoclásicos, esta crítica se enfocaba en los fallos que tenían los autores de dichos modelos, los cuales se centraban prácticamente en errores metodológicos, la irrealdad en lo que publicaban y en los laudos empíricos



### Galindo y Malgesini (1994)

- la economía seria equilibrada siempre y cuando se hallara un ritmo de acumulación de tasas de beneficios que conservara ese nivel o crecimiento.



### corte Keynesiano

- la demanda es la que propiciara las situaciones de paro e inflación en la economía; por el contrario una baja demanda optara por dejar a su paso un mayor número de desempleados pero a su vez, un menor nivel de inflación.



## CAPITULO 4. LA POSTURA POSTKEYNESIANA: LA ERA DE ORO DE JOAN R



## CAPITULO 4. LA POSTURA POSTKEYNESIANA: LA ERA DE ORO DE JOAN R

### La Edad de oro



Es un procedimiento para a realización de experimentos intelectuales pero no hipotéticamente. Esta indica un estado de cosas ideales que probablemente no sea posible conseguir en ninguna economía actual.

La capacidad empresarial otorga la propensión de los miembros que conforman un equipo, de los habitantes de una región a arriesgarse a fundar empresas, crear nuevos negocios. Según Pólese (1998), es una habilidad que tienen algunas personas de con mayor o menor eficiencia planear y emprender una lucha contra los obstáculos que se le presenten a la hora de comenzar algo nuevo.



## CAPITULO 4. LA POSTURA POSTKEYNESIANA: LA ERA DE ORO DE JOAN R

M Kalecki, economista polaco; presento su modelo de crecimiento que tenía como rasgo principal la inversión

La función empresarial siempre será competitiva, esto fue descrito por Robinson, que quería decir que una vez que fuera descubierta una ganancia y se aprovechara de la misma, esta tiende a desaparecer y no podría ser aprovechada por otros

El proceso social tiene relación con la función empresarial en el sentido que son competitivos; de forma consiente o no, debido a que los empresarios rivalizan con otros para aprovechar antes que ellos de las ganancias.



## CAPITULO 5. HAYEK: EL ORDEN ESPONTÁNEO DEL MERCADO

### Hayek y la Escuela Austriaca en general:



Llegan a la conclusión que el objetivo general de la economía está en estudiar el proceso dinámico de descubrimiento y también transmitir información, esto es impulsado por la función empresarial.



Hayek entiende como proceso social, aquel que está conformado por el conocimiento y la información, personal de cada ser humano, que utiliza para emprender y alcanzar metas y objetivos particulares, aunque en este camino la información nunca está dada sino que los empresarios lo van pasando a paso por medio de un proceso dinámico.

Los principales problemas teóricos que los economistas de la Escuela Austriaca han detectado, es que los problemas que se encuentran en el fallo de mercado es que no toman en cuenta las medidas de intervención que hacen para llevar a un mundo real lo establecido puede afectar de forma negativa y por otra parte suponen que pueden obtener información superior a lo que se puede alcanzar teóricamente



## CAPITULO 5. HAYEK: EL ORDEN ESPONTÁNEO DEL MERCADO



El enfoque de Hayek tiene como características:

- 1) El tiempo no se puede tomar como algo esencial.
- 2) El capital se concibe como un conjunto de bienes que constantemente se gastan y es preciso reproducir.
- 3) El proceso productivo es dinámico.
- 4) El dinero afecta al proceso modificando la estructura de precios relativos.
- 5) Se explican los fenómenos macroeconómicos en términos microeconómicos
- 6) Dispone de una teoría sobre las causas institucionales de las crisis económicas que explican su carácter recurrente.
- 7) Dispone de una elaborada teoría del capital.
- 8) El ahorro juega un papel fundamental y el tipo de tecnología que se utilizara.
- 9) La demanda de bienes de capital varía en dirección inversa a la demanda de bienes de consumo.
- 10) Se supone que los costos de producción son subjetivos y no están dados.
- 11) Se considera que los precios del mercado tienden a determinar los costos de producción y no que los costos de producción determinen los precios del mercado.

