



U
N
E
X
P
O

UNIVERSIDAD NACIONAL EXPERIMENTAL POLITÉCNICA
“ANTONIO JOSÉ DE SUCRE”
VICE-RECTORADO PUERTO ORDAZ
DEPARTAMENTO DE INGENIERÍA INDUSTRIAL
CÁTEDRA: INGENIERÍA FINANCIERA



FINANZAS Y PRESUPUESTO PÚBLICO

PROFESOR:

**ING. ANDRÉS
ELOY BLANCO**



PUERTO ORDAZ, SEPTIEMBRE 2009



INTRODUCCIÓN

Las Finanzas en un sentido general hace referencia a la parte de la economía que estudia lo relativo a la obtención y gestión del dinero y de otros valores como títulos, bonos, etc. En un sentido más práctico las finanzas se refieren a la obtención y gestión, por parte de una compañía o del Estado, de los fondos que necesita para sus operaciones y de los criterios con que dispone de sus activos.

La política económica es el argumento fundamental del Estado para justificar la función reguladora y estabilizadora que este cumple en las naciones que poseen economías modernas; fijando las políticas impositivas, monetarias y cambiarias, así como diseñando las reglas del juego; permitiendo que el mercado actúe libremente pero respetando estas reglas.



INTRODUCCIÓN

El sector público ejecuta una gran cantidad de operaciones de ingresos y gastos para desarrollar sus actividades, de modo que para estudiarlas y apreciar su significado es preciso saber que desde el punto de vista económico, el presupuesto del Estado no es mas que un documento contable que recoge las previsiones de los ingresos y gastos públicos.

La tendencia económica en países desarrollados y en los que están en vías de desarrollo es la de los gastos públicos, es decir los gastos del estado, son una proporción considerable del Producto Interno Bruto, (PIB), variable entre 20 y 40%. Ello permite señalar que la gestión pública es un factor muy importante de la actividad económica en general; el estado genera demanda efectiva de bienes y servicios de consumo e inversión, es un empleador apreciable y un factor de ahorro nacional, entre otros aspectos.



GASTOS PÚBLICOS

Este se define como el gasto que realizan los gobiernos a través de inversiones públicas. El gasto público se ejecuta a través de los Presupuestos o Programas Económicos establecidos por los distintos gobiernos.

Se clasifican de distintas maneras pero básicamente se consideran:

Gasto Neto que es la totalidad de las erogaciones del sector público menos las amortizaciones de deuda externa.

Gasto Primario, este importante indicador económico mide la fortaleza de las finanzas públicas para cubrir con la operación e inversión gubernamental y el producto de la venta de bienes y servicios, independientemente del saldo de la deuda y de su costo, además sin tomar en cuenta las erogaciones realizadas.



GASTOS PROGRAMABLES

Es el agregado que más se relaciona con la estrategia para conservar la política fiscal, requerida para contribuir al logro de los objetivos de la política económica. Por otro lado resume el uso de recursos públicos que se destinan a cumplir y atender funciones y responsabilidades gubernamentales, así como a producir bienes y prestar servicios.



La clasificación económica permite conocer los capítulos, conceptos y partidas específicas que registran las adquisiciones de bienes y servicios del sector público. Con base a esta clasificación, el gasto programable se divide en gasto corriente y gasto de capital.



GASTOS PROGRAMABLES

Gasto de Capital: El gasto de capital comprende aquellas erogaciones que contribuyen a ampliar la infraestructura social y productiva, así como a incrementar el patrimonio del sector público. Como gastos; gastos de Defensa Nacional, también se pueden mencionar la construcción de Hospitales, Escuelas, Universidades, Obras Civiles como carreteras, puentes, represas, tendidos eléctricos, oleoductos, plantas etc., que contribuyan al aumento de la productividad para promover el crecimiento que requiere la economía.

Gasto corriente: Dada la naturaleza de las funciones gubernamentales, el gasto corriente es el principal rubro del gasto programable. En él se incluyen todas las erogaciones que los Poderes y Órganos Autónomos, la Administración Pública, así como las empresas del Estado, requieren para la operación de sus programas.





ANÁLISIS BENEFICIO-COSTO

El análisis beneficio-costos considera los méritos de los distintos proyectos alternativos con que se cuentan para la toma de decisiones sobre gastos importantes, tanto si son adoptadas por el poder legislativo como por el ejecutivo.



También puede indicar otros beneficios complementarios del proyecto. De ser posible hallar el Valor Presente Neto y la tasa interna de retorno del proyecto. Además se deben explicar las estrategias de recuperación de costos que le den sostenibilidad al proyecto y permitan aumentar el impacto. En este mismo análisis debe incluirse la explicación de los montos, el origen y los usos de los fondos de contrapartida ofrecidos; además, se debe fundamentar que los costos administrativos están acotados a límites razonables y que la mayor parte de los recursos se transfiere efectivamente a los beneficiarios.



ANÁLISIS DE PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS

PROYECTO PRESUPUESTARIO:

Será la expresión sistematizada de un conjunto delimitado de acciones y recursos que permiten, en un tiempo determinado, el logro de un resultado específico para el cual fue concebido. Este resultado puede estar dirigido a satisfacer las necesidades y demandas de la población o mejorar los procesos y sistemas de trabajo de la Institución o del sector público en su conjunto.

ACCIONES CENTRALIZADAS:

Comprenden todo uso de recursos reales y financieros que no es posible definir en términos de proyectos, por no poder asociarse directamente a un único proyecto, pero que son necesarios para garantizar el funcionamiento de las instituciones públicas, así como el cumplimiento de otros compromisos del estado.



ANÁLISIS DE PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS

Es un instrumento para asignar y distribuir los recursos públicos a través de proyectos, a los entes u organismos nacionales, estatales y municipales en función de las políticas y objetivos estratégicos de la Nación, expresados en los respectivos Planes Anuales; además coordinar, controlar y evaluar su ejecución.

La planeación permite vincular la operación e instrumentación de los programas específicos con los objetivos generales establecidos en el Programa de Desarrollo Social.





IMPUESTOS

El impuesto es la prestación de dinero o en especie que establece el Estado conforme a la ley, con carácter obligatorio, a cargo de personas físicas y morales para cubrir el gasto público y sin que haya para ellas contraprestación o beneficio especial, directo e inmediato.

Los impuestos son prestaciones, hoy por lo regular en dinero, al Estado y demás entidades de derecho público, que las mismas reclaman, en virtud de su poder coactivo, en forma y cuantía determinadas unilateralmente y sin contraprestación especial con el fin de satisfacer las necesidades colectivas.





INCIDENCIA IMPOSITIVA

Se refiere a la forma en la cual se distribuye la carga fiscal, es decir, los ingresos recaudados por el sector público.

La incidencia impositiva es el estudio para determinar quien soporta la carga de un impuesto.

Para esto debemos responder las siguientes interrogantes:

¿Cuáles son los grupos sociales que hay que tener en cuenta y cómo se puede medir la distribución de la carga?

Para responder a esta pregunta, hay que entender claramente que la carga fiscal en su totalidad es soportada en última instancia por los individuos. Las personas jurídicas, como las sociedades, son propiedad de individuos y los impuestos que se establecen sobre dichas empresas deben ser asignados a sus propietarios, vendedores o empleados.





INCIDENCIA IMPOSITIVA

Para determinar quien debe de soportar la carga fiscal, se debe descomponer el analisis en tres pasos:

1. Investigar si la disposición legal del impuesto afecta a la curva de demanda o a la curva de la oferta.
2. Investigar hacia adonde se desplaza la curva.
3. Analizar como se afecta el equilibrio inicial.

La incidencia tributaria es importante por cuanto es una pieza esencial para completar el efecto de la acción estatal sobre la distribución del ingreso vía política fiscal. Sin una idea clara de quiénes son los que finalmente sufren las consecuencias económicas de los impuestos, es imposible evaluar la acción estatal en lo que respecta al objetivo "equidad".



EFICIENCIA ECONÓMICA

La eficiencia económica puede definirse como la asignación de los recursos productivos de manera tal que produzcan la mayor cantidad de bienes y servicios que satisfagan las necesidades más urgentes de los individuos. Sin embargo, el término eficiencia económica es mal empleado muy frecuentemente ya que se ignora el significado de este concepto, puesto que para la regulación de los servicios públicos utilizando el principio de Pareto, significa dos cosas:

- 1) Que, dados los costos de producir un bien, los consumidores están adquiriendo el mismo al mínimo precio posible (eficiencia asignativa); y
- 2) Para una demanda determinada, las empresas están produciendo al mínimo costo posible (eficiencia productiva).