## CAPITULO 6. LA TEORÍA DEL CRECIMIENTO ENDÓGENO



### **Crecimiento Endógeno**

Se basa en la interacción y en la combinación eficiente de distintas variables y diferentes agentes dentro de un mercado

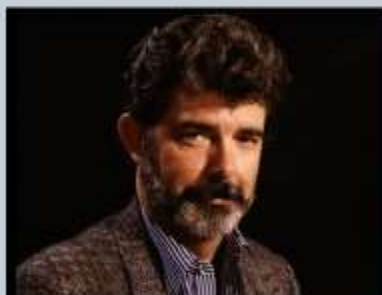


- **Ordenamiento institucional**
- **La inversión en capital humano**
- **Régimen de incentivos**
- **Recursos financieros**
- **Información oportuna**

## CAPITULO 6. LA TEORÍA DEL CRECIMIENTO ENDÓGENO



Romer 1986



Lucas 1988



Barros 1991

Establecieron que por medio de externalidades, o la introducción del capital humano, se generaban convergencias hacia un mayor crecimiento económico en el largo plazo. Así, el conocimiento se constituye en un nuevo factor acumulable para el crecimiento, sin el cual el capital físico no se ajusta a los requerimientos del entorno económico.

## CAPITULO 6. LA TEORÍA DEL CRECIMIENTO ENDÓGENO

Un grupo de teóricos del crecimiento, liderados por *Paul Romer (1986)* mostraron su insatisfacción en las explicaciones que se ofrecían hasta entonces con variables exógenas al crecimiento de largo plazo en las economías.

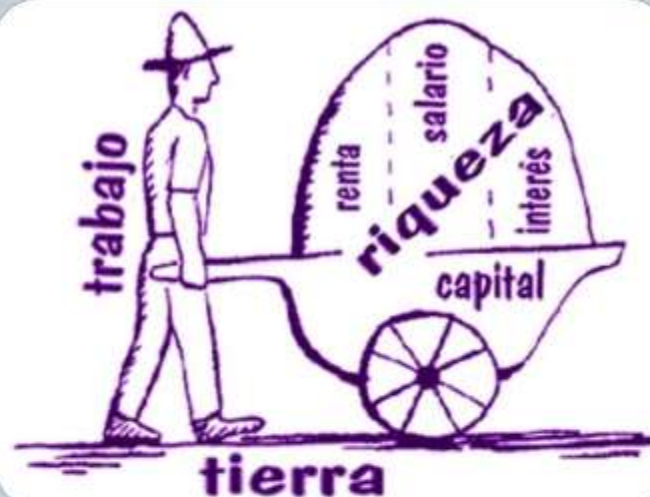


Esta insatisfacción motivó la construcción de modelos de crecimiento económico, en los que los determinantes del crecimiento eran variable endógenas.

## CAPITULO 6. LA TEORÍA DEL CRECIMIENTO ENDÓGENO

Romer considero en su modelo *El conocimiento*

Este seria para el un **FACTOR DE PRODUCCIÓN** más, con el que se incrementa la productividad marginal. Así, desde la perspectiva de Romer, encontramos cómo ese nuevo conocimiento permite mejorar la situación de las empresas, lo que establece un crecimiento dentro del conjunto sistémico de la economía.



## CAPITULO 6. LA TEORÍA DEL CRECIMIENTO ENDÓGENO



Un aporte muy significativo en los modelos de Romer , vino de la mano de Arrow 1962 , que introduce ***Learning by doing*** , en estos modelos, el incremento de la producción o de la inversión contribuye en la productividad de los factores



Este efecto positivo de experiencia en productividad es denominado Learning by doing o, en este caso, Learning by investing.

## CAPITULO 7. CRECIMIENTO ECONÓMICOY CAPITAL HUMANO



- Existen diferentes teorías en lo que concierne a países en desarrollo, que se enfocan en la posibilidad de que sea la escasez de ahorro, interno y externo la que obstruya las posibilidades de inversión



## TRIÁNGULO DE LA CONTEMPORANEIDAD

- Es un modelo intersectorial que acumula las relaciones que se producen en tres dimensiones. De esta manera el triángulo mayor quedaría conformado por tres subtriángulos. La asociación de estos triángulos origina un ligado en el cual se unen perspectivas esenciales.