IMPUESTOS ÓPTIMOS

El objetivo central de la teoría de imposición óptima es el modelar una forma práctica, estudiable, el efecto que tales o cuales impuestos u otros instrumentos de control tienen sobre los incentivos individuales, sobre la eficiencia, para así determinar endógenamente la frontera de Pareto.

Los impuestos óptimos consisten en gravar más al bien complementario (o menos sustituto) del exento y gravar menos al bien más sustituto del exento.

La estructura tributaria óptima, en cambio, consiste en una tasa para cada bien que depende, en general, de las elasticidades-precio cruzadas entre ese bien y todos los demás bienes de la economía.

Todo esto con la finalidad de escoger el mejor estado de la economía, con relación a cualquiera que sea el conjunto de valores del hacedor de política, plasmados en una función de bienestar social.



ESTRUCTURA IMPOSITIVA EN VENEZUELA

El sistema impositivo venezolano muestra una marcada dependencia con respecto al petróleo. Tal afirmación se hace evidente al constatar que los ingresos petroleros en 1989 representaban un 60% de los ingresos fiscales totales.

Desde hace algunos años los ingresos provenientes de los recursos petroleros se hicieron insuficientes y cambiantes. Por lo que el Gobierno en los últimos periodos ha buscado otras formas de financiación que le sean más efectivas.

En un intento por disminuir la dependencia fiscal con respecto al petróleo, se han utilizado distintos tipos de impuestos entre los cuales se encuentran el Impuesto al Valor Agregado (IVA), el Impuesto Sobre las Ventas (ISV), el Impuesto sobre las Ventas al Mayor y al Consumo Suntuuario (ISVM), el Impuesto a los Activos Empresariales (IAE), y el Impuesto al Débito Bancario (IDB), esto supuso la modernización del sistema tributario venezolano, junto con la creación del Servicio Nacional Integrado de Administración Tributaria. Luego de la Apertura Petrolera, los niveles de recaudación de impuestos no petroleros han aumentado considerablemente llegando a representar un 50% del total de ingresos recaudados y llevando los ingresos petroleros a un nivel del 35% del total de los ingresos.



ESTRUCTURA IMPOSITIVA EN VENEZUELA

Actualmente en el país se aplican los siguientes impuestos (no petroleros).

IVA	(Impuesto al Valor Agregado)
IDB	(Impuesto al Débito Bancario) (De aplicación temporal)
ISLR	(Impuesto sobre la renta)
IAE	(Impuesto a los Activos Empresariales)
IAEA	(Impuesto sobre Alcohol y Especies Alcohólicas)
ISDRC	(Impuesto sobre Sucesiones, Donaciones y Ramos Conexos)
TF	(Timbres Fiscales)
ISCMT	(Impuesto Sobre Cigarrillos y Manufactura de Tabaco)
EORNF	(Estatuto Orgánico de la Renta Nacional Fósforos).



CUENTAS FISCALES

Son estándares contables de organismos públicos, que controlan los gastos y beneficios (pérdidas y ganancias) y determinan las disminuciones o aumentos del patrimonio público. El objetivo fundamental de las cuentas fiscales es medir las necesidades de financiamiento y a la vez servir de instrumento de control del nivel de endeudamiento y de un sano manejo de las finanzas públicas.

El resultado obtenido en el balance fiscal o cuentas fiscales, sea este déficit o superávit, corresponde a la diferencia entre todos los ingresos que registra el sector, menos todos sus gastos. Así podemos definir como *superávit* el exceso de los ingresos totales sobre los gastos totales, el cual permite prescindir de los recursos del crédito, ya sea interno o externo. Y el *deficit* es el exceso de egresos sobre los ingresos, tanto del gobierno central como del sector público.





ASPECTOS MACROECONOMICOS DE LAS CUENTAS FISCALES

Los efectos económicos de la imposición presentan múltiples vertientes. Estos incluyen efectos macroeconómicos sobre la distribución de la renta y la eficiencia en la utilización de los recursos al mismo tiempo que efectos macroeconómicos sobre el nivel de la capacidad productiva, empleo, precios y crecimiento. Todos estos efectos interactúan entre sí. Por lo que se debe de hacer un mayor activismo fiscal que permita resolver problemas como el desempleo.

Durante los últimos años se ha hecho crecer el gasto público más allá de lo que ha crecido el producto y eso ha validado la permanente amenaza de nuevas alzas impositivas, lo cual explica en parte la debilidad de las tasas de inversión. La prudencia en el manejo de las cuentas fiscales es considerada como un aspecto clave de la conducción económica en los llamados "países emergentes" y como garantía de su estabilidad futura.

La experiencia muestra que los desequilibrios fiscales perjudican más que lo que favorecen, osea que cuando las finanzas públicas son fuente de inestabilidad macroeconómica, se pone en juego la validez de la acción del Estado.
"La responsabilidad fiscal no es sólo patrimonio del equipo económico, pertenece al conjunto del gobierno y al país"





ASPECTOS MACROECONOMICOS DE LAS CUENTAS FISCALES EN VENEZUELA

PRINCIPALES MEDIDAS FISCALES ANUNCIADAS EL 21 DE MARZO DE 2009:

INGRESOS	GASTOS
Aumento del IVA del 9% al 12%	Recorte del gasto nominal en 6,7%, respecto al presupuesto de 2009 y 20,0% respecto a 2008
Aumento del endeudamiento público en US\$ 10.200 millones	Límite a las remuneraciones de altos funcionarios públicos
Disminución de la producción petrolera en 428. 000 barriles diarios	Aumento del salario mínimo en 20%





ASPECTOS MACROECONOMICOS DE LAS CUENTAS FISCALES EN VENEZUELA

NATURALEZA DE LAS MEDIDAS FISCALES:

- La reducción del gasto real podría alcanzar a más de 25%, uno de los ajustes más severos en años.
- El aumento del IVA contraería aún más la demanda agregada al tiempo que propiciaría un salto en los precios.
- El recorte oficial de la producción de petróleo es claramente recesivo.
- El aumento del salario mínimo puede amortiguar la caída de la demanda pero es insuficiente dada la inflación esperada.
- El endeudamiento es absorbible por la banca. Dependiendo de la forma en que se haga puede ayudar a bajar o a subir la tasa de interés.





IMPACTOS MACROECONOMICOS DE LAS POLÍTICAS: FISCALES, TRIBUTARIAS Y MONETARIAS

POLÍTICAS FISCALES:

Es de gran importancia para el desarrollo económico de cualquier nación, esta debe ser adaptada a las realidades de cada nación, cuidadosamente estudiada y ser aplicada con la más estricta disciplina, a fin de lograr los objetivos de crecimiento económico y desarrollo que persigue la Teoría Económica.



POLÍTICAS TRIBUTARIAS:

Tiene la difícil tarea de elevar los ingresos en forma tal que cause el menor daño posible a la economía, es decir que debe diseñar un sistema tributario que preserve los incentivos individuales para la actividad productiva, para el empresariado y para trabajar, ahorrar, invertir, aprender, inventar y crear. El sistema tributario debería proveer al gobierno con ingresos suficientes para cumplir sus objetivos legítimos sin destruir los incentivos para trabajar, ahorrar e invertir.

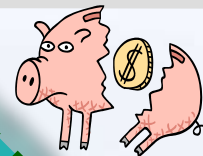
POLÍTICAS MONETARIAS:

Es una política económica que usa la cantidad de dinero como variable de control para asegurar y mantener la estabilidad económica. Para ello, las autoridades monetarias usan mecanismos como la variación del tipo de interés, y participan en el mercado de dinero. Se enfoca principalmente hacia la estabilidad de precios.





DEUDA



Se dice que existe una deuda cuando una persona, empresa o entidad, al que se le llama deudor, tiene el compromiso de entregarle bienes, servicios o dinero a otra, denominada acreedor, de la cual generalmente ha recibido un préstamo de algún tipo anteriormente.

Las deudas se originan normalmente cuando los acreedores otorgan préstamos a los deudores, que éstos entonces se comprometen a devolver en cierto plazo y bajo determinadas condiciones. Entre estas últimas la más corriente es la que fija la tasa de interés que habrá de devengar el préstamo.

Las economías modernas se basan en gran parte sobre las deudas a corto o largo plazo que contraen los particulares, las empresas y el Estado. Sólo las transacciones de menor cuantía suelen pagarse en efectivo pues para casi todas las demás se emplean diversas formas de crédito. Las deudas, por lo general, quedan legalmente registradas mediante el uso de instrumentos mercantiles específicos: pagarés, letras de cambio, bonos, etc.



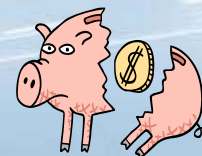


DEUDA PÚBLICA



La deuda pública se define como un instrumento financiero de naturaleza pasiva para el ente público emisor (País, Estado, Distrito o Municipio) que busca en los mercados nacionales o extranjeros captar fondos bajo la promesa de futuro pago y renta fijada por una tasa en los tiempos estipulados por el bono. Se entiende al conjunto de deudas que mantiene un Estado frente a los particulares u otro país, materializada normalmente mediante emisiones de títulos de valores.

La deuda Pública se clasifica de distintas formas pero básicamente se consideran: la deuda interna y la deuda externa.





DEUDA INTERNA



Es la parte de la deuda nacional o pública de un país cuyos acreedores son ciudadanos del mismo. Para solventarla y conseguir la generación de dinero, el gobierno hace uso de la vía del préstamo para obtener efectivo en lugar de emitir más billetes o monedas. El dinero creado de esta manera puede ser intercambiado con otros agentes económicos, pero rara vez puede ser gastado en bienes y servicios.

El Gobierno Venezolano para cubrir la brecha de ingresos generada por la caída de los precios del petróleo decidió recurrir al endeudamiento y en el primer semestre del año las obligaciones internas registraron un salto de 44%. Según datos del despacho de las Finanzas públicas, al cierre del mes de junio 2009 el saldo de la deuda interna fue 43,9 millardos de bolívares fuertes (20,4 millardos de dólares), mientras que al término de 2008 era 30,5 millardos de bolívares fuertes (14 millardos de dólares).



DEUDA EXTERNA

Es la suma de las obligaciones que tiene un país con respecto de otros, que se componen de deuda pública (la contraída por el estado) y deuda privada o del sector privado, que es aquella que contraen los particulares en el exterior por operaciones de crédito.

La deuda externa con respecto a otros países se da con frecuencia a través de organismos como el Fondo Monetario Internacional o el Banco Mundial. Si el deudor tiene problemas para pagarla, puede suponer un serio problema para el desarrollo económico de un país, e incluso para su autonomía.

En muchos casos, esta deuda ha alcanzado proporciones enormes al haberse acumulado los altos intereses al capital (monto original) de la deuda. Prácticamente, todos los países del mundo tienen deuda externa, ya que constituye el procedimiento habitual para obtener fondos fuera del propio país. Sin embargo, la deuda de los países del Sur supone gravísimos problemas para los deudores y acreedores.



DEUDA EXTERNA



La deuda externa venezolana se subdivide en dos grandes grupos; deuda externa pública y deuda externa privada.

El Banco Central de Venezuela resalta una reducción de la deuda externa pública durante el cuarto trimestre del año 2008 de 14,58% en relación al tercer trimestre, esta reducción se debió principalmente a la adquisición por parte del gobierno nacional de deuda externa venezolana expresada en bonos y pagarés.

Entretanto la deuda privada externa aumento durante el último trimestre del año pasado, implicando una subida de 5,42% en relación al tercer trimestre. Tal ascenso se debió principalmente al aumento de créditos comerciales al cierre del tercer trimestre 2008, como consecuencia de las necesidades del sector comercial, de contar con suficiente inventario para las fiestas de fin de año.



DEUDA Y EQUILIBRIO ECONÓMICO

- El equilibrio económico es una situación que se produce cuando, en el mercado, la oferta es igual a la demanda.
- El equilibrio económico de un país y su desarrollo dependen en gran medida de la consolidación del proceso de descentralización fiscal, de la forma como subsanan sus deudas y del sano ordenamiento de las transferencias territoriales.
- Las deudas, por lo general, quedan legalmente registradas mediante el uso de instrumentos mercantiles específicos: pagarés, letras de cambio, bonos, etc.
- El hecho de que un país no pague sus obligaciones con los organismos de crédito internacionales es la prueba del fracaso de un país, aunque pagar en momentos difíciles sería mucho más grave, porque pondríamos en riesgo el equilibrio económico.





PLANIFICACIÓN: FISCAL, TRIBUTARIA Y MONETARIA



PLANIFICACIÓN FISCAL:

Una planificación fiscal pretende conocer a priori las consecuencias fiscales de las decisiones individuales, para poder así actuar de la forma más adecuada. Las operaciones de planificación fiscal vienen condicionadas por el coste en que se incurre para llevarlas a buen término. Mediante la Planificación Fiscal, se pueden estudiar las alternativas legales y trazar las estrategias adecuadas para ahorrar muchos recursos en impuestos. Por lo que la planificación fiscal, determina el conjunto de medidas e instrumentos que toma el estado para recaudar los ingresos necesarios para la realización de la función del sector público.

PLANIFICACIÓN TRIBUTARIA

Los tributos, son las prestaciones en dinero que el Estado, en su ejercicio de poder, exige con el objeto de tener recursos para el cumplimiento de sus fines. La planificación tributaria consiste en el estudio de caminos jurídicos, que permitan evitar, rebajar o postergar la carga tributaria de los contribuyentes como asimismo acogerse a franquicias o beneficios existentes, dentro de la normativa legal vigente. A nivel empresarial, gran parte de las decisiones que realiza el empresario tienen consecuencias tributarias que, por la relevancia de los impuestos en relación con los costos y utilidades, deben ser consideradas antes de hacerlas operativas.

PLANIFICACIÓN MONETARIA

Define el sistema monetario que seguirá el gobierno Nacional para conseguir la estabilidad del valor del dinero y evitar una balanza de pagos adversa, alcanzar el pleno empleo y buscar el estado de liquidez de toda economía.

El "Marco Básico de Planificación Monetaria" del FMI para países en desarrollo emplea el endeudamiento público y los tipos de cambio como instrumentos de política económica para alcanzar objetivos específicos de inflación y de balanza de pagos.





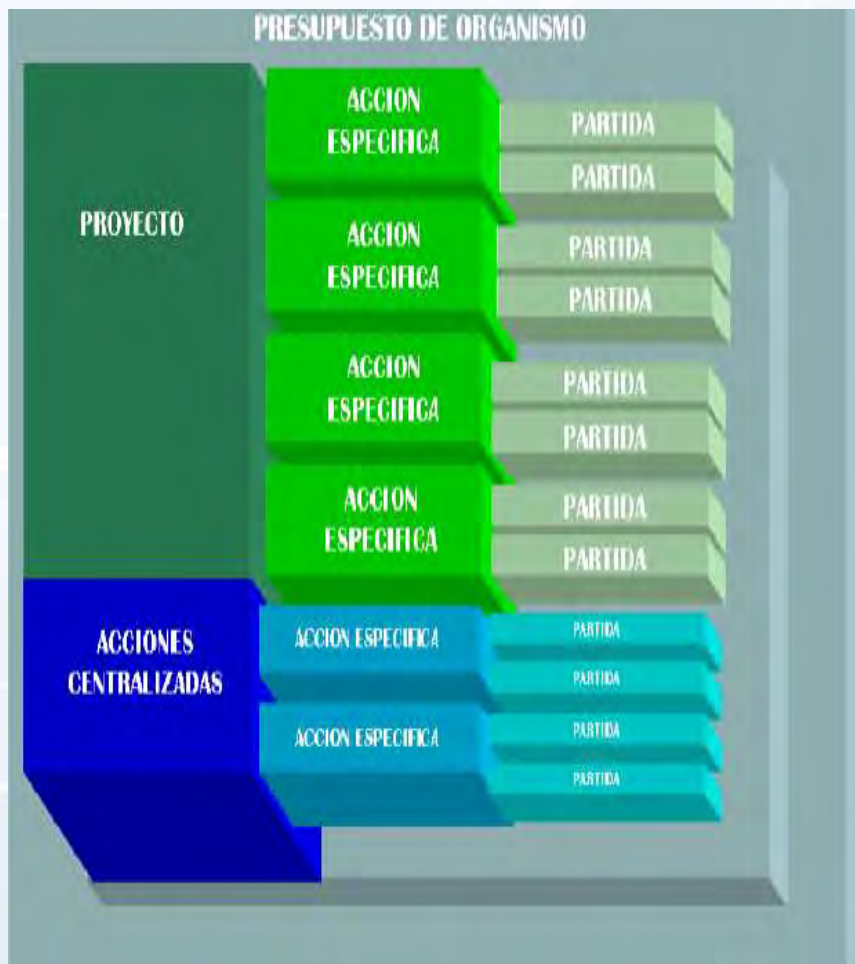
PRESUPUESTO POR PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS

Responde a la necesidad de mejorar la efectividad, eficiencia y transparencia de la gestión pública, en función de los objetivos y estrategias del desarrollo de la Nación, debido a que todos los recursos y los gastos deben estar orientados a proyectos específicos, donde se indique las metas físicas con su ejecución financiera para poder medirlo con indicadores a profundidad.