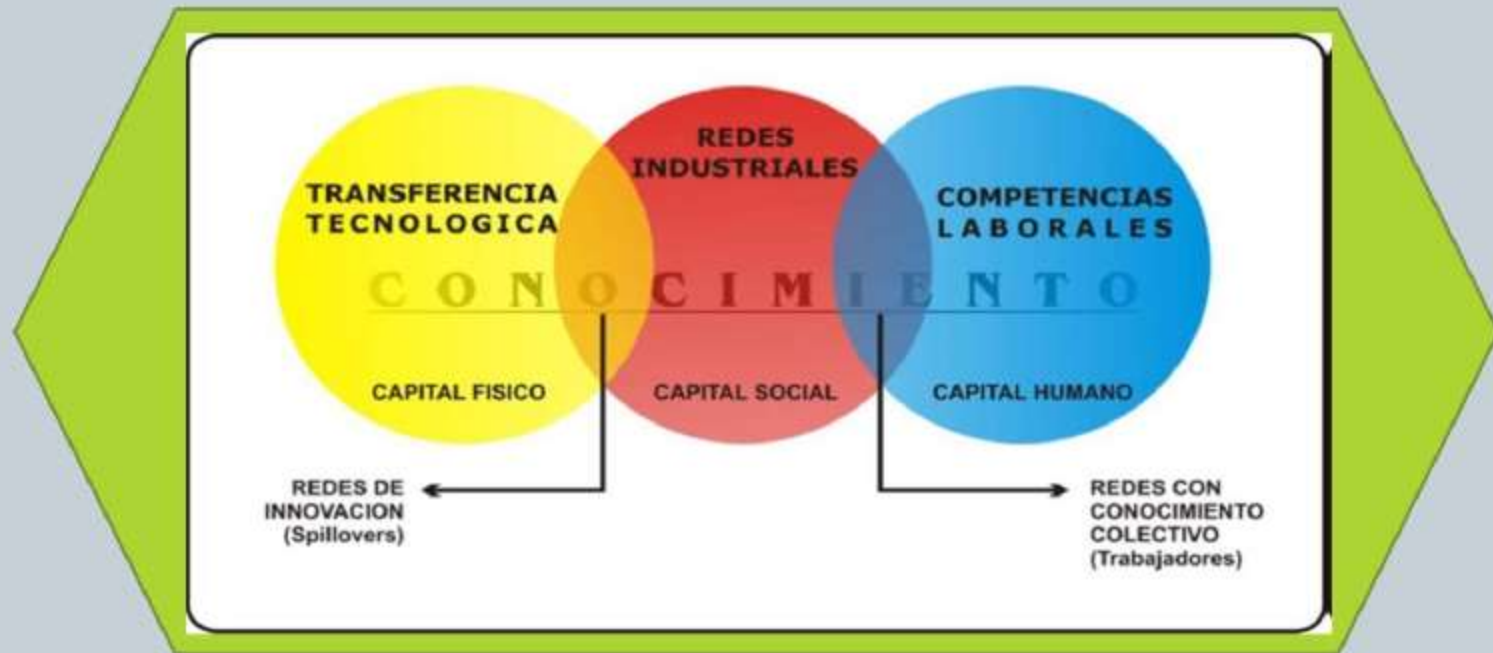


► Fukuyama, precisa el capital social como:

"La capacidad que nace a partir del predominio de la confianza en una sociedad o en determinados sectores. Puede estar personificado en el grupo más pequeño y básico de la sociedad, la familia, así como en el grupo más grande de todos, la nación, y en todos sus grupos intermedios, entre ellos las firmas productivas".



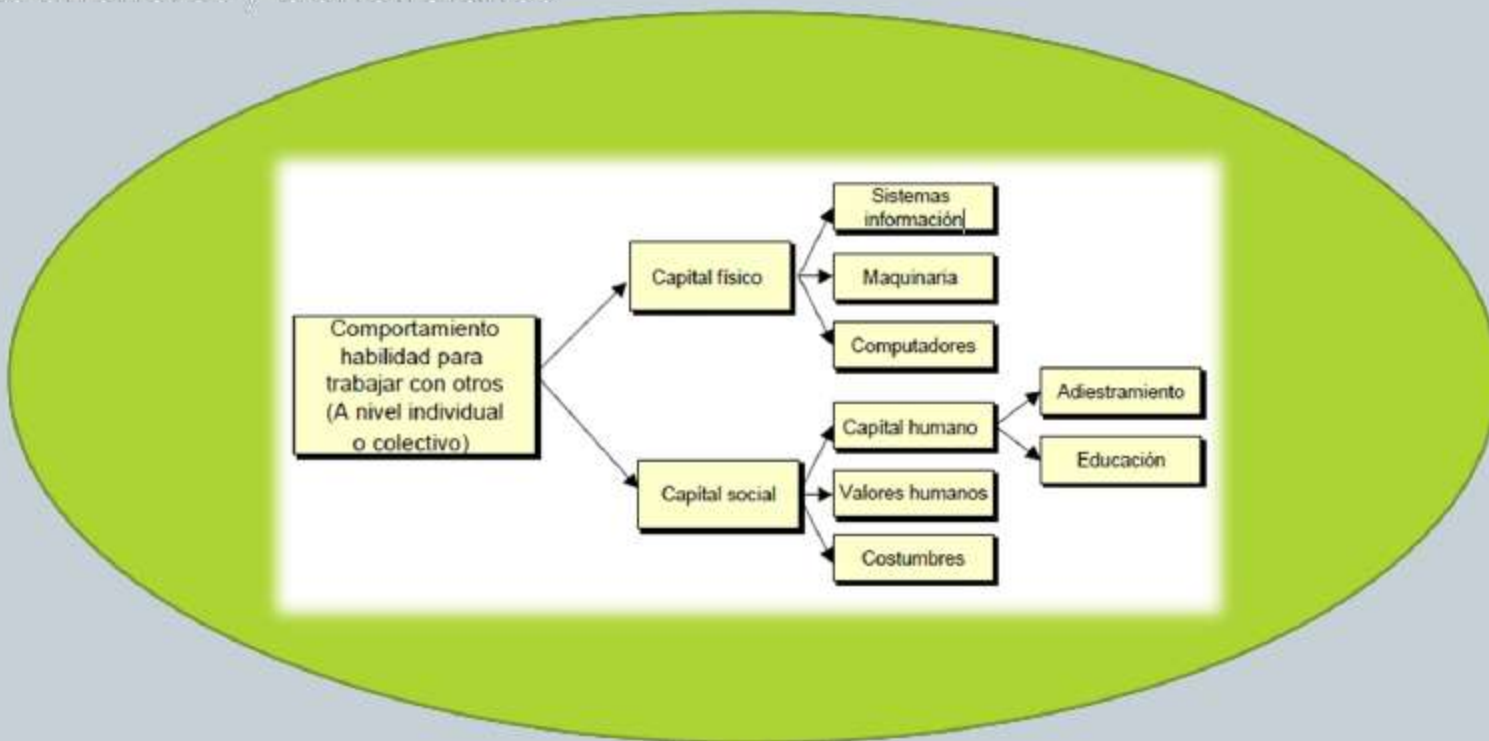
- ▶ Las redes aparecen como el elemento conector entre el capital físico, determinado por la tecnología, y el capital humano, que comprende la fuerza de trabajo. Los procesos que se tejen tienen un componente básico el cual gira alrededor de la articulación empresarial y dan lugar al capital social.



## ELEMENTOS DETERMINANTES DEL CAPITAL SOCIAL



- Las teorías acerca de la alineación de capital humano y el desarrollo de Recursos Humanos conciben al ser humano como medio y no como fin, el ser humano como instrumento de producción, como bienes capital, sin fines ulteriores y beneficiarios.



## PILARES DEL DESARROLLO HUMANO



1. La productividad: Reside en desarrollar la productividad mediante la intervención de la gente en el proceso productivo.

2. La equidad: Es la expulsión de barreras que obstruyen las oportunidades económicas y políticas, permitiendo que todos disfruten y se beneficien en condiciones de igualdad

3. Sostenibilidad: Radica en afirmar, tanto para lo contemporáneo como para el futuro, el libre y completo camino a las oportunidades; en restaurar todas las formas de capital humano, físico y ambiental

4. Potenciación o empoderamiento (Empowerment): El foco está en el desarrollo por la gente. Esta estrategia no es consistente con la dignidad humana y además no es sostenible en el tiempo



- Dada la definición del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo:

"No es una medida de bienestar, ni tampoco de felicidad. Es en cambio una medida de potenciación, que propicia las oportunidades para las futuras generaciones y basado en el respeto del ambiente"



## CAPITULO 8. EL CRECIMIENTO ECONÓMICO Y EL TERRITORIO



- Dado el proceso de globalización e internacionalización de la economía, la región, en todos los casos, alude a un territorio y a la dotación de recursos productivos. Sin embargo, en ella se da un conjunto de interacciones que conforman un sistema compuesto por subsistemas productivos, institucionales y culturales.