El Artículo 2 del Reglamento N° 1 de la LOAFSP: Sobre el sistema presupuestario que reza: “Los órganos y entes sujetos a la Ley Orgánica de la Administración Financiera del Sector Público, formularán y aplicarán la técnica de elaboración del presupuesto por Proyectos y Acciones Centralizadas, entendidas estas como las categorías presupuestarias de mayor nivel y por acciones específicas como categorías de menor nivel. Esta técnica se aplicará en las restantes etapas o fases del proceso presupuestario, de conformidad con las instrucciones que al efecto dicte la Oficina Nacional de Presupuesto, la cual podrá crear de oficio o autorizar a solicitud de los órganos o entes, categorías presupuestarias equivalentes a las señaladas en este artículo.”



PRESUPUESTO POR PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS



Para la elaboración del presupuesto de un organismo, se cumple con:

En el Proyecto, son aquellas operaciones concretas, suficientes, medibles y cuantificables anualmente, necesarias para lograr el resultado esperado.

En la Acción Centralizada, detallan las actividades que realiza la Institución en pro de su funcionamiento, así como el cumplimiento de otros compromisos del Estado.



PRESUPUESTO POR PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS

VENTAJAS:

Proporciona una mejor y mayor vinculación plan – presupuesto.

Simplifica la estructura presupuestaria, permite visualizar y analizar las variables requeridas para la toma de decisiones en todas las etapas del proceso presupuestario.

Facilita la gestión pública en función de las políticas y objetivos estratégicos de la Nación.


Permite una mejor evaluación y control del presupuesto.

Concibe al proyecto como el punto focal del proceso presupuestario a fin de satisfacer las necesidades de la colectividad




PRESUPUESTO POR PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS

DESVENTAJAS:



Modifica los hábitos, costumbres y la experiencia laboral presupuestaria de varias décadas, lo cual hace que la actualización retrase el proyecto.



El proceso de elaboración, control y evaluación es más lento.



PRESUPUESTO POR PARTIDAS Y PROGRAMAS

El presupuesto por programas “Es un sistema en el cual se presta particular atención a las cosas que un gobierno realiza más que a las que adquiere. Las cosas que el gobierno adquiere son las que utiliza para dar cumplimiento a las funciones que realiza en beneficio de la colectividad” Según la División Fiscal ONU

El presupuesto por programas es una presentación sistemática de las actividades que realizan los organismos del gobierno, de los objetivos y metas que se proponen lograr y del costo de ejecución de los programas y proyectos a desarrollar anualmente, es decir, el presupuesto por programas permite conocer qué actividades se pretenden realizar, en qué magnitud, a qué costo, y cuál es el organismo que se dedica a su ejecución.





PRESUPUESTO POR PARTIDAS Y PROGRAMAS

☀ Identifica las funciones y evita la duplicidad.

A

☀ Es un excelente instrumento de administración.

B

☀ Permite mejor comprensión del documento presupuestario.

C

☀ Es un instrumento de política económica y de racionalización administrativa.

D

☀ Facilita la vinculación entre la planificación a largo plazo y las acciones a corto plazo.

E

VENTAJAS:



PRESUPUESTO POR PARTIDAS Y PROGRAMAS

- ☀ Limita la base para una mejor asignación de los recursos

A

- ☀ Presenta Problemas en la planeación.

B

- ☀ Genera Disconformidad conceptual.

C

DESVENTAJAS:



DIFERENCIAS ENTRE PRESUPUESTO POR PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS Y PRESUPUESTO POR PARTIDAS Y PROGRAMAS

PROYECTOS Y ACCIONES CENTRALIZADAS

A diferencia de los programas donde fundamentalmente se prevén recursos para la producción terminal, el proyecto puede preverse para productos terminales o intermedios.

El concepto de proyecto es más amplio que el previsto en la técnica del presupuesto por programas, por cuanto en ésta se refiere sólo a bienes de capital; en la nueva técnica es aplicable tanto a servicios como a bienes.

En cuanto a los objetos, el proyecto es más concreto por cuanto los programas permitían incluir múltiples objetos.

PRESUPUESTO POR PARTIDAS Y PROGRAMAS

En la técnica del presupuesto por programas no se incluyen como programas aquellos cuyos objetivos que exceden de la misión del órgano o ente.

Las acciones centrales (actividades) del presupuesto por programas se disgregan según el tipo de servicio; en la técnica de proyectos se prevén según la naturaleza de los recursos reales, lo que dificulta el análisis insumo – producto.

En el presupuesto por programas, las transferencias a organismos del sector público se incorporaban a una categoría equivalente a programas por cuanto no correspondían a producción terminal para la institución, en el presupuesto por proyectos se incluye como una acción específica del proyecto correspondiente o de las acciones centralizadas cuando corresponda.



ESQUEMAS QUE SE UTILIZAN PARA CLASIFICAR, CALCULAR Y ESTRUCTURAR EL PRESUPUESTO DE INGRESOS Y GASTO PÚBLICO NACIONAL

El Presupuesto de Ingresos contendrá la enumeración de los diversos ingresos fiscales cuya recaudación se autorice, con la estimación prudencial de las cantidades que se estima ingresarán por cada ramo en el año económico que siga su aprobación para la institución que lo proyecta, así como cualesquiera otros recursos permitidos por la Ley de Presupuestos y LEY ORGÁNICA DE LA ADMINISTRACIÓN FINANCIERA DEL SECTOR PÚBLICO.

Parte de la presentación esquemática del presupuesto de ingresos, es:

- + Base de cálculo de los ingresos**
- + Resumen de los programas de inversión**
- + Determinación del costo del contrato colectivo**
- + Relación de transferencias (Organismos del Sector Público y Privado)**
- + Relación de organismos adscritos al ente.**
- + Resumen del Costo de los Recursos Humanos de los organismos adscritos al ente**



ESQUEMAS QUE SE UTILIZAN PARA CLASIFICAR, CALCULAR Y ESTRUCTURAR EL PRESUPUESTO DE INGRESOS Y GASTO PÚBLICO NACIONAL

EJEMPLO: El esquema propuesto para la presentación del Presupuesto de Ingresos por parte de los Municipios mantiene la división clásica de los ingresos, es decir, ordinarios y extraordinarios.

Entre los ingresos podemos señalar aquellos que generalmente percibe el municipio por estos conceptos:

Recursos Ingresos Ordinarios

Impuestos indirectos

Ingresos de la propiedad

Impuestos de dominio minero

Ingresos no tributarios

Ingresos por aportes a Municipios

Esto con la finalidad de Presentar información del presupuesto de ingresos para el presupuesto que se aprueba, cumpliendo con el registro de la siguiente información:

- 🇨🇴 Indique el nombre de la Entidad Federal, del Municipio y el año objeto del presupuesto.
- 🇨🇴 Anote el código de los recursos en ramos, sub -ramos, genérico, específico y subespecífico, de acuerdo al Plan Único de Cuentas.
- 🇨🇴 Anote las denominaciones de las cuentas que por concepto de ingresos estima recaudar el Municipio para el año que se presupuesta.
- 🇨🇴 Indique el monto en Bolívares que corresponde a cada cuenta señalada anteriormente.
- 🇨🇴 Anote el total de los ingresos que se estima recaudar. Resulta de sumar el total de los ingresos ordinarios y extraordinarios.