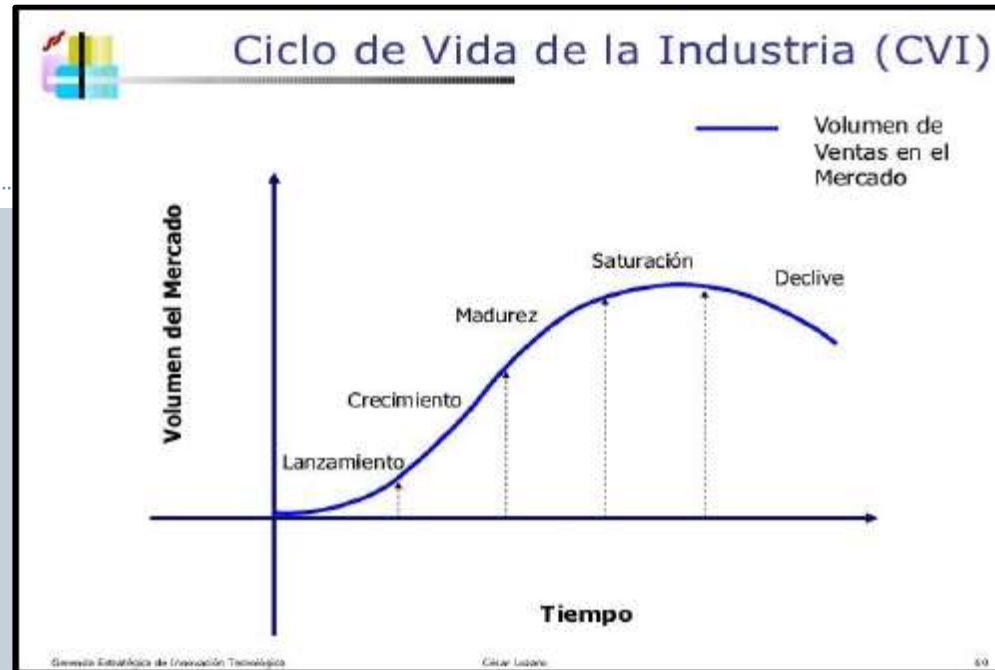


- ▶ Las diferencias entre ambos son considerables y generan ventajas competitivas desiguales. Como lo expresan Méndez y Caravaca, los sistemas productivos locales apoyan su crecimiento en la explotación de recursos naturales y humanos a bajo costo, lo que genera externalidades negativas en los planes socio laboral y ambiental; los medios innovadores se centran en el conocimiento y la capacidad de hacer efectivas las innovaciones.



## CAPITULO 9.

### EL CRECIMIENTO ECONÓMICO DESDE LA DINÁMICA DEL PROCESO INDUSTRIAL: ANÁLISIS DEL CICLO DE VIDA INDUSTRIAL



El crecimiento económico no es un proceso a través del cual los mismos agentes productivos generan, en escala ampliada, un conjunto determinado de bienes y servicios, sino el cual crecen unos sectores y tienen a desaparecer otros, unas empresas surgen y otras se quedan rezagadas.



El análisis del ciclo de vida (ACV) es una herramienta que se usa para evaluar el impacto potencial sobre el ambiente de un producto, proceso o actividad a lo largo de todo su ciclo de vida mediante la cuantificación del uso de recursos ("entradas" como energía, materias primas, agua) y emisiones ambientales ("salidas" al aire, agua y suelo) asociados con el sistema que se está evaluando.



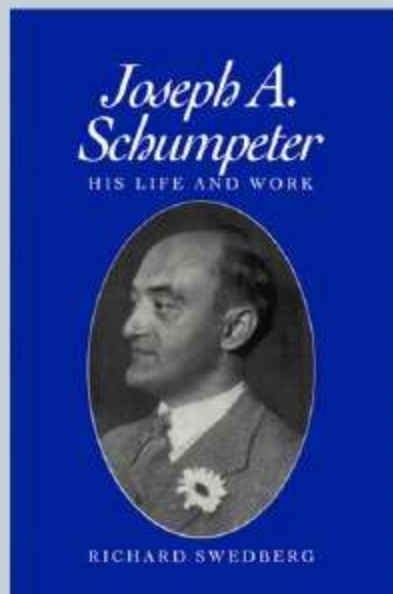
¿Qué diferencia existe entre el posible impacto ambiental de un producto nuevo y otros productos ya existentes en el mercado?



El Análisis del Ciclo de Vida no es una evaluación de riesgo y esto se debe a que Análisis del ciclo de vida no tiene en cuenta la exposición, que es un factor esencial para evaluar el riesgo. El Análisis del Ciclo de Vida cuantifica las emisiones, pero el impacto real de esas emisiones depende de cuándo, dónde y cómo se liberen en el ambiente.



Se refiere a la evolución de un sistema social de producción en la contextura que éste, por razón de la acumulación y el progreso de las técnicas, se hace más eficaz, es decir incrementa la productividad del conjunto de su fuerza de trabajo. Conceptos tales como eficacia y productividad son ambiguos cuando nos enfrentamos a sistemas sociales de producción.



## Hipótesis

Ejerció una indiscutible influencia sobre la mente de los hombres que se empeñan en comprender la realidad social.



El mito del desarrollo congrega un conjunto de Hipótesis que no pueden ser verificadas. La función principal del mito es orientar, a nivel intuitivo, la construcción de lo que Schumpeter llamó la visión del proceso social, sin la cual el trabajo analítico no tendría ningún sentido.

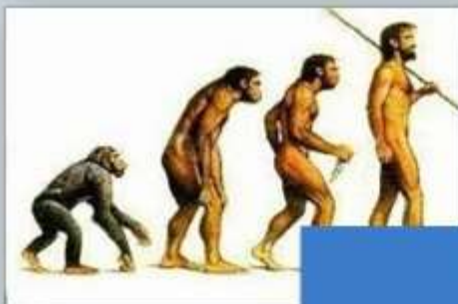


El desarrollo radica tanto en una serie de cambios espontáneos y discontinuos en los causes de la corriente, como en las alteraciones del equilibrio existente con anterioridad, y en ello se diferencia básicamente de la corriente circular o de la tendencia al equilibrio.

## CAPITULO 10. CRECIMIENTO ECONOMICO Y “DESARROLLO”

### LA ACUMULACIÓN DE CAPITAL FÍSICO

Fortalecen el desarrollo tanto endógeno como exógeno, que requiere estimular la construcción de un tejido social basado en los valores y en el desarrollo del ser humano.



### EL INCREMENTO DE LA ECONOMÍA

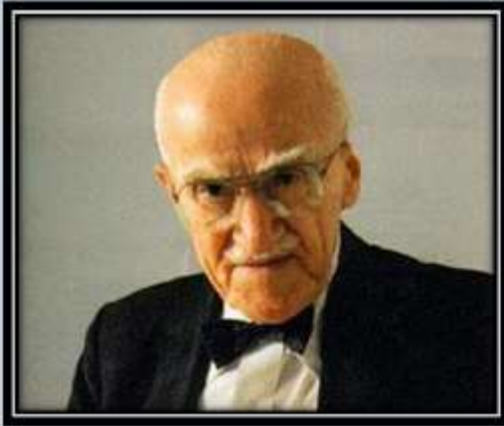
Este fenómeno no representa características cualitativas. El desarrollo, en nuestro sentido, es un fenómeno ajeno a lo que puede observarse en la corriente circular o en la tendencia hacia el equilibrio. Es un cambio espontáneo y discontinuo en los canales de la corriente, según Schumpeter (1963)

### DESARROLLO HUMANO

Existe un plano en el cual es posible utilizar criterios hasta cierto punto objetivos al tratar el tema del desarrollo humano desde la concepción de la satisfacción de las necesidades humanas: cuando se estudian las satisfacciones elementales, tales como la alimentación, el vestido, la habitación.