ESQUEMAS QUE SE UTILIZAN PARA CLASIFICAR, CALCULAR Y ESTRUCTURAR EL PRESUPUESTO DE INGRESOS Y GASTO PÚBLICO NACIONAL

Dentro del "Presupuesto de Gastos" se distinguen dos elementos: a) Aquellos componentes que son motivo de discusión, sanción y control legal y que constituyen propiamente la "Ordenanza de Presupuesto ", b) Los detalles necesarios para transformar el presupuesto en un instrumento de administración que deben manejar los responsables de las categorías programáticas, así como los encargados de los registros de la ejecución presupuestaria que conforma lo que se conoce como la "Distribución Institucional del Presupuesto de Gastos".



ESQUEMAS QUE SE UTILIZAN PARA CLASIFICAR, CALCULAR Y ESTRUCTURAR EL PRESUPUESTO DE INGRESOS Y GASTO PÚBLICO NACIONAL

Los gastos se clasifican de acuerdo a su:

- ✓ Propósito: justicia, seguridad, bienestar social, desarrollo económico.
- ✓ Poder coercitivo: impuestos, racionamiento, reglamentaciones, etc.
- ✓ Producción: necesarios para la generaciones de bienes y servicios o con su redistribución.
- ✓ Redistribución: necesarios para compensar iniquidades en la distribución del ingreso o de la riqueza.



ESQUEMAS QUE SE UTILIZAN PARA CLASIFICAR, CALCULAR Y ESTRUCTURAR EL PRESUPUESTO DE INGRESOS Y GASTO PÚBLICO NACIONAL

Cabe destacar que en cuanto a la estructuración del presupuesto de gastos, el mismo ha sido diseñado de tal forma que permita a las unidades de presupuesto tener una visión clara y precisa, de los siguientes aspectos al momento de presentarlo :

a) Información global: Representada por el resumen de las clasificaciones presupuestarias, la apertura programática, créditos a nivel de partidas y subpartidas, clasificación de los créditos destinados a inversión o formación de capital y resumen del costo de los recursos humanos.

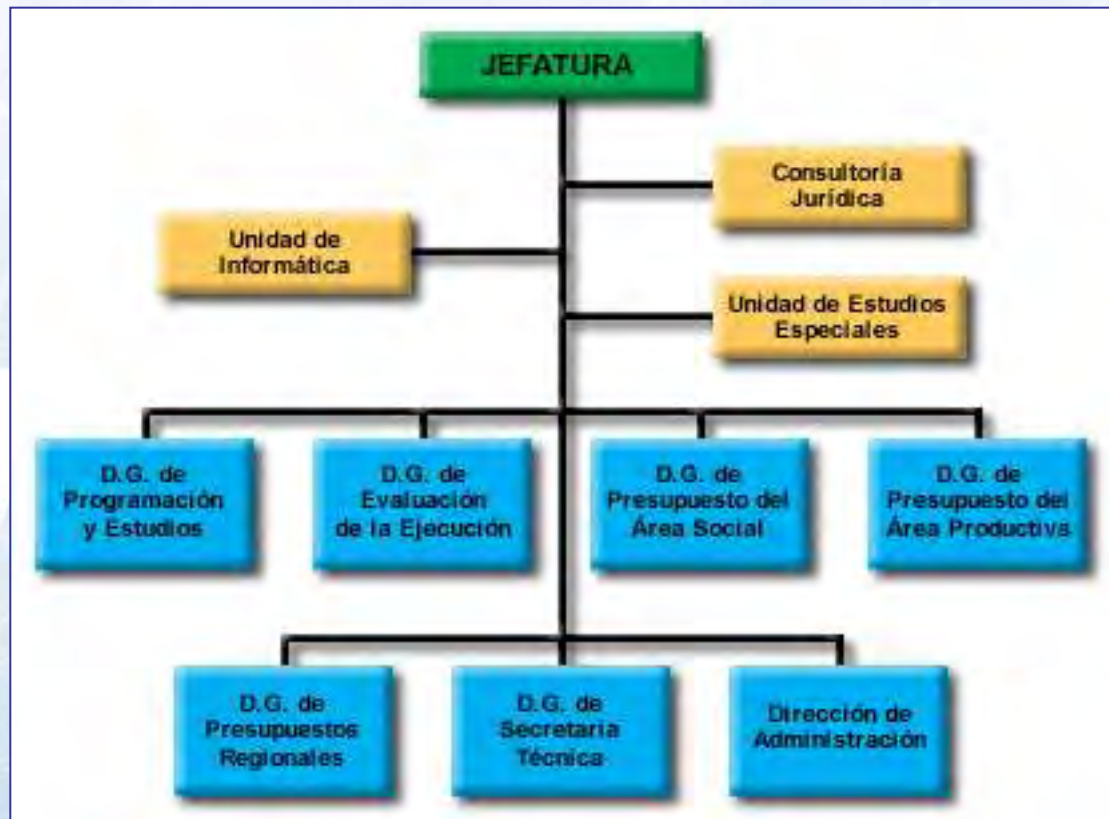
b) Información básica del gasto: Por sector, programa, subprograma y proyecto, para los cuales el manual contiene orientaciones e instructivos y la estructuración de los mismos. A lo que refiere exclusivamente a la Distribución Institucional del Presupuesto de Gastos y su composición, se puede decir que se incluirá:

- a) El resumen de los créditos presupuestarios a nivel de detalle del gasto, incluyendo créditos correspondientes al Situado destinado a inversión coordinada (Plan de Inversión).
- b) Presupuesto de gastos a nivel del programa y actividades, de acuerdo a las exigencias contenidas al respecto.

ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

OFICINA NACIONAL DE PRESUPUESTO (ONAPRE)

ORGANIZACIÓN:





ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

OFICINA NACIONAL DE PRESUPUESTO (ONAPRE)

FUNCIONES:

- ✓ Participar en la formulación de los aspectos presupuestarios de la política financiera que, para el sector público nacional, elabore el Ministerio de Finanzas.
- ✓ Participar en la elaboración del plan operativo anual y preparar el presupuesto consolidado del sector público.
- ✓ Preparar el proyecto de ley de presupuesto y todos los informes que sean requeridos por las autoridades competentes.
- ✓ Analizar los proyectos de presupuesto que deban ser sometidos a su consideración y, cuando corresponda, proponer las correcciones que considere necesarias
- ✓ Aprobar, conjuntamente con la Oficina Nacional del Tesoro, la programación de la ejecución de la ley de presupuesto.

Entre otras-



ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

MINISTERIO DEL PODER POPULAR PARA ECONOMÍA Y FINANZAS

MEF

ORGANIZACIÓN:

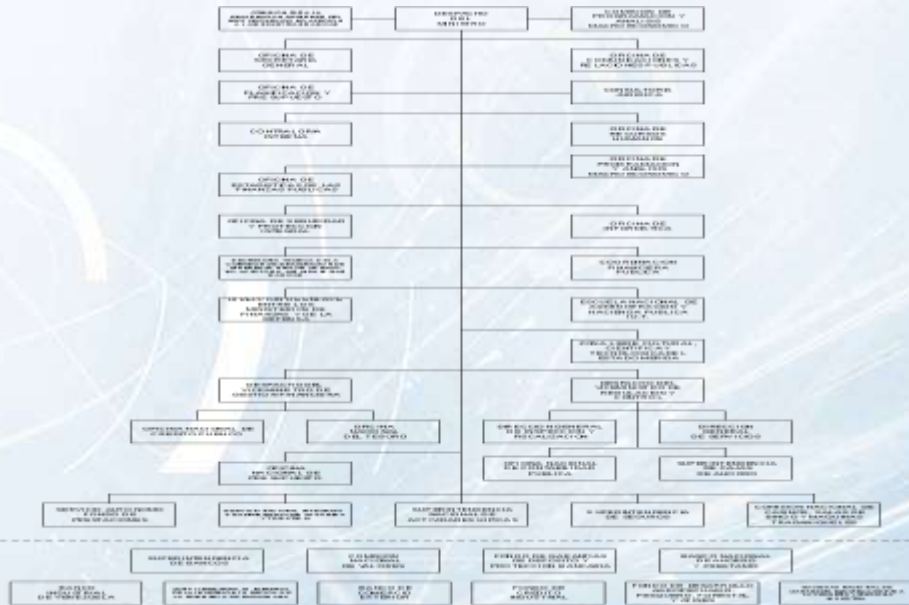
DIRECTORIO:

Ministro del Poder Popular para Economía y Finanzas

Vice Ministro de Gestión Financiera

Vice Ministro de Regulación y Control

Vice Ministro de Financiamiento para el Desarrollo Endógeno





ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

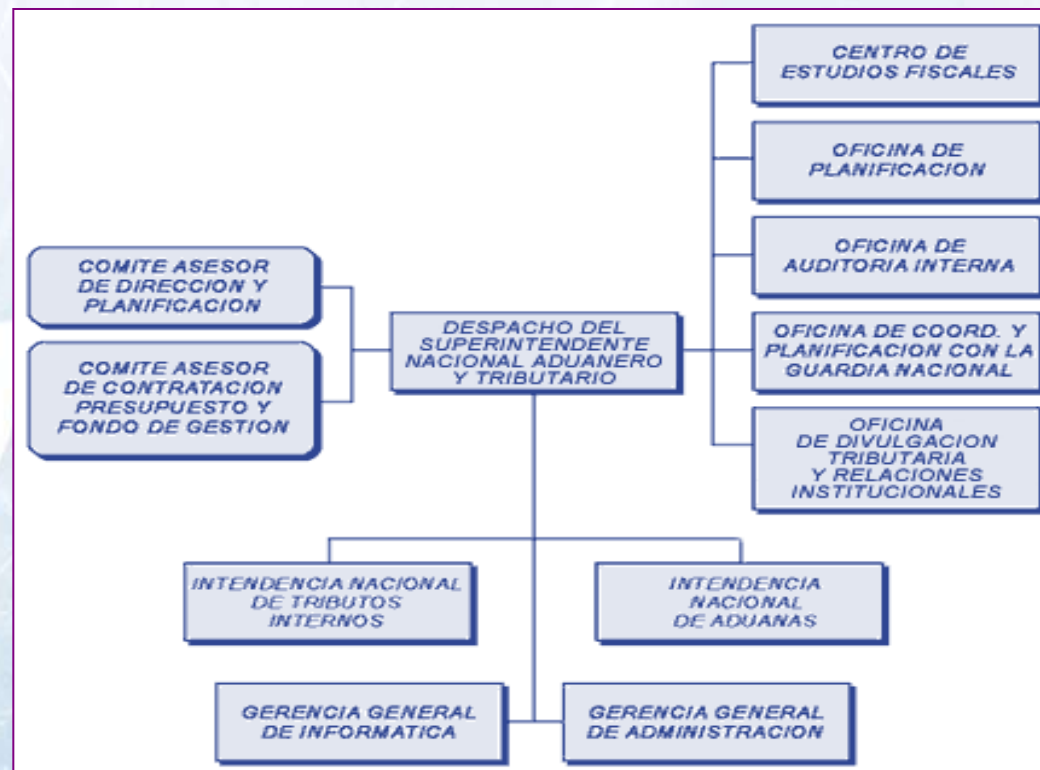
MINISTERIO DEL PODER POPULAR PARA ECONOMÍA Y FINANZAS

Corresponde al Ministerio de Economía y Finanzas la regulación, formulación y seguimiento de políticas, la planificación y realización de las actividades del Ejecutivo Nacional en materia financiera y fiscal, la participación en la formulación y aplicación de la política económica y monetaria; lo relativo al crédito público, interno y externo; el régimen presupuestario; la regulación, organización, fiscalización y control de la política bancaria y crediticia del Estado; la intervención y control de las actividades aseguradoras; la regulación y control de mercado de capitales; el régimen de registro, inspección y vigilancia de las cajas de ahorros, fondos de empleados y similares; la Tesorería Nacional; la recaudación, control y administración de todos los tributos nacionales y aduaneros; la política arancelaria; la contabilidad pública; así como las demás competencias que le atribuyan las Leyes

ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

SERVICIO NACIONAL INTEGRADO DE ADMINISTRACIÓN ADUANERA Y TRIBUTARIA (SENIAT)

ORGANIZACIÓN:





ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

SERVICIO NACIONAL INTEGRADO DE ADMINISTRACIÓN ADUANERA Y TRIBUTARIA (SENIAT)

Su visión es ser una institución modelo para el proceso de transformación del Estado Venezolano, de sólido prestigio, confianza y credibilidad nacional e internacional, en virtud de su gestión transparente, sus elevados niveles de productividad, la excelencia de sus sistemas y de su información, el profesionalismo y sentido de compromiso de sus recursos humanos, la alta calidad en la atención y respeto a los contribuyentes, y también por su contribución a que Venezuela alcance un desarrollo sustentable con una economía competitiva y solidaria.

Su misión es recaudar con niveles óptimos los tributos nacionales, a través de un sistema integral de administración tributaria moderno, eficiente, equitativo y confiable, bajo los principios de legalidad y respeto al contribuyente.



ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

COMISIÓN DE FINANZAS DE LA ASAMBLEA NACIONAL



FUNCIONES:

- ✓ Elaborar estudios técnicos de la Ley de Presupuesto y créditos adicionales y Leyes de Crédito Público
- ✓ Asistir con derecho a voz a las reuniones de las Comisiones de la Asamblea Nacional, cuando en ellas se discuta cualquier proyecto de ley u otro acto legislativo con implicaciones presupuestarias.
- ✓ Informar, al menos trimestralmente al Presidente de la Asamblea Nacional y a los de las Comisiones Permanentes de Finanzas y Economía, acerca de la evolución de la economía nacional.
- ✓ Recabar a través de los respectivos Presidentes de las Comisiones Permanentes de Finanzas y Economía, los datos e indicadores de carácter social, económico y financiero que las diferentes personas públicas, territoriales o sus órganos
- ✓ Modificar, en caso que sea necesario, los estudios correspondientes a los instrumentos legales a que se refiere el numeral 1, para adecuarlos a los cambios que hayan sufrido los proyectos en la Asamblea Nacional.
- ✓ Pronunciarse con respecto a las implicaciones económicas y sociales de los proyectos de leyes que sean sometidos a consideración de la Asamblea Nacional y hacer del conocimiento del Presidente respectivo.



ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

OFICINA DE ASESORIA ECONÓMICA Y FINANCIERA DE LA ASAMBLEA NACIONAL



FUNCIONES:

- ✓ Diseñar a solicitud de la Asamblea Nacional o de sus Comisiones, proyectos de ley en áreas relacionadas con la economía.
- ✓ Programar, realizar y monitorear Foros, Seminarios y Talleres con el objeto de informar a los Diputados y al público en general sobre las reformas de ley que estén siendo contempladas por el Poder Legislativo, sobre el seguimiento de las leyes aprobadas así como sobre temas de interés en el área económica.
- ✓ Elaborar el Plan Operativo Anual (POA) de la unidad, según los lineamientos emitidos por la Dirección de Planificación y Presupuesto.
- ✓ Presentar a la Dirección General de Investigación y Desarrollo Legislativo los Informes de Gestión correspondientes a la unidad de forma periódica.
- ✓ Coordinar y controlar la debida implementación y utilización de los sistemas administrativos adquiridos por la institución, a fin de optimizar los procesos y dar fiel cumplimiento a las metas establecidas en Junta Directiva.

ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

MINISTERIO DE PLANIFICACIÓN Y DESARROLLO



ORGANIZACIÓN:





ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

MINISTERIO DE PLANIFICACIÓN Y DESARROLLO

FUNCIONES:

- 1. La regulación, formulación y seguimiento de las políticas de planificación y desarrollo institucional;**
 - 2. La formulación de estrategias de desarrollo económico y social de la Nación, y la preparación de las proyecciones y alternativas;**
 - 3. La formulación y seguimiento del Plan de la Nación, del Plan Operativo Anual y del Plan de Inversiones Públicas;**
 - 4. La propuesta de los lineamientos de la planificación del Estado y de la planificación física y espacial en escala nacional;**
 - 5. La coordinación y compatibilización de los diversos programas sectoriales, estatales y municipales;**
- Entre otras.**



ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

BANCO CENTRAL DE VENEZUELA (BCV)



FUNCIONES:

1. Formular y ejecutar la política monetaria.
2. Participar en el diseño y ejecutar la política cambiaria.
3. Regular el crédito y las tasas de interés del sistema financiero.
4. Regular la moneda y promover la adecuada liquidez del sistema financiero.
5. Centralizar y administrar las reservas monetarias internacionales de la República.