## DR. JOSEPH JURAN



### Ley de Pareto



El nombre de la "Ley de Pareto" fue proporcionado a este principio de la Economía por el Dr. Joseph Juran en distinción de este economista quien realizó un estudio sobre la distribución de la riqueza, en el cual descubrió que la minoría de la población poseía la mayor parte de la riqueza y la mayoría de la población poseía la mayor parte de la pobreza. Con esto estableció la llamada "Ley de Pareto" según la cual la desigualdad económica es inevitable en cualquier familia.

## CAPITULO 11. CRECIMIENTO ECONÓMICOSOSTENIBLE Y “DESARROLLO”



El crecimiento económico es una de las metas de toda sociedad y el mismo implica un incremento notable de los ingresos, y de la forma de vida de todos los individuos de una sociedad.

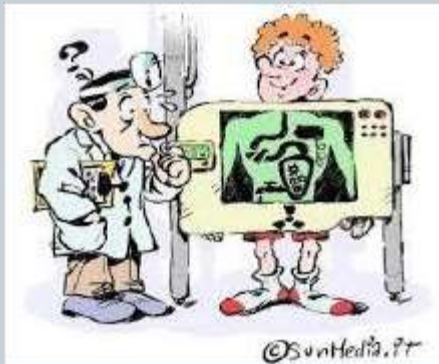


Existen muchas maneras o puntos de vista desde los cuales se mide el crecimiento de una sociedad, se podría tomar como ejes de medición la inversión, las tasas de interés, el nivel de consumo, las políticas gubernamentales, o las políticas de fomento al ahorro; todas estas variables son herramientas que se utilizan para medir este crecimiento



### EL PLANTEAMIENTO DEL CONCEPTO DE DESARROLLO SOSTENIBLE

El desarrollo sostenible implica que la calidad medioambiental mejora el crecimiento económico a través de varias formas:



Mejorando la salud  
de los trabajadores



Creando empleos en el sector  
dedicado a combatir la  
contaminación



Creando nuevos empleos en  
el sector medio-ambiental

## CAPITULO 11. CRECIMIENTO ECONÓMICOSOSTENIBLE Y “DESARROLLO”





## CAPITULO 12

## EL APOORTE DE LAS UNIDADES PRODUCTIVASMICRO, PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS (MIPyMe) AL CRECIMIENTO ECONÓMICO



Entre las principales barrera a la entrada de las MIP y ME, además de los factores que explican el corto ciclo de vida que experimentan, se encuentran:



- Una estructura financiera inadecuada
- Un elevado costo de los recursos ajenos
- La inadecuada formación financiera y contable de sus dirigentes

# EL APOORTE DE LAS UNIDADES PRODUCTIVASMICRO, PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS (MIPyMe) AL CRECIMIENTO ECONÓMICO





La ciencia económica no ha logrado la construcción de una teoría de crecimiento que incluya dimensiones asociadas a la comprensión de fenómenos y la aclaración de las causas que han conducido a la simultaneidad del estancamiento en la actividad económica y la inflación. Han faltado teorías que expliquen con mayor profundidad los determinantes de la distribución y concentración del ingreso; se ha mostrado incapacidad de los agentes económicos de anticipar perfectamente el futuro, lo que genera un estado de incertidumbre constante en el sistema; las asimetrías productivas entre países desarrollados y en desarrollo; los altos niveles de endeudamiento externo; la estructura actual del Estado y otros muchos más han sido objeto de estudio por los economistas, pero los frutos son pocos, tanto teórica como empíricamente.

La apuesta hacia delante es continuar explorando desde la macro y la micro, y profundizar en la empresa como un importante componente de la función de producción, pero se ha subestimado el estudio de la organización económica y la importancia del tamaño de las empresas, además de la existencia de diversas formas de organización del trabajo y acumulación del capital.