Entre otras.



ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

FONDO DE ESTABILIZACIÓN MACROECONÓMICA (FEM)

El Directorio del Banco Central de Venezuela funge como Directorio del Fondo de Inversión para la Estabilización Macroeconómica.

FUNCIONES:

- 1. Velar por el cumplimiento del objeto del Fondo.**
- 2. Aprobar el presupuesto anual de funcionamiento del Fondo.**
- 3. Aprobar el informe anual de resultados del Fondo. Copia de dicho informe será remitido al Congreso de la República dentro de los quince días siguientes a su aprobación.**
- 4. Dictar las normas de funcionamiento interno del Fondo.**
- 5. Aprobar los egresos de los recursos del Fondo en los casos previstos en este Decreto.**
- 6. Establecer las políticas y criterios de inversión de los recursos del Fondo.**
- 7. Las demás que sean necesarias para asegurar el buen funcionamiento del Fondo y el cumplimiento de su objeto.**

ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

MINISTERIO DE ECONOMÍA COMUNAL (MINEC)



ORGANIZACIÓN:





ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

MINISTERIO DE ECONOMÍA COMUNAL

FUNCIONES:

1. La regulación, formulación y seguimiento de políticas, la planificación y realización de las actividades del Ejecutivo Nacional en materia de participación ciudadana en el ámbito de la economía popular;
2. Realizar el análisis de la gestión de la economía popular en el país y formular recomendaciones a los órganos y entes competentes;
3. La regulación, formulación y seguimiento de políticas, la planificación y realización de las actividades del Ejecutivo Nacional en lo atinente a las normas operativas e instrumentos de promoción, autogestión y congestión de la población en el marco de la economía del Estado, que armonice la acción de los entes involucrados en tal política sectorial, y el uso eficiente de los recursos destinados al financiamiento correspondiente;
4. Participar en la elaboración de los planes y programas tendentes al desarrollo de la economía participativa en todas sus expresiones;
5. Definir los mecanismos para la participación del sector público y privado en la planificación y ejecución de planes y programas relacionados con el desarrollo de la economía popular. En este sentido, servirá de enlace entre los entes involucrados y las iniciativas populares cuando las circunstancias así lo requieran;

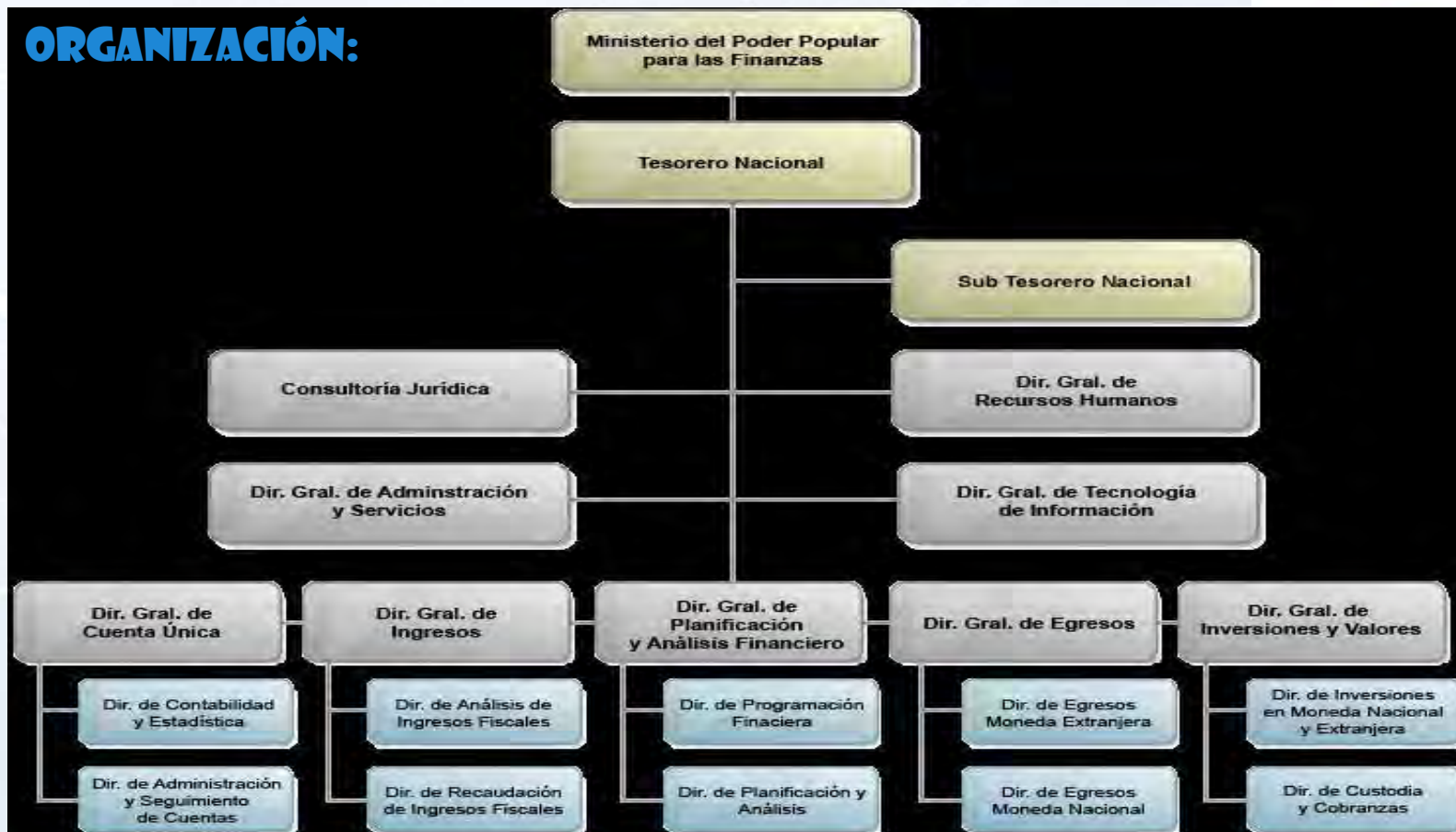
Entre otras.

ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

OFICINA NACIONAL DEL TESORO



ORGANIZACIÓN:





ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

OFICINA NACIONAL DEL TESORO

FUNCIONES:

1. Participar en la formulación y coordinación de la Política Financiera del sector publico.
 2. Participar en la elaboración del Reglamento a la Ley Orgánica de la Administración Financiera del Sector Público.
 3. Participar en la elaboración del presupuesto de caja del Sector Público Nacional y realizar el seguimiento y evaluación de su ejecución.
 4. Participar en la programación de la Ejecución del Presupuesto de los organismos y entes regidos por la ley de presupuesto y programar los flujos de fondos de la República.
 5. Determinar las necesidades de emisión de colocación y letras del tesoro.
 6. Registrar los movimientos de Ingresos y Egresos del Tesoro Nacional.
- Entre otras.



ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

FONDO DE DESARROLLO NACIONAL (FONDEN)



El Ministerio de Finanzas fue facultado por el Ejecutivo Nacional para formalizar la creación del Fondo de Desarrollo Nacional (Fonden), mediante decreto publicado en Gaceta Oficial N° 341.189 del martes 30 de agosto de 2005.

En lo que concierne a la estructura, el decreto establece que el organismo contará con un directorio ejecutivo y un comité operativo. Los ministros de Energía y Petróleo y de Planificación y Desarrollo también formarán parte del directorio ejecutivo, junto a dos directores designados por el Presidente de la República, secretario ejecutivo.

MISIÓN:

Custodiar y administrar los recursos asignados para el financiamiento de los proyectos de inversión real productiva, sociales, comunitarios, y los derivados de situaciones especiales, reembolsables y no reembolsables, nacionales e internacionales, contribuyendo también, a mejorar el perfil de la deuda externa pública, con un capital humano de alto desempeño ético y profesional comprometido con un nuevo modelo de sociedad.