# CONCLUSIONES GENERALES

- Para el desarrollo de este trabajo se inició con el análisis del modelo de crecimiento de Harrod (1939) – Domar (1946), el cual amplía las ideas de Keynes, a través de la macroeconomía dinámica.
- Posteriormente, en el ámbito de la teoría del crecimiento, el modelo de Solow y el proceso de acumulación del conocimiento, el estudio se centra en indagar la posibilidad de que los países menos desarrollados alcancen, en el largo plazo, a los más avanzados: este es el terreno de los análisis de convergencia del crecimiento.
- En el tercer punto del trabajo se explicaron las 3 leyes del crecimiento económico de Kaldor, quien llega a la conclusión de que el nivel de acumulación se alcanza en aquel momento en que el nivel de beneficio real sea igual a la tasa mínima de beneficio correspondiente a un tipo de interés determinado.
- La postura Postkeynesiana: la edad de oro de Joan Robinson, afirma las perspectivas del beneficio por encima del promedio son un síntoma de que la demanda se ha ampliado más que la oferta en las líneas de producción en cuestión, o que el ahorro en futuros costos atribuible al uso de más capital es mayor por unidad de inversión en estas ramas que en otras. Así, el mecanismo nivelador de los beneficios de los empresarios funciona en tal forma que conduce a la corriente de recursos para inversión en los canales más útiles.
- La esencia del proceso social, tal y como Hayek lo entiende, se constituye de la información o conocimiento, de tipo personal, práctico y disperso, que cada ser humano, en sus circunstancias particulares de tiempo y lugar, descubre en todas y cada una de las acciones humanas que emprende para alcanzar sus fines y objetivos particulares, y que se plasman en las etapas de ese camino que supone la vida de cada ser humano.

# CONCLUSIONES GENERALES

- En los postulados del crecimiento endógeno se asume que la creación del conocimiento es correlacional con el incremento de la inversión productiva. Una firma que incrementa las competencias laborales simultáneamente produce mayor eficiencia. Este efecto positivo de la experiencia en productividad es llamado aprender haciendo o, en este caso, aprender invirtiendo.
- En el crecimiento económico y capital humano se llegó a la conclusión que el capital emocional es la disposición de identificar, convocar, aprovechar, controlar y orientar las emociones a favor de propósitos constructivos. Y entendemos por capital relacional a la actitud humana de relacionarse para establecer tejidos de interacciones que aseguren el crecimiento conjunto como consecuencia del crecimiento personal, y el crecimiento personal como consecuencia del crecimiento del conjunto.
- En el crecimiento económico y el territorio, se puede decir que este último es un componente fundamental del sistema productivo; su evolución y comportamiento están indisolublemente relacionados con el desarrollo económico. El sistema económico del país toma cuerpo en cada ciudad y en la red urbana, articulándose al territorio a través de un complejo sistema de relaciones urbano regionales.
- El crecimiento económico desde la dinámica del proceso industrial: análisis del ciclo de vida industrial: El ciclo de vida de las firmas productivas, como agentes dinamizadores del crecimiento económico, es relevante determinarlo, para establecer la dinámica con la que opera el funcionamiento del aparato productivo. El estudio del ciclo de vida industrial representa la dinámica del surgimiento y desaparición de firmas en el tiempo.

# CONCLUSIONES GENERALES

- El crecimiento económico y “desarrollo”: El desarrollo contiene una dinámica donde se entrecruzan producción de formas de conocimiento, relaciones de poder, instituciones del desarrollo y practicas desplegadas. Analizar la relación conocimiento–poder implica entonces analizar a los técnicos y a las instituciones del desarrollo antes que a sus “beneficiarios”.
- El concepto del crecimiento se entendería, dado todos los planteamientos esbozados en el capítulo de crecimiento económico sostenible y “desarrollo”, como el aumento de tamaño con la adición de material por medio de la asimilación de nuevos procesos productivos; esta medida es cualitativa y se contrapone al concepto de desarrollo económico, el cual implica expandir o realizar las potencialidades y llegar en forma gradual a un estado más completo, mayor o mejor para toda la sociedad.
- En el capítulo del aporte de las unidades productivas micro, pequeñas y medianas empresas (mipyme) al crecimiento económico, se explicoó que las empresas que producen los bienes que la gente necesita disponen de tres fuentes de capital: fondos generados internamente, préstamos de instituciones financieras y financiamiento captado en los mercados de capital. Las pequeñas unidades productivas cuentan con limitaciones en el acceso a la información y su capacidad de riesgo es mayor. La gran empresa, por el contrario, suele tomar sus decisiones con mayor conocimiento y realizar fuertes inversiones en capital fijo, por lo que su estabilidad tiende a ser mayor y su ciclo de vida más extenso en el tiempo.