ORGANISMOS PÚBLICOS DEL ÁREA ECONÓMICA Y FINANCIERA DEL ESTADO VENEZOLANO

BANCO DE DESARROLLO SOCIAL (BANDES)



El 11 de mayo del año 2001 se crea el Banco de Desarrollo Social – BANDES, el cual surge como consecuencia de la transformación del Fondo de Inversiones de Venezuela, que tuvo su origen a mediados de los '70 como una banca de inversión del Estado venezolano para insertar toda esa cantidad de recursos que venían vía ingreso petrolero, pero que entre las décadas de los '80 y '90, se convierte en un ente de privatización.

El BANDES surge entonces con la misión “promocionar el desarrollo económico y social a través del apoyo técnico y financiero a la inversión social y productiva en el ámbito nacional e internacional bajo los principios de justicia, equidad y solidaridad”.



LEY DE MICROFINANZAS Y SU IMPACTO EN LA ECONOMÍA NACIONAL

Con la Ley de Microfinanzas promulgada en marzo de 2001, se crea el sistema microfinanciero que se define como un conjunto de organizaciones públicas y privadas, que mediante el otorgamiento de servicios financieros y no financieros fomentan, promocionan, intermedian o financian a personas naturales (autoempleadas, desempleadas y microempresarias) y jurídicas (organizadas en microempresas, cooperativas y otras unidades asociativas) en áreas rurales y urbanas.

RAZONES QUE JUSTIFICAN EL SURGIMIENTO DEL MICROCRÉDITO EN VENEZUELA

- ✚ Existencia de un alto nivel de población no bancarizada (65%), la cual cuenta con un reducido o nulo acceso a los servicios financieros.
- ✚ Los hogares de bajos ingresos y microempresas tienen escaso acceso a las fuentes institucionales de financiamiento.
- ✚ Hasta hace poco los bancos tenían la percepción de altos niveles de riesgo, elevados costos, baja rentabilidad relativa y ausencia de colaterales, que no hacían atractivos estos financiamientos para la banca tradicional



LEY DE MICROFINANZAS Y SU IMPACTO EN LA ECONOMÍA NACIONAL

Las primeras experiencias de microfinanzas en Venezuela son son tres Organizaciones No Gubernamentales (ONGs):

La Fundación Eugenio Mendoza (1987)

CESAP (Centro de Servicio de Acción Popular)

La Fundación de la Vivienda Popular.

Las tres unen esfuerzos y se hacen precursores de la primera institución microfinanciera privada denominada BanGente, que empieza a funcionar en febrero del 1999 con capital privado Nacional e Internacional.

Hoy día se cuenta con las siguientes instituciones microfinancieras:

BanGente Microempresario

Banco de Sol

Bancrecer (parte extranjera)

Mi Banco BANCAMIGA

Y las instituciones microfinancieras públicas de Venezuela, son:

Banco del Pueblo (1999)

Banco de la Mujer (2001)



ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN ECONOMICA Y FINANCIERA DE VENEZUELA EN EL CONTEXTO ACTUAL

La economía venezolana se contrajo 1% durante el primer semestre de este año arrastrada por la crisis global, que afectó especialmente al sector privado en el segundo trimestre, además viene padeciendo de alta y creciente inflación, lo cual es un problema que se ha vuelto crítico para la población, especialmente para las familias de menores ingresos.

Los precios de los bienes y servicios disponibles en la economía nacional seguirán inflándose, según la óptica de los economistas, pero su ritmo será 'moderadamente' alto a finales del año 2009.

La caída de la economía de Venezuela, quinto exportador mundial de crudo, se produce luego de 22 trimestres consecutivos de crecimiento, y a más de un año de haberse iniciado la crisis financiera global, determinado por el cumplimiento de los recortes en la producción petrolera.

En cuanto al sector no petrolero, resaltaron la caída en la industria manufacturera, de 8,5%; el comercio, de 6,5%; los servicios de transporte, en 4,8%; y los servicios inmobiliarios, en 2,2%.



ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN ECONOMICA Y FINANCIERA DE VENEZUELA EN EL CONTEXTO ACTUAL

Sin embargo se pronostica que el 2010 en materia económica para Venezuela, no va a ser tan complejo como este año, ya que hay posibilidad de un repunte del Producto Interno Bruto (PBI) para el venidero año, que arrastrará positivamente al sector petrolero, manufacturero, que tuvieron caídas este año, así como a los demás sectores que han mostrado crecimiento durante el año como lo son: comunicaciones (7,6%); construcción (4,2%); electricidad y agua (4,1%); servicios y comunicación (4,3%); producción y servicios del gobierno (3,3%); resto -cultura, restaurantes y hoteles- (1,2%).



CASOS

CASO 1.

Razón de gasto público social y de Asignación Social en Venezuela

Venezuela presentó una tendencia hacia una política de gasto social donde se estableció como prioridad el equilibrio fiscal. La razón de gasto público social, registró un comportamiento procíclico y proajuste moderado, disminuyendo al producirse una caída en la actividad económica (1993-1996 y 1998) y aumentando en caso contrario.



CASOS

CASO 2.

Distribución del gasto público en capital humano de Venezuela (1990-2000)

Sobre la base del concepto de "desarrollo humano", el PNUD recomienda, en general, alcanzar el valor del 50% para la razón de prioridad social y del 5% para la razón macroeconómica en capital humano.



PROBLEMAS

EJERCICIO 1:

Supóngase que Swizalandia, país africano, tiene un ingreso o utilidad neta de \$100. La tasa de impuesto sobre la renta a cargo del estado es del 40%. Compare los rendimientos netos para un inversionista en \$1.000 de obligaciones emitidas por una sociedad anónima que paguen intereses del 10% respecto a una inversión sobre el país que pudiera hacer en \$1.000 de bonos del tesoro público que rindan un 6%.

SOL: Las obligaciones, gasto público, habrán de permitir una mayor conservación de efectivo, considerando repercusiones mutuas en el emisor e inversionista, respecto a las acciones preferentes.

	Calculo respecto a: Acciones preferentes	Obligaciones
Ingreso neto	100	100
Impuesto	40	0
Dividendos (intereses)	60	100
Cantidad gravable para empresas inversionistas	9	100
Impuesto (0,4)	3,60	40
Rendimiento Neto	56,40	60



PROBLEMAS

EJERCICIO 2.

Cálculo de Indicadores de gestión sobre el presupuesto público del Perú del año 2001.

SOL: Según la información y el cálculo de los indicadores del Déficit, se presenta una leve reducción y manteniendose en lo posible esa reducción se podría tener un crecimiento económico del presupuesto público.

Indicador	Meta aprobada anual	Ejecución				
		I Trimestre	II Trimestre	III Trimestre	IV Trimestre	Anual
(1) Transparencia de la Información	94%	95,83 %	96,24 %	96,47 %	96,45 %	96,45 %
(2) Oportunidad de la información estadística.	83%	91,67 %	91,67 %	91,67 %	91,67 %	91,67 %
(3) Datamart - Operaciones	1	N.A.	N.A.	N.A.	1	1
(4) Reducción del Déficit	4,2 Mill Soles	1,00 Mill Soles	2,37 Mill Soles	3,26 Mill Soles	5,32 Mill Soles	5,32 Mill Soles
(5) Datamart – Estadísticas	1	N.A.	N.A.	N.A.	1	1
(6) Revisión del Reglamento de Fondos de Inversión	1	N.A.	N.A.	N.A.	1	1



CONCLUSIONES

1. Las Finanzas Públicas rigen las necesidades que se originan frente a las relaciones de Estado con los individuos o las del Estado frente a sus propias necesidades
2. La actividad financiera del Estado comienza en el momento en que éste se apropia de las riquezas o bienes producidos por las demás economías, y las convierte en ingresos para atender los gastos que le causará cumplir su deber de satisfacción de las necesidades públicas y termina cuando el ingreso público se ha convertido en servicio público o medio de satisfacer la necesidad.
3. La Política Fiscal es de gran importancia para el desarrollo económico de cualquier nación, esta debe ser adaptada a las realidades de cada nación, cuidadosamente estudiada y ser aplicada con la más estricta disciplina, a fin de lograr los objetivos de crecimiento económico y desarrollo que persigue la Teoría Económica.
4. Las finanzas públicas están integradas por las necesidades públicas, los servicios públicos, el gasto público, los recursos públicos y la renta nacional.
5. La política económica es una rama dirigida hacia el acondicionamiento de la actividad económica para evitar que ocurran fluctuaciones en los niveles del empleo y de los precios, así como para condiciones necesarias para el desarrollo.



**GRACIAS POR
SU ATENCIÓN